

TP-ECOMMERCE



Integrantes: Jose Ignacio Gutierrez, Franco Andres Chocou, Sergio Aaron Bravo, Ezequiel Martinez.

Profesor: Diego Mendoza.

Materia: Estadística y probabilidades segundo.

Carrera: Tecnicatura Superior en Desarrollo de Software.

Introducción:

El objetivo del proyecto fue implementar un sistema básico de e-commerce que permite registrar ventas y generar indicadores estadísticos a partir de los datos almacenados. El sistema incluye tanto información precargada como datos que pueden ser ingresados por el administrador.

Este informe describe el diseño, el desarrollo y el análisis estadístico realizados.

2. Consultas SQL principales

Promedio de ventas diarias:

- ```
SELECT DATE(fecha) AS dia,
 AVG(total) AS promedio_ventas_diarias,
 COUNT(*) AS cantidad_ventas
FROM ventas
GROUP BY DATE(fecha);
```

Venta por categoría de productos:

```
SELECT categoria, ingreso_total, promedio_venta, unidades_vendidas
FROM vista_resumen_productos;
```

---

Correlación entre precio y cantidad vendida:

```
SELECT precio_unitario, cantidad, total
FROM ventas
ORDER BY precio_unitario DESC;
```

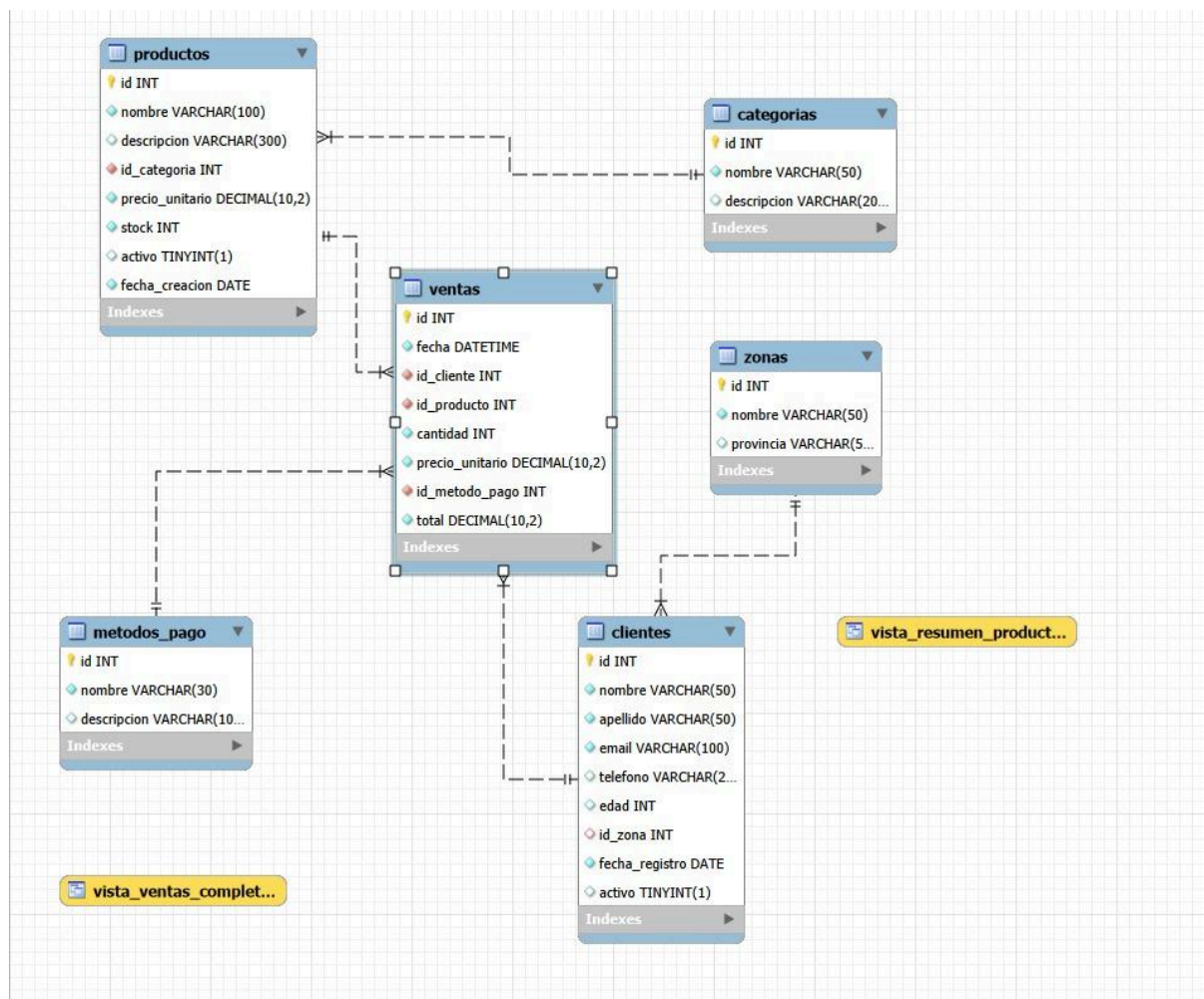
Análisis de clientes por zona:

```
SELECT zona, COUNT(*) as ventas_por_zona
FROM vista_ventas_completas
GROUP BY zona;
```

Métodos de pago más utilizados:

```
SELECT metodo_pago, COUNT(*) as cantidad_ventas, AVG(total) as ticket_promedio
FROM vista_ventas_completas
GROUP BY metodo_pago;
```

Tabla relación entidad:



### 3. Variables analizadas y su significado

| Variable        | Tipo         | Escala   | Significado en el Análisis                        |
|-----------------|--------------|----------|---------------------------------------------------|
| total           | Cuantitativa | Continua | Monto total de la transacción en pesos            |
| precio_unitario | Cuantitativa | Continua | Valor unitario del producto en pesos              |
| cantidad        | Cuantitativa | Discreta | Número de unidades vendidas por transacción       |
| edad            | Cuantitativa | Discreta | Edad del cliente en años (segmentación)           |
| fecha           | Temporal     | -        | Fecha y hora de registro de la venta              |
| id_metodo_pago  | Cualitativa  | Nominal  | Medio de pago utilizado (efectivo, tarjeta, etc.) |
| id_zona         | Cualitativa  | Nominal  | Ubicación geográfica del cliente (por provincia)  |
| stock           | Cuantitativa | Discreta | Unidades disponibles del producto                 |
| fecha_registro  | Temporal     | -        | Fecha de registro del cliente en el sistema       |
| fecha_creacion  | Temporal     | -        | Fecha de ingreso del producto al catálogo         |
| id_categoria    | Cualitativa  | Nominal  | Tipo de producto (electrónica, ropa, hogar, etc.) |

- precio\_unitario vs cantidad: Para identificar si productos más caros se venden menos unidades
- edad vs total: Para analizar el comportamiento de compra por grupos etarios
- id\_categoria vs ventas: Para identificar las categorías de productos más rentables
- id\_zona vs frecuencia\_compra: Para análisis geográfico de clientes
- id\_metodo\_pago vs monto\_promedio: Para optimizar medios de pago ofrecidos
- fecha (temporal) vs ventas: Para identificar tendencias estacionales y picos de demanda

-**Cualitativas:** (son números).

-**Continua:** Puede tomar cualquier valor (incluyendo decimales).

-**Discreta:** Solo toma valores enteros (no decimales),

-**Cualitativa:** (Son categorías/texto).

-**Nominal:** Son categorías sin orden específico (método de pago)

-**Temporales:** Son fechas que permiten análisis en el tiempo (fecha = 2025-11-18 para ver qué ventas por día/mes/año).

#### **4. Resultados de los cálculos estadísticos**

Imágenes tomadas del sistema:

Datos cargados de prueba:

```
=== ESTADÍSTICAS CALCULADAS ===
```

```
Total Clientes: 21
Total Productos Activos: 24
Total Ventas Registradas: 82
Ventas Hoy: $788617.15
Ventas Mes Actual: $2213856.56
```

```
=== ANÁLISIS ESTADÍSTICO (Últimos 30 días) ===
```

```
Promedio Ventas Diarias: $301386.73
Desviación Estándar: $281147.65
Correlación Precio-Cantidad: -0.302
Correlación Día-Cantidad: 0.091
```

```

=== INTERPRETACIÓN CORRELACIONES ===
Precio vs Cantidad Vendida: Correlación NEGATIVA MODERADA
Día de Semana vs Cantidad Vendida: Prácticamente NO HAY correlación

```

Las imágenes muestran la implementación real de los cálculos estadísticos en Java, incluyendo la fórmula de correlación de Pearson para analizar relaciones entre variables y los métodos para calcular métricas de negocio en tiempo real:

### Función Calcular Correlacion Precio Cantidad

```

@Override
public double calcularCorrelacionPrecioCantidad() throws ServiceException {
 try {
 List<Venta> ventas = ventaDAO.buscarTodos();
 if (ventas.isEmpty()) return 0.0;

 // Calcular correlación de Pearson: precio vs cantidad
 double sumXY = 0, sumX = 0, sumY = 0, sumX2 = 0, sumY2 = 0;
 int n = ventas.size();

 for (Venta venta : ventas) {
 double x = venta.getPrecioUnitario(); // Precio
 double y = venta.getCantidad(); // Cantidad

 sumXY += x * y;
 sumX += x;
 sumY += y;
 sumX2 += x * x;
 sumY2 += y * y;
 }

 // Fórmula correlación de Pearson
 double numerador = n * sumXY - sumX * sumY;
 double denominador = Math.sqrt((n * sumX2 - sumX * sumX) * (n * sumY2 - sumY * sumY));

 return denominador != 0 ? numerador / denominador : 0.0;
 } catch (DAOException e) {
 throw new ServiceException("Error al calcular correlación precio-cantidad: " + e.getMessage(), e);
 }
}

```

### Funcion Calcular Correlacion Dia Cantidad

```

@Override
public double calcularCorrelacionDiaCantidad() throws ServiceException {
 try {
 List<Venta> ventas = ventaDAO.buscarTodos();
 if (ventas.isEmpty()) return 0.0;

 // Calcular correlación de Pearson: día de semana (1-7) vs cantidad
 double sumXY = 0, sumX = 0, sumY = 0, sumX2 = 0, sumY2 = 0;
 int n = ventas.size();

 for (Venta venta : ventas) {
 double x = venta.getFecha().getDayOfWeek().getValue();
 double y = venta.getCantidad();

 sumXY += x * y;
 sumX += x;
 sumY += y;
 sumX2 += x * x;
 sumY2 += y * y;
 }

 // Fórmula correlación de Pearson
 double numerador = n * sumXY - sumX * sumY;
 double denominador = Math.sqrt((n * sumX2 - sumX * sumX) * (n * sumY2 - sumY * sumY));

 return denominador != 0 ? numerador / denominador : 0.0;
 } catch (DAOException e) {
 throw new ServiceException("Error al calcular correlación dia-cantidad: " + e.getMessage(), e);
 }
}

```

## Función Calcular Promedio Ventas Diarias

```
@Override
public double calcularPromedioVentasDiarias(LocalDate fechaInicio, LocalDate fechaFin) throws DAOException {
 String sql = "SELECT AVG(total_dia) as promedio FROM (" +
 "SELECT DATE(fecha) as dia, SUM(total) as total_dia " +
 "FROM ventas " +
 "WHERE DATE(fecha) BETWEEN ? AND ? " +
 "GROUP BY DATE(fecha)" +
 ") as ventas_por_dia";

 try (Connection conn = getConnection();
 PreparedStatement stmt = conn.prepareStatement(sql)) {

 stmt.setDate(1, Date.valueOf(fechaInicio));
 stmt.setDate(2, Date.valueOf(fechaFin));
 ResultSet rs = stmt.executeQuery();

 if (rs.next()) {
 return rs.getDouble("promedio");
 }

 } catch (SQLException e) {
 throw new DAOException("Error al calcular promedio de ventas diarias", e);
 }

 return 0.0;
}
```

## Función Calcular Desviación Estándar Ventas

```
@Override
public double calcularDesviacionEstandarVentas(LocalDate fechaInicio, LocalDate fechaFin) throws DAOException {
 String sql = "SELECT STDDEV(total_dia) as desviacion FROM (" +
 "SELECT DATE(fecha) as dia, SUM(total) as total_dia " +
 "FROM ventas " +
 "WHERE DATE(fecha) BETWEEN ? AND ? " +
 "GROUP BY DATE(fecha)" +
 ") as ventas_por_dia";

 try (Connection conn = getConnection();
 PreparedStatement stmt = conn.prepareStatement(sql)) {

 stmt.setDate(1, Date.valueOf(fechaInicio));
 stmt.setDate(2, Date.valueOf(fechaFin));
 ResultSet rs = stmt.executeQuery();

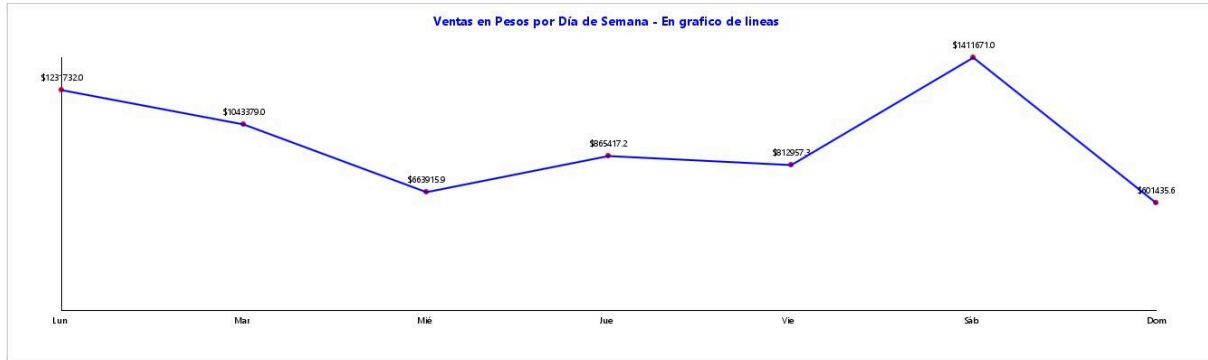
 if (rs.next()) {
 return rs.getDouble("desviacion");
 }

 } catch (SQLException e) {
 throw new DAOException("Error al calcular desviación estándar de ventas", e);
 }

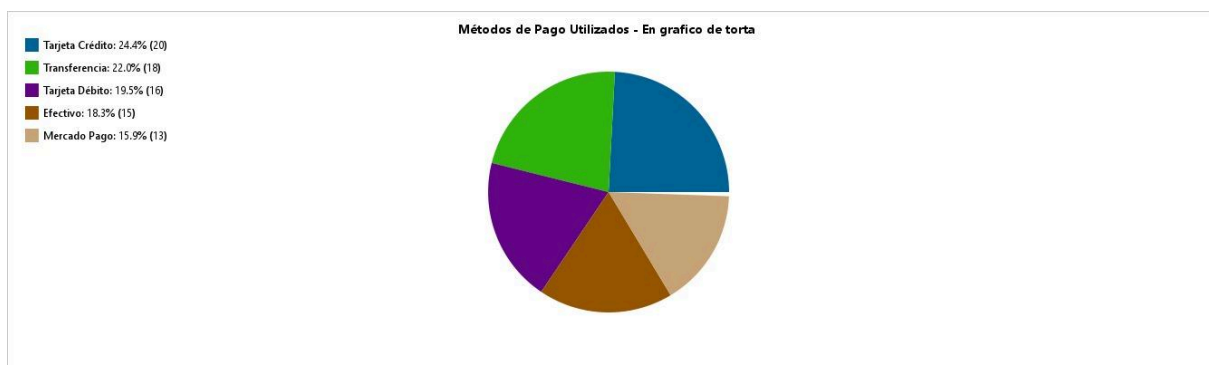
 return 0.0;
}
```

## Gráficos dentro del programa:

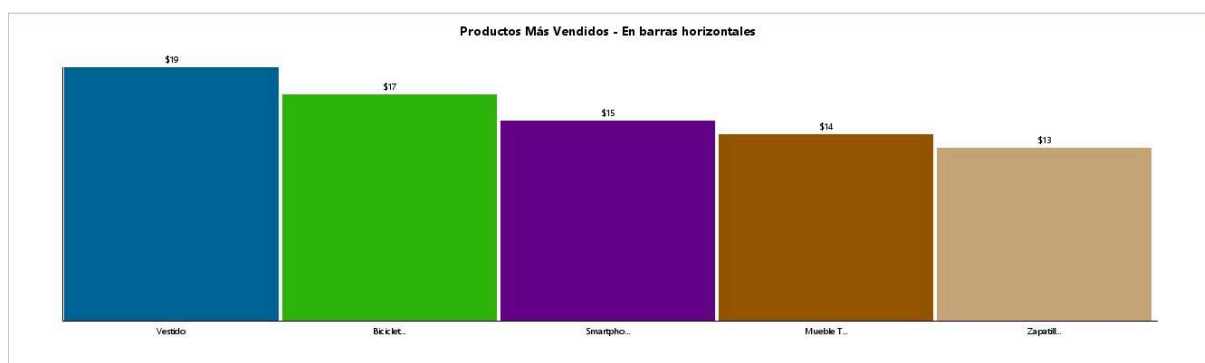
Gráfico de líneas - Ventas en pesos por día de semana.



En gráficos de torta - Métodos de pago utilizados.



En barras horizontales - Productos más vendidos.





En barras horizontales - Ventas de productos por categoría.



## ARQUITECTURA DE LA API - CÓMO SE CREÓ

### -Tecnologías Usadas:

Spring Boot - Framework principal

Spring MVC - Para la arquitectura Controller-Service-DAO

JDBC - Conexión directa a MySQL

Arquitectura en capas - Controller → Service → DAO

### Estructura de la API:

```
src/main/java/com/ecommerce/stats/
├── controller/ # Capa API - Endpoints REST
│ ├── VentaController.java
│ ├── ProductoController.java
│ └── ClienteController.java
├── service/ # Lógica de negocio y cálculos estadísticos
│ └── impl/VentaServiceImpl.java
├── dao/ # Acceso a datos y consultas SQL
│ └── impl/VentaDAOImpl.java
└── model/ # Entidades y DTOs
 ├── Venta.java
 ├── Producto.java
 └── Cliente.java
```

### Endpoints Principales Implementados:

GET /api/ventas # Listar todas las ventas  
GET /api/ventas/{id} # Obtener venta por ID  
POST /api/ventas # Registrar nueva venta  
GET /api/ventas/estadisticas/promedio # Promedio de ventas diarias  
GET /api/ventas/estadisticas/desviacion # Desviación estándar de ventas  
GET /api/ventas/estadisticas/correlacion # Correlación entre variables  
GET /api/ventas/categoria # Ventas por categoría

### Gestión de Productos:

GET /api/productos # Listar todos los productos  
POST /api/productos # Crear nuevo producto  
GET /api/productos/mas-vendidos # Productos más vendidos

### Gestión de Clientes:

GET /api/clientes # Listar todos los clientes  
GET /api/clientes/{id}/ventas # Ventas por cliente específico

Frontend → Solicita datos al Controller  
Controller → Delega lógica al Service  
Service → Ejecuta cálculos y valida reglas  
DAO → Accede a la base de datos via JDBC  
MySQL → Retorna resultados de consultas SQL

## **5. División de tareas**

Aaron Bravo: Diseño de base de datos, consultas SQL, configuración MySQL en WORKBENCH. Primera semana.

Ignacio Gutierrez: Desarrollo backend API Node.js, endpoints estadísticos, lógica de negocio. Segunda semana.

Franco Chocou: Desarrollo frontend, dashboard interactivo, diseño de botones, menús, análisis estadísticos e implementación de datos. Tercera semana.

Ezequiel Martinez: Documentación e informe teórico. Tercera semana.