

Tipo (Área)	Orden #	Nombre	Parámetro	Definición de Negocio	Punto de Vista	Cómo Calculamos	Fórmula
Cientes	1	Cientes Activos	Active_Clients	Cuenta el número de clientes únicos que realizaron compras en el período seleccionado.	Cientes únicos, regiones, períodos de tiempo	Contar los clientes únicos que tienen registros en la tabla de ventas.	DISTINCTCOUNT(Fact_Sales [CUSTOMERNUMBER])
Cientes	2	Ventas por Cliente	Total_Sales_Per_Customer	Calcula las ventas totales por cliente.	Ventas totales por cliente, regiones, períodos	Sumar todas las ventas asociadas a un cliente.	CALCULATE([002 \$ Total_Sales], RELATEDTABLE(Dim_Customer))
Cientes	3	Ranking de Clientes	Customer_Ranking	Genera un ranking de clientes basado en las ventas totales realizadas por cada uno.	Ranking de clientes basado en ventas totales, regiones y períodos	Ordenar los clientes según sus ventas totales en orden descendente.	RANKX(ALL(Dim_Customer), [014 \$ Total_Sales_Per_Customer], , DESC, DENSE)
Cientes	4	Nuevos Clientes por Año	New_Customers_Per_Year	Cuenta el número de clientes que realizaron su primera compra en el año actual.	Cientes que realizaron su primera compra en el año actual, por región y categorías	Contar los clientes que tienen como primer año de compra el año actual.	CALCULATE(DISTINCTCOUNT(Fact_Sales [CUSTOMERNUMBER]), FILTER(Fact_Sales, YEAR(Fact_Sales[ORDERDATE]) = YEAR (CALCULATE(MIN(Fact_Sales [ORDERDATE]), ALLEXCEPT(Fact_Sales, Fact_Sales[CUSTOMERNUMBER])))))
Cientes	5	Pedidos Cancelados	Order_cancelled	Cuenta el número de pedidos cancelados.	Órdenes canceladas, estado de las órdenes, regiones	Contar las órdenes cuyo estado sea 'Cancelled'.	CALCULATE(COUNT(Fact_Sales [ORDERNUMBER]), Dim_Status[STATUS] = 'Cancelled')
Transacciones	1	Órdenes Totales	Total_Orders	Cuenta el número total de pedidos realizados.	Total de órdenes realizadas en todas las regiones	Contar todas las filas en la tabla de órdenes.	COUNT(Fact_Sales[ORDERNUMBER])
Transacciones	2	Porcentaje de Pedidos Cancelados	Percentage_Cancelled	Calcula el porcentaje de pedidos cancelados sobre el total de pedidos.	Porcentaje de cancelaciones en relación a las órdenes totales, por región y estado	Dividir los pedidos cancelados por el total de pedidos.	DIVIDE([009 \$ Order_cancelled], [010 \$ Total_Orders], 0)
Transacciones	3	Ingresos Perdidos	Lost_Revenue	Calcula el monto de ingresos perdidos debido a pedidos cancelados.	Ingresos perdidos en pedidos cancelados, por región y productos	Sumar el monto total de ventas perdidas de las órdenes canceladas.	-CALCULATE(SUMX(Fact_Sales, Fact_Sales [QUANTITYORDERED] * Fact_Sales [PRICEEACH]), Dim_Status[STATUS] = 'Cancelled')
Transacciones	4	Porcentaje de Ingresos Perdidos	Percentage_Lost_Revenue	Calcula el porcentaje de ingresos perdidos sobre las ventas totales debido a pedidos cancelados.	Porcentaje de ingresos perdidos en comparación con las ventas totales, por región y estado	Dividir el ingreso perdido por las ventas totales.	DIVIDE([012 \$ Lost_Revenue], [002 \$ Total_Sales], 0)
Transacciones	5	Número Total de Transacciones	Transaction_numbers	Cuenta el número total de transacciones realizadas.	Total de transacciones realizadas en regiones y dispositivos	Contar las filas únicas de la tabla de transacciones.	DISTINCTCOUNT(Fact_Sales [ORDERNUMBER])
Transacciones	6	Cantidad Total Pedida	Total_Quantity_Ordered	Calcula la cantidad total de productos pedidos.	Productos, categorías, regiones	Sumar el valor de la columna QUANTITYORDERED.	SUM(Fact_Sales[QUANTITYORDERED])
Ventas	1	Total Ventas	Total_Sales	Calcula el monto total de las ventas multiplicando la cantidad pedida por el precio unitario.	Ventas totales, productos, regiones	Multiplicar la cantidad pedida por el precio unitario y sumar los totales.	SUMX(Fact_Sales, Fact_Sales [QUANTITYORDERED] * Fact_Sales [PRICEEACH])
Ventas	2	Precio Promedio	Average_Price	Calcula el precio promedio por unidad de producto.	Precio promedio por producto, categorías, regiones	Calcular el promedio de la columna PRICEEACH.	AVERAGE(Fact_Sales[PRICEEACH])
Ventas	3	Promedio Ventas por Pedido	Sales_Average_Order	Calcula el promedio de ventas por pedido considerando la cantidad y el precio de cada producto en cada pedido.	Pedidos, productos, regiones	Calcular el promedio de las ventas por pedido, sumando cantidad y precio.	AVERAGEX(VALUES(Fact_Sales [ORDERNUMBER]), SUMX(FILTER (Fact_Sales, Fact_Sales[ORDERNUMBER] = EARLIER(Fact_Sales[ORDERNUMBER])), Fact_Sales[QUANTITYORDERED] * Fact_Sales[PRICEEACH]))
Ventas	4	Mes con Mejor Desempeño	Top_Performing_Month	Identifica el mes con mejor desempeño en ventas.	Mes con mejor desempeño en ventas totales, regiones y categorías	Encontrar el mes con mayor monto de ventas.	FIRSTNONBLANK(TOPN(1, VALUES (Dim_Calendar[MonthName]), CALCULATE([002 \$ Total_Sales])), 1)
Ventas	5	Ventas del Año Anterior	Total_Sales_PY	Calcula las ventas totales del mismo período en el año anterior.	Ventas del mismo período en el año anterior, regiones y categorías	Calcular las ventas del mismo período en el año anterior.	CALCULATE([002 \$ Total_Sales], SAMEPERIODLASTYEAR(Dim_Calendar [Date]))
Ventas	6	Crecimiento Interanual	YoY_Growth	Calcula el crecimiento interanual de las ventas comparando con el mismo período del año anterior.	Cientes, ventas totales por períodos, regiones	Comparar las ventas actuales con el mismo período del año anterior.	IF(ISBLANK([002 \$ Total_Sales]), BLANK(), DIVIDE([002 \$ Total_Sales] - CALCULATE ([002 \$ Total_Sales], SAMEPERIODLASTYEAR(Dim_Calendar [Date])), CALCULATE([002 \$ Total_Sales], SAMEPERIODLASTYEAR(Dim_Calendar [Date]))))
Ventas	7	Objetivo de Ventas	Sale_Target	Calcula el objetivo de ventas multiplicando las ventas totales por un parámetro definido.	Objetivo de ventas por período, regiones, categorías	Multiplicar las ventas totales por el parámetro configurado.	[002 \$ Total_Sales] * 'Parámetro'[Valor de Parámetro]