Keep On

VOTRE EXPERTISE N'EST PAS OBSOLÈTE

Fondatrice:

Anna Morgant

"Étudiante à l'EM Normandie et passionnée par l'autoentrepreneuriat, j'ai après de longs échanges avec mes proches et mes professeurs eu l'idée de fonder Keep On afin de répondre aux problématiques des jeunes retraités et des entreprises"



Le concept:

- Plateforme en ligne reliant entrepreneurs et seniors à la retraite
- Avantages pour les entreprises: Expertise à coûts compétitifs, décisionnel amélioré
- Avantages pour les retraités: Activité professionnelle, lien social, complément financier



Fonctionnement de la Plateforme

- Profils Utilisateurs: Informations personnelles, compétences, sélection de tâches, rémunération prédéfinie
- Profils Entreprises: Création de compte, publication d'annonces, mise en relation optimisée



Comment notre produit fonctionne-t-il?

Côté entreprise

Les entreprises doivent créer un compte avec toutes leurs informations et peuvent par la suite poster des annonces de "missions" ou bien directement contacter les profils des usagers suscitant leur intérêt.

Côté Usager

Nos usagers doivent quant à eux créer leur profil en renseignant leurs informations, CVs etc...
Ils sélectionnent par la suite leurs domaines d'expertises et auront donc directement accès aux offres relatives à ces domaines.

Une interface facile d'accès

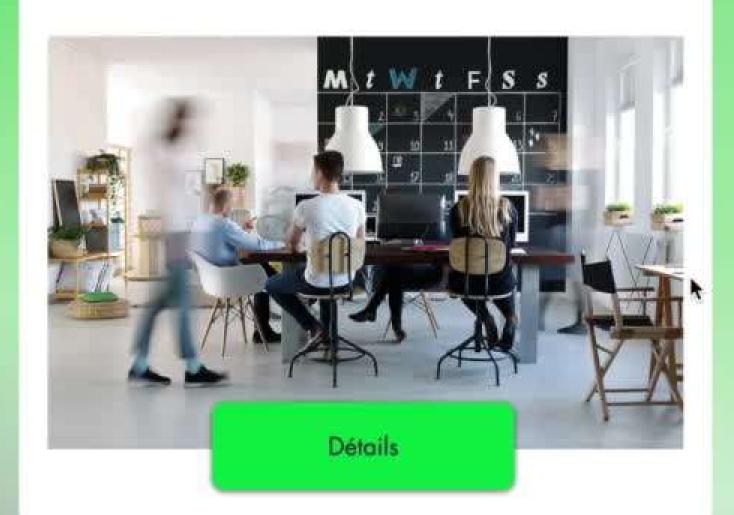
Le site propose deux interfaces différentes adaptées aux deux profils concernés que sont les jeunes retraités d'une part et les jeunes entreprises d'autre part.

Algorithme multi-critères

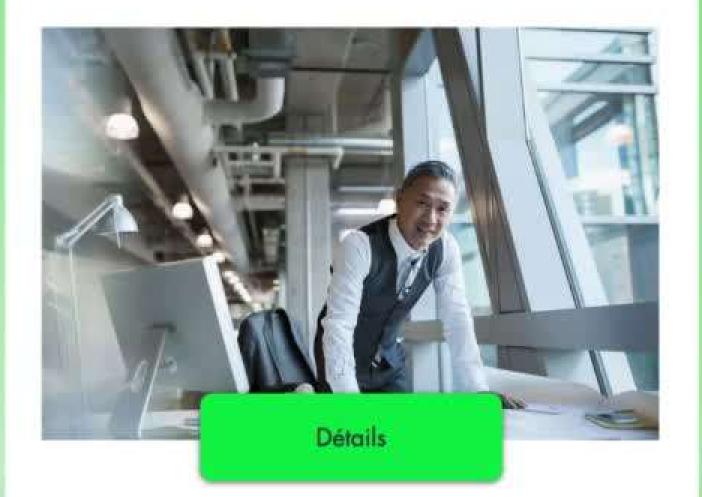
Afin d'aider à aiguiller les entreprises et usagers vers les profils les plus adaptés, KeepOn utilise un algorithme multi critères pour faire correspondre les différents profils au mieux des besoins et envies exprimés par nos partenaires.



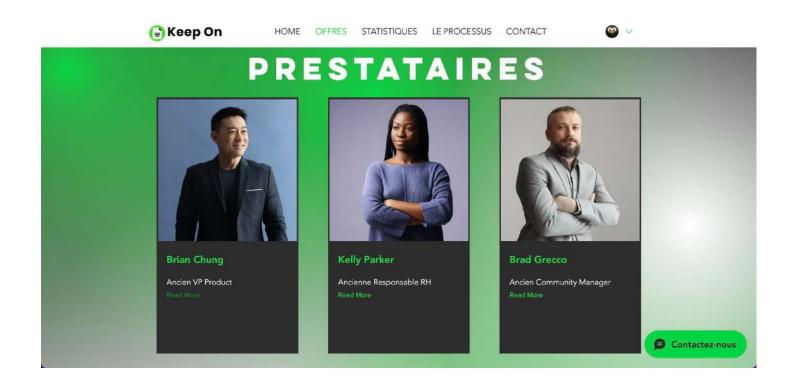
CÔTÉ ENTREPRISE

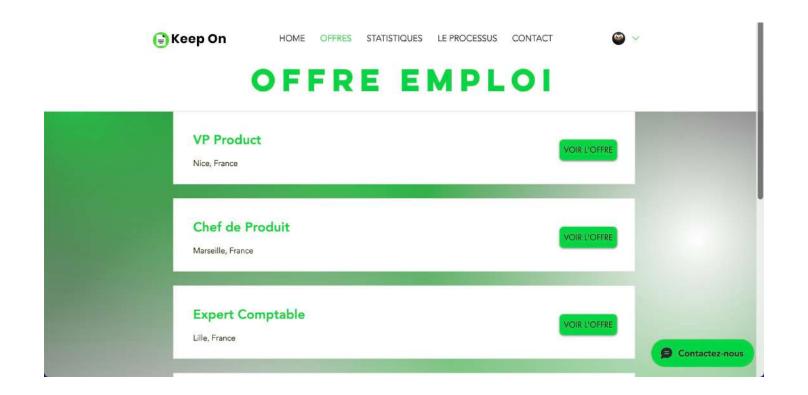


CÔTÉ PRESTATAIRE











Des situations compatibles

Nous prenons en compte les problématiques des retraités et des petites entreprises établies ou des jeunes pousses en devenir Certains retraités veulent continuer a partager leur expertise et maintenir une vie sociale active, relation avec le monde de l'entreprise.

Ces derniers sou<mark>haitent aussi s'assurer un c</mark>omplément de retraite afin de pouvoir mantenir leur train de vie et profiter de cette dernière

Les startups et pme ont de faibles besoins en volume pour beaucoup de prestations et ont des moyens financiers limités.



Solutions

En quoi Keep On apporte une solution à nos partenaires



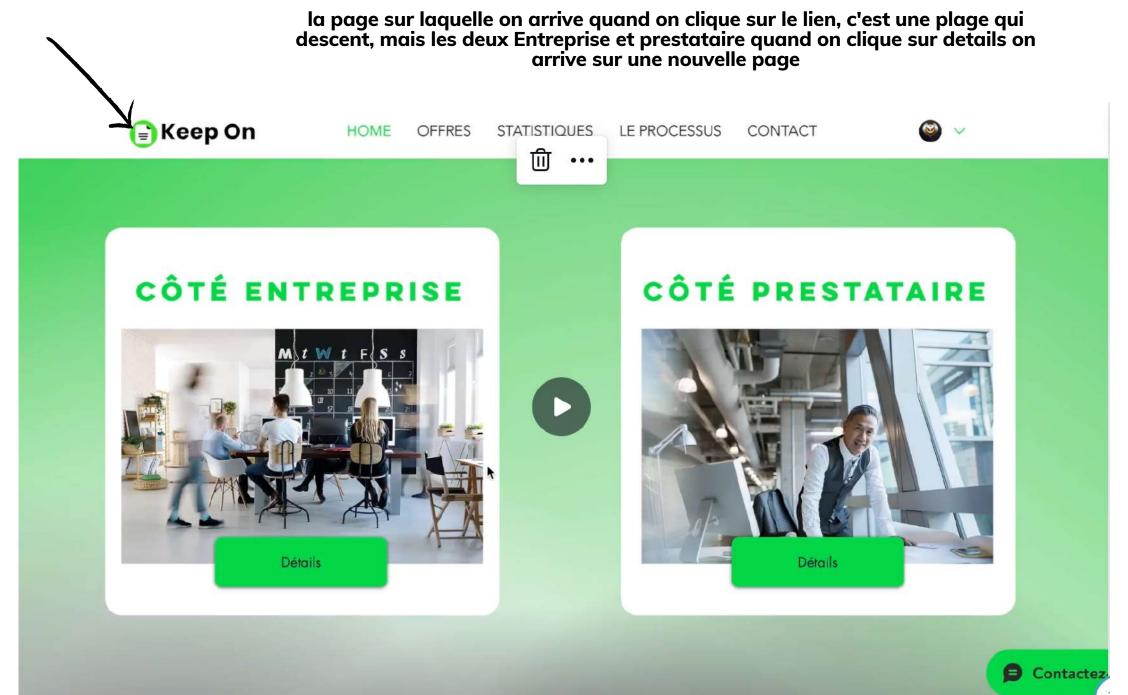
Keep On propose une plateforme faisant le lien entr<mark>e les</mark> jeunes/petites entreprises et les retraités désireux de continuer leur exercice.

Ainsi nous permettons à ces retraités de continuer d'exercer tout en apportant leur aide aux entreprises nécessitant une expertise à moindres coûts.



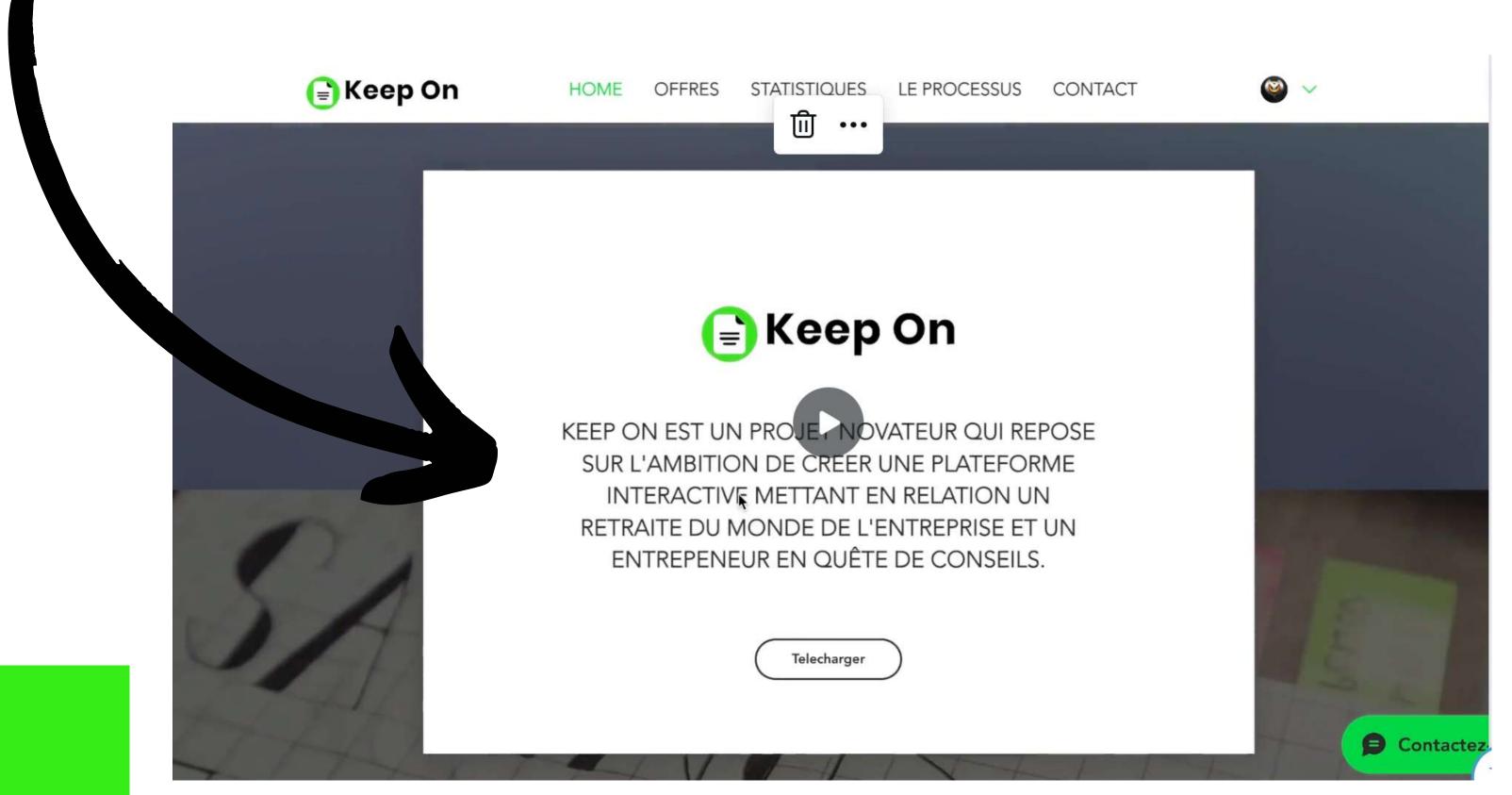
Remplacer le logo par celui ci dessous et rendre accessible le remplacement de logo - il va évoluer encore





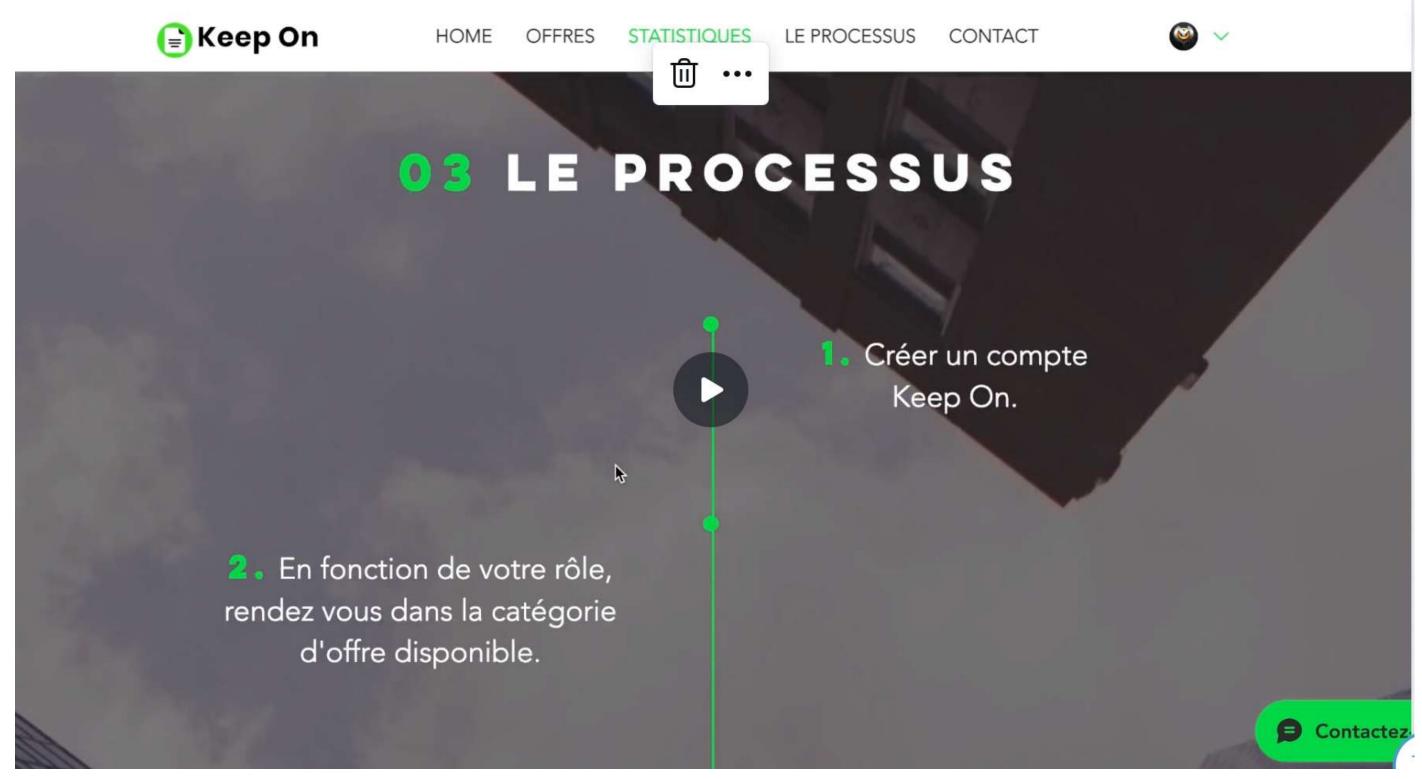


Remplacer a nouveau le logo et remplacer telecharger par plus d'information





remplacer le 03 par 02





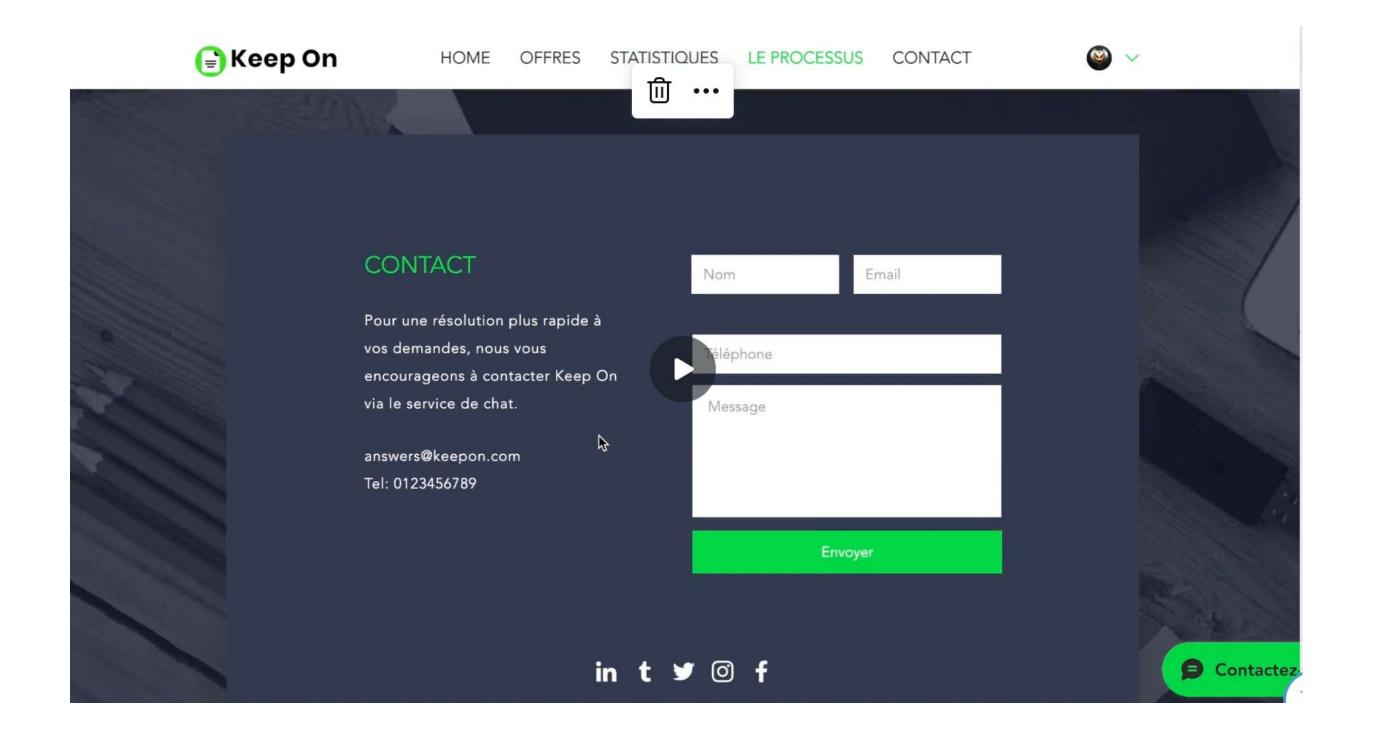
remplacer le 1, 2, 3 et 4 par

L. Créez votre compte : Inscrivez-vous rapidement en fournissant une adresse e-mail et un mot de passe. Nous vous demanderons également quelques informations clés telles que votre nom, prénom et situation (prestataire ou entreprise).

2. Choisissez votre voie : En fonction de votre rôle, accédez à la page dédiée aux prestataires où aux entreprises. Suivez le chemin qui correspond à vos besoins spécifiques.

B. Valorisez votre profil : Les prestataires, démarquez-vous en complétant votre expérience, vos réalisations et vos disponibilités. Pour les entreprises, partagez les informations essentielles sur votre société et les missions à pourvoir. Utilisez notre grille tarifaire pour définir vos attentes.

4. Boostez vos opportunités : Soyez informé(e) dès qu'un profil correspondant à vos critères est identifié. Recrutez de nouveaux talents ou trouvez la collaboration parfaite en un clin d'œil.

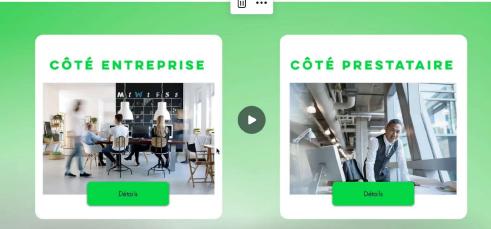


Remplacer le texte sous contact par :

Nous vous encourageons à nous contacter pour toute question, besoin d'assistance ou en cas de problème par le chat. Notre équipe est là pour vous aider et vous apporter une réponse, rapide et efficace. Votre satisfaction est notre priorité!

enlever le tel et adresse e mail (car pas encore existante, mais faire en sorte que je puisse l'ajouter à l'avenir). et créerdonc une page de chat avec historisation des échanges même en cas de déconnexion.

Lien vers Linkedin à laisser dispo mais encore une fois il n'existe pas encore et peut etre twitter à voir).



Entreprise

en cliquant sur accéder (l'âncien détails)Les entreprises devront remplir les informations requises telles que le nom de l'entreprise, le secteur de l'entreprise, l'état d'avancement de celle-ci sur une base de 3 niveau (entreprise pas encore créer, créer depuis 1 ans ou loin, 2 ans ou moins et plus de 3 ans), ainsi que se creer un compte avec adresse email et mot de passe robuste afin d'avoir un compte. Cela permettra aux prestataires de mieux comprendre les besoins spécifiques de chaque entreprise et de personnaliser leurs services en conséquence.

Ensuite, il faudra créer une grille tarifaire où les entreprises pourront cocher les missions qu'ils souhaitent réaliser. Cette grille tarifaire devrait être claire et intuitive, permettant aux prestataires de sélectionner les missions qui correspondent à leurs compétences et à leurs préférences.

(grille tarifaire disponible en piece jointe)

Il sera également important d'inclure un calendrier ou un système de disponibilité où les prestataires pourront indiquer leurs créneaux horaires disponibles pour effectuer les missions. Cela permettra aux entrepreneurs et aux petites entreprises de voir quand les prestataires sont disponibles et de planifier en conséquence.

Il est essentiel de concevoir ces fonctionnalités de manière conviviale et intuitive, en veillant à ce que les prestataires puissent facilement compléter les informations demandées, sélectionner les missions et indiquer leurs disponibilités. Une conception claire et attrayante de la page contribuera à offrir une expérience utilisateur agréable et à encourager l'engagement des prestataires sur la plateforme.

Si ce n'est pas la premiere fois, et qu'ils ont un compte ils sont amené a se connecter pour ensuite avoir accès a leur porfils et aux profils des entreprises, sur leur profils il y a un systèmes de notation et de commentaire fait par les prestataires avec qui ils ont passés des contrats et en ayant acces aussi aux entreprises cela leur permet de rechercher eux mêmes un autre contrat.



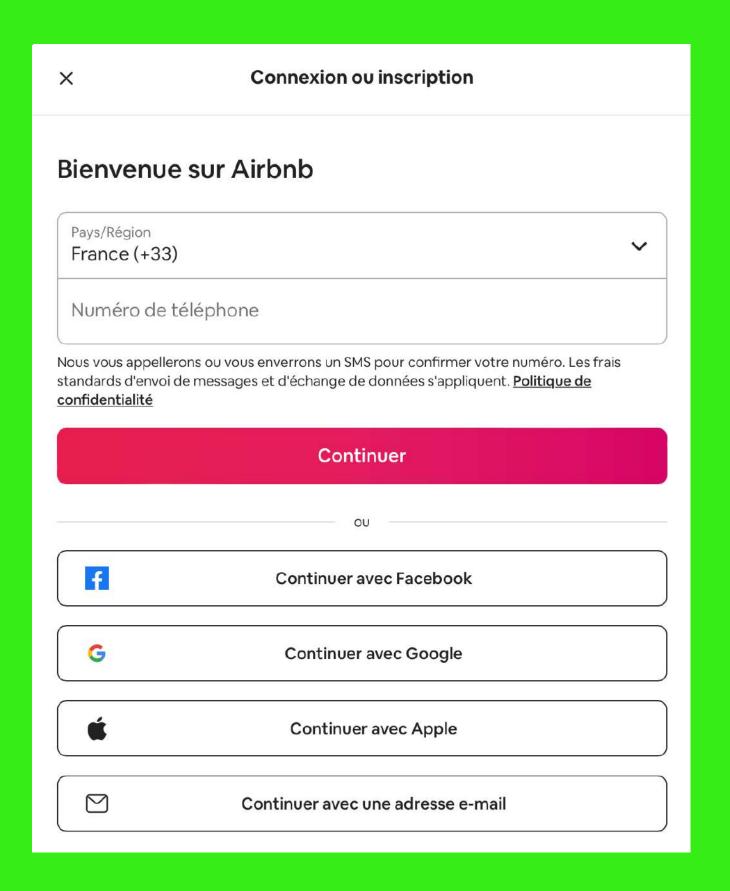
HOME

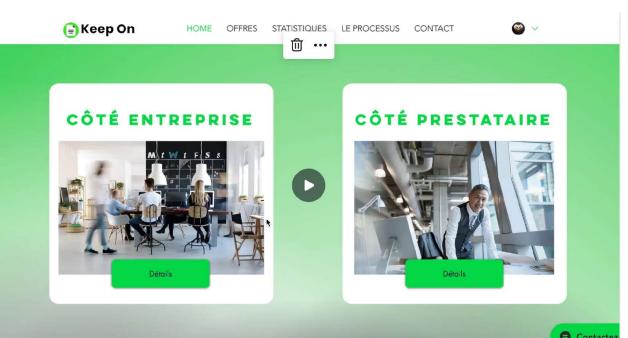
OFFRES



CONTACT







Prestataire

Lorsque les prestataires (les seniors retraités) arrivent sur la page, si c'est la premiere fois, ils seront invités à compléter les informations nécessaires en utilisant un formulaire. Ce formulaire devrait inclure des champs pour les années d'expérience, les entreprises dans lesquelles ils ont travaillé et les études réalisées, le nom, le prénom, l'age, la page linkedin (mais pas nécessaire) similaire à un curriculum vitae, au dela de ca il doivent aussi se créer un compte avec adresse-email et mot de passe robuste.

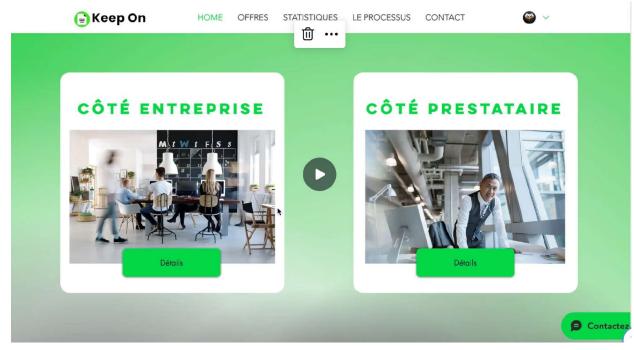
Ensuite, il faudra créer une grille tarifaire où les prestataires pourront cocher les missions qu'ils souhaitent réaliser. Cette grille tarifaire devrait être claire et intuitive, permettant aux prestataires de sélectionner les missions qui correspondent à leurs compétences et à leurs préférences.

(grille tarifaire disponible en piece jointe)

Il sera également important d'inclure un calendrier ou un système de disponibilité où les prestataires pourront indiquer leurs créneaux horaires disponibles pour effectuer les missions. Cela permettra aux entrepreneurs et aux petites entreprises de voir quand les prestataires sont disponibles et de planifier en conséquence.

Il est essentiel de concevoir ces fonctionnalités de manière conviviale et intuitive, en veillant à ce que les prestataires puissent facilement compléter les informations demandées, sélectionner les missions et indiquer leurs disponibilités. Une conception claire et attrayante de la page contribuera à offrir une expérience utilisateur agréable et à encourager l'engagement des prestataires sur la plateforme.

Si ce n'est pas la premiere fois, et qu'ils ont un compte ils sont amené a se connecter pour ensuite avoir accès a leur porfils et aux profils des entreprises, sur leur profils il y a un systèmes de notation et de commentaire fait par les entreprises avec qui ils ont passés des contrats et en ayant acces aussi aux entreprises cela leur permet de rechercher eux mêmes un autre contrat.



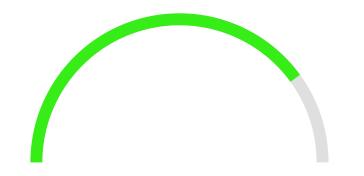
entreprise et prestataire

Une fois que les utilisateurs ont créé leurs comptes, un algorithme sera mis en place pour proposer des profils correspondants aux besoins et aux horaires des deux parties : les entreprises et les prestataires seniors retraités. Cela permettra d'optimiser les correspondances entre les besoins des entreprises et les compétences des prestataires. Sur la page, une chat box sera intégrée, permettant aux entreprises et aux prestataires de communiquer directement et de discuter des détails de la mission. Ils pourront échanger des informations supplémentaires, clarifier les attentes et s'assurer que les deux parties sont d'accord avant de poursuivre.

Si les deux parties sont satisfaites des termes et des conditions discutés, ils pourront passer au contrat de l'entreprise. Sur le site, il sera possible de générer et de signer un contrat électronique qui formalisera l'accord entre l'entreprise et le prestataire. Le contrat inclura les détails de la mission, les tarifs convenus, les dates de réalisation et d'autres conditions spécifiques.

En ce qui concerne le paiement, l'entreprise aura la possibilité de régler directement sur le site. Lorsque la mission est effectuée et validée par l'entreprise, elle pourra cocher l'accomplissement de la mission sur le site. Une fois cela fait, le virement correspondant sera automatiquement effectué sur le compte du prestataire senior retraité. Cette méthode facilite le processus de paiement, en offrant une solution pratique et sécurisée pour les deux parties.

Taille du Marché



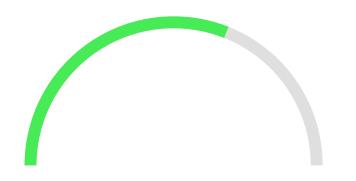
700 000

Nouveaux retraités en France chaque année en moyenne



62 ANS

L'âge moyen de départ à la retraite en France

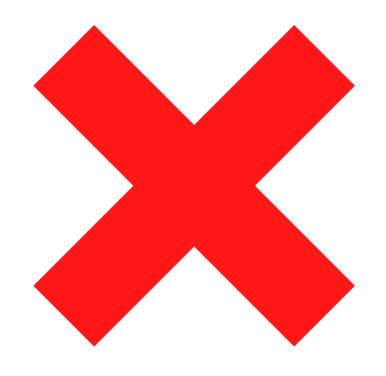


995 000

Nouvelles entreprises créées en 2021



Concurrents Directs



Concurrents Indirects

Silver Alliance

emploisenior.net

jobretraite.fr



Avantages concurrentiels



UNE OFFRE UNIQUE

Keep on est la seule plateforme proposant de mettre en relation des retraités issus de professions libérales avec des jeunes entreprises dans le but de leur faire effectuer des tâches nécessitant des qualifications.

UNE INTERFACE JEUNE

La majorité des concurrents proposent des sites web vieillissants avec beaucoup d'informations et une mauvaise ergonomie. Keep On proposera ses services de la manière la plus simple possible via une interface épurée et éventuellement une application.

UN MARCHÉ NON EXPLOITÉ

Nos concurrents ne proposent que des "petits boulots" sans aucune qualifications aux seniors. N'ayant pas de concurrents directs le marché des "Retraités de professions libérales désirant poursuivre leur exercice" est totalement libre.



Notre business model

les transactions étant directement effectuées sur notre plateforme nous prenons des commissions à hauteur de 20% (10% en cas de nombreux contrats.) de ce que l'entreprise compte reverser au retraité.

Ces 20% ne seront pas prélevés sur la rém<mark>unération du senior mais seront à la charge de l'employeur.</mark>

Cette offre assure une totale transparence aux deux parties et leur évite toute charge administrative (facturation, déclaration des charges sociales, etc.). Les contrats étant réalisés par notre société.



Nos démarches déja engagées

- rédaction d'un projet de statut
- envoi pour re lecture à un avocat
- création maquette de site web
- présentation du projet à une équipe de développement pour obtenir leur soutien.
- présentation du projet au directeur général de la Cipav
- Société en cours d'immatriculation au RCS de Nanterre.



Contactez nous:



06 74 14 49 37

anna.morgant07@emnormandie.fr



Mon profil

Mes demandes Paramètres





Mon profil

Mes demandes

Paramètres