

中建材信息数字化工作平台 用户手册 销售合同新建

机密 第 1页共 12页 2017-4-12



1 业务描述

销售合同,适用于内贸业务,根据实际的合同签约主体(销售主体)不同,分为内贸单主体、内贸双主体合同:

- 1) 内贸单主体合同: 销售主体为 中建材信息技术股份有限公司,是我公司直接与客户签订的销售合同,将产品/服务售卖给客户。
- 2)内贸双主体合同:销售主体为 中建材集团进出口公司, 是进出口公司与客户签订销售合同,我公司与进出口公司之间签订内部销售合同。此类合同的产品流转过程是中建信息从供应商采购,将产品卖给进出口公司,进出口公司再卖给客户。此类合同就会存在一个中建材信息技术与进出口公司之间的买卖过程,进而产生钱款往来,我们就需要填写一个"内部结算合同金额"即进出口公司付给我们信息技术公司的货款。

销售合同根据业务范围不同,对应不同的合同类型, 共有 项目、分销、服务、配套采购四种类型:

- 1)项目 合同:主要适用于为特定的项目提供一批产品,大部分采销一对一的业务。根据国家对不同税率产品需签订不同税率的合同的要求,有些项目合同中包括不同税率的产品(设备-17%、服务-6%)则此类项目合同新建时需创建附属关联合同,即主合同税率 17%,附属关联合同税率 6%。17%税率的产品添加到主合同产品清单,6%税率的产品添加到关联合同的产品清单中。
- 2)分销 合同:主要适用于我公司作为某些供应商产品的总经销商,然后分销给下级的经销商的业务。
- 3)服务 合同:主要适用于 office365、云服务、自有服务等纯服务产品的销售业务(如 无实物的软件产品或自有服务),此类业务无库房出入库操作。
- 4) 配套销售 合同: 此类合同签订的前提是公司与该客户之间已经签订了一个销售合同, 且必须是有项目费用的销售合同,当主销售合同已全部放货完成,可创建与之关联的配套销售合同,配套销售合同的业务模式同项目销售合同一样,只是在管理要求上与项目合同不同。

2 操作说明

菜单路径:销售管理>>销售合同,进入后页面如下:

机密 第 2页共 12页 2017-4-12





页面分两部分,查询条件、查询结果。查询条件中默认销售人员为登陆人,根据需要填写查询条件;查询结果,展示全部满足查询条件的、已经审批完成的销售合同,且合同列表中提供了开票、打印等相关操作按钮。

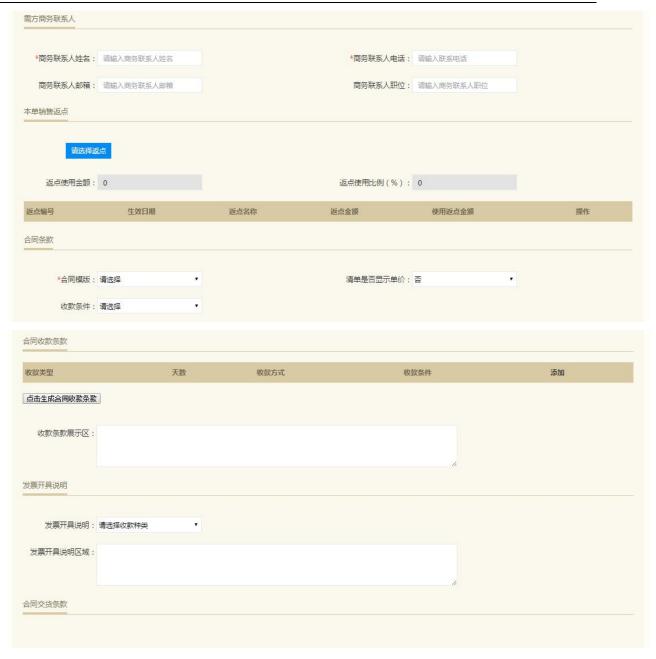
2.1 新建销售合同

点击按钮,页面跳转至销售合同新建页面如下图



机密 第 3页共 12页 2017-4-12

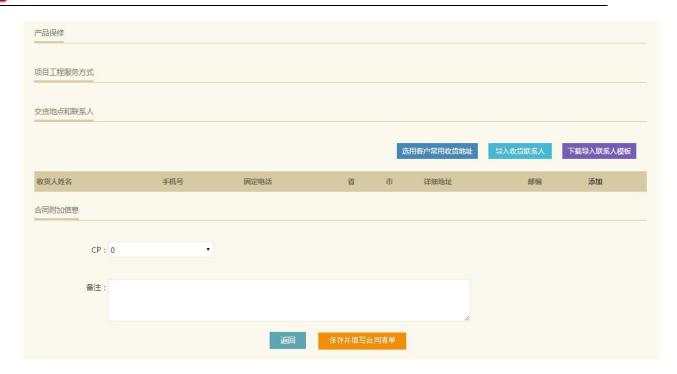




机密 第 4页共 12页 2017-4-12

O

中建材信息技术股份有限公司



销售合同新建, 需填写两部分内容: 销售合同+产品清单, 需按要求现将销售合同子页

的必填内容都填写完毕,方可点击 单。 保存并填写合同清单进入产品清单子页添加合同清

2.1.1 基本信息 填写



1)销售主体:默认中建材信息技术股份有限公司,单主体合同选择 中建材信息技术股份有限公司,双主体合同则需选择 中建材集团进出口公司;

机密 第 5页共 12页 2017-4-12



- 2) 销售人员姓名:默认登陆人员,可进行编辑选择;
- 3) 申请部门:销售人员所在部门;
- 4) 商务人员:系统自动根据销售人员、所在部门配置相应商务;
- 5) 合同类型:按需选择项目、分销、服务、配套销售;
- 6) 选择关联合同: 当合同类型为配套销售时,则必须选择所关联的项目合同;
- 7) 开票税率:选择合同开票税率,17%或6%;
- 8) 产品线:输入一个空格,系统会列出所有产品线,进行选择;
- 9) 项目名称: 合同对应项目的名称;
- 10) 客户名称:点击输入框选择系统中已存在的业务类型客户;
- 11) 最终用户: 填写合同中产品的最终使用方名称;
- 12) 合同金额: 填写合同总金额, 填写值小数点后最多保留两位;
- 13) 内部结算合同金额: 当销售主体为 进出口公司的双主体合同时,该字段必须填
- 写,填写值小数点后最多保留两位;
- 14) 是否关联合同:默认为否,当合同类型为项目,税率为17%且合同有附属关联合同时,该字段需选择"是",系统会自动创建相应的关联合同。

基本信息的剩余非必填字段,可酌情业务需要填写。

2.1.2 需方商务联系人 填写

商务联系人			
商务联系人姓名:	请输入商务联系人姓名	*商务联系人电话:	请输入联系电话
商务联系人邮箱:	请输入商务联系人邮箱	商务联系人职位:	请输入商务联系人职位

填写客户方商务联系人信息,姓名、电话必填。

2.1.3 销售返点 填写



机密 第 6页共 12页 2017-4-12



对于销售主体为 中建材信息技术股份有限公司的合同,可按需使用销售返点。

点击 ,进入选择返点界面,选择对应客户的销售返点



首先,需要手工勾选对应的销售返点,然后在使用返点总金额处可以根据实际返点金额进行手工修改,然后点击"确定"按钮;



此时,销售返点被带入行项目中,返点金额是首次创建返点时的金额,可用余额即是剩余的可用返点金额,使用返点金额即是本次输入的返点金额,如果本次使用金额有误或者不再使用返点,可以点击"删除"按钮进行删除。

2.1.4 合同条款 填写

机密 第 7页共 12页 2017-4-12

Ω

中建材信息技术股份有限公司



- 1) 合同模板:按需选择合同模板;
- 2) 清单是否显示单价: 选择确定合同打印时清单列表中是否包括产品单价;
- 3) 收款条件:选择合同收款时是"按比例"还是"按金额";
- 4) 合同收款条款:点击添加,根据具体的合同收款执行条款添加记录;
- 5)点击生成合同收款条款:添加完成后点击 点击生成合同收款条款 按钮,则会将具体的收款条款展示在展示区,非标准模板合同此区域可进行编辑。

2.1.5 CP 填写

合同附加信息			
*CP: 0	×		
备注:			
		<i>i.</i>	

CP: 必填, 默认为 0, 。当合同有项目费用时, 需选择 1; 没有项目费用则选择 0。

2.1.6 其他信息 填写

合同其他的发票、交货、保修、收货地址等,根据需要依次填写。

2.1.6 产品清单 填写

销售合同页面填写完毕后,点击 保存并填写合同清单 即可进入合同清单添加页面如下

冬

机密 第 8页共 12页 2017-4-12





产品清单维护分为四种方式:手动添加、批量上传、引用采购申请、借出转销售。

1) 批量上传: 先点击 下载物料模板, 然后按要求填写物料, 点击

物科上传 即可完成批量上传;

- 2) 手动添加:点击 或者列表右端的 都可添加物料;



机密 第 9页共 12页 2017-4-12



当选择引用采购申请时,出现上述界面,输入查询条件中的一个或多个进行查询,将选择出来的采购申请单按照行项目的物料进行勾选引用,选择"确定"按钮即可。

4)借出转销售:点击按钮,弹框



输入借出单号,查询选择物料

物料添加后,可对物料进行数量、单价编辑,也可删除物料,如下图



确认产品清单添加完毕,点击"清单完成按钮",系统自动将合同金额按比例分配到物料上。

机密 第 10页共 12页 2017-4-12



2.1.7 合同新建完成

合同信息、清单都添加完成后,点击 将合同保存到草稿,在我的草稿中可以点击再次修改;如果确认无误可点击 按钮进入合同的审批环节。

对于有关联合同的情况,则需点击 , 进入关联合同新建页面, 编辑关联合

同,关联合同的各项信息添加同主合同。

2.2 销售合同审批

销售合同新建完成提交审批后,合同会在审批流中依次通过相关人员的审批处理。

2.2.1 成本分析

销售合同审批过程中,会首先进入产品人员的待办,产品人员对合同进行相应的成本分析,详细请参见《CDWP-用户手册-销售合同成本分析》参见销售合同成本分析

2.2.2 商务操作

销售合同审批过程中,对应商务人员需在审批时填写合同的签订时间及业务应收生成方式(固定模式:合同放货/开票后自动生成相应业务应收;修改模式:需手工创建生成合同的业务应收)。

2.3 销售合同查看详情

销售合同审批完成后,即可在销售合同菜单页面查询,进入查看详情如下图

机密 第 11页共 12页 2017-4-12





销售合同详情页面有合同相关的操作,可根据需要点击进行。

机密 第 12页共 12页 2017-4-12