

SELFKNOWLEDGE TOOL Vol.1

-自己分析編-

CONTENTS

INTRODUCTION

- 01 実施背景
- 02 セプテーニグループの人材育成理論
- 03 自己分析の重要性
- 04 個性タイプの分類方法



あなたの個性・適性

- 01 4タイプの分類
- 02 あなたの個性タイプ
- 03 学生時代の傾向04 適性のある職種
- 05 相性の良い環境(入社後の傾向)



自己分析の進め方

- 01 自己分析について
- 02 就活スケジュール計画について



コミュニティ分析

- 01 周囲の個性タイプは?
- 02 自己分析の深め方
- 03 成果の出やすいコミュニティの特徴



今後のサービスについて

INTRODUCTION

こちらの章ではまず初めに、 弊社独自の自己分析ツールの理 論と使い方について説明します。

INTRODUCTION

: 自己分析ツールについて

01 なぜこの自己分析ツールを提供するのか? 活躍できるキャリアにつながるサポートを多くの学生へ

セプテーニグループでは、「育成方程式」という概念に基づき、人 材育成の構成を科学する取り組みを行っています。

その結果、働く上で個性に合ったワークスタイルが存在することや 就活中の行動量と入社後の成長に関係性が見られないことが統計的 に明らかになりました。

現在、多くの学生が就職活動について悩みをかかえ、その対策に膨大な時間がかかっています。さらに、地方在住の方々には、時間、コスト、情報等様々な面での制約があると言われています。

そんな現状に対して、セプテーニグループでは、わたしたちの取り 組みを知っていただいたこれから就職活動に臨む学生の方々全員に 向けて、科学的・合理的な観点での就職活動のキャリア形成を実現 するサポートを提供したいと考えています。

その一つとして、この「効果的な自己分析」を行うツールを提供します。

02 独自の理論と技術

セプテーニグループの人材育成について

セプテーニグループでは、社員一人ひとりのパフォーマンスを最大 化することを目的とし、人材育成について約5年前から研究活動を 行っています。

その中で人材育成の概念を、「人を育てる」ではなく「人は職場で 良質な経験を重ねることで"育つ"」ものであり、それを科学的に測 定・評価する取り組みであると定義しています。

2014年度からは、その取り組みにより得た技術を採用活動にも応用しています。

前述の「育成方程式」という概念では、個々人が生まれ持った個性と、その人を取り巻く環境が相互作用することによって、その人の成長に大きな影響を与えていると考えています。

つまり、職場にある環境(E)をチーム(T)および仕事(W)と定義し、その2つの要素と本人の個性(P)との相性が高いほど、大きな成長(G)につながる可能性が高くなるという考え方です。



03 なぜ自己分析は必要なのか?

働き方が変容し、キャリアが多様化していく中で、自分の個性に合った環境を選んでいくことはとても重要になってきます。自分自身がどのような個性でどのような価値観を持って今まで過ごしてきたのか、このことを理解していないと、どれだけ企業や仕事の情報を集めたとしてもその中で自分の強みを活かして活躍できる環境がどういった場所なのか見つけることができません。

また、就職活動に臨むときにも、自分の考えていることを相手に上手 く伝えることができません。そのため、これから就職活動に臨む皆さ んには、自分の個性を認識した上で自分の納得する環境を見つけても らいたいと考え、短時間で効果的に自己分析を行うことができるツー ルをご用意しました。

この自己分析ツールでは皆さんに受検していただいた個別的特性診断 の結果をもとに、セプテーニグループの独自のテクノロジーを駆使し、皆さんの考え方や行動のパターン、意思決定の基準、就職活動におけ る傾向を導き出しています。

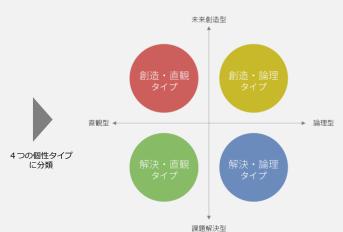
自己分析を深める上で、個別的特性診断の結果は一つの参考指標になると思います。この結果を踏まえて、これまでの学生生活や自分の人生を振り返ってみてください。自分自身の個性を理解することで、自分の個性に合う環境はどういった場所なのか具体的に考えを深めていくことができるでしょう。

04 個性タイプの分類手法

皆さんに受検していただいた個別的特性診断は、組織の最適化を支援する会社である「株式会社ヒューマンロジック研究所」が提供するFFS診断を用いています。FFS診断は、FFS(Five Factors & Stress)理論をもとにしており、一人ひとりの思考行動特性が5つの因子(凝縮性、受容性、弁別性、拡散性、保全性)の強弱やバランスで表現されます。各因子のスコアは0~20まで21段階あるため、約408万通り(21の5乗)の個性が存在します。

今回の自己分析ツールでは、「未来創造型」「課題解決型」(拡散性と保全性のバランス)と、「論理型」「直観型」(弁別性と他の因子のバランス)の二軸で分け、4つの個性タイプに分類しています。4タイプそれぞれが異なった思考行動特性を持ち、皆さんの個性に合わせて短時間でスムーズに自己分析を行うポイントを記載しています。また、このツールでは自己分析だけでなく、就職活動におけるさまざまなシーンにおいて、個性ごとに適した就職活動の進め方を提案しています。自分の結果を周りの就職仲間と共有することで、さらに自己分析を深めていくことにも繋がるでしょう。このツールが皆さんの就職活動の一助になれば幸いです。





あなたの個性

ここからはあなたがどんな 個性タイプなのかをお伝え するとともに、 個性タイプの特徴、学生時 代や就職活動における傾向

などについてご説明します。

客観的な情報をもとに効率 的に自己分析を深めていき ましょう。



個性タイプ解説

01 4タイプの分類について

4タイプごとにそれぞれ異なった思考行動特性がある ということを前述でもお伝えしました。 まず、その4タイプの簡単な特徴を説明します。

興味あることに対してす ぐに動くため、活動的で 行動力があるように見え ます。

オープンな態度で人と接 するため社交的に見える ことがあります。

未来創造型

合理的に物事を判断する ことが得意で、新しいこ とにも積極的に取り組ん でいくことができる人で す。物事の切り分けが上 手く、スピード感があり ます。

創造・直観 タイプ 創造・論理 タイプ

解決・論理

タイプ

直観型 ◀

論理型

解決・直観 タイプ

継続的に物事の改善をしていくことができ、周囲に合わせて慎重に行動していくことができる人です。相手の都合や要望にそっと合わせようとします。

課題解決型

物事の改善を合理的に行い ながら、一つの経験を深め ていくことで成果を出す人 です。体系的に全体像を把 握していると強みを発揮し やすい傾向があります。

02 あなたの個性タイプについて

個別的特性診断をもとに導き出されたあなたの 個性タイプは、



解決・直観タイプ です。

このタイプは、継続的に物事の改善をしていくことができ、

周囲に合わせて柔軟な行動ができる人です。

相手の都合を理解し、周囲の意見を尊重するので、 聞き上手な一面があります。



👰 タイプの特徴

現状を継続しつつ、改善を積み上げていくことが得意なタイプです。 良いものを残しつつ、悪いものを改善しながら目標を達成していき ます。興味のあることを極めることに積極的です。

新たな情報に対して、物事の全体像を理解し、計画性を持って取り 組むことができます。

その中で、基本的な内容から順を追って確認していこうとします。 何か問題があったときにも、継続的に工夫改善していくことが得意 です。

期待されれば、期待された以上の結果を出そうとがんばり、人を喜ばせるためには努力を惜しまないタイプです。

■ ネガティブな状態になると

相手に指示を出す場合、 まず、 自分がある程度全体像を把握するまでは、人に任せることができず抱え込んでしまいがちです。

順調に進んでいる場合でも心配になりやすく、何度も確認してしま います。

範囲をつかめないまま新しいことをやろうとすると、今までのやり 方で何とかしてしまおうとします。

何も決まっていない状態で、一から自分で作り上げることは苦手な タイプです。

やり方やルールが明確になっていないと不安になります。

相手がどう思っているのか、反応を伺って自己主張をあまりしません。自分の考えたアイデアや発言を否定されるとひどく落ち込みます。

口癖

「このまま様子を見ましょう」「無難」「安全に」「確実に出来ることから」

ここからは、セプテーニグループの応募者データベースをもとに、 個性タイプ別にみられた「学生時代における傾向」を解説していきます。

03 学生時代における傾向

解決・直感タイプの、日常生活や学校生活における特徴を解説します。 これまでのあなたの過去を振り返り、該当するところがないか 思い返してみましょう。



【学業や勉強】における特徴

に自信を持ち安心して決めることができます。

周りの人やその人の考え方、自分のいる環境から多く影響を受けます。

集団行動では、周囲の意見を尊重して合わせることが多いでしょう。 部活や進路を決めるときには、自分ひとりだけでは決めません。 家族や友人に話した上で、周りからの後押しがあると、自分の考え

グループにおいては調整役としてのポジションを取り、副部長、副 代表など一歩引いた立場の役割でチームに貢献することが多いで しょう。

テスト勉強などでは、先のことを見通し、計画的に勉強のスケ ジュールを組みます。

地道な努力によって成果を出すことができます。

人と話すことが好きで、聞き上手であるため、何か話し合いをして いるときには

「なるほど」「確かに」と同調する言葉をよく使います。



【人間関係】における特徴

穏やかで仲間に平和的に接するタイプなので喧嘩をしたり、人と言い争うという経験はほとんどないでしょう。

相手を喜ばせたい、役に立ちたいという思いが強いので、相手にお 願い事をされると断れません。

周りの人の気持ちに敏感で、相手がどう思っているのかを優先して 考えます。

自分の役割をしっかり果たすので感謝されることが多いでしょう。

04 適性のある職種について

解決・直感タイプの人は、「まず、じっくり様子を見る」「相手の 状況に合わせて提案を行う | というような働き方が得意です。ここ では、それぞれの思考行動特性をもとに、当社における適性のある 職種の特徴を解説します。

職種ごとに見受けられる傾向から、自分の個性に合った働き方を理 解しましょう。



【営業職】における特徴

営業職においては、お客さんの持つ課題を最初に聞き出し、解決策 を提案していくことがあなたの最初の仕事となります。

また、周りの人に対しても自分のやりたいこと、目標を明確に示し て、協力を仰ぐことで成果に繋がる行動ができるでしょう。独りよ がりにならないように周りを巻き込んでいくようにコミュニケー ションを取っていくことが重要です。

自分がお客さんにする提案によってどんなことが起こるか、どんな 結果になるかをしっかりイメージし、そのイメージを崩さないよう に具体的な形にしていくことが必要になります。



【コンサルタント職】における特徴

コンサルタント職においては、お客さんの持つ課題を解決するた めの具体的な方法を考えるのが仕事になります。お客さんと密に コミュニケーションを取り、相手の要望を把握することを心掛け ましょう。

また、課題解決には専門的な知識があるほうが説得力が上がりま すし、成果も出やすくなります。いきなり専門家になる必要はあ りませんが、業界や業務における重要なポイントについてはしっ かり把握しておくようにしましょう。



デー【クリエイティブ職】における特徴

クリエイティブ職においては、お客さんの何らかの課題を解決す るためのモノを作ることが求められる仕事です。自らの思いを主 張するだけでは周囲は動いてはくれませんので、自分の思いをど のように相手に伝えるのかを意識することが重要です。

また、あなたが作りたいモノと、お客さんが望むモノは異なる可 能性があるので、作り上げていくものの方向性は常に明確にして おきましょう。

お客さんの求めていることは何かをしっかり話を聞くことで、自 分の思いや考えを深めながら、自らのクリエイティブに反映させ ていくことを意識しましょう。



【研究職】における特徴

研究職においては、「緻密」に研究開発に取り組む傾向があります。 従って、与えられたテーマを確実に検証を繰り返して、ゴールに到 達するような動きになります。自分に任された業務に関して責任を 持って取り組むため、任された範囲での精度は高いものの、大雑把 に仕事を任されるとそこから幅を広げていく発想は弱い可能性があ ります。また、「誰かのため」に研究開発に取り組む傾向がありま す。周囲の期待に応えるべく多大なタスクを持つ羽目になってしま い、周囲の気持ちを受けいれ過ぎて、中途半端になってしまうこと もあります。基礎研究よりも、応用研究や開発の方が向きやすいで す。



【コーポレート職】における特徴

コーポレート職においては、何事もまずは前例を踏まえた上で、少 しずつ確実に改善していこうとします。従って、ルーチンで決まっ ている業務であれば確実に改善を仕上げていきますが、急激な変化 を求めると、逆に反体制となる可能性もあります。また、柔軟でお 世話好きのため、何事にも対応出来ます。ルーチンなものから新た なプロジェクトまで、状況を調整して効率よく進めてくれます。た だ、自分に余裕がなくなってしまうと、相手に対して感情的になっ てしまい、業務や人間関係にも影響を及ぼしてしまう可能性があり ます。

05 相性の良い環境について(入社後の傾向)

ここでは、皆さんが仕事をするときに、強みを発揮して活躍できる環 境はどのような環境なのか、相性の良い環境についてご説明します。

<組織・チームの相性>

あなたと相性の良い組織・チームは、物事を直感的に判断して行動す る直観タイプが多い環境が良いでしょう。

直観タイプの人は「とりあえずやってみよう」とまずは行動して実践 するスタンスが良いと考える傾向にあります。あなた自身も、その仕 事の体験を通して学び、パフォーマンスを上げていくことができます。

<上司・トレーナーの相性>

あなたと相性の良い上司・トレーナーは、個性タイプの同じ解決・直 観タイプの人でしょう。

個性タイプが同じ場合、話を聞きやすく、仕事の進め方が真似しやす いスタイルなので、より早く仕事を習得することができ、パフォーマ ンスの向上が期待できます。

【解決・直感タイプ向け】

自己分析の進め方

これまで、皆さんの個性タイプの特徴について詳しく ご説明してきました。

ここからは、実際に、自己 分析のアウトプットや 自己PRの作成に役立つよう に自己分析を深めていきま しょう。

自分の個性を認識した上で 取り組むことで、短時間で 効率良く進めることができ るでしょう。



自己分析

: 実際に自分を理解しましょう

01 自己分析について

自己理解の重要性についてはChapter1でお伝えしましたが、働き方が変容し、キャリアが多様化していく中で、自分の個性に合った環境を選んでいくことはとても重要になってきます。

エントリーシートや面接では、「学生時代に力を入れたこと」について質問されることが多いです。振り返っていく中で、「なぜそれを頑張ったのか」「周りにはどんな人がいたか」「その経験からどんなことを学んだのか」といった項目ごとに深堀りしていきましょう。そうすることで、漠然と考えていた自分らしさがより明確になるはずです。

自己分析は、職業・会社選びやエントリーシートを記入するためにも 必要になってくるので、スムーズに行いましょう。このワークでは、 項目ごとに個性タイプに合わせて想定される思考や行動を記載してあ りますので、自分の個性を意識して取り組んでみてください。

【解決・直感タイプ】タイプの 自己分析におけるポイント

物事の工夫改善が得意な「課題解決型」であり、また物事に対して感覚的、感情的にとらえる「解決・直観タイプ」タイプのあなたは、自己分析においては、皆が求めている人材を自分に投影して、本当の自己の強みを理解していない可能性があります。

一方、エントリーシートでの自己PRや面接では、客観的に自分をとらえられているか、

話がまとまっているかなどを見られることがあります。

次ページ以降を実践してみることで、自身の強みや弱みを効 率的に理解し、

自分にあったエピソードを見つけてみてください。

02 個性タイプごとの自己PRについて



まず自分の特徴を改めて把握しましょう。 解決・直観タイプは以下のような傾向が 見られます。

強み

- ✓ 物事の全体像を理解し、計画性を持って取り組むことができる
- ✓ 目標に対して長期的に継続して行動する力がある
- ✓ 相手の都合を理解し、柔軟に考え方を変化させることができる
- ✓ 周りの期待に応えるために、自分が任されたことは責任感を 持って取り組む
- ✓ 直感的に物事を判断するので、その場の雰囲気に合わせて行動できる

弱み

- ✓ 相手の反応を伺うあまり、強く自己主張ができない
- ✓ 道筋やルールが明確になっていないと取り掛かりに時間がかかる
- ✓ 相手の考え方や感情に合わせすぎて、周りに意見を流される
- ✓ 受け身の姿勢でいることが多く、自分から進んで行動しない

学生時代取り組んだことの傾向

エントリーシートや面接では、主に学生時代に取り組んだこと、またその中でどのような役割を担ったかなどのエピソードが必要になってきます。

このエピソードは個性に合ったものであれば良いのですが、個性に 反したものになると途中で辻褄が合わなくなったり、無理をして話 をしないといけなくなります。自身の経験を話すわけですので、自 分らしいエピソードを用意し、スムーズに話を展開していく必要が あります。

以下は、セプテーニグループの応募者データベースの中から、「解 決・直感タイプ」タイプの学生が取り組む傾向にあるエピソードを 抽出したものです。

解決・直感タイプが学生時代頑張ったことの傾向

(すこんな経験をしませんでしたか?

- ●学生生活の中でのイベントや行事では、サポート的な役割で貢献していた
- ●部活やサークルなどでは、長期的に取り組んで いた
- ●何か問題が起きたときには、周りの人の意見を 聞き、調整することでその活動の問題点を対処 していった
- ●勉強や部活での課題に対して、自分なりに工夫 改善を行うことで成果を出していた
- ●体系的に学び、全体像を把握していくことで、 目標達成に向けて努力していた

あなたの経験の中で、近しいエピソードはありませんか? それがあなたの強みを上手く表現することができるエピソードです。

解決・直感タイプの個性を踏まえた自己PRの具体例

※オレンジ色の下線部は個性の特徴を強く表すポイントです

例(1)

私は、中学校から大学までの10年間、〇〇の部活を続けていた。 大会で勝つためにはどうしたらいいか、自分の課題を定期的に 振り返り、改善していけるように努力した。 その結果、中学3年生から大学までの間は部活の中でレギュ ラーになることができた。

例②

100人規模の○○サークルで副代表を務めていた。

4つの部門に分かれて活動していたため、問題が起きることが 多く、それぞれの部門の活動内容を把握し、調整をしていった ことで文化祭でのイベント成功につながった。

その後も連携が取れるように話し合う機会を設けるように提案 したことで、サークルの団結力があがった。

例③

もともと英語が好きだったこともあり、大学時代にTOEICの勉強に注力した。

始めは500点台だったが、<u>毎日通学時に英語の勉強をすることを決め</u>、英語の記事を読んだり、リスニングを力を身に付けるために英語のニュースを聞くなど<u>3年間TOEICの試験をを受け続けた</u>。

その結果400点近く点数を上げることができた。

例(4)

塾講師のアルバイトとして○人の高校生を担当していた。

学生一人一人が持っている課題に対して、その子に合わせた勉強スタイルを考え、提案してあげることで、担当している子の 成績が少しずつ上がっていった。

最終的には、全員が志望している大学に合格することができ、 学生だけでなく家族の方にも<u>感謝されたことがやりがいとなり、</u> 大学1年生から現在まで3年間塾講師を続けている。

例(5)

学生時代は○○部に6年間所属していた。

○○部は団体競技のため、メンバー間の意思疎通が重要だったので、常に周りを意識することを心がけ、話し合いではできるだけ多くの人の意見が出るような雰囲気作りをしていた。

メンバーの意見を尊重し、<u>周りの意見をまとめていった</u>ことにより、大会に向けて全員で協力しながら同じ目標に向けて努力することができた。

次に実際にPRポイントを言語化する際の注意点を説明します。 自己PRでは主に、その取り組みを始めた動機・理由、課題に 対するアプローチ方法、その結果などが求められます。以下の フレームワークに沿ってエピソードをまとめることで、効率的 にPRポイントを言語化することができます。

■ PRポイント言語化のフレームワーク



以下で、それぞれの要素に対して、あなたの個性にあてはまる 具体的な例を紹介します。

あなたの個性にあてはまる具体的な答え

問い(=面接官の質問)

- ・なぜその活動に取り組んだのか?
- ・なぜその活動を頑張れたのか?
- その活動の中で、どんな問題・ 課題に取り組んだのか?
- ・自分の思い通りにいかず、困っ た経験はなかったか?
- その課題・問題に対してあなた はどのような対処をしたのか?
- 対処した結果はどうだったか?
- ・その結果から、どんなことを学 んだのか?
- どんな影響を受けたのか?

答え

- ・いっしょに活動している仲間や先輩など周りの人からの薦めや影響が あった
- ・自分が今までやってきたことが少しでも活かせるような活動だった
- ・やり方や方針がわからず悩んでしまい、行動に移すのが遅かった
- ・自分の考えを上手く伝えられず、自分の意思とは異なる状況になってしまった
- ・メンバーそれぞれの意見を聞くようにし、コミュニケーションをしっか り取ることで問題が解決した
- ・自分だけでは判断できなかったので、誰かに相談することで、解決策が 見えてきた
- ・いっしょに取り組む仲間が一体となり、成果を上げることができた
- ・目標に向けて工夫改善していったことで、活動も上手くいくようになった
- ・活動の成功のためには、自分の考えをしっかり伝え、周りと協力しなが ら取り組むことが重要だとわかった
- ・課題に対して改善を継続的に行う力、計画的に考え取り組むなど自分の 強みを再確認できた
- ・自分がしたことで相手が喜んでくれ感謝されるとやりがいに繋がると学 んだ

動機・理由

課題・問題

プ あなたの個性にあてはまる具体的な自己PR構成を紹介

これまでご紹介した内容を踏まえ、最後にあなたの個性に合った自己 P R の文章の構成例をお伝えします。

以下の構成例を踏まえ、個性に応じたキーワードを意識することで、よりあなたらしいエピソードに仕上がるはずです。

解決・直感タイプ : に合うキーワード

長期的、継続する、慎重に、几帳面に、協調、 コミュニケーションをとる、仲間を気にかける、 直感的に、感情面で、柔軟に対応する

解決・直感タイプ に合わない キーワード 積極的に、前例のないことに挑戦、効率良く、 新たな発想で、合理的に判断、論理的、事実を もとに

※一般的なエントリーシートの自己 P R は200~400文字

私は大学〇年生の時に、~~(取り組んだ内容)に取り組み、~~(役割)の役割を務めました。

この取り組みを行った理由は、高校の先輩が同じ大学で薦めてくれたこともあり、安心でき、自分の経験を活かして取り組むことができると感じたからです。

その取り組みの中で、途中計画通りに進まず、~~ (具体的な問題の内容) という問題が起りました。

その問題に対して私は、~~(具体的にとった行動)をするなど、メンバーの考えていることを把握し、みんなが同じ方向で進めるように定期的にコミュニケーションを取る機会を作りました。

また、~~(具体的な内容)していくために、引退した先輩にも相談に 乗ってもらい、解決策を出していきました。

その結果、~~(具体的な結果や、数字で表すことができる実績)という実績を上げることができ、この経験から、目標を達成するためには、 課題に対してその状況に合わせた改善策を考え、周りと協力しながら取り組むことでチームで一つの目標を達成させるやりがいを学びました。

いかがでしょうか?あなたを表すエピソードとして納得いくものができたでしょうか?

このようにあなた自身の個性をしっかりと理解し、その特徴と具体的なエピソードを紐づけることで、効率的に自己 P R の文章や面接での回答内容を作成することができます。

※ 当社独自の理論にもとづいた見解であり、エントリーシートの 通過や就職活動の成功を約束するものではございません

取り組みの具体的な内容や、 細かい表現などは自分なりにアレンジを加えてみましょう!

03 就活スケジュール計画の作成

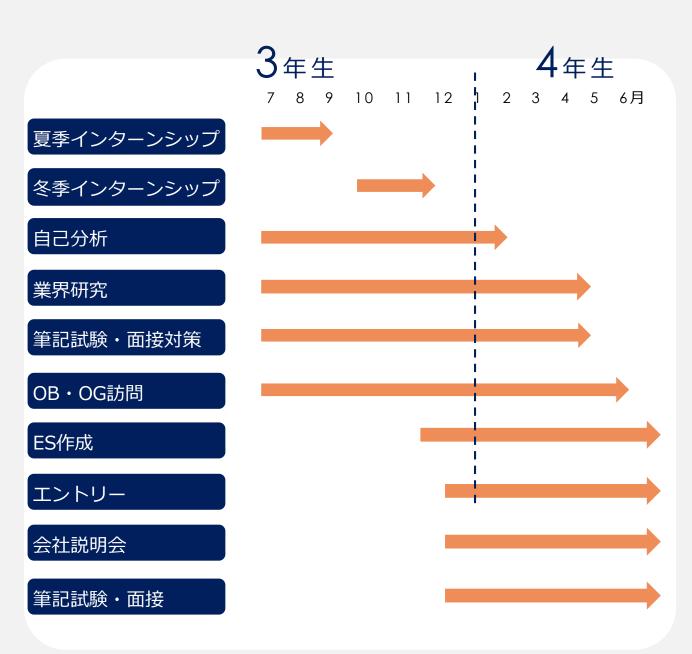
日本経団連の「採用選考に関する指針」では、3年生の3月に就活解禁となり、会社の新卒採用ページへのエントリー、会社説明会、合同企業説明会が開始されます。

そして、面接開始の時期は6月からとなっています。

しかし実際は、それ以前から選考開始をしている企業も多く、国内 企業でも早い企業は3月に内々定をだしています。業界によって選 考が集中する時期も異なっていますので、自分に合った就活スケ ジュールを考えることはとても重要です。

ここでは、一般的な就活スケジュールと皆さんの個性タイプに合った就活スケジュールをご提案します。

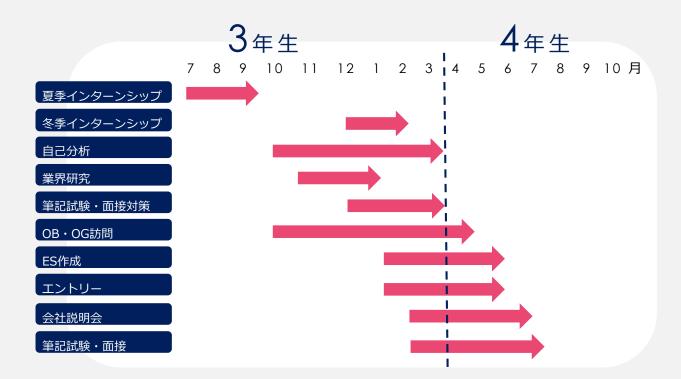
自分の個性タイプの特徴を踏まえ、自分に合った就活スケジュール を計画することでスムーズに就職活動を進められるようにしましょ う。



解決・直感タイプの就活スケジュールの傾向

以下は、セプテーニグループの選考に参加したあなたと同じ 個性タイプの人から取得したアンケートをもとに就活スケ ジュールの傾向を出したものです。

就活スケジュールの計画をたてる上でも、一つの指標として もらえればと思います。



このタイプの就活スケジュールとして、 以下のような個性の特徴がみられました。

- ① 志望企業へのエントリーや会社説明会への参加は、自分に合っていそうだと思ったところ、周りが知っている企業を中心にみて、どこか一つには受かりたいという思いから多数の業界へエントリーする傾向があります。
- ② 志望度の高い企業へのエントリーシートの提出や面接があるときには、キャリアセンターや先輩など事前に添削や練習を行ってもらい、安心した上で本番に臨む人が多いです。
- ③ 業界や会社選びをするときに、社員の様子や働き方、会社の雰囲気が決め手となる傾向があります。そのため、業界研究はじっくり採用サイトを見比べるというよりはインターンシップやOB・OG訪問、会社説明会に参加し、実際に自分で経験する中で業界・会社理解を深めていくことが効果的でしょう。

[※] 当社独自の理論にもとづいた見解であり、エントリーシートの通過や就職活動の成功を 約束するものではございません

【解決・直感タイプ向け】

コミュニティ分析

ここまでワークシートに取り組む中で、自己分析を深めていくことができてきたのではないでしょうか?次は自分の個性の特徴を認識した上で、学生時代に所属していたコミュニティにはどんな個性を持った人が集まっていたのか考えてみましょう。



コミュニティ分析

01 あなたのコミュニティはどんな個性タイプ?

今まで所属していたコミュニティにはおそらく様々な個性を 持った人が集まっていたはずです。同じ部活やサークルの中で も、仲が良く、気が合う友人が多いグループには似た個性を持 つ人が集まっていることが多いでしょう。委員会やゼミといっ た役割を持って活動していたコミュニティでは、自分とは異な る個性タイプの人が多く存在し、衝突することもあったのでは ないでしょうか。

話し合いや何か物事を決めるときに、自分と意見が合う、考え 方が似ていると感じる人はあなたと同じ個性タイプである、解 決・直観タイプの人と言えます。

反対に、自分とは異なる視点で物事を考えたり、時には対立を してしまうような人はあなたと真逆の個性タイプである、創 造・論理タイプの人の可能性が高いでしょう。

実は、個性タイプごとに就職活動の行動パターン、効果的に準備を進める方法も違っています。今いるコミュニティを分析することで、自分の周りにはどんな個性タイプの人がいるのかわかるでしょう。

ぜひ、周りの人とも自分の個性タイプの特徴、就活スケジュールを共有してみましょう。

02 自己分析をさらに深めていくために

自己分析をさらに深めていくために、改めて自分が作成した自己分析や自己PRの文章を振り返って見てみてください。

「なぜその活動を頑張れたのか」「自分がどんな役割で動いていたのか」「取り組んだ課題が上手くいかなかった理由」など、自分の個性を意識して書いた文章を、そのエピソードに選んだコミュニティの友人やあなたのことをよく知っている人に見てもらうことで客観的な意見を得ることができるでしょう。

コミュニティを分析してみて、同じタイプだと感じた友人、就 職活動を経験している先輩に見てもらうのも良いかもしれませ ん。

その結果、自分の書いたエピソードがより納得のいくものになり、エントリーシートや面接の場でも自信を持ってアピールしていくことができるでしょう。

03 短期的な成果・長期的な成果が出やすいコミュニティの特徴

仕事をする中で、実はそのプロジェクトの期間の長さによって 成果が出やすいコミュニティの特徴があります。

これは、皆さんが学生時代に所属していたコミュニティ、就職 活動で行うインターンシップやグループワークにおいても当て はまることが出てくるでしょう。

短期的な成果が出やすいコミュニティ

短期的・限定的な目標達成する際に向いているのは、自分と同じ個性タイプが集まっているコミュニティです。

同じ個性タイプのコミュニティの特徴としては、考えることや 行動のパターンが似ているため目標を実現するための意思決定 が速く、同じ成功パターンで活動ができます。

そのため、スピード感を持って成果を出すことができるでしょ う。

▶長期的な成果が出やすいコミュニティ

反対に、長期的・複雑な課題に取り組んで目標達成する際に向いているのは、自分と異なる個性タイプが集まっているコミュニティです。

考え方や行動パターンが異なるため、時には対立することも考えられますが、お互いが自分の得意分野、不得意分野を認識して役割分担を明確にすることで、対等に議論をして課題解決をしていくことができます。

今後のサービスについて

私たちの提供する自己分析 ツールはこれで終わりでは ありません。

今後も皆さん一人ひとりが 活躍できるようなキャリア を掴むための就活のサポー トをしていければと考えて います。



今後のサービスについて

今回の自己分析ツールはいかがでしたでしょうか?

皆さんには、自分の個性を認識した上で、自分の納得する環境を見つけてもらいたいと思い、短時間で効果的に自己分析を行うことができるこの自己分析ツールをご用意しました。これから就職活動に臨む中で、セプテーニグループでは、今後も皆さんのキャリア形成をサポートしていきたいと考えています。

インターンシップ、エントリーシート、面接、グループワークなど一般的な就職活動の選考のタイミングに沿って、皆さんの個性タイプに合わせた対策や効果的な手法を記載してメールを送らせていただきますので就職活動だけでなく、今後のキャリアを考える上で、参考にしていただければと思います。

また、今回の自己理解ツールVol.2を読んでいただいた後に お答えいただきたい**アンケートをマイページに表示しておりま す**。

ぜひアンケートにご協力をお願いいたします。

今後のサービスを受けるためには回答が必須となりますので、 できるだけお早めにご回答いただけますと幸いです。

Vol.1 -自己分析編-

Vol.2 -業界・企業研究編-

Vol.3 -ES対策編-

Vol.4 - 面接&GD対策編-

Vol.5 -入社前準備編-

※Vol.5の配信時期に関しては別途ご案内致します。

ア ン ケ ー ト の 回 答 は こ ち ら

自 己 分 析 ツ ー ル W E B サ イ ト は こ ち ら