## LE LEADERSHIP EN SITUATION

#### **Objectif**

## Découvrir son style de leadership et l'impact qu'il a dans des circonstances diverses

## 4 Styles de leadership

## Relation **PERSUASIF PARTICIPATIF** Structure Vision **DIRECTIF DÉLÉGATIF** Tâche

#### **Management directif**

Mode de management précis, détaillé, centré sur des résultats. Le manager décide et contrôle.

+

Structurant Efficace à CT

Envahissant
Pas d'appel à la richesse des personnes

#### **Management persuasif**

Mode de management centré sur un engagement personnel. Recherche de l'implication de tous, vigilance sur les modes opératoires et les résultats.

+

Convaincant
Solidarise
Formateur

Paternaliste
Utilisation limitée des compétences

#### Management participatif

Le manager anime des talents et des initiatives, au sein d'une équipe. Il contractualise ses rapports avec ses collaborateurs

+

Ouvert
Animateur
Légitime

Manipulateur
Prend du temps
Incertain

#### Management délégatif

Le manager donne des objectifs et contrôle dans un cadre contractuel, avec des échéances à moyen terme.

+

Responsabilise
Soutient
Développe

Laisse faire Abandonne

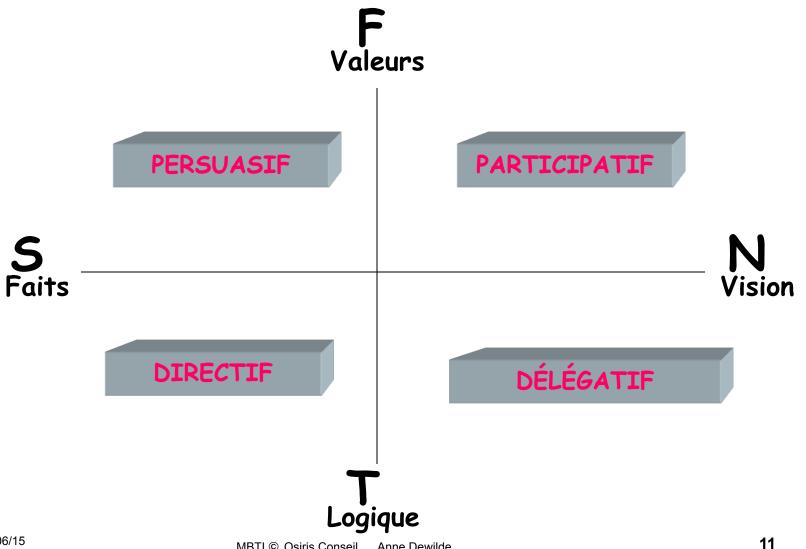
STYLE	Directif	Persuasif	Participatif	Délégatif
Rôle	Structurer	Mobiliser	Associer	Responsabilise r
Décision	Le manager	Le manager	Le manager et le groupe	Le groupe/la personne
Actes de mgt	Organiser Planifier Contrôler	Expliquer Persuader Montrer	Ecouter Conseiller Arbitrer	Innover Risquer Evaluer
Comportements	Procédures Info top/ down Tâches	Informations Encouragemen t Mise en valeur	Communication Convivialité Intérêt mutuel	Mission claire Points Indépendance

# **Être conscient de son propre style : style dominant**

#### Savoir adapter son style en fonction:

1. Des personnalités en présence

#### Styles de leadership et personnalité



#### Savoir adapter son style en fonction:

- 1. Des personnalités en présence
- 2. De l'autonomie des collaborateurs

Grille	Compétence		Motivation	
autonomie	Faible	Forte	Faible	Forte
Très faible	X		X	
Faible	X			X
Modérée		X	X	
Forte		X		X

## Correspondance style/autonomie

- **◆**Autonomie très faible : style directif
- **◆**Autonomie faible : style persuasif
- **◆**Autonomie modérée : style participatif
- **◆**Autonomie forte : style délégatif

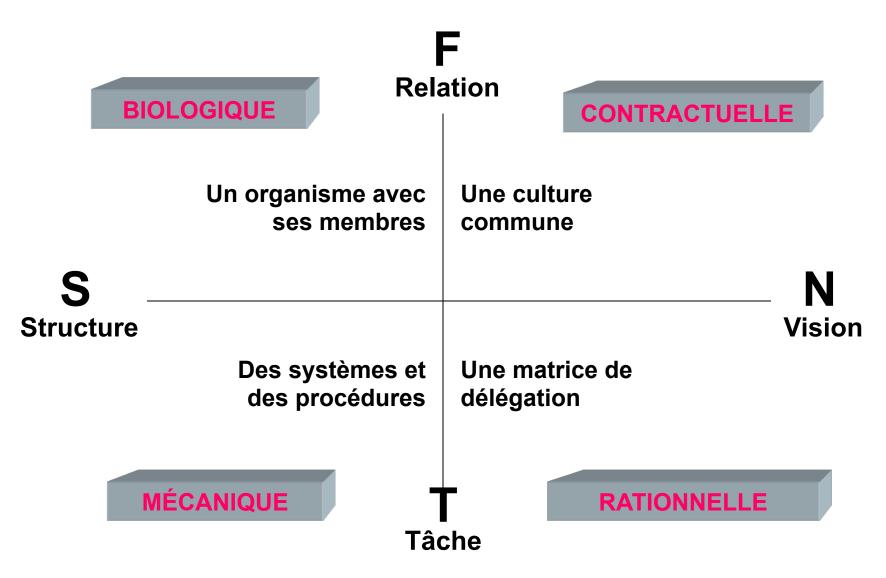
## Remarques

- ◆L'autonomie varie un peu en fonction des personnes, beaucoup en fonction des situations
- ◆Le degré d'autonomie change dans le temps

#### Savoir adapter son style en fonction:

- 1. Des personnalités en présence
- 2. De l'autonomie des collaborateurs
- 3. De la culture de l'organisation

## La culture d'organisation



## De multiples combinaisons

Style	Directif	Persuasif	Participatif	Délégatif
Autonomie	Très faible	Faible	Modérée	Forte
Types de personnalité	ST	SF	NF	NT
Culture d'organisation	Mécanique	Biologique	Contractuelle	Rationnelle

#### Savoir adapter son style en fonction:

- 1. Des personnalités en présence
- 2. De l'autonomie des collaborateurs
- 3. De la culture de l'organisation
- 4. Des conditions

#### Conditions d'efficacité

Directif	Persuasif	Participatif	Délégatif
Période limitée Situation de crise Factuel non agressif	Sincérité Lancement d'un projet Si besoin de valorisation	Respect des accords Partage réel des décisions Ecoute et conseil	Responsabilité partagée Délégation bien précisée et contrôlée Source de progrès

## Cycle progressif/régressif

