

# Franco Selvarolo Arcuri

Ejecutivo Comercial | Desarrollador Full Stack

 Bahía Blanca, Buenos Aires

 Movilidad Propia

 Disponibilidad Inmediata

## Perfil Profesional

Profesional con más de **6 años de trayectoria** en gestión comercial, administración de negocios y desarrollo de carteras B2B. Mi perfil único combina una sólida capacidad de negociación y fidelización de clientes con una formación técnica avanzada como **Desarrollador Full Stack**.

Especializado en transformar datos en decisiones estratégicas y optimizar procesos de venta mediante tecnología. Residente en Bahía Blanca con un profundo conocimiento del mercado local (Puerto, Polo Petroquímico e Industria), orientado a potenciar la cuota de mercado de **Always Rentacar** mediante agilidad, rentabilidad y excelencia en el servicio.

1.

### Visión Comercial 4.0

Capacidad para integrar sistemas CRM y herramientas digitales que aceleren el ciclo de reservas y contratos.



### Gestión B2B Estratégica

Experiencia en la interlocución con empresas industriales bajo estrictos protocolos de seguridad y calidad.



### Eficiencia Operativa

Enfoque en la rentabilidad de flota y optimización de procesos administrativos mediante automatización.

## Experiencia Laboral

1

### Titular de Unidad de Negocios | Naturalia

Bahía Blanca, Argentina | 2011 – 2018

- Liderazgo integral de la estrategia comercial, logrando la consolidación de la marca en un entorno competitivo
- Negociación directa con proveedores estratégicos y gestión de cuentas corporativas
- Administración de presupuestos, proyecciones de ventas y análisis de KPIs financieros
- Fidelización de carteras mediante un servicio al cliente personalizado y eficiente

2

### Consultoría y Auditoría | Auditest Argentina

Experiencia Anterior

- Análisis de requerimientos técnicos y comerciales para servicios corporativos
- Identificación de estándares de calidad, fundamentales para el desarrollo de convenios de flotas de alquiler

3

### Administrativo y Logística | Perfumería Maison Visente

Bahía Blanca, Argentina | 2011 - 2013 2 años

- Control y gestión de personal, asegurando el cumplimiento de objetivos operativos.
- Trato directo con proveedores, negociación de condiciones de compra y gestión de cuentas corrientes.
- Supervisión de la logística de productos, control de stock y coordinación de distribución.
- Apoyo administrativo integral orientado a la eficiencia del punto de venta.

## Formación Académica



### Desarrollador Full Stack

Coderhouse (2024) - Especialización en JavaScript, React, Node.js y bases de datos



### Normativas de Seguridad

Formación Técnica (Nov. 2025) - Capacitación clave para la gestión de servicios en el sector industrial y portuario



### Gestión Comercial

Administración de Negocios - Trayectoria Profesional consolidada

## Habilidades & Herramientas



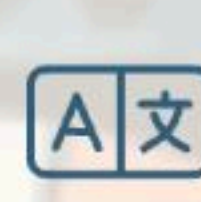
### Comerciales

Negociación B2B, Gestión de Flotas, CRM (Salesforce/HubSpot), Análisis de Rentabilidad, Fidelización



### Tecnológicas

Desarrollo de Dashboards, Automatización de Procesos, React, SQL, Excel Avanzado



### Idiomas

Español (Nativo) | Inglés (Técnico)

## Contacto



Email:  
[fselvarolo28@gmail.com](mailto:fselvarolo28@gmail.com)

LinkedIn:  
[linkedin.com/in/franco-selvarolo](https://linkedin.com/in/franco-selvarolo)

Ubicación:  
Bahía Blanca, Buenos Aires