**二手车交易流程与注意事项**

国家二手车交易的管理政策二手车是指经过公安交通管理机关登记发给牌(证),在国家法定的报废标准内或经济寿命期内服役,并可续用的机动车辆的总称。就是说只要在车管所登记上牌就为二手车而不是指车况的新旧程度。目前,各地都有二手车交易中心或市场,其职责就是为二手车买卖提供一个合法的交易市场,并代办车辆、证件、初审及过户手续,保障客户的合法利益。为此,国家在1998年3月发布了《二手车交易管理办法》,办法规定:二手车买卖必须在当地的二手车交易中心(市场)办理交易手续、并详细规定了交易车辆应提供的资料和应办的手续。

《二手车交易管理办法》中第四章第三十三条规定:下列机动车禁止交易

(1)已经办理报废手续的各类机车;

(2)虽未办理报废手续,但已达到报废标准或在一年时间内(含一年)即将报废的各类机动车;

(3)未经安全检测和质量检测的各类二手车;

(4)没有办理必备证件和手续,或者证件手续不齐全的各类二手车;

(5)各种盗窃车、走私车;

(6)各种非法拼、组装车;

(7)国产、进口和进口件组装的各类新机动车;

(8)右方向盘的二手车;

(9)国家法律、法规禁止进入经营的其它各种机动车。

1997年7月国家六部委发布了《汽车报废标准》明确了各种车的使用年限、行驶公里及报废标准、从而对二手车的管理与交易有了完整的法律依据。目前,全省二手车交易中心(市场)均按上述文件办理,有效的规范了二手车交易行为,遏制了非法倒卖车辆及欺诈行为的发生,使二手车交易得以健康展。

**二手车交易、过户的手续及程序：**

二手车交易无外乎三种情况。第一种是自由买卖即自己找好买方或卖方;第二种是司法机关或拍卖行裁决或拍卖;第三种是在二手车交易中心(市场)场内交易。但三种情况都必须证照齐全,车辆合法。首先要看"四证一牌"即:《行驶证》、《附加费证》、《养路费单》、《车船税》,"一牌"为前后两块号牌。"四证一牌"的审查内容:登记日期、年审时间、车主、车型等内容是否一致。再看其它有关手续,如车主身份证,单位小型客车的《定编证》或《使用证》,货车的《营运证》、单位证明、营业执照、公章、司法机关的裁决书、拍卖证等与四证是否一致。最后看:车辆车型、颜色,和"三号"即:"车牌号、车架号、发动机号"是否与四证相符,无问题方可交易。上述三种情况都必须经当地的二手车交易中心(市场)办理过户手续,可自办也可委托二手车交心(市场)代办。

**二手车交易过户中易出现的问题** ：

因为二手车交易过户涉及部门多、手续杂、时间长,部分人怕麻烦,加之有些人确实工作忙,又不清楚二手车交易的管理政策,图一时方便找一些无合法资格的人即"二道贩子"代办,或随意亲信对方,造成很多问题。主要有:

1、假证。车辆根本没过户,通过非法渠道制做的假证件,这种车肯定有问题,甚至是赃车、报废车,按正常手续根本无法过户。

2、过一半。即只过《行驶证》,不过《附加费》、《养路费》等其它相关证件,给日后行驶或再交易留下后遗症。

3、拖而不办。一是手续上有问题暂时无法办理;二是根本无问题就是不办,最后引发经济纠纷。

4、反悔。买卖双方因车辆的价格、过户费用、质量或市场行情变化等因素发生反悔,但又不愿承担违约责任,采取不配合,甚至有意刁难,制造纠纷。为避免此类事情发生,请买卖双方务必到合法的二手车交易中心(市场)进行交易及办理过户。

另外,车辆过户中最重要的环节是验车和查档案,因为过户的资料再多,首先是证件和车辆的合法性,而确定其合法的权力机关是公安车管部门,只有经过验车和查档案合格后干警签章,该车才可顺利过户,否则后面的环节无法进行,也就是根本不能过户,这点应特别注意。

**购买二手车注意事项：**

有些二手车车况不错，价格也诱人，但淘二手车需要很强的专业知识，如果不能了解其中窍门，买到事故车或者试驾车也令人郁闷，下面就为您介绍几点选购二手车的小窍门。

**一、核对车辆证照：**

  在买车的时候，注意检查该车证件是否齐全、是否有欠费或违章行为，假如证照不全或有一些不良记录，买车后在办理相关手续时则会烦恼多多。这方面有很多前车之鉴，值得消费者借鉴。

1.**卖主的身份证：**

通过检查卖主的身份证可以判定卖主是否对所卖机动车拥有使用权和支配权。

2.**机动车行驶证：**

这是机动车取得合法行驶权利的凭证。车辆的登记证明。每一辆在路上行驶的车都会在当地车管所进行登记注册，必要的时候可以致电车管所进行核实。

3.**机动车来历证明：**

也就是原始的购车发票，如果原来已经是二手车，则要看是否有二手车的购车发票，以防买到不正当来历的车辆。

**4.机动车牌号：**

主要看看有无涂抹更改的痕迹，应做到与行驶证上登记的号牌一致才行。车架号，也应该与行驶证上登记的号码保持一致，车架号通常被刻在车辆的仪表板上; 保险单，只有上了保险的车才有可能在车辆发生交通事故的时候将车主的损失降到最低。

另外，如果是带有营运性质的车辆，还要检查是否有道路运输证。

  最后，还需要注意的是一些费税的缴费证明，包括养路费缴费证明、购置税和车船使用税完税证明，发动机号、大架号有无修改痕迹、是否和行使证一致，其他证件是否和车辆相符。 **二、查看车况：**

一辆二手车残值就是车辆的剩余价值即根据车辆的年龄、

保养程度、性能进行综合打分后，以了解车辆真实状况。你可以从以下几点着手：

1、查找事故痕迹与隐患掀开车内地毯，查找下面车身是否藏有硬伤。仔细观察车门，看是否重新油漆过。任何新的油漆都说明掩盖了不想让人知道的缺陷。机盖下的车架当然会有焊接点，但原来的焊接点粗糙，不规则。

2、识别汽车的真实年龄看一眼踏板上的橡胶蒙面，这里最能透露出车辆的实际年龄。经常有人担心原车主会在里程表上作伪，也有办法查验，可索要该车最近的保修发票，那上面应该注明车辆的行驶里程。

3、察看轮胎磨损程度尤其前轮。假如花纹扁平，边缘已全无棱角，说明原车主驾车的习惯粗野。这样不仅轮胎本身状况不佳，更透露车的整体情况会很成问题。

4、了解车身状况耐心地围着车身多转几圈，仔细观察挡泥板的边缘，以及车轴处，看机件磨损与经受风吹日晒的情况。或者察看排气管外端，检查其陈旧或生锈程度。

5、察看发动机外观与运转情况察看发动机外观，识别漏水漏油的痕迹。点燃发动机，观察排出气体的颜色。假如排出的气体是半透明的淡灰色，说明状况良好。如果是黑色则说明发动机没有调校好。蓝色说明发动机已经十分疲劳。白色说明汽缸垫行将报废。另外嗅一嗅气体的气味，难闻则是不妙的征兆。

6、检查车辆行驶性能通过亲自驾驶来检测车辆状况是绝对必要的。首先检查各种电器，包括转向灯、车大灯、暖气系统、空调系统、收音机等是否都能正常运转。然后启动发动机，令其低速运转，倾听运转状况是否平稳。要想查验离合器的状况，教你一个妙法，起步时把变速器挂在三档而不是通常的一档，假如发动机未像正常情况熄火，说明离合器已经衰老。随后要驾车行驶一程，并且等发动机上升到适当的温度，继续仔细倾听发动机的声音。尽可能频繁地转换车速，察看在加速与减速时车辆的反应。假如车速一高车身与方向盘就抖动，那就糟糕了。

最后一点，请原车主驾车带你上一程。看看此人在驾驶座上的习惯和做法。假如此人驾车动作粗暴，他的车肯定不妙。

**不要相信里程表：**

为了卖更高的价钱，把8万公里数的车调到3万公里是卖家们常用的伎俩。其实汽车里程只是判断车况的一个标准，而真实的车况通过检查发动机等部分都能了解到，里程表显示的数字并不是汽车价格的决定因素。因此大家也就不要太把公里数放在心上了。

**重新上漆要看到：**

看车身漆膜有无脱落，面部漆有无新印记，在排气管、镶条和窗子四周有无多余的喷漆，如有则证明该车系翻新，能车身有划痕、损坏，可以做为判断其新旧程度的标准之一。

**重点观察焊接点：**

确保车门、头、尾与车身之间的接缝平滑。如果主要的接缝处缝隙大小不一，线条弯曲，装饰条脱落或缺失，证明该车是事故车，经过整修或大修。有些翻修车水平较高，普通人看不出是否是原厂焊接或翻新的，这时应请懂行情的人来帮忙看看。

**车厢也要看仔细：**

在座椅、地毯及其他车厢部分有没有不正常的铁锈或锈蚀。锈蚀严重的有可能车子是水泡过的。有些车商为了掩盖车厢内的问题，故意加上一些亮眼的装饰迷惑人。消费者一定不要被表面现象所蒙蔽。还要检查汽车的配置是否完整，工作是否正常。

**引擎性能很重要：**

重要的汽车性能主要还是引擎盖下面的东西，发动机工作是否正常、各油管、水管、线路是否老化，有无漏油漏水痕迹。不要以为里面干干净净就没有问题，越干净的发动机越是经过人工清理的。这些部位只要仔细检查，普通人也能看出问题。

尝试用力按车身4个角位，观察反应力是否平均，并注意用力按车身时有没有发出不寻常之声响。观察4条车胎有没有“啃胎”的现象。

**试动力：**

引擎能否开启畅顺，最好能于冷车时测试，并留意行车时有没有窒油现像，怠速是否正常。检查引擎外观确保没有损伤或漏油。测试动力是否充沛，踏油门时转数是否即时提升，并可尝试一脚踏下油门即放，然后观察转数增加的速度，若转数少于2500转／分，则车头的反应较弱。再看引擎有否漏油，火花塞有否漏电，行车时和加油后车子能否顺畅地行驶，有否出现杂声等，都是需要检查的地方。行车后验查引擎有没有发出不寻常的气味。

**试刹车**：

检验刹车是否有效，重踩刹车是否跑偏。如果车辆装备ABS防抱死刹车，也应检查其是否能有效工作。

**试电器：**

通过亲自驾驶来检测车辆状况是绝对必要的。首先检查各种电器，包括转向灯，车大灯，暖气系统，空调系统，收音机等是否都能正常运转。然后启动发动机，令其低速运转，倾听运转状况是否平稳。

**试性能：**

要想检验离合器的状况，教你一个妙法，起步时把变速器挂在三挡而不是通常的一挡，假如发动机未像正常情况熄火。说明离合器已经衰老。

随后要驾车行驶一程，并且让发动机上升的适当温度，继续仔细倾听发动机的声音。尽可能频繁地转换车速，察看在加速与减速时车辆的反应。假如车速一高车身与方向盘抖动，那就很糟糕了。

最后一点，请原车主驾车带你行上一程。看看此人在驾驶座上的习惯做法。假如此人驾车动作粗暴，他的车肯定不妙。

**验车口诀：**

绕车走一圈、看看各线条、打开前后盖、瞧瞧主副梁、左右两轮包、外加防火墙、地毯记看掀、玄机在里面、开关各车门、拉开水胶条、弯腰探车底、车顶别忘记。

**主要着重注意提防事故车部位：**

1、引擎盖：检查引擎盖是否曾钣金或更换。

2、叶子板与水箱架连接处：检查叶子板与水箱架是否曾修复或更换。

3、引擎室隔板：检查引擎室隔板是否完整。

4、底盘：检查大梁是否有烧焊痕迹。

5、车门：检查车门是否更换门皮或更换车门总成。

6、行李厢盖：检查行李厢盖是否曾钣金或更换行李厢内部。

7、与后叶子板上缘：检查后行李厢是否受损及后叶子板是否曾钣金或切换。

8、行李厢底板及备胎框：检查行李厢是否受损曾遭追撞A、B、C柱：检查A、B、C柱是否受损。

9、车门侧面：检查车体侧面是否受碰撞。

10、全车内外：检查是否泡水车。

一般事故车车头受损机率最大，所以这部分应列为检查重点，特别仔细检查。

**三、检查车辆保险**

  个人由于爱车心切或单位用车为了节省成本，会在车辆使用的头两年尽量上全险。而真正的试乘试驾车辆由于新车销售商本身就具备维修的能力，而且车辆是在一定地域范围内使用，所以往往都不会上全险。还有就是一些事故车，正是由于没有上足保险，使用时出了事故，面对巨额的维修费用，车主才选择了卖掉车辆。这两种情况也都能体现在保险金额上。还有就是可以通过保险公司查到车辆在保险期间内的出险情况,能对事故历史了解得更透彻。

**四、检查原车主：**

 主要是核对《机动车登记证书》。登记证书上会详细记载车主信息。这时要看车主是个人还是组织机构。一般来说，车辆为个人的，出售原因有可能是因为资金问题，或是因为车主要出国移民一类。如果是组织机构的，要仔细看清是哪个组织机构，最好能记清楚单位的名称，然后回家用搜索引擎搜，看看单位经营项目。一般来说，新车销售企业的试乘试驾车辆都会办理车辆牌照。要分清楚该单位是否和新车销售有关。这样就能较大限度地避免购买试乘试驾车辆。

**挑车秘笈一看二试别忘口诀：**

毕竟不是新车，对于车辆过去的遭遇你一无所知，但正如经验老到的神探一样，若干细微的蛛丝马迹经过他们的观察，也能重组曾经发生过的案件。对于车辆的挑选也一样，只要善于观察，车子的外伤甚至内伤统统逃不出你的眼睛。

预约试车时，尽可能带上一些有丰富汽车经验和常识的朋友一起试车；如果没有这类朋友，唯有先放出风声让卖方知道你将带上一些专家试车，万一对方的旧车有问题，可能会知难而退。试车尽可能在大清早，并于停车场直接取车，因为旧车的毛病往往较容易在隔了一夜后完全冷却时被发现，而且日间试车，能清晰看见车身的损伤。试车时应该打开车窗，留心有没有一些不正常的噪音，最好选择途经一些较高的护土墙，以听听车底发出的回声。一定要记得试车前提醒卖方带上牌簿以供核对，试车时要确保车身上的引擎号码及本身号码与牌簿相同。假如车身上的引擎及车身号码有被修改的痕迹，车子极有可能是被盗或经受过重大事故的。如遇上这种情况，最好请一些专家帮忙看车。

**讨价还价车价评估做到心中有数：**

二手车价格的评估，对于大多数人来说都是头痛的问题。由于国内的二手车交易市场体制还没能够如发达国家般健全，因此很多消费者面对卖家的报价都心中没底，价杀少了自己吃亏，价杀多了人家又不卖，到底有没有一个简单而且易掌握的估价公式呢？

二手车毕竟不是一个简单的商品，就如珠宝或古玩生意一样，牵涉到很多影响价格的不量化因素，这就是所谓的“成色”。不过业内还是总结了一套简单的估价公式，以此可以计算出一个二手车辆的基准价格，在这个基础上再考虑车辆的“成色”，那也就八九不离十了估价公式二手车价值就是人们常说的设备残值，常用的计算办法是“54321法”，具体为：一部车有效寿命30万公里，将其分为5段，每段6万公里，每段价值依序为新车价的5／15、4／15、3／15、2／15、1／15。假设新车价10万元，已行驶12万公里，那么该车还值 10万元×(3＋2＋1)÷15＝4万元  美、日、德产车的有效寿命一般都在30万公里左右，30万公里后，维修保养费可能比车本身价值还高。对于档次低的车，可适当调整有效寿命。根据经验，此法估价是八九不离十，买车亏不到哪里去，对新手尤其有用。

**评估成色：**

▲厂牌——热门车或冷门车依市场行情加码或减码

▲车况——外观／内装／引擎／底盘／原漆

▲保险——有否购买保险应算入车价

▲过户次数——次数越多车况越难预料

▲颜色——特别不畅销的或冷门的颜色可要求减价

▲配置——依加装配置价值及拆装难度决定加价多少

▲保养记录——有完整记录心中有底，并显示原车主比较细心

▲事故车——根据事故大小判断

▲新车调价、促销、改型——随时注意市场脉动，价格相应调整。

**二手车买卖心理：**

同一年限的车，技术状况不同，价格差异会很大，一辆6万元左右的车，最多可以有1—1.5万元的差异。买，关键在于其品质与售后服务，到正规的二手车经营单位，通过正确的渠道进行选购。只要在选购二手车时，做到认真观察、仔细检测，特别是检查边角部位，就一定能选中一辆满意的二手车。先我们认为消费者之所以上当受骗就是因为“占便宜”心理，二手车交易应当到正规的二手车交易市场或销售店中进行，那种路边的几个人形成的非法交易不是正规途径。其次，这个消费者图省心的心理。购买任何产品和私人之间的交易都应该有合同，而且都应该到正常的交易审核部门缴纳税费，不应该为了逃税去不去办理相应的变更手续。在正规的旧车交易市场二手车交易相关的车辆检查、手续都能够查询，而且北京市旧机动车交易市场还提供先行赔付。车辆能不能外迁不是简单的看表面手续，需要查询原始档案，这就要委托给旧车市场或者

自己到车辆管理部门进行办理，需要等待3天以上。二手车交易应该找正规的旧车经纪公司，并且签订合同，说明各自的权责。在北京的市场交易二手车必须有合同，而且市场提供标准合同，没有交易合同是不能过户的。这位消费者完全是相信了路边交易的把戏，不论是买什么东西都要到正规的地方去。最后我们要说明的是，二手车存在着很多以前的问题，诸如手续、车辆状况、处罚情况等，这并不是几个所谓的行家就能完全解决的，在旧车交易市场需要有一套程序和一支队伍来完成，即使很多新车业务员也不了解，二手车交易有自己的特点。消费者购买二手车要找懂车的人，还要找到懂手续的人，不要着急。

**二手车过户手续：**

卖方：车主身份证、车辆登记证、车辆行驶本、购车原始发票（如果之前过过户就是过户票）。卖方是单位则需要组织机构代码证书原件及公章。买方：身份证，外地人上当地牌照另需有效期内暂住证。买方是单位则需要组织机构代码证书原件及公章。车辆原始购置发票原件或持上次过户发票。车辆行驶证原件。车辆登记证书（大绿本）。外迁需要购置税小本（01年以前是小红本01年以后小绿本）。带齐以上所有手续，到二手车过户大厅办理。双方：签订二手车买卖合同带齐以上所有手续，到二手车过户大厅办理。

**二手车过户费用及收费标准：**

主要按排量、年份进行收取，根据轿车、越野车、客车、货车等车辆类型以及不同排量范围、载重量范围等类别的不同，采取不同的收费标准。二手车过户费用基本差不多，最低过户费用200元，最高过户费用800元，其中1.0L以下排量收费200元，1.0L-1.9L排量收费400元，2.0L-2.9L排量收费600元，3.0L及以上收费800元。

**过户费算法：**

以宝来1.8手动款为例，根据收费标准，起始价为1400

元，最低价为300元，其15年内过户费每年平均下降(1400元-300元)÷15年≈75元。由于前3年折旧率高，每年过户费降120元，则2002年车型过户费为：1400元-3年×120元=1040元。3年以上车型折旧率递减，每年过户费约降100元，则2001年车型过户费为：1400元-3年×120-100元=940元。以此类推。

**二手车过户注意事项**

办理二手车过户的必要性：办理二手车过户可以从法律上完成车辆所有权的转移，保障车辆来源的合法性，如避免买到走私车和盗抢车等，同时明确了买卖双方与车辆相关的责任划分，如债务纠纷、交通违法等，确保了买卖双方的合法权益。

**办理二手车过户的条件：**

  有合法来源和手续、无遗留银行质押和法院封存记录、

无遗留交通违章和未处理事故记录、无遗留欠费记录、所有证件齐备。

**二手车过户所需的资料、证件：**

  原车主身份证、新车主身份证、车辆行驶证正/ 副本、购置税本、车船使用税完税证明、机动车登记证书、机动车刑侦验车单、保险单 / 卡 /发票。以上均需提供原件。

**二手车基本过户流程：**

车管所查档→ 刑侦、工商验车→ 领取行驶证受理回执→

领取行驶证正本→ 购置税过户→ 保险更名。

**二手车过户交易流程:**

旧机动车市场在车辆过户时实行经营公司代理制，过户窗口不直接对消费者办理。将车开到市场，有旧机动车经营公司为其代理完成过户程序：评估——验车——打票。买卖双方需签订由工商部门监制的《旧机动车买卖合同》，合同一式三份，买卖双方各持一份，工商部门保留一份。经工商部门备案后才能办理车辆的过户或转籍手续。等评估报告出来后，开始办理过户手续。办理好的过户凭证由买方保留，卖方最好也保留一份复印件，以备日后不时之需。

**二手车过户注意事项：**

以下的车是不予以过户的：

1、申请车主与原登记车主印章不相符的。

2、未经批准擅自改装、改型及变更载货重量、乘员人数的。

3、违章、肇事示处理结案的或公安要关对车辆有质疑的。

4、达到报废年限的（对已达到报废使用年限，但车辆技术状况较好，使用性质为自用的汽车，经特殊检验合格后，在达到报废使用年限后两年内，准予申办过户登记，但不准转籍）。

5、未参加定期检验或检验不合格的。

6、新车入户不足三个月的（进口汽车初次登记后不满两年的，但法院判决的除外）。

7、人民法院通知冻结或抵押未满的。

8、属控购车辆无《申报牌照证明章》的。

9、进口汽车属海关监管期内，未解除监管的。

**二手车过户六要点：**

1、要准备二手车交易需要的材料：车辆行驶证，车辆登记证，车辆购置费证，养路费凭证、保险单、车船使用税证、身份证。

2、旧机动车交易签订由工商部门监制的旧机动车买卖合同，双方各持一份，经工商部门备案，方能办理车辆变更或转籍。请注意证件是否齐全，是否与车主身份证一致。如有不符，应当由原车主提前变更。

3、合同签订后开具旧机动车交易发票，相关费用的承担由买卖双方协商决定。

4、持旧机动车交易发票和旧机动车买卖合同前往车管所办理车辆行驶、登记证的变更或转籍。特别要注意交易车辆有无违章或未处理的事故。

5、持已经变更的登记证、车辆行驶证，前往购置附加费大厅办理购置费的变更或转籍。

6、变更养路费车主姓名或转籍。注意查看购置费档案是否健全，养路费是否欠缴。

**二手车过户需要准备的资料个人对个人过户需要：**

1、卖方个人身份证原件及复印件；

2、买方个人身份证原件及复印件；

3、过户车辆的机动车登记证书原件及复印件；

4、车辆行驶证原件及复印件。

5、个人对单位过户需要：

6、卖方个人身份证原件及复印件；

7、买方单位法人代码证书原件及复印件,法人代码证书须在年审有效期内；

8、过户车辆的机动车登记证书原件及复印件；

9、车辆行驶证原件及复印件。

10、单位对个人过户需要：

11、卖方单位法人代码证书原件及复印件,法人代码证书须在年审有效期内；

12、买方个人身份证原件及复印件；

13、卖方单位须按评估价格给买车个人开具有效成交发票(需复印)；

14、过户车辆的机动车登记证书原件及复印件；

15、车辆行驶证原件及复印件

**个人办理车辆交易需要：**

1、机动车所有人的身份证原件及复印件,本人到场；

2、机动车购买人身份证原件及复印件，本人到场；

3、机动车行驶证原件及复印件；

4、机动车到场；

5、填写补领换领机动车牌证申请表，个人签字。

**单位办理车辆交易需要：**

1、车辆所有人的法人代码证书原件及复印件，法人代码证书需在年审有效期内；

2、机动车行驶证原件及复印件；

3、机动车到场；

4、填写补领换领机动车牌证申请表，单位盖章。

**车辆的过户：**

由于我国二手车交易市场才兴起不久，相关手续也显得繁琐。不过，只要了解了相关流程，不需要代办也可以顺利地完成车辆的过户。这分为两种情况：若车辆号牌不需改变(如公过公、私过私等)：

 1、申请人到车管所门口领表(机动车过户、转出、转入登记申请表；机动车登记业务流程记录单；机动车注册／转入登记申请表；机动车注册登记申请表)  。

2、到综合业务受理窗口申请核档。

3、7个工作日后取回核档资料。

4、核档合格后持资料开车到训考场验车、评估(如属小型汽车及摩托车还需刑侦验车)  。

5、到旧车交易中心交交易费、办理养路费签章，备齐其它资料。

6、到车管所综合业务受理窗口交过户资料。

7、取得待理凭证。

8、待理证到期后到车管所缴纳制证工本费。

9、领取新行驶证。(若资料不合格则领取退办资料)。

**若车辆号牌需要改变(如公过私、私过公等)**：

 1、申请人到车管所门口领表(机动车过户、转出、转入登记申请表；机动车登记业务流程记录单；机动车注册／转入登记申请表；机动车注册登记申请表)

2、到综合业务受理窗口申请核档

3、7个工作日后取回核档资料

4、核档合格后持资料开车到训考场验车、评估(如属小型汽车及摩托车需刑侦验车)

5、到旧车交易中心交交易费、办理养路费签章，备齐其它资料

6、到车管所综合业务受理窗口交过户资料

7、取得待理凭证

8、7个工作日后到车管所领取《换发号牌通知书》

9、凭《换发号牌通知书》到训考场交回旧号牌并领取新号牌

10、新号牌装好后，在领牌点照相

11、待理证到期后到车管所缴纳制证工本费

12、领取新行驶证。(若资料不合格则领取退办资料)拿到新的行驶证后，即可办理车辆购置附加费过户。

你现在可以为它做一些热身的工作了。首先最好换掉原车锁或防盗器，不怕一万只怕万一。此时要问清车主车子平时有什么毛病，一般成交后，车主会说实话，同时询问车主平时在哪里维修车辆，找哪个师傅，因为他们对此车比较了解，可听其意见。但如果新的行驶证还没拿到手，先不要急着维修或装修，等拿到新的行驶证后再说，因为没有拿到新的行驶证之前，过户不一定会顺利，如果修车后又过不了户，交易双方在费用上会闹得不愉快。