



FICHE DE POSTE

NOM	PERRENOT
Prénom	Antoine

Poste	Responsable de Vente
Lieu	Boutique du Terroir Comtois, Larnod
Statut	Cadre
Années d'expérience	8 ans

RÔLE ET RESPONSABILITÉS

Compétence	Description
Gestion des équipes commerciales	<ul style="list-style-type: none">• Superviser et coordonner les activités de l'équipe de vente.• Encadrer et motiver les vendeurs.
Développement des ventes	<ul style="list-style-type: none">• Élaborer des stratégies commerciales pour augmenter le chiffre d'affaires.• Analyser les tendances du marché et adapter l'offre.
Formation et coaching	<ul style="list-style-type: none">• Former les membres de l'équipe aux techniques de vente et à la négociation.• Suivre les performances et proposer des plans d'amélioration.
Suivi des indicateurs de performance	<ul style="list-style-type: none">• Définir et suivre les KPI.• Préparer des rapports sur les résultats des ventes et faire des recommandations.



Le Terroir Comtois

Larnod (25), Franche-Comté

FICHE DE POSTE

PROFIL DE ANTOINE PERRENOT

Qualités	Expertise
Leader inspirant, stratège, analytique, orienté résultats.	Maîtrise des techniques de vente, gestion des équipes commerciales, outils CRM.