

Estamos Contratando

DESENVOLVEDOR

Perfil:

*Organizado, focado,
trabalhe em equipe, seja
criativo e tenha o desejo
de evoluir e aprender
constantemente.*

Diferenciais:

- Conhecimento em C#
- Desenvolvimento nativo para Android e/ou iOS

Experiência em:

- Flutter
- Banco de dados / SQL
- GitHub / GitLab
- Requisições a APIs

*Mande seu currículo:
rh@abase.com.br*



Estamos Contratando

**Analista de suporte
para folha de Pagamento**

Perfil:

Organizado, concentrado, focado, trabalho em equipe, pontualidade, desejo de evoluir, crescer e aprender novas ferramentas.

Experiencia em:

- Ponto Eletrônico
- DCTFWeb
- Envio do eSocial
- Processos de admissão e rescisão de contratos
- Apuração de Impostos
- Controle e Cálculo de Férias
- Cálculo de Folha de Pagamento, Incluindo adiantamento, 13º salário, FGTS, RAIS E DIRF
- Benefícios como Vale Transporte e Vale Refeição

**Desenvolvedor (a)
Full Stack**

Experiência Comprovada:

- SGBD PostgreSQL
- GitHub ou GitLab
- Desenvolvimento de códigos bem estruturados
- Criação de layout e interface de usuário
- Integração de dados com C#. Net Core
- Monitoramento e manutenção de software



Candidate-se! QR CODE
www.abase.com.br



🔍 DESENVOLVEDOR

Perfil: Conhecimento em C#, desenvolvimento nativo para Android e/ou iOS, organizado, focado, criativo com desejo de evoluir constantemente.

Experiência em:

- Flutter
- Banco de Dados / SQL
- GitHub / GitLab
- Requisições a APIs



🔍 GESTOR CONTÁBIL

Formação: Ensino superior completo em Ciências Contábeis, Economia ou áreas correlatas.

Experiência em:

- Contabilidade Pública
- Legislação Tributária e Contábil
- Gestão Financeira
- Sistemas de Contabilidade Pública

ENVIE O SEU CURRÍCULO:
rh@abase.com.br



Oportunidade Interna

O Consultor de Negócios é o profissional encarregado de realizar a comercialização de nossas soluções através do contato com o cliente e com empatia entender suas necessidades colocando a melhor solução a sua disposição.

Cargo disponível

- Consultor ne Negócios

Requisitos

- O profissional deverá ser dinâmico;
- Ter mobilidade e disponibilidade para pequenas viagens;
- Foco em resultados, capacidade de organização e planejamento;
- Buscar conhecer o mercado e os negócios dos clientes é fundamental;
- Ter o entendimento que o Comercial é o porta-voz do cliente devendo defender seus interesses junto às áreas de desenvolvimento e pós-venda.

