

UMA analise das opções de testes de CRO que sugeriram

Esse teste, entrará em Standby.
Para podermos acelerar outros testes listados abaixo.

MVT - Parceiro Martins

A

parceiro martins

Faça parte do maior clube de benefícios do atacado brasileiro e ganhe parte do seu dinheiro de volta.

QUERO RECEBER CASHBACK

B

parceiro martins

- Atendimento personalizado
- Benefícios Exclusivos
- Até 4% de retorno nas suas compras!


RECEBER DINHEIRO DE VOLTA

C

parceiro martins

Atendimento personalizado | Benefícios exclusivos | Até 4% de retorno nas suas compras!

Quero receber

 driven

5

ESSE teste iremos dar um upgrade nele, como é o próximo teste que entrará na HOME, após o banner único, o Guilherme Freitas aqui do Martins irá desenhar, o “algo a mais” .

Conforme falamos em reunião, aproveitar esse teste para

- Substituir o menu categoria
- Colocar filtros de categorias x filtro por fornecedor
- Personalizar os filtro por atividade de negócio do cliente

Banners por nicho

Inserir a possibilidade de segmentar os criativos e banners (ofertas) por nicho de atuação, interagindo com os ícones e filtrar a oferta.



EXCELENTE Teste , já é uma tendência que estávamos desenhando

Segue o modelo que o Flavio iria Sugerir
(vou enviar em anexo no email)

Vejam esse site que interessante
Sobre carrosséis de produtos

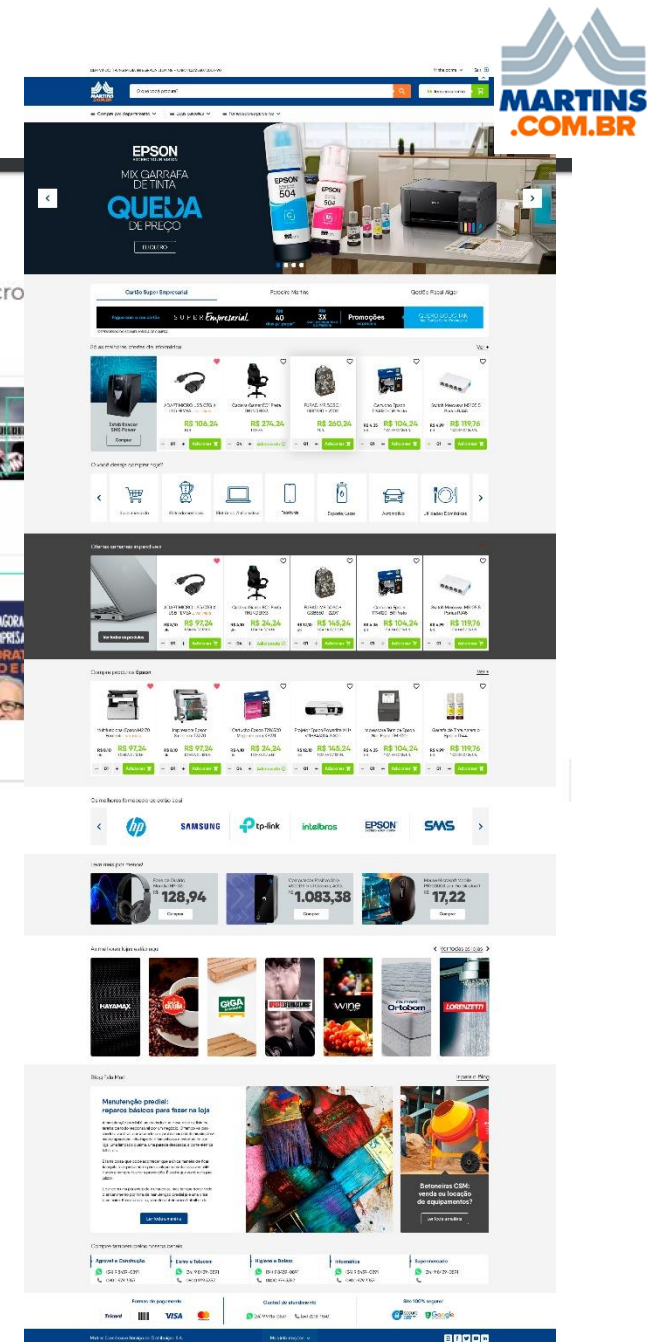
https://www.cissamagazine.com.br/?gclid=Cj0KCQiA04XxBRD5ARIsAGFygj9LmWkn8G5Cw_atdoRqobtQRmhS2PMhi9xOKr37TCHiHcrAuHfsb2gaAlgrEALw_wcB

Porém, os carrosséis de produtos, não estamos utilizando, dentro do site, porque iremos utilizar a ferramenta Biggy para personalizar os mesmos , e criar regras e inteligência , mas acredito que nada impede de fazermos os testes.

Vitrine de ofertas do dia

Utilizar uma vitrine de ofertas do dia com um cro comportamento do cliente.

driven



ESSE teste não faremos, por que, já está provado que é efetivo, então não precisamos testar, o site não tem 100% de banner para cada seguimento de produto, porque custa muito, mas com a entrada de novos Webdesing na equipe, isso será produzido.

de acordo com testes anteriores, é efetivo utilizar essa o comunicação para oferecer o algo a mais que o cliente busca, um banner de compre tb, ou os cashback dos produtos que ali estão informados.

Banners por termos buscados

Semelhante a Unilever - inserir banners nos resultados de busca para determinados termos como marcas, **expandindo além dos banners por seller** e trazendo autoridade para a página passando confiança ao consumidor.



busca.martinsatacado.com.br/p/bic-mix-produtos

MARTINS .COM.BR

bic-mix-produtos

Olá! Faça seu Login ou Cadastre-se

DEPARTAMENTOS > SUPERMERCADO | ELETRÔNICO/INFORMÁTICA | TELEFONIA | ELETRODOMÉSTICOS | GESTÃO FISCAL

Filtrar

Cashback

☐ 7% (90)

☐ 5% (1)

Categoria

Busque por Categoria

☐ Aparelho Para Barbear Descartavel (27)

☐ Caneta (23)

☐ Lapis Grafite (8)

☐ Marcador (8)

☐ Pre-barba (7)

☐ Lapis De Cor (4)

☐ Cola Escolar (3)

☐ Higiene E Beleza (3)

01 a 31 DE JANEIRO

VOLTA AS AULAS

COM BIC É MELHOR

MIX BIC BARBEAR E ESCRITA COM

7%

DO SEU DINHEIRO DE VOLTA

*AÇÃO SUJEITA A SAIR DO AR ANTECIPADAMENTE. VERIFIQUE AS CONDIÇÕES E O REGULAMENTO NO RODAPÉ OU NO SITE WWW.PARCEIROMARTINS.COM.BR

CONFIRA A REGRA >

13931 BIC

Resultados Por Página: 12

93 Produtos Encontrados

Ordenar por

CÓD : MARTINS_808360

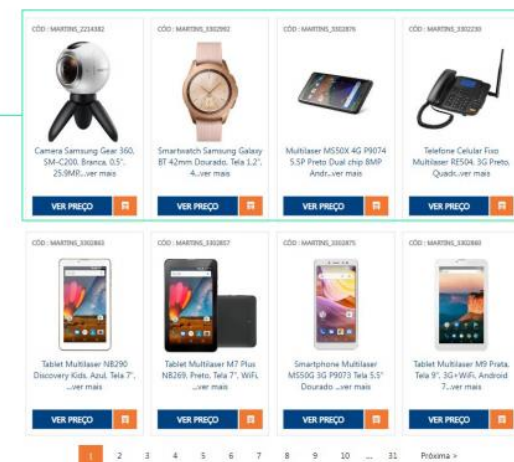
CÓD : MARTINS_808440

CÓD : MARTINS_105858

EXCELENTE estamos aguardando o resultado, temos o proposito de aumentar o máximo de produto por rolagem

Grid com 4 produtos

Apresentar ao usuário um número maior de produtos em uma única visualização, favorecendo a escolha e a possibilidade de compra com um número de itens.



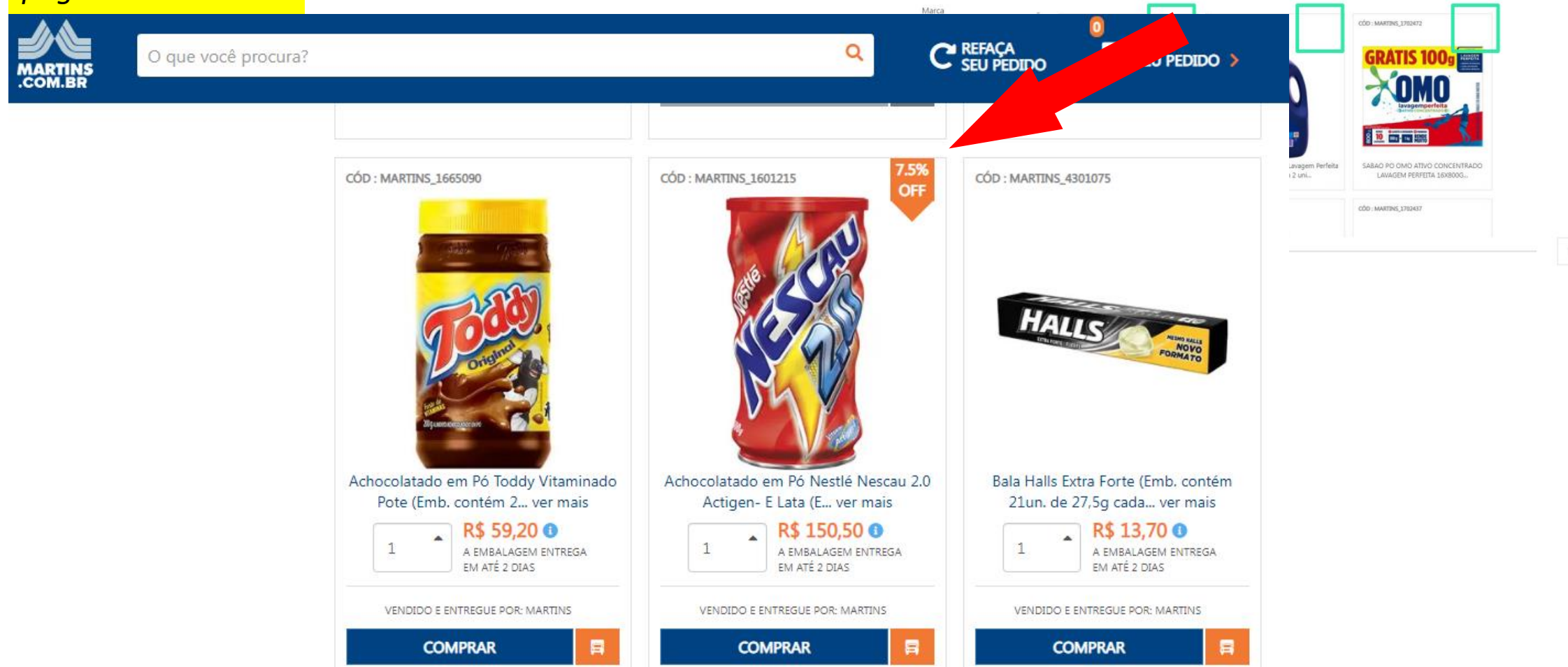
Sobre esse teste, existe alguns pontos :

- ATUALMENTE Já existe etiqueta de queda de preço que aparece automático no site

pagina real do site

Produtos em oferta (selos)

Com produtos em oferta, utilizar **selos** como: "o mais comprado" para auxiliar a visualização dos usuários e utilizar o princípio da **unidade**, onde é mais fácil seguir caminhos que mais pessoas estão seguindo também.



The screenshot displays the Martins .COM.BR website interface. At the top, there is a search bar with the placeholder text "O que você procura?". To the right of the search bar, there are links for "REFÇA SEU PEDIDO" and "SEU PEDIDO". Below the search bar, three product listings are shown, each with a "7.5% OFF" tag indicating a price drop.

Product 1: Toddy Vitaminado
 Cód: MARTINS_1665090
 Achocolatado em Pó Toddy Vitaminado Pote (Emb. contém 2... ver mais)
 Preço: R\$ 59,20
 A EMBALAGEM ENTREGA EM ATÉ 2 DIAS
 VENDIDO E ENTREGUE POR: MARTINS
 Botão: COMPRAR

Product 2: Nescau 2.0
 Cód: MARTINS_1601215
 Achocolatado em Pó Nestlé Nescau 2.0 Actigen- E Lata (E... ver mais)
 Preço: R\$ 150,50
 A EMBALAGEM ENTREGA EM ATÉ 2 DIAS
 VENDIDO E ENTREGUE POR: MARTINS
 Botão: COMPRAR

Product 3: Halls
 Cód: MARTINS_4301075
 Bala Halls Extra Forte (Emb. contém 21un. de 27,5g cada... ver mais)
 Preço: R\$ 13,70
 A EMBALAGEM ENTREGA EM ATÉ 2 DIAS
 VENDIDO E ENTREGUE POR: MARTINS
 Botão: COMPRAR

A red arrow points to the "7.5% OFF" tag on the Nescau 2.0 product listing.

Continuando:

- ESSA é a única etiqueta que aparece , (ainda) estamos desenhando um formato na TI onde poderemos inserir mais etiquetas manualmente e automáticas, aparecerá mais etiquetas diferentes como: lançamento, produtos exclusivo, valor de cashback, etc.

Em nossa visão:

- A função onmouseover apontaria qual a informação que a etiqueta estaria nos oferecendo.
- Existiria um filtro lateral por etiqueta

Comentário na TI onde

etiquetas diferentes

s exclusivo, valor de

Produtos em oferta (selos)

Com produtos em oferta, utilizar **selos** como: "o mais comprado" para auxiliar a visualização dos usuários e utilizar o princípio da **unidade**, onde é mais fácil seguir caminhos que mais pessoas estão seguindo também.

Filtros aplicados

- Até 32"
- 4K
- Samsung

PROMOÇÃO (12)

PREÇO ESPECIAL (12)

EXCLUSIVO (12)

BLACK WEEK (12)

Marcas

- ☒ Samsung (12)
- ☐ Sony (21)
- ☐ LG (19)
- ☐ Philips (32)

[Mais...](#)

Tamanho da Tela

- ☒ Até 32" (12)
- ☐ de 32" à 42" (21)
- ☐ de 42" à 55" (10)

Você está Buscando por "TV"

84 produtos encontrados

MAIS PRODUTIVIDADE, QUALIDADE E MAIS LUCROS PARA SUA LOJA

PROMOÇÃO ESPECIAL
Na compra acima de R\$ 2.499,00 em TVs Smart Samsung (Obrigatório itens X e Y), Grátis 01 Brinde

CONHEÇA >

CÓD.: 81284...

TV 32" LCD LED Viera TC-32A400B
2 HDMI USB - Ultra HD 4K (Emb.
contém 1un.) Panasonic [...ver mais.](#)

12

i

R\$ 1.899,00

PAGTO. ANTECIPADO

CÓD.: 812842

TESTE COM OUTRA FOTO

Produto sem estoque ou bloqueado

CÓD.: 812842

TV 32" LCD LED Viera TC-32A400B
2 HDMI USB - Ultra HD 4K

A PARTIR DE R\$ 1.000,00

PAGTO. ANTECIPADO

Ordenar por: Relevância ▼

Continuando:

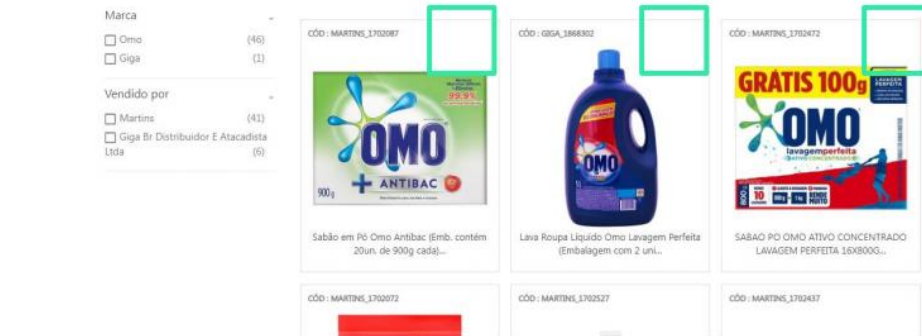
Onde se encaixaria muito bem o teste aqui?

- QUAL tipo de etiqueta é mais eficiente para vender, qual vende mais ? Queda de preço? Cashback? Lançamento?

Essa seria a resposta de 1 milhão de reais

Produtos em oferta (selos)

Com produtos em oferta, utilizar **selos** como: "o mais comprado" para auxiliar a visualização dos usuários e utilizar o princípio da **unidade**, onde é mais fácil seguir caminhos que mais pessoas estão seguindo também.



NA possibilidade de podermos ser mais agressivos em nossos teste, confesso que esse não seria o maior dos nossos problemas , porém um teste não descartável. Quando tivermos um tempo que podemos encaixar esse teste, para ser mais efetivo, ao invés de colocarmos 50/50 , uma cor de botão azul e outra verde por exemplo. Poderíamos fazer eles já mais abrangente , como 20/20/20/20/20

Ex:

- Um botão VERDE escrito COMPRAR
- Um botão LARANJA escrito COMPRE
- Um botão AZUL escrito ADICIONAR... Etc,

Aproveitar o teste básico com o máximo de variações.

MVT nas possibilidades de CTA

Teste multivariável para identificar a melhor combinação de chamada e conteúdo visual visando mensurar o **CTR** e consequentemente a composição de carrinho.

COMPRAR

QUERO COMPRAR!

VER PREÇO

CONCORDO para o cliente não logado fazer esse teste, mas podemos encaixar essa variante no teste acima, por que colocar informações de segurança e condições de pagamento mais visível ao cliente é sempre de grande importância , mas , isso já seria uma implementação, teste mesmo legal seria o botão, conforme o layout anterior.

Selos e formas de pagamento

Com o objetivo de evidenciar dois de uns dos principais apontamentos dos usuários: segurança e métodos de pagamento.



ISSO nem seria um teste, seria a necessidade de uma melhoria já informada, porque recentemente implementamos no detalhe de produto o valor de cashback. Colocar na pagina de busca, uma etiqueta com a porcentagem de cashback , é valido para aquele produto, assim como aqui na pagina de detalhe , expor de uma forma melhor essa informação, faria toda a diferença. Hoje está praticamente escondido.

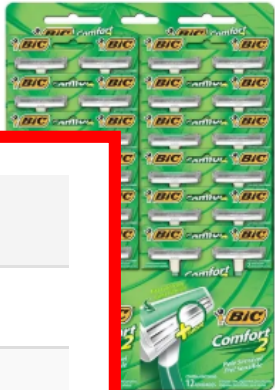
Apresentar o % de cash back em produtos de alto valor

Em produtos com valor elevado, apresentar quantos % de cashback esse produto oferece e fazer o cálculo do preço do produto em cima do cashback.

Produto: Apar. Bic Comfort Twin Pele Sensível (Emb. contem 2 Cartelas com 12un. cada) - martins_111850


DEPARTAMENTOS > SUPERMERCADO | ELETRÔNICO/INFORMÁTICA | TELEFONIA | ELETRODOMÉSTICOS | GESTÃO FISCAL


Início > Supermercado > Higiene e Beleza > Aparelho Para Barbear Descartavel
> Aparelho de Barbear BIC Comfort Twin Pele Sensível (Emb. contem 2 Cartelas com 12un. cada)





Aparelho de Barbear BIC Comfort Twin Pele Sensível (Emb. contem 2 Cartelas com 12un. cada)

CÓDIGO DO PRODUTO: martins_111850 | CÓDIGO DE BARRA: 70330709485 | CÓDIGO NCM: 82121020
Apar.Bic Comfort Twin Pele Sensível 12x2


Vendido e entregue por Martins 


Qtde. 1 

R\$ 42,19 
Pontos: 214

 Cartão Martins Super Empresarial
1x - CART.SUREMP(3180) - R\$ 42.19
2x - CART.SUREMP(3181) - R\$ 21.20
3x - CART.SUREMP(3182) - R\$ 14.21

+ Formas de pagamento

COMPRAR 

ADICIONAR A LISTA DE INTERESSE 

ESPECIFICAÇÕES

AVALIAÇÕES

Cashback Adicional

Cashback Adicional	7%
--------------------	----

★ ★ ★ ★ Avalie este produto

ESPECIFICAÇÕES

AVALIAÇÕES

Cashback Adicional

Cashback Adicional	7%
--------------------	----

Continuando:

ALÉM do que, nessa pagina de produto, iremos implementar um BuyBox, e essa informação com certeza faria toda a diferença

O BUYBOX servirá para o cliente consultar/escolher a variação de preço por filial do Martins ou entre Sellers.

O Guilherme de Freitas, já está buscando a solução para inserirmos através de CRO

Apresentar o % de cash back em produtos de alto valor

Em produtos com valor elevado, apresentar quantos % de cashback esse produto oferece e fazer o cálculo do preço do produto em cima do cashback.



[Avalie este produto](#)

Whisky Importado White Horse 8 anos (Emb. contem 1un. de 1 Litro)

CÓDIGO DO PRODUTO: martins_900640 | CÓDIGO DE BARRA: 5000265001335 | CÓDIGO NCM: 22083020

Whisky Imp.White Horse 1l 8 Anos

Escolha uma opção abaixo e compre

☒ Nota Fiscal: MG | Estoque: GO
R\$ 59,21
Entrega CEP 38400-656: Até 2 dias úteis

☐ Nota Fiscal: MG | Distribuição: PB
R\$ 60,33
Entrega CEP 38400-656: Até 4 dias úteis

☐ Giga Atacado
R\$ 61,66
Entrega CEP 38400-656: Até 6 dias úteis

☐ Nota Fiscal: PB | Saída: GO
R\$ 62,33
Entrega CEP 38400-656: Até 4 dias úteis

Mais opções deste produto >



Vendido e entregue por:
Martins Distribuição

R\$ 59,21
UN.

R\$ 2.131,56 ⓘ
1 CAIXA C/ 12 UN.

☐ Cartão Martins Super Empresarial
1x de R\$ 2.131,56 sem juros
2x de R\$ 1.065,78 sem juros
3x de R\$ 710,52 sem juros

+ Formas de pagamento

 Ganhe Cashback de R\$ 426,31 (20% de volta)

1

COMPRAR



IDÉIA é essa mesmo, porém , porque não apresentar no site todo, não só no carrinho, conforme citamos, ter um contador que ele possa visualizar como forma de chegar no valor , para ganhar o benefício.

Nessa tela abaixo vai o exemplo do

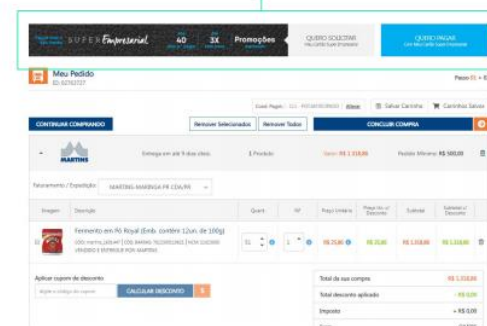
<https://www.apoioentrega.com/>

Mas claro o nosso caso seria para cashback algo tipo:

“Sua compra já rendeu R\$148.98 em cashback”

Apresentar o valor de retorno em dinheiro do cashback

Para mostrar os benefícios do cashback, trazer este retorno em dinheiro na etapa do carrinho, consolidando o pensamento do cliente de que está escolhendo a melhor e mais econômica opção.



EXATO, dar segurança, e mais conforto ao cliente, claro com perguntas e respostas certas, para que não levante o mínimo de duvida e ambiguidade, pois o cliente já chegou no carrinho e nesse ponto não podemos perder a compra.


FAQ - Informações relevantes

Disponibilizar um FAQ na página de carrinho com as dúvidas frequentes do consumidor, visando esclarecer quaisquer medos e ansiedades que possam impedir a compra do consumidor.

Observações importantes

O prazo começa a contar a partir da aprovação do pagamento.
Os produtos podem ser entregues separadamente.


As compras na Martins são totalmente seguras e protegidas, pode ficar tranquilo!



Total do seu carrinho	R\$ 1.318,86
Você economizou	- R\$ 0,00
Imposto	Ver no detalhe dos produtos
Frete	GRÁTIS
Total da sua compra	R\$ 1.318,86

CONCLUIR COMPRA

VOCÊ TAMBÉM PODE PRECISAR DE...



17

TAMBÉM isso não precisa de teste, colocar um botão para o cliente comprar no lugar onde não tem, é o mínimo que a ferramenta (site) tem que nos oferecer. Porém como avisei no slide 4, entrará a ferramenta de Vitrine da Biggy, que substituirá todos os carrosséis, e consequentemente esse do carrinho também. Vamos aguardar um pouco mais para esse.

Add to cart

Inserir a possibilidade de adicionar os produtos da vitrine de carrinho diretamente da página, evitando que os usuários saiam do fluxo e aumentando as possibilidades de conversão.

VOCÊ TAMBÉM PODE PRECISAR DE...



Fermento em Pó Dona Benta (Emb. contém 100g cada ...ver mais)

R\$ 10,68



Fermento em Pó Maitá (Emb. contém 100g cada)

R\$ 10,41



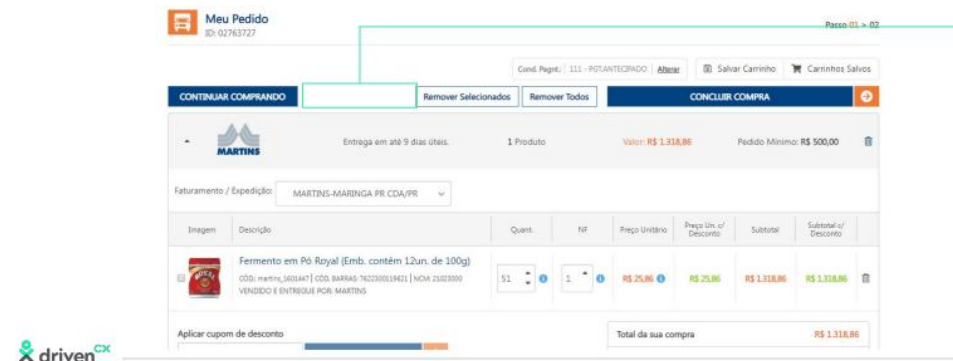
Fermento em Pó Smart (Emb. contém 250g cada)

Produto sem estoque
Consulte outra filial acessando:
[Minha conta / Minha preferência](#)

VAMOS fazer . Hoje já tem um banner informando sobre o cartão, mas , criar uma aba ou desdobramento seria interessante ajudar ele a escolher comprar com o cartão.

Vantagens cartão empresarial

Inserir um CTA: vantagens cartão empresarial |= quando o usuário clicar, abrir um pop up apresentando todas as vantagens e benefícios.



CONFORME falamos na reunião um teste para melhor utilizar a pagina de lista sem imagem.

Mais produtos por rolagem, com as informações corretas, para quem compra em grandes quantidades de SKUS

Apresentaremos melhor na reunião e o Guilherme Freitas já está estudando como poder fazer

92 Mais 'Subcategoria'...

Potência

500W (24)

550W (19)

600W (18)

350W (12)

1000VA (11)

DLNA (3)

DTVI (3)

11 Mais 'Atributos tv'

Polegadas

24" (5)

21" (2)

65" (9)

20" (4)

60" (4)

23.6" (2)

47" (2)

19" (1)

11 Mais 'Polegadas'...

BTUs

9000 BTUs (28)

12000 BTUs (27)

18000 BTUs (11)

7000 BTUs (10)

10000 BTUs (5)

22000 BTUs (5)

24000 BTUs (5)

Electrolux

BRITANIA

Philco

MONDIAL

ARNO

Britânia (172)

Philco (167)

Mondial (164)

Arno (109)

95 Mais 'Marcas'...

Produtos por página 12

Ordenar por: Relevância

Exibição: Com Imagem | Sem Imagem

EXIBIR PREÇO POR: ☐ EMBALAGEM ☒ CAIXA

EXPORTAR BUSCA

	Cód.	Descrição	Expedição Faturamento	Condições Pagto.	ICMS	Dest.	Valor	Quant.	Add. ao Carrinho	Add. Lista
	166170	Freezer Horizontal 166L DA170 Dupla Ação Branco 220v (Emb. contém 1un.) - Metalfrio	41 -> URN	111 - PGT.	12%	MT	R\$ 1.529,00		COMPRAR	
	66170	Freezer Horizontal 166L DA170 Dupla Ação Branco 220v (Emb. contém 1un.) - Metalfrio	41 -> URN	111 - PGT.	12%	S	R\$ 1.529,00		COMPRAR	
	166170	Freezer Horizontal 166L DA170 Dupla Ação Branco 220v (Emb. contém 1un.) - Metalfrio	41 -> URN	111 - PGT.	12%		R\$ 5.600,00		COMPRAR	
	166170	Freezer Horizontal 166L DA170 Dupla Ação Branco 220v (Emb. contém 1un.) - Metalfrio	41 -> URN	111 - PGT.	12%	MT	R\$ 1.529,00		COMPRAR	
	166170	Freezer Horizontal 166L DA170 Dupla Ação Branco 220v (Emb. contém 1un.) - Metalfrio	41 -> URN	111 - PGT.	12%		R\$ 6.116,00		COMPRAR	
	166170	Freezer Horizontal 166L DA170 Dupla Ação Branco 220v (Emb. contém 1un.) - Metalfrio	41 -> URN	111 - PGT.	12%		R\$ 1.529,00		COMPRAR	

Desconto Caixa Fechada. A cada 4 embalagens, preço especial: R\$ 1.400,00 por embalagem

PACK PROMOCIONAL

APROVEITANDO o mesmo layout, podemos ver outro teste que podemos fazer :

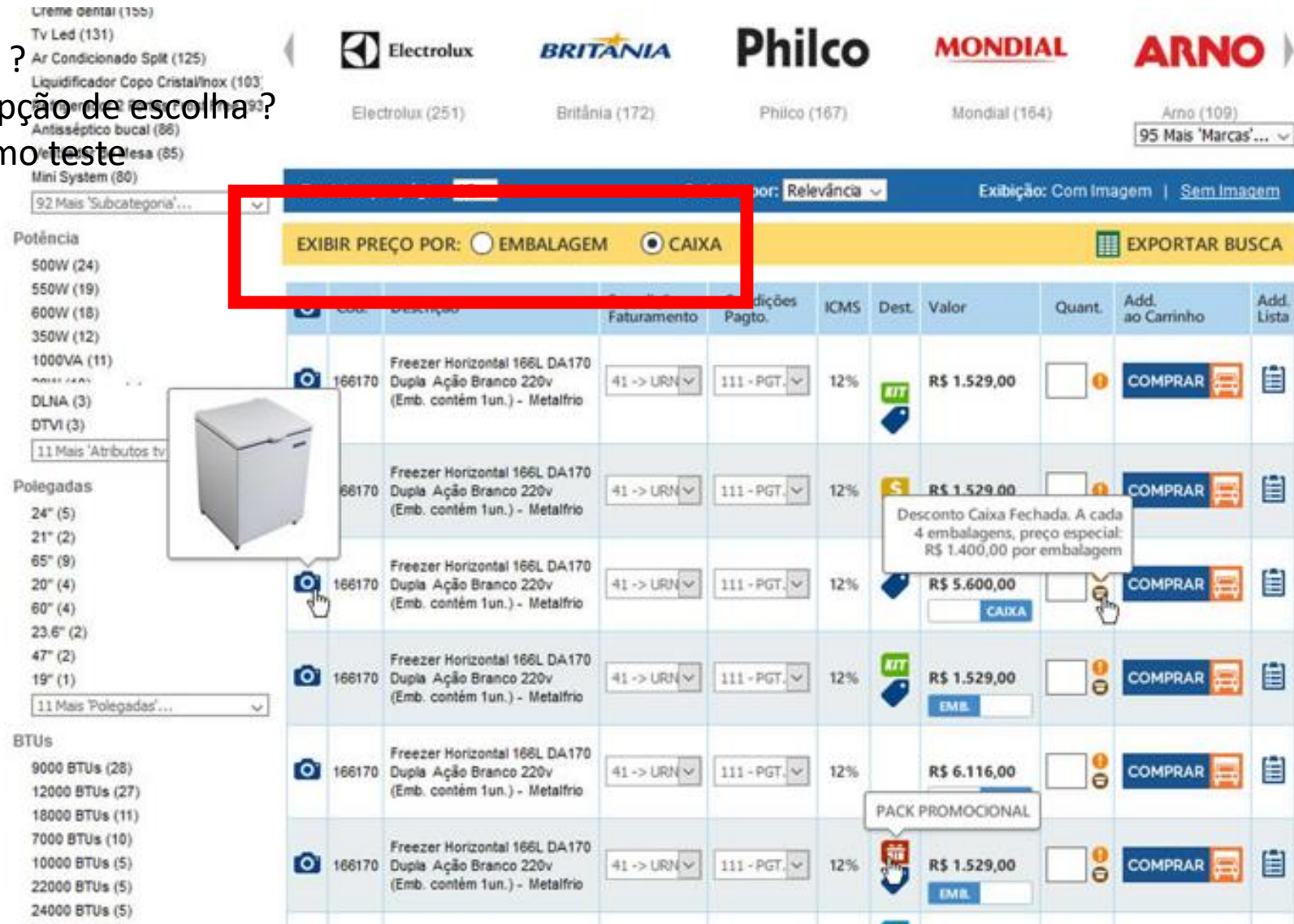
E se mostrássemos para o cliente o valor de caixa

fechada ?

E o valor unitário ?

E se dar a ele a opção de escolha?

Isso seria um ótimo teste



Exemplo de interface de usuário para um catálogo de produtos, mostrando uma tabela de produtos com opções de exibição de preço (por embalagem ou por caixa fechada) e uma opção de exportar a busca.

Produtos exibidos:

- Freezer Horizontal 166L DA170 Dupla Ação Branco 220v (Emb. contém 1un.) - Metalfrio

Opções de exibição de preço:

- EXIBIR PREÇO POR: ☐ EMBALAGEM ☒ CAIXA

Exportar Busca: [EXPORTAR BUSCA](#)

Detalhes de preço e promoção:

- Desconto Caixa Fechada. A cada 4 embalagens, preço especial: R\$ 1.400,00 por embalagem
- PACK PROMOCIONAL

LAYOUT ainda é o carrinho antigo, mas aqui a ideia é oferecer “produto sugerido” principalmente para quando o cliente não atinge o limite mínimo de compra, e ele conseguir adicionar de uma lista ali já pré definida, com base nos mais vendidos, ou quem comprou isso também comprou aquilo.



Atualizar Carrinho

ição

Expedição/Faturamento:

Condições de pagamento:

41 -> URN BAHIA / 41 -> URN BAHIA

Alterar

111 - PGT.ANTECIPADO

Alterar

Qtde	Código	Produto	Expedição/Faturamento	Condição de pagamento	Valor Unitário	IPI	NF	STB	Frete	Valor Total	
<input type="checkbox"/>	2231130	Freezer Horizontal 166L DA170 Dupla Ação Branco 220v (Emb. contém 1un.) - Metalfrio	41 -> URN BAHIA / 41 -> URN BAHIA <input type="button" value="Alterar"/>	111 - PGT.ANTECIPADO <input type="button" value="Alterar"/>	R\$ 1.532,42	R\$ 0,00	1	R\$ 0,00	R\$ 0,00	R\$ 3.064,84	<input type="button" value="X"/>
<input type="checkbox"/>	2307986	Roteador 150 MBPS, TL-WR740N(BR), Antena Fixa, 4 Portas (Emb. contém 1un.) - Tp-Link	41 -> URN BAHIA / 41 -> URN BAHIA <input type="button" value="Alterar"/>	111 - PGT.ANTECIPADO <input type="button" value="Alterar"/>	R\$ 68,47	R\$ 0,00	1	R\$ 0,00	R\$ 0,00	R\$ 68,47	<input type="button" value="X"/>
<input type="checkbox"/>	2231130	Freezer Horizontal 166L DA170 Dupla Ação Branco 220v (Emb. contém 1un.) - Metalfrio	41 -> URN BAHIA / 41 -> URN BAHIA <input type="button" value="Alterar"/>	111 - PGT.ANTECIPADO <input type="button" value="Alterar"/>	R\$ 1.532,42	R\$ 0,00	1	R\$ 0,00	R\$ 0,00	R\$ 3.064,84	<input type="button" value="X"/>
<input type="checkbox"/>	2307986	Roteador 150 MBPS, TL-WR740N(BR), Antena Fixa, 4 Portas (Emb. contém 1un.) - Tp-Link	41 -> URN BAHIA / 41 -> URN BAHIA <input type="button" value="Alterar"/>	111 - PGT.ANTECIPADO <input type="button" value="Alterar"/>	R\$ 68,47	R\$ 0,00	1	R\$ 0,00	R\$ 0,00	R\$ 68,47	<input type="button" value="X"/>

Produtos Sugeridos

Furadeira de...	<input type="checkbox"/>	R\$ 74,72
TV 50" Led...	<input type="checkbox"/>	R\$ 10.239,00
Toner Mlt-D...	<input type="checkbox"/>	R\$ 2.530,00
Cartucho 122...	<input type="checkbox"/>	R\$ 16,90
TV 50" Led...	<input type="checkbox"/>	R\$ 220,01
Toner Mlt-D...	<input type="checkbox"/>	R\$ 192,00

OBRIGADO

