

valide qualquer produto.

- 1. minha estratégia de validação de produtos. primeira vez que vou liberar ela completa.
 - 1.1. todo produto/serviço pode ser vendido no tráfego direto.
 - 1.1.1. mas talvez precise de alguns ajustes.
 - 1.1.2. e hoje vou revelar o segredo.

2. deve ser feita em etapas

- 2.1. primeira etapa
 - 2.1.1. oferta
 - 2.1.1.1. você precisa descrever em poucas palavras e de fácil entendimento:
 - 2.1.1.1. o que é o produto
 - 2.1.1.1.2. o que ele ensina
 - 2.1.1.3. qual a transformação que ele produz
 - 2.1.2. página de vendas
 - 2.1.2.1. você deve testar a página final. Se é uma página conversora ou não. Você pode sim criar ou se afiliar a produtos com mais de uma página.
 - 2.1.3. criativos
 - 2.1.3.1. a cereja do bolo
 - 2.1.3.1.1. você tem 2 opções
 - 2.1.3.1.1.1. criar
 - 2.1.3.1.1.1. ideal: usar a oferta como centro do seu criativo.
 - 2.1.3.1.1.2. pegar pronto (caso seja afiliado)
 - 2.1.3.2. CTR
- 3. o que é um produto validado?