

Encuesta Franco Fazzito UAI planificación estratégica 2021

Buenos días, la siguiente encuesta consta de una serie de preguntas sobre la demanda y las ventas de locales de computadoras y hardware para la elaboración un trabajo practico de la materia de planificación estratégica de la carrera de ingeniería en sistemas.

La idea de negocio planteada es el desarrollo de un software que permite armar el presupuesto de una computadora basado en el uso que le dará el cliente (por ejemplo quiere jugar o editar video) junto con la cantidad de dinero que desea gastar.

Nombre de su local: *

4krc computer store

¿Cuántos clientes te piden un presupuesto por día? *

Entre 10 y 14

¿Cuántos de ellos aceptan el presupuesto? ¿lo aceptan con algun cambio? *

Unos 4 o 5

¿Cuántas computadoras enteras venden por día? *

6

¿Cuales son sus principales clientes? *

☐ Desarrolladores

☐ Arquitectos

☒ Gamers

☒ Diseñadores gráficos

☐ Other: _____

¿Cual es su rango de edad de los clientes frecuentes? (en caso de conocerlo o sino una estimación)

Entre 17 a unos 27

Una vez comprada esa computadora, ¿cada cuantos años reemplazan la computadora? *

2 años y medio



Una vez comprada esa computadora, ¿el cliente cada cuantos meses compra un nuevo componente para instalarle ? *

6 meses



¿Su local estaría interesado en un software que automatice el proceso de armado de presupuestos de computadora? (en caso de que la respuesta sea no, por favor detallar en el campo "otro") *

☒ Sí

☐ No

☐ Tal vez

☐ Other: _____

This content is neither created nor endorsed by Google.

Google Forms

Encuesta Franco Fazzito UAI planificación estratégica 2021

Buenos días, la siguiente encuesta consta de una serie de preguntas sobre la demanda y las ventas de locales de computadoras y hardware para la elaboración un trabajo practico de la materia de planificación estratégica de la carrera de ingeniería en sistemas.

La idea de negocio planteada es el desarrollo de un software que permite armar el presupuesto de una computadora basado en el uso que le dará el cliente (por ejemplo quiere jugar o editar video) junto con la cantidad de dinero que desea gastar.

Nombre de su local: *

FullH4rd

¿Cuántos clientes te piden un presupuesto por día? *

llegan entre unos 15 o 18

¿Cuántos de ellos aceptan el presupuesto? ¿lo aceptan con algun cambio? *

Por lo general aceptarían 7 u 8 de ellos

¿Cuántas computadoras enteras venden por día? *

vendemos unas 9 por dia

¿Cuales son sus principales clientes? *

☐ Desarrolladores

☐ Arquitectos

☒ Gamers

☐ Diseñadores gráficos

☐ Other: _____

¿Cual es su rango de edad de los clientes frecuentes? (en caso de conocerlo o sino una estimación)

Son jóvenes de alrededor de 20 años

Una vez comprada esa computadora, ¿cada cuantos años reemplazan la computadora? *

1 año y medio



Una vez comprada esa computadora, ¿el cliente cada cuantos meses compra un nuevo componente para instalarle ? *

3 meses



¿Su local estaría interesado en un software que automatice el proceso de armado de presupuestos de computadora? (en caso de que la respuesta sea no, por favor detallar en el campo "otro") *

☒ Sí

☐ No

☐ Tal vez

☐ Other: _____

This content is neither created nor endorsed by Google.

Google Forms

Encuesta Franco Fazzito UAI planificación estratégica 2021

Buenos días, la siguiente encuesta consta de una serie de preguntas sobre la demanda y las ventas de locales de computadoras y hardware para la elaboración un trabajo practico de la materia de planificación estratégica de la carrera de ingeniería en sistemas.

La idea de negocio planteada es el desarrollo de un software que permite armar el presupuesto de una computadora basado en el uso que le dará el cliente (por ejemplo quiere jugar o editar video) junto con la cantidad de dinero que desea gastar.

Nombre de su local: *

COMPUGARDEN

¿Cuántos clientes te piden un presupuesto por día? *

Entre 8 a 9

¿Cuántos de ellos aceptan el presupuesto? ¿lo aceptan con algun cambio? *

Depende el día pero 5 o 6 pero no iguales a los que ofrecemos

¿Cuántas computadoras enteras venden por día? *

Vendemos unas 8 computadoras por día

¿Cuales son sus principales clientes? *

☐ Desarrolladores

☒ Arquitectos

☒ Gamers

☐ Diseñadores gráficos

☐ Other: _____

¿Cual es su rango de edad de los clientes frecuentes? (en caso de conocerlo o sino una estimación)

Los chicos que la quieren para jugar son adolescentes pero los que las quieren para laburar serian de unos 30

Una vez comprada esa computadora, ¿cada cuantos años reemplazan la computadora? *

2 años y medio



Una vez comprada esa computadora, ¿el cliente cada cuantos meses compra un nuevo componente para instalarle ? *

9 meses



¿Su local estaría interesado en un software que automatice el proceso de armado de presupuestos de computadora? (en caso de que la respuesta sea no, por favor detallar en el campo "otro") *

☐ Sí

☐ No

☒ Tal vez

☐ Other: _____

This content is neither created nor endorsed by Google.

Google Forms

Encuesta Franco Fazzito UAI planificación estratégica 2021

Buenos días, la siguiente encuesta consta de una serie de preguntas sobre la demanda y las ventas de locales de computadoras y hardware para la elaboración un trabajo practico de la materia de planificación estratégica de la carrera de ingeniería en sistemas.

La idea de negocio planteada es el desarrollo de un software que permite armar el presupuesto de una computadora basado en el uso que le dará el cliente (por ejemplo quiere jugar o editar video) junto con la cantidad de dinero que desea gastar.

Nombre de su local: *

Compra gamer

¿Cuántos clientes te piden un presupuesto por día? *

Depende del día pero entre 35 y 40 contando en presencial y en redes

¿Cuántos de ellos aceptan el presupuesto? ¿lo aceptan con algun cambio? *

Casi unos 30 aceptan el primer presupuesto

¿Cuántas computadoras enteras venden por día? *

Vendemos unas 40 por pedido y unas 20 ya prearmadas

¿Cuales son sus principales clientes? *

☒ Desarrolladores

☐ Arquitectos

☒ Gamers

☐ Diseñadores gráficos

☐ Other: _____

¿Cual es su rango de edad de los clientes frecuentes? (en caso de conocerlo o sino una estimación)

Por lo general vienen jóvenes de entre 15 a 27 años

Una vez comprada esa computadora, ¿cada cuantos años reemplazan la computadora? *

2 años ▼

Una vez comprada esa computadora, ¿el cliente cada cuantos meses compra un nuevo componente para instalarle ? *

3 meses ▼

¿Su local estaría interesado en un software que automatice el proceso de armado de presupuestos de computadora? (en caso de que la respuesta sea no, por favor detallar en el campo "otro") *

☐ Sí

☐ No

☒ Tal vez

☐ Other: _____

This content is neither created nor endorsed by Google.

Google Forms

Encuesta Franco Fazzito UAI planificación estratégica 2021

Buenos días, la siguiente encuesta consta de una serie de preguntas sobre la demanda y las ventas de locales de computadoras y hardware para la elaboración un trabajo practico de la materia de planificación estratégica de la carrera de ingeniería en sistemas.

La idea de negocio planteada es el desarrollo de un software que permite armar el presupuesto de una computadora basado en el uso que le dará el cliente (por ejemplo quiere jugar o editar video) junto con la cantidad de dinero que desea gastar.

Nombre de su local: *

Maximus gaming

¿Cuántos clientes te piden un presupuesto por día? *

Capaz que unos 13 o 14

¿Cuántos de ellos aceptan el presupuesto? ¿lo aceptan con algun cambio? *

Aceptarían unos 5 u 6 pero con ciertos cambios

¿Cuántas computadoras enteras venden por día? *

Vendemos unas 7 u 10 dependiendo del día

¿Cuales son sus principales clientes? *

☐ Desarrolladores

☒ Arquitectos

☒ Gamers

☐ Diseñadores gráficos

☐ Other: _____

¿Cual es su rango de edad de los clientes frecuentes? (en caso de conocerlo o sino una estimación)

Son jóvenes de unos 20 pero tambien viene gente grande que la usa para laburar

Una vez comprada esa computadora, ¿cada cuantos años reemplazan la computadora? *

2 años y medio ▼

Una vez comprada esa computadora, ¿el cliente cada cuantos meses compra un nuevo componente para instalarle ? *

1 año ▼

¿Su local estaría interesado en un software que automatice el proceso de armado de presupuestos de computadora? (en caso de que la respuesta sea no, por favor detallar en el campo "otro") *

☒ Sí

☐ No

☐ Tal vez

☐ Other: _____

This content is neither created nor endorsed by Google.

Google Forms

Encuesta Franco Fazzito UAI planificación estratégica 2021

Buenos días, la siguiente encuesta consta de una serie de preguntas sobre la demanda y las ventas de locales de computadoras y hardware para la elaboración un trabajo practico de la materia de planificación estratégica de la carrera de ingeniería en sistemas.

La idea de negocio planteada es el desarrollo de un software que permite armar el presupuesto de una computadora basado en el uso que le dará el cliente (por ejemplo quiere jugar o editar video) junto con la cantidad de dinero que desea gastar.

Nombre de su local: *

Compumar

¿Cuántos clientes te piden un presupuesto por día? *

4 - 5

¿Cuántos de ellos aceptan el presupuesto? ¿lo aceptan con algun cambio? *

2 - 3

¿Cuántas computadoras enteras venden por día? *

En promedio 4

¿Cuales son sus principales clientes? *

☐ Desarrolladores

☐ Arquitectos

☐ Gamers

☐ Diseñadores gráficos

☒ Other: Trabajadores de oficina

¿Cual es su rango de edad de los clientes frecuentes? (en caso de conocerlo o sino una estimación)

40 años o similar

Una vez comprada esa computadora, ¿cada cuantos años reemplazan la computadora? *

3 años y medio ▼

Una vez comprada esa computadora, ¿el cliente cada cuantos meses compra un nuevo componente para instalarle ? *

No vuelve a comprar ▼

¿Su local estaría interesado en un software que automatice el proceso de armado de presupuestos de computadora? (en caso de que la respuesta sea no, por favor detallar en el campo "otro") *

☐ Sí

☒ No

☐ Tal vez

☐ Other: _____

This content is neither created nor endorsed by Google.

Google Forms

Encuesta Franco Fazzito UAI planificación estratégica 2021

Buenos días, la siguiente encuesta consta de una serie de preguntas sobre la demanda y las ventas de locales de computadoras y hardware para la elaboración un trabajo practico de la materia de planificación estratégica de la carrera de ingeniería en sistemas.

La idea de negocio planteada es el desarrollo de un software que permite armar el presupuesto de una computadora basado en el uso que le dará el cliente (por ejemplo quiere jugar o editar video) junto con la cantidad de dinero que desea gastar.

Nombre de su local: *

JFC Electronica

¿Cuántos clientes te piden un presupuesto por día? *

Presupuestos de pc capaz que 4 o 5

¿Cuántos de ellos aceptan el presupuesto? ¿lo aceptan con algun cambio? *

Aceptan 2 o 3 el presupuesto

¿Cuántas computadoras enteras venden por día? *

Vendemos mas componentes por separado pero serian también 2 o 3 por días

¿Cuales son sus principales clientes? *

☐ Desarrolladores

☐ Arquitectos

☐ Gamers

☐ Diseñadores gráficos

☒ Other: No lo sabemos

¿Cual es su rango de edad de los clientes frecuentes? (en caso de conocerlo o sino una estimación)

Gente menor de 40 años

Una vez comprada esa computadora, ¿cada cuantos años reemplazan la computadora? *

No vuelve a comprar ▼

Una vez comprada esa computadora, ¿el cliente cada cuantos meses compra un nuevo componente para instalarle ? *

6 meses ▼

¿Su local estaría interesado en un software que automatice el proceso de armado de presupuestos de computadora? (en caso de que la respuesta sea no, por favor detallar en el campo "otro") *

☐ Sí

☒ No

☐ Tal vez

☐ Other: _____

This content is neither created nor endorsed by Google.

Google Forms

Encuesta Franco Fazzito UAI planificación estratégica 2021

Buenos días, la siguiente encuesta consta de una serie de preguntas sobre la demanda y las ventas de locales de computadoras y hardware para la elaboración un trabajo practico de la materia de planificación estratégica de la carrera de ingeniería en sistemas.

La idea de negocio planteada es el desarrollo de un software que permite armar el presupuesto de una computadora basado en el uso que le dará el cliente (por ejemplo quiere jugar o editar video) junto con la cantidad de dinero que desea gastar.

Nombre de su local: *

Logg store

¿Cuántos clientes te piden un presupuesto por día? *

Nos pedirán entre 20 a 24 por día aprox.

¿Cuántos de ellos aceptan el presupuesto? ¿lo aceptan con algun cambio? *

Aceptan unos 13 pero no siempre con los componentes que le decimos a la primera

¿Cuántas computadoras enteras venden por día? *

Vendemos unas 15 por día

¿Cuales son sus principales clientes? *

☐ Desarrolladores

☒ Arquitectos

☒ Gamers

☐ Diseñadores gráficos

☐ Other: _____

¿Cual es su rango de edad de los clientes frecuentes? (en caso de conocerlo o sino una estimación)

son gente joven de entre 20 y 40

Una vez comprada esa computadora, ¿cada cuantos años reemplazan la computadora? *

2 años

Una vez comprada esa computadora, ¿el cliente cada cuantos meses compra un nuevo componente para instalarle ? *

9 meses

¿Su local estaría interesado en un software que automatice el proceso de armado de presupuestos de computadora? (en caso de que la respuesta sea no, por favor detallar en el campo "otro") *

☒ Sí

☐ No

☐ Tal vez

☐ Other: _____

This content is neither created nor endorsed by Google.

Google Forms

Encuesta Franco Fazzito UAI planificación estratégica 2021

Buenos días, la siguiente encuesta consta de una serie de preguntas sobre la demanda y las ventas de locales de computadoras y hardware para la elaboración un trabajo practico de la materia de planificación estratégica de la carrera de ingeniería en sistemas.

La idea de negocio planteada es el desarrollo de un software que permite armar el presupuesto de una computadora basado en el uso que le dará el cliente (por ejemplo quiere jugar o editar video) junto con la cantidad de dinero que desea gastar.

Nombre de su local: *

Gezatek

¿Cuántos clientes te piden un presupuesto por día? *

Cerca de unos 15

¿Cuántos de ellos aceptan el presupuesto? ¿lo aceptan con algun cambio? *

Concretamos unos 10 de los presupuestos pero con cambios

¿Cuántas computadoras enteras venden por día? *

Vendemos unas 12 computadoras enteras

¿Cuales son sus principales clientes? *

☒ Desarrolladores

☐ Arquitectos

☒ Gamers

☒ Diseñadores gráficos

☐ Other: _____

¿Cual es su rango de edad de los clientes frecuentes? (en caso de conocerlo o sino una estimación)

Una vez comprada esa computadora, ¿cada cuantos años reemplazan la computadora? *

2 años



Una vez comprada esa computadora, ¿el cliente cada cuantos meses compra un nuevo componente para instalarle ? *

1 año



¿Su local estaría interesado en un software que automatice el proceso de armado de presupuestos de computadora? (en caso de que la respuesta sea no, por favor detallar en el campo "otro") *

☒ Sí

☐ No

☐ Tal vez

☐ Other: _____

This content is neither created nor endorsed by Google.

Google Forms

Encuesta Franco Fazzito UAI planificación estratégica 2021

Buenos días, la siguiente encuesta consta de una serie de preguntas sobre la demanda y las ventas de locales de computadoras y hardware para la elaboración un trabajo practico de la materia de planificación estratégica de la carrera de ingeniería en sistemas.

La idea de negocio planteada es el desarrollo de un software que permite armar el presupuesto de una computadora basado en el uso que le dará el cliente (por ejemplo quiere jugar o editar video) junto con la cantidad de dinero que desea gastar.

Nombre de su local: *

Mexx

¿Cuántos clientes te piden un presupuesto por día? *

Nos pedirán cerca de unos 20 por día contando redes sociales

¿Cuántos de ellos aceptan el presupuesto? ¿lo aceptan con algún cambio? *

Nos aceptarían unos 12 los presupuestos

¿Cuántas computadoras enteras venden por día? *

Vendemos cerca de unas 25 por día

¿Cuales son sus principales clientes? *

☒ Desarrolladores

☐ Arquitectos

☒ Gamers

☐ Diseñadores gráficos

☐ Other: _____

¿Cual es su rango de edad de los clientes frecuentes? (en caso de conocerlo o sino una estimación)

Una vez comprada esa computadora, ¿cada cuantos años reemplazan la computadora? *

2 años



Una vez comprada esa computadora, ¿el cliente cada cuantos meses compra un nuevo componente para instalarle ? *

1 año



¿Su local estaría interesado en un software que automatice el proceso de armado de presupuestos de computadora? (en caso de que la respuesta sea no, por favor detallar en el campo "otro") *

☒ Sí

☐ No

☐ Tal vez

☐ Other: _____

This content is neither created nor endorsed by Google.

Google Forms