

Primeiros passos na carreira de um Desenvolvedor(a)

Krishna Ferreira Xavier (Kris)
CTO, CPO e Sócio na Fácil Consulta

from dev to dev 2019

Quem são vocês?

Qual a idade?

Alguém ta trabalhando na área?

Todos são do SENAC?

Uma breve história

1ª empresa: ArtAnimes.com

“Como juntar o que gosto para ganhar dinheiro? Animes e Programação.”

Se a gente fizer o que gosta pode alcançar o potencial máximo.

1ª empresa: ArtAnimes.com

Lidar com pessoas é muito importante

Fazer o que gosta é mais importante que o dinheiro

Confiança e **OBJETIVO** são essenciais

Início do TSI

“Vou fazer o que gosto !!! PROGRAMAR !!! “

“PRECISO TER UM OBJETIVO“

Decisão de ter uma Empresa de “Sucesso” até me formar no TSI

2ª “empresa”: Projeto IOM

“Vou conseguir ajudar várias pessoas, vou ganhar experiência e ainda posso até abrir uma empresa...”

2ª “empresa”: Projeto IOM

Fiquei no Projeto até o final do curso, e até hoje mantenho o contato com a equipe.

Experiência

Oportunidades

Reconhecimento

Oportunidade de continuar no mundo acadêmico

3ª empresa: Agência Renovate Digital

“Como ganhar mais dinheiro com o que eu gosto?”

“Como os desenvolvedores ganham dinheiro?”

Vou abrir uma Agência para fazer Sites !!!

4ª empresa: Fácil Consulta

Comecei com estágio de 12 horas por semana

Fui efetivado com 8 meses

E com 1 ano fui convidado a ser Sócio

4ª empresa: Fácil Consulta

Mindset de “Dono da Empresa”

“Tudo é possível com tecnologia”

Deixar bem claro meu **OBJETIVO** de ser sócio

Ser muito crítico e sincero

Agendamento online de consultas Médicas.
Menor preço do consultório com mais de 35 Especialidades Médicas.

Fácil Consulta

FacilConsulta.com.br

Expansão

Estratégia de **expansão**
para grandes e
médios centros.

- Pelotas/RS
- Santa Maria/RS
- Joinville/SC
- Londrina/PR



TOTAL TRANSACIONADO

R\$ 1.9Mi

Até Novembro/2019

TIME



PATRICK GOULART
CMO



RAMIRO MARTINS
CEO



KRISHNA XAVIER
CTO



THALIA KRACK
Marketing



THIERRI SILVEIRA
Atendimento ao Cliente



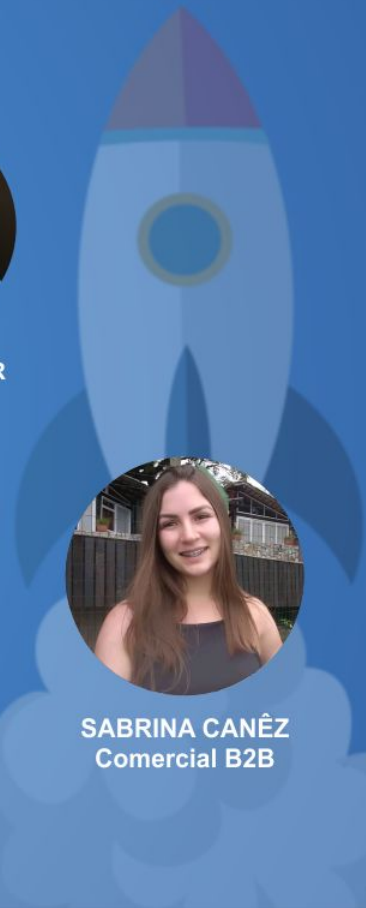
SÉRGIO LOURO
Desenvolvedor



JÚLIA ALVES
Gestora de Parceiros



SABRINA CANÊZ
Comercial B2B



RESUMO

75% fracasso, 25% sucesso

*Ter um OBJETIVO é importante para
conseguir continuar após cada fracasso*

SONHAR GRANDE

Qual caminho seguir?

Qual caminho seguir?

Startup (empresa própria)

Freela e Agência

Academia (Pesquisador(a), Professor(a))

Qual caminho seguir?

Startup (empresa própria)

Startup (empresa própria)

A ideia tem que ser uma solução para um problema **REAL**

Entender o **MERCADO**

MVP do Produto/Solução (SCRUM)

Entregar a solução para o Cliente e metrificar a aceitação

Qual caminho seguir?

Startup (empresa própria)

Pensar no melhor **MODELO DE COBRANÇA**

Começar a **FATURAR**

BETA do Produto/Solução

Procurar **INVESTIMENTO** (wow.ac)

Qual caminho seguir?

Startup (empresa própria)

Quais os principais motivos de quebra de uma Startup?

Mercado

Briga entre os sócios

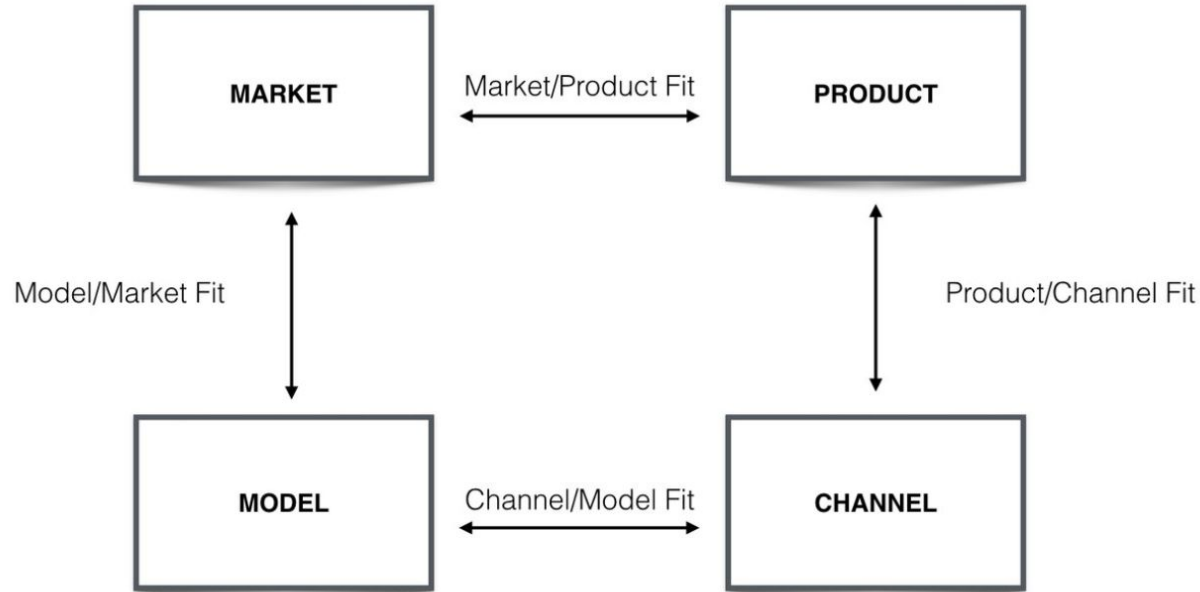
(Fonte: Startup Farm)

Formar time

Falta de recurso(s)

Qual caminho seguir?

Startup (empresa própria)



Qual caminho seguir?

Fonte: [Framework Brian Balfour](#)

Startup (empresa própria)

Incubadoras
(CIEMSUL e Conectar)

Investimentos
(ex: WOW e Fácil Consulta)

Qual caminho seguir?

Freela e Agência

Freela e Agência

O Cliente e seu negocio é mais importante

O Cliente nunca sabe o quer

SCRUM

Qual caminho seguir?

Freela e Agência

Estrategia de Venda

1º Etapa: Entender o problema do Cliente

2º Etapa: Apresentar um *template* da solução

3º Etapa: Contrato (valores, data de pagamento, data de entrega, requisitos)

4º Etapa: Desenvolvimento (mostrar o progresso a cada semana)

Qual caminho seguir?

Freela e Agência

Vender Site + Hospedagem

(usar Cloud gratuito)

WordPress???

Qual caminho seguir?

Freela e Agência

Sálario agência Pelotas RS



(Fonte: lovemondays.com.br)

Qual caminho seguir?

Academia (pesquisador, professor)

Academia (pesquisador, professor)

Cheguei a começar, porém não continue.

1º Participar de grupo de pesquisa e/ou inovação das Universidades

2º Trabalhar em um projeto

3º Escrever artigos (e evoluir o Lattes)

4º Pós-graduação / concurso (Público e Privado)

Qual caminho seguir?

Propria empresa Grandes empresas

Startup (escalabilidade) != Propria empresa (tradicional)

Grandes empresas = vagas especialistas

Qual caminho seguir?

Startup (empresa própria)

ou

Freela e Agência

ou

Academia (pesquisador, professor)

????

Qual caminho seguir?

Desafios e atalhos

Desafios e Atalhos

Definir um **GRANDE OBJETIVO/SONHO**

Fazer o que **GOSTA** tem que ser uma obrigação

Mindset de “**Dono de Empresa**”

Desafios e Atalhos

Entender o **MERCADO** é essencial

No final tudo se trata de **PESSOAS**

Zona de Conforto **NUNCA**

Networking

Desafios e Atalhos

Currículo

qual o objetivo?

um currículo personalizado por empresa

Entrevista

conhecer bem a empresa

perfil é tão importante quanto experiência e competência

(fazer muitas entrevistas)

Desafios e Atalhos

Linkedin

Sites de empregos

GitHub

Eventos de Tecnologia

Desafios e Atalhos

Mercado de Pelotas

souwebpel.com.br/category/agencia/

lovemondays.com.br



Linguagens e Tecnologias

Tecnologias

Desenvolvimento Híbrido

(Flutter, React Native etc)

Cloud

Metodologias Ágeis (SCRUM)

Controle de Versões

Linguagens e Tecnologias

Qual Linguagem/Tecnologia aprender?

Vai depender do OBJETIVOS de vocês.

Obrigado !!!

bit.ly/fc-1412

Krishna Ferreira Xavier

linkedin.com/in/krishna-xavier

from dev to dev 2019

Extras

Qual é o melhor desenvolvedor?

Perfil

Experiência + eficiência

Hard skill

Resiliência

“Tudo pelo bem da empresa”

Sites para Freelas

geekhunter.com.br

workana.com/pt

getninja.com.br