|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| |  |  |  |  |  |  |  | | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | | |  |  |  | | --- | --- | --- | | **郎晓波** | 男 | 已婚 | 1982 年5月生 | 户口：江苏南京 | 现居住于江苏南京 鼓楼 210000 13951779347(手机) E-mail: [2822932372@qq.com](mailto:2822932372@qq.com) |  | |  | | | | | |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  | | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | | |  | | --- | | 职业目标 |  |  |  | | --- | --- | | 本人有着12年以上的工作经验，餐饮酒店直接接受高管职位，其他行业可以从行政做起，待了解公司项目开始从事销售工作（例如前台，管理层助理） 工作和面试地点在新街口到三牌楼，其他地方加QQ视频面试。不交保险的企业勿扰，一定要双休。可以胜任中短期出差，各种行业均能适应，其他行业最好是总经理助理，易熟悉公司运作 希望在餐饮酒店行业从事店长，营销总监，运营总监，副总，总经理的职位，待遇面议，短时间内可组建团队。 其他行业希望从事基层工作开始，底薪在2500元加五险和各项补贴，达不到标准的企业就不要联系   |  | | --- | |  | | |  | | | 期望从事职业： | 高级管理，市场/营销，零售/百货/连锁/超市，酒店/餐饮/旅游/娱乐，销售管理 | | 期望月薪： | 面议 | | 目前状况： | 我目前处于离职状态，可立即上岗 | | | | |  | | --- | | 工作经历 |  |  |  | | --- | --- | | 2012/09 -- 2013/05： | 南京丰收树实业有限公司 | 营销部 | 市场总监 酒店/餐饮 | 规模:100-499人 | 8001-10000元/月 主要负责雨花台区明发商业广场的乐满堂量贩式KTV的筹备和速8酒店的筹备工作，以及开业后的营销宣传和内部管理。并且帮助老板筹备玉兰茶餐厅和四星级酒店的前期工作。通过各种营销渠道让KTV营业额从20多万在3个月内升值到接近60万，速8酒店升值10万元到40多万。 | |  | | | 2009/07 -- 2010/02： | 南京昊诚工程公司 | 管理部 | 总裁助理/总经理助理 房地产/建筑/建材/工程 | 规模:20-99人 | 8001-10000元/月 主要负责公司与房地产公司谈业务时候谈判签合同，前期沟通和后期维护。安排总经理日常的工作安排，参与公司重大决策的讨论，提出自己的营销方案和计划。 | |  | | | 2009/03 -- 2012/09： | 杨阿姨餐饮集团 | 管理部 | 首席执行官CEO/总裁/总经理 酒店/餐饮 | 规模:500-999人 | 15000-25000元/月 帮助三个四川在南京做药品批发的老板全面负责管理酒店餐饮客房娱乐，包括中餐，咖啡厅，酒吧，宾馆，火锅店,ktv的人员，采购，成本控制，营销宣传，成功开发外卖火锅业务，店内营业额逐月上升，在丹阳华地国际附近的名气和规模算是第一的，成功和商业街上的各家老板保持良好的合作关系。 | |  | | | 2003/01 -- 2009/07： | 世纪缘大酒店 | 管理部 | 总裁助理/总经理助理 酒店/餐饮 | 规模:1000-9999人 | 8001-10000元/月 从领班做起，到前厅主管，前厅经理，客房经理，店长，餐饮客房销售人员到餐饮兼客房营销总监，最后到总经理助理的升迁。是一步一个脚印做出来的，餐饮工作经验和总提把控能力突出。营销手段独特，眼光独到。 | |  | | | 2001/09 -- 2002/11： | 南京家乐福超市 | 销售主管 跨领域经营 | 外商独资 | 规模:500-999人 | 1000-2000元/月 从实习理货员做起，半年升六个级别，直到纺织处主管助理，一个月升一级，加200元工资，从780元到1980元。了解外企用人标准，每个月自己申请晋升一次。是当年家乐福中国区升迁第二快的人。主要负责促销员，理货员和营业员的人员管理，辅助主管完成对部门毛利的控制，和供应商谈判，接洽。 | |  | | | | |  | | --- | | 教育经历 |  |  | | --- | | 2004/03 -- 2009/07：南京财经大学（自考） | 市场营销 | 本科  2000/09 -- 2002/07：安徽大学（二年制大专） | 市场营销 | 大专  1999/09 -- 2001/07：北京城市职业技术学院（函授） | 市场营销 | 大专 | | | |  | | --- | | 语言能力 |  |  | | --- | | 英语：读写能力一般 | 听说能力一般 | | |