

Automação Inteligente: Transformando o Agronegócio Brasileiro

Desenvolvemos um software modular que ajuda produtores a otimizar operações, reduzir custos e tomar decisões estratégicas baseadas em dados

Guilherme Painko Scalcon, Roger da Palma, Vítor Bortoluzzi.



Qual mercado ela atende?

A solução está direcionada ao mercado agrícola, com foco em:

- **Localidade estratégica:** A cidade de Santa Maria e região, reconhecida por sua robustez agrícola.
- **Público-alvo:**
 - Produtores rurais de pequeno, médio e grande porte.
 - Empresas e cooperativas agrícolas.



Qual retorno econômico que ela proporcionará?

Impacto no setor agrícola:

O agronegócio, um dos pilares da economia brasileira, pode se beneficiar significativamente com soluções de automação.

Fontes de retorno para o negócio:

- **Venda de licenças de software:** Soluções sob medida para propriedades agrícolas de diferentes portes.
- **Modelos de assinatura:** Acesso contínuo à plataforma com taxas mensais ou anuais.
- **Consultorias personalizadas:** Implementação de soluções específicas para grandes produtores.
- **Expansão de funcionalidades:** Gerenciamento financeiro, rastreabilidade e controle ambiental.





Qual retorno econômico que ela proporcionará?

- **Benefícios para os clientes:**
 - Redução de custos operacionais e de desperdício.
 - Aumento da rentabilidade através da otimização do uso de recursos.
 - Melhor gestão do tempo e da produção, resultando em maior eficiência.
- **Valorização econômica sustentável:** A automação aumenta a competitividade dos produtores e promove a sustentabilidade no agronegócio.

Quais são as vantagens competitivas que ela trará ao negócio?

Flexibilidade e modularidade

- Solução personalizável para diferentes tipos de cultivo e pecuária.
- Atende desde pequenas propriedades até grandes fazendas.

Facilidade de uso

- Interface intuitiva, ideal para produtores com pouca familiaridade com tecnologia.

Integração tecnológica avançada

- Conexão com sensores IoT para monitoramento de solo, clima e equipamentos.
- Uso de dados meteorológicos para alertas e planejamento estratégico.

Análise preditiva e relatórios

- Geração de insights avançados para tomada de decisão.
- Relatórios detalhados sobre produtividade e desempenho.

Sustentabilidade e competitividade

- Automação que reduz custos, otimiza recursos e aumenta a eficiência.

Como funcionaria o sistema?

O sistema seria uma plataforma modular e flexível, composta por um software que integraria diferentes funcionalidades de automação agrícola, como:

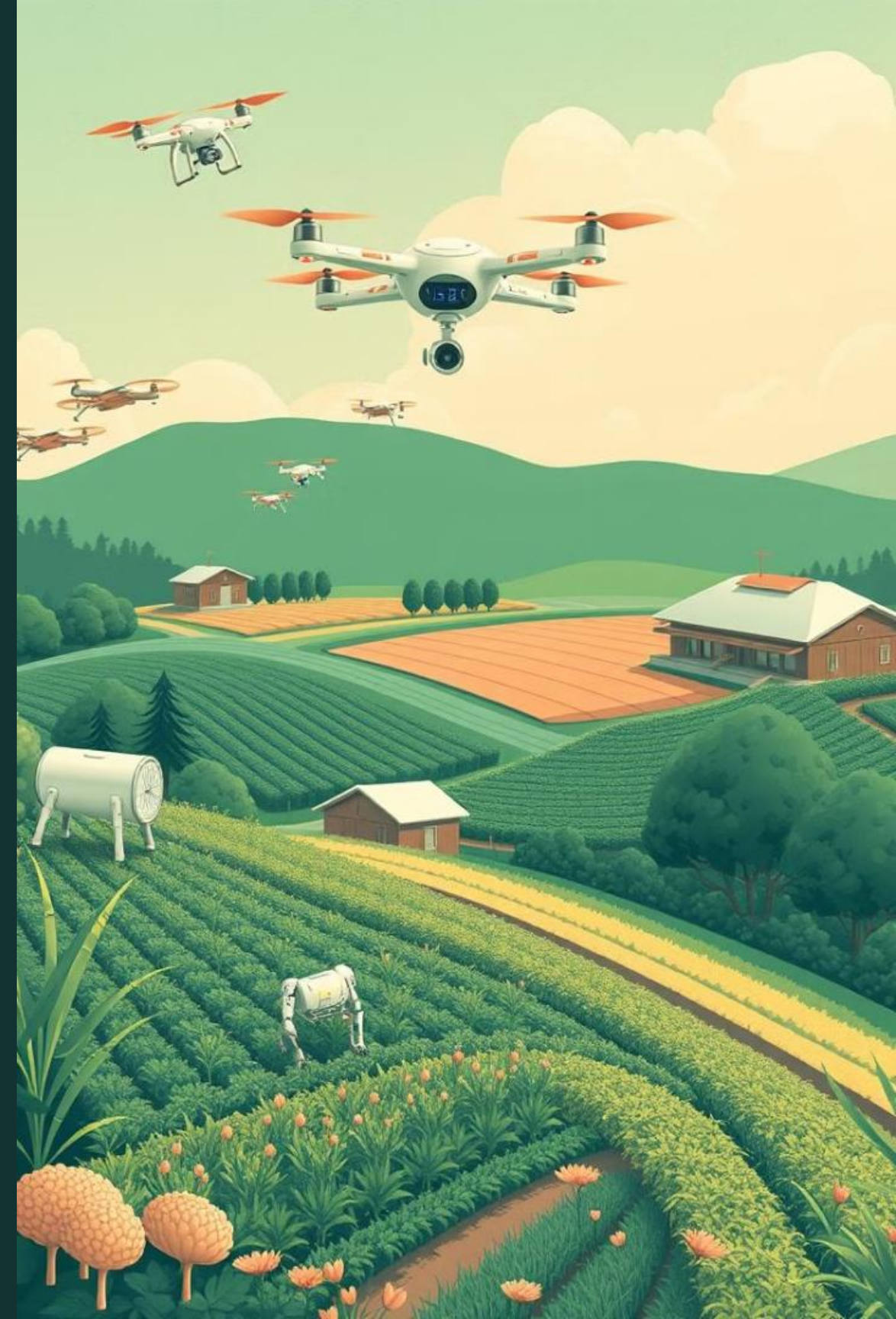
- **Monitoramento em tempo real:** O software se conectaria a sensores IoT instalados em campo.
- **Automação de processos:** O sistema permitiria a automação de tarefas rotineiras.
- **Análise preditiva:** O sistema geraria relatórios preditivos sobre produtividade e possíveis falhas.
- **Relatórios personalizados:** Os usuários teriam acesso a relatórios detalhados sobre desempenho.
- **Alertas e notificações:** O sistema enviaria notificações automáticas.



O que precisaríamos para fazer?

Para o desenvolvimento do sistema, seriam necessários:

- **Equipe de desenvolvimento de software:** Programadores e engenheiros.
- **Especialistas em IoT:** Profissionais que possam garantir a integração de sensores ao sistema e ao software.
- **Consultores agrícolas:** Profissionais com expertise no agronegócio.
- **Analistas de dados:** Para desenvolver e aplicar modelos de análise preditiva e relatórios que ajudem na tomada de decisões.
- **Equipe de suporte e vendas:** Profissionais para fornecer suporte técnico, treinamento e consultoria aos produtores, além de gerenciar as vendas e a expansão do negócio.



Qual custo poderia ser cobrado?

O modelo de precificação poderia variar dependendo do tipo de cliente e da complexidade da solução, com as seguintes opções:

- **Licença de software:** Cobrada de acordo com o tamanho da operação agrícola .
- **Modelo de assinatura mensal:** Para clientes que preferem pagar uma taxa mensal por acesso à plataforma.
- **Consultoria e personalização:** Projetos maiores ou específicos poderiam incluir pacotes de consultoria, para customizações e treinamentos dedicados.
- **Manutenção e suporte:** Uma taxa adicional poderia ser cobrada por suporte técnico contínuo e atualizações regulares, garantindo que o sistema esteja sempre funcional e atualizado.

Obrigado !!!