

Les « I » en général :	Les « E » en général :
Font preuve d'une calme énergie	Sont très dynamiques
Écoutent plus qu'ils ne parlent	Parlent plus qu'ils n'écoutent
Réfléchissent posément	Pensent tout haut
Pensent, puis agissent	Agissent, puis pensent
Se sentent bien quand ils sont seuls	Aiment être en société
Sont considérés comme plutôt secrets et réservés	Sont faciles à comprendre
Possèdent une bonne capacité de concentration	Peuvent facilement être distraits
Préfèrent se concentrer sur une seule chose à la fois	Préfèrent faire plusieurs choses à la fois
Sont indépendants, peu communicatifs	Sont expansifs et enthousiastes

Les « S » en général :	Les « N » en général :
Se concentrent sur les faits et les détails précis	S'intéressent aux idées et aux grandes synthèses
Apprécient les solutions pratiques	Remarquent tout ce qui est nouveau et différent
Notent les détails et ont la mémoire des faits	Pensent aux implications futures
Vivent dans l'instant présent	Suivent leur instinct
Font confiance à l'expérience	Cherchent à comprendre
Préfèrent se fier aux compétences reconnues	Aiment apprendre de nouvelles compétences
Préfèrent les instructions étapes par étapes	Sont imaginatifs : voient ce qui pourrait se faire
Travaillent à un rythme régulier	Débordent d'énergie
Sont réalistes	Sont attirés par les idées originales

Les « T » en général :	Les « F » en général :
S'efforcent d'être objectifs dans leurs décisions	Fondent leurs décisions sur leurs valeurs et leurs sentiments
Apparaissent calmes et réservés	Sont chaleureux et amicaux
Apprécient la loyauté et la justice	Apprécient l'harmonie et la compassion
S'impliquent dans peu de choses	Prennent les choses à cœur
Remarquent vite les failles et les défauts	Sont prompts à faire des compliments
Adorent argumenter pour le plaisir	Évitent la discussion et le conflit
Sont motivés par la réalisation de ce qu'ils entreprennent	Sont motivés par des félicitations
Sont sensibles à la logique	Font confiance à leurs impressions
Sont honnêtes et directs	Sont diplomates et font preuve de tact

Les « J » en général :	Les « P » en général :
Aiment prendre des décisions	Remettent les décisions à plus tard chaque fois qu'ils le peuvent
Sont sérieux et conventionnels	Sont ludiques et non-conventionnels
Suivent leur calendrier et sont parfaitement ponctuels	N'ont ni heure ni délais
Vont au bout de leurs projets	Préfèrent démarrer des projets que les mener au bout
Travaillent d'abord, s'amuse après	S'amuse d'abord et travaillent ensuite
Veulent des décisions	Rechignent à s'engager
Ne discutent pas les règles	Discutent les règles
Aiment faire des plans et les suivre	Aiment conserver leur liberté d'action
Sont à l'aise au sein de plans bien définis	Détestent les programmes rigides