

## PROYECTO FINAL AIRBNB

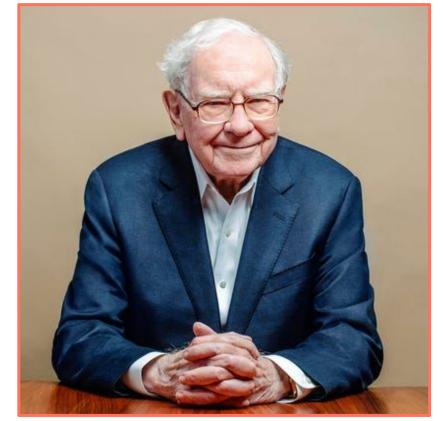
Caso aplicativo





## OBJETIVO DEL PROYECTO

- Invertir en bienes raíces (AIRBNB) aplicando análisis de datos.
- 2M de dolares



**Warren Buffett** 



### TABLA DE CONTENIDO

01

**ELECCIÓN DE LA CIUDAD** 

¿Donde?

04

**ANÁLISIS DE REQUERIMIENTO** 

Necesidades de información

02

**ANÁLISIS DEL CONTEXTO** 

Características de la zona

05

ANÁLISIS Y VISUALIZACIÓN DE DATOS

Extraer información clave para la toma de decisiones 03

PERFILAMIENTO DE LOS DATOS

Análisis exploratorio de los datos (Descriptivo)

06

DISPONIBILIZAR EL RECURSO

Desplegar el informe en Power Bl Service

## ELECCIÓN DE LA CIUDAD

Elegir una ciudad de interés justificando la razón.



Debes elegir una ciudad de acuerdo a los datos disponibles en <u>este portal</u>

"Puedes considerar tu interés personal de conocer la ciudad o si en un futuro quisieras viajar".

# ANÁLISIS DEL CONTEXTO

Analizar las siguientes características de la zona.

- 1. Turismo
- 2. Economía



Utilizar el análisis **PEST** para identificar los factores del entorno general que afectan a las **ciudad**.

"Puedes considerar tu interés personal de conocer la ciudad o si en un futuro la quisieras conocer".

## EXPLORACIÓN DE LOS DATOS

Explorar la calidad de los datos, una vez adquiridos de la fuente.



Explorar los datos describiendo sus características más importantes

#### TIPO DE VARIABLE

	Cualitativo		Cuantitativo	
Columna	Nominal	Ordinal	Discreta	Continua
Sexo	Х			
Mes		Х		
Edad			Х	
Peso				Х

#### NOMBRE DE LA COLUMNA

Nombre Original	Nombre Modificado	
name	nombre	
host_name	Nombre del dueño	

#### CALIDAD DE DATOS

Analizar, por cada una de las columnas y de acuerdo a su tipo de variable, los siguientes factores:

- 1. **Datos nulos**: Cuantos valores nulos presenta la columna
- 2. **Datos erroneos**: Cantidad de datos que tienen un formato no relacionado al tipo de dato y tipo de variable.
- 3. Analizar los datos de acuerdo a las 6 dimensiones de la calidad de datos.

- 1. <a href="https://icedq.com/6-data-quality-dimensions">https://icedq.com/6-data-quality-dimensions</a>
- 2. <u>https://blog.powerdata.es/el-valor-de-la-gestion-de-datos/bid/368790/las-6-dimensiones-de-la-calidad-de-los-datos</u>.

# ANÁLISIS DE REQUERIMIENTOS

¿Qué información necesitarías extraer de los datos de tal forma te ayude a invertir de la mejor manera en una zona específica?



#### **ANÁLISIS DE REQUERIMIENTOS**



YO COMO

INVERSOR,

#### **QUISIERA**

**VER** 

LA CANTIDAD DE

**AIRBNBS** 

ALQUILADOS EN LA

CIUDAD

#### **PARA**

CONOCER SI HAY INTERÉS DE LOS TURISTAS EN LA CIUDAD.

#### Formato de una historia de usuario

#### Título de la Historia

Como <role, persona>

Persona o rol de usuario que tiene la necesidad

Quiero <objetivo, comportamiento>

Lo que se quiere obtener: una funcionalidad, característica, etc.

Para < motivo, razón, valor>

Motivo por el que se necesita, valor que se obtiene como resultado, etc.

## ANÁLISIS Y VISUALIZACIÓN DE DATOS

¿Qué y cómo visualizar la información requerida para tomar decisiones acertadas?



## ANÁLISIS Y VISUALIZACIÓN DE DATOS

## Esta Fase incluye los siguientes procesos en Power BI:

- 1. Transformación de datos
- Modelado de datos
- Generación de datos con DAX
- 4. Visualización de datos
- Disponibilizar el Dashboard en un Power Bl Service.



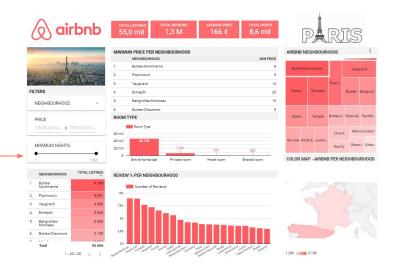
[Este es un ejemplo]

- 1. <a href="https://icedq.com/6-data-quality-dimensions">https://icedq.com/6-data-quality-dimensions</a>
- 2. <a href="https://blog.powerdata.es/el-valor-de-la-gestion-de-datos/bid/368790/las-6-dimensiones-de-la-calidad-de-los-datos">https://blog.powerdata.es/el-valor-de-la-gestion-de-datos/bid/368790/las-6-dimensiones-de-la-calidad-de-los-datos</a>.

### ANÁLISIS Y VISUALIZACIÓN DE DATOS

#### 1. Nota Importante:





Representar la información descrita en tus historias de usuario mediante objetos visuales. Adicionalmente, del total de consultas hechas en SQL, considera aquella información que te ayude a sustentar tu hipótesis (tomar decisiones).

¿Cuál es tu decisión final?



Analizando los datos mostrados en el dashboard, sustentar los siguientes puntos:

- 1. La zona en específico a invertir
- 2. Costo por implementar las habitaciones (comprar/alquilar). Es decir, cen base al precio del m2, cuanto me costaría implementar toda la habitación/casa/departamento,etc.
- 3. Cuál será mi público objetivo (familia entera, personas independientes, estudiantes, etc.)
- 4. Cuánto será el alquiler por noche.
- 5. ¿Cuál será la disponibilidad META por año (en días)?
- 6. ¿Qué estrategias tomarás para tener ese índice de disponibilidad anual?
- 7. En qué tiempo recuperaré mi inversión.

#### **Invertir \$ 2M**

#### 1. Inversión por inmueble



Costo del departamento \$ 210K

Inversión en 8 Departamentos TOTAL: **\$ 1M 168K** 

#### 2. Retorno de inversion



Ocupación 90% anual = **328 días** 

Precio por noche **\$ 180**Retorno de inversión en **3.1 años** 

#### **Invertir \$ 2M**

#### 1. Inversión por inmueble



[Este es un ejemplo]

Studio Precio Promedio \$ 210K

Inversion en 8 Studios

TOTAL: \$ 1M 168K

#### 2. Retorno de inversion



Ocupación 90% anual = 328 días
Precio por noche \$ 180

Retorno de inversión en 3.1 años



#### 3. Target / Público objetivo



Parejas jóvenes, entre 18 y 30 años, cursando estudios universitarios, etc. ¿Por qué...?

### FUENTES BIBLIOGRÁFICAS

Fuentes de información que te ayudaron a entender el contexto.

