

Planejamento colaborativo de demanda na indústria farmacêutica: o case da Eurofarma





Guilherme Oliveira EUROFARMA

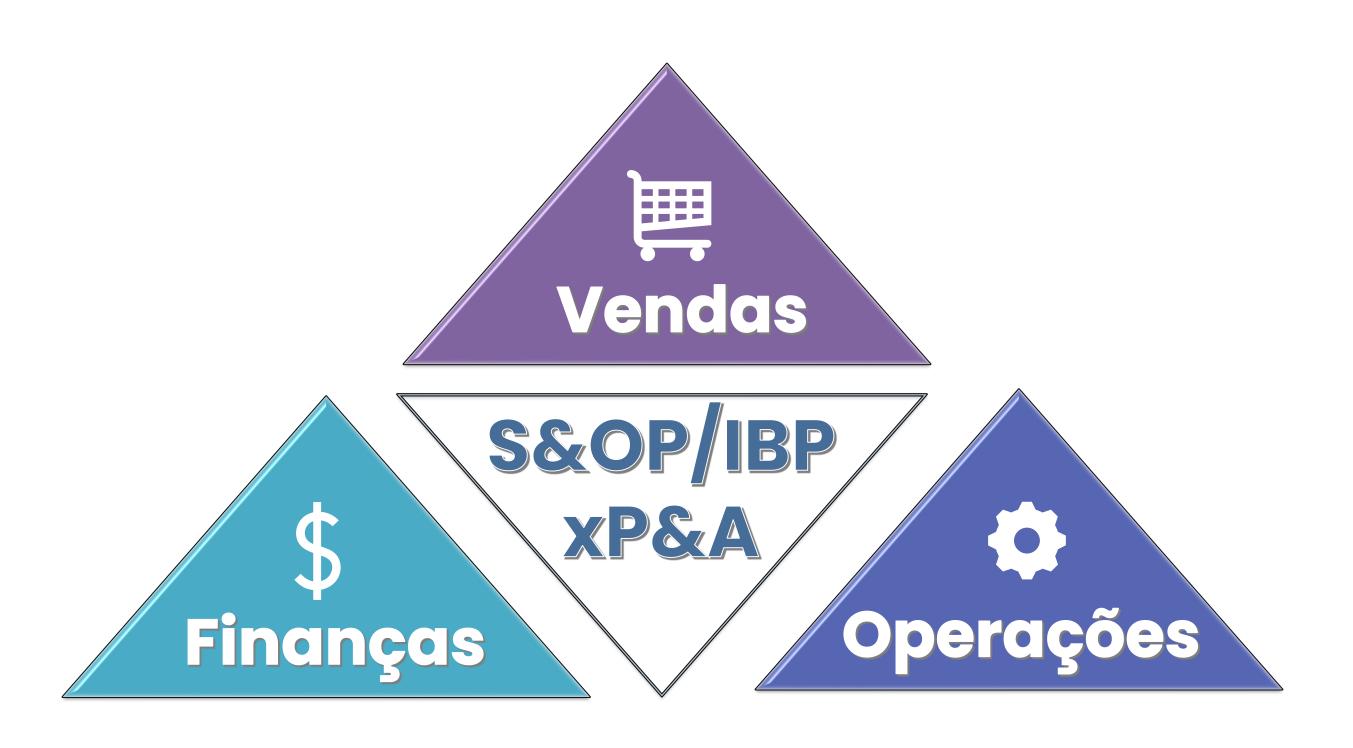
Rodrigo Durán NOVIX







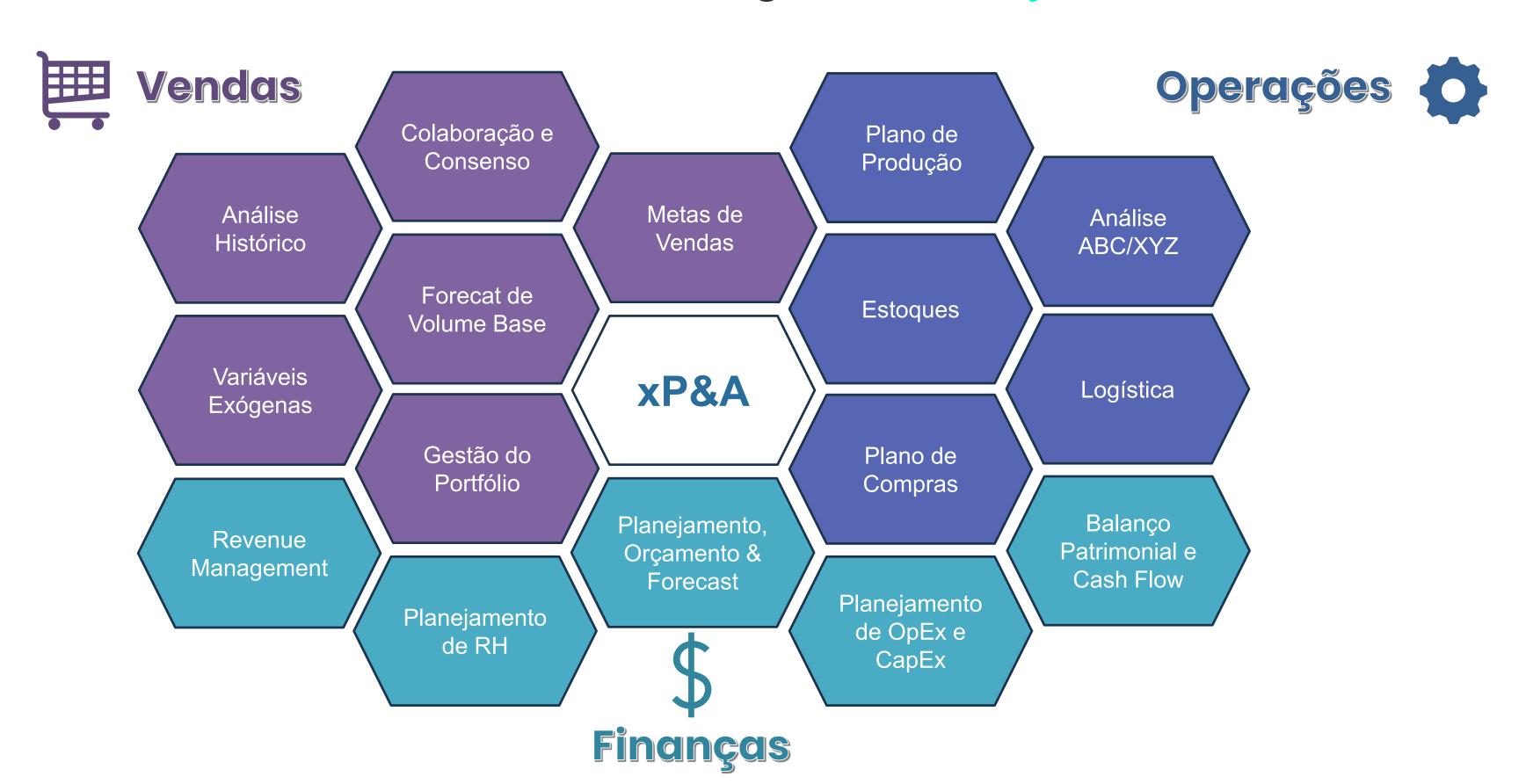
Proposta de Valo r





xP&A

Extended Planning and Analysis





Diferen ciais

COLABORATIVO

FLEXÍVEL ESCALÁVEL

E CÓDIGO ABERTO

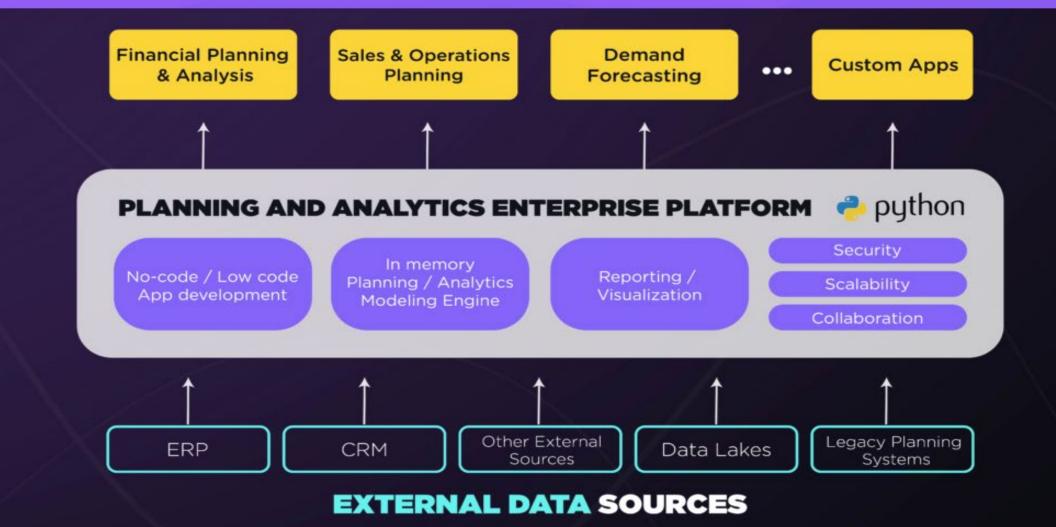
ANALISAR

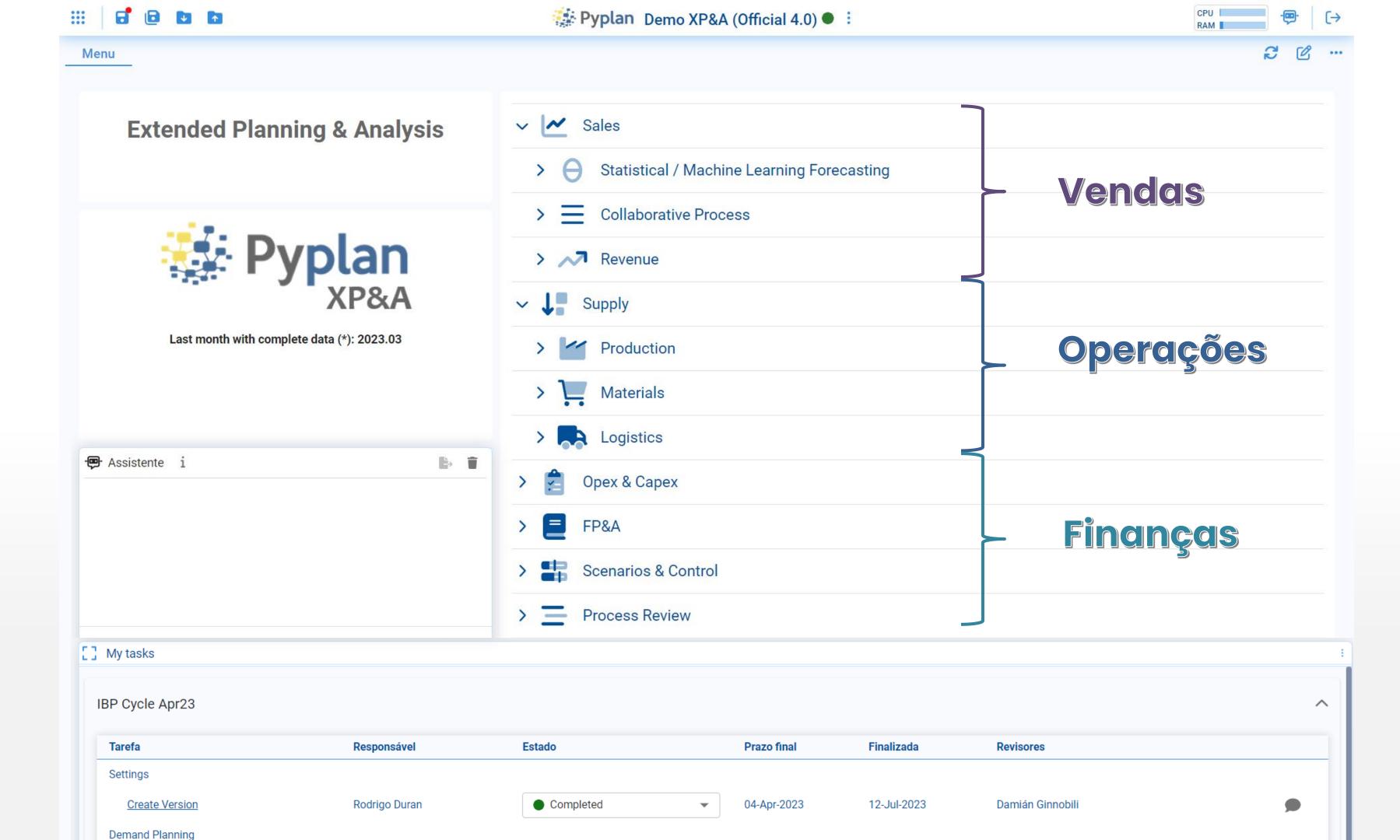
CRIAR

VISUALIZAR

Conecte-se e automatize fontes de dados. Processar dados, planejar e simular cenários. Crie e compartilhe facilmente aplicativos interativos.









Guilherme Finotti F. Oliveira

Planejamento de Demanda e S&OP Eurofarma

- Supply Chain: Gestão de Demanda e Plano de Produção sob a perspectiva Lean.
- Engenheiro de Produção do segmento farmacêutico, graduado pelo Instituto Mauá de Tecnologia IMT, com ênfase em Gestão de Negócios. Possui experiência acadêmica pela FLS Citrus College (Los Angeles EUA).
- Gestão do planejamento de produção e estoques das operações Brasil, comportando alto volume de lançamentos e internalizações de produção de parceiros, bem como o atendimento a pedidos de terceiros;
- Gestão de capacidade produtiva e dimensionamento de estruturas fabris complexas e interdependentes

Sobre a Eurofarma

NOSSA PRESENÇA **NO BRASIL E NO MUNDO**





1ª multinacional farmacêutica do Brasil



de cobertura no mercado latino-americano



Presença em 22 países



00 +11 mil colaboradores no Brasil e exterior



439 milhões

de unidades de medicamento produzidas





Entre as 3 maiores farmacêuticas da América Latina



Atuação nos **principais** segmentos farmacêuticos

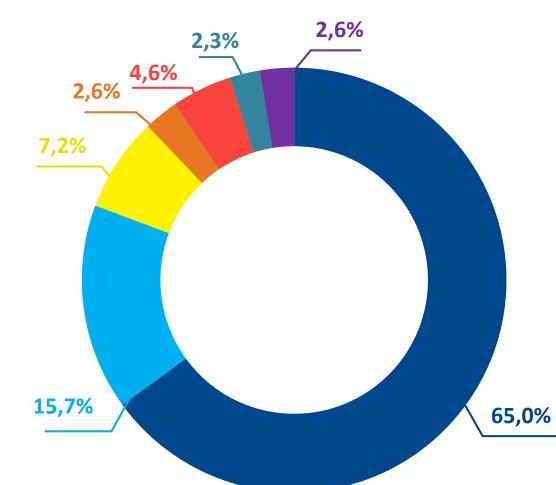


13% de crescimento

na receita líquida, que totalizou R\$ 8 bilhões



Serviços a Terceiros e





Sobre a Eurofarma



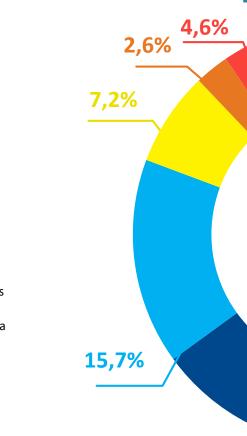
13% de crescimento

na receita líquida, que totalizou R\$ 8 bilhões

Prescrição Médica Licitações
Genéricos Oncologia

Hospitalar OTC

Serviços a Terceiros e



Aproveitamento de Não há período todas as oportunidades congelado! de venda possíveis

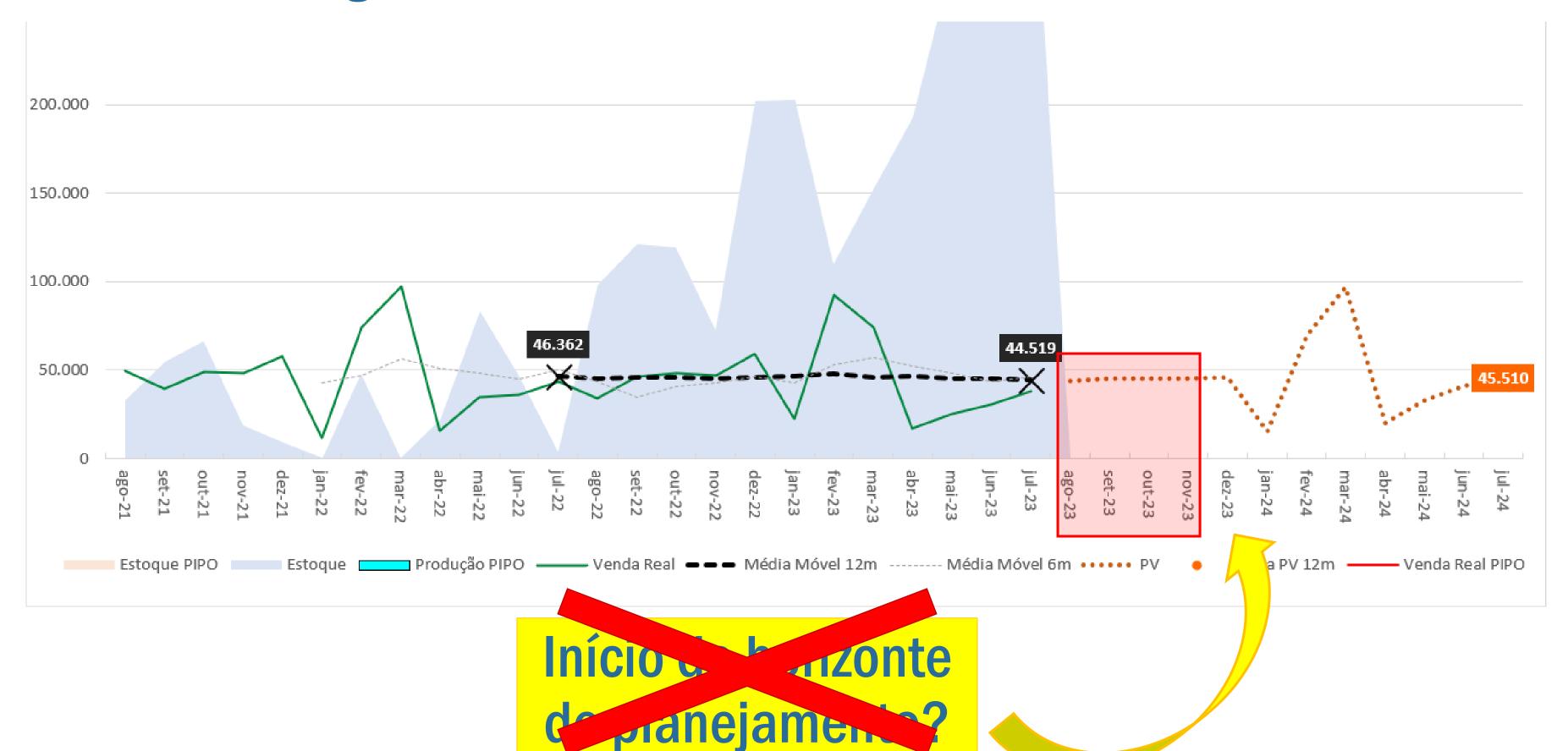
2,6%

2,3%





Período congelado



Desafios do Processo de Planejamento de Demanda



Desafios do Processo de Planejamento de Demanda

Na ausência de um período congelado...

Como sequenciar a fábrica?

Como definir um plano mestre de produção?

• Como planejar compras de insumos?

Como responder a um sistema altamente instável?

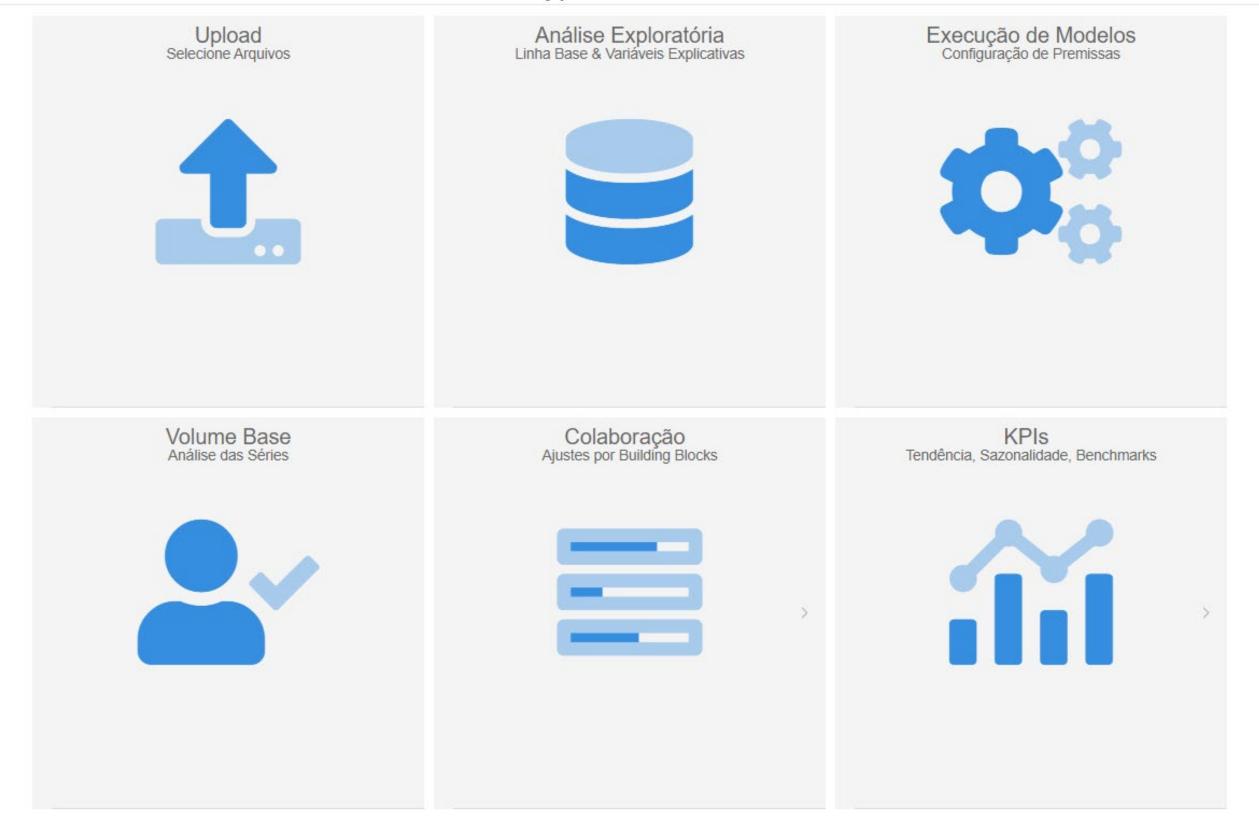
Pontos de apoio

- Orçamento (quantidade e R\$)
- Sell-out (Closeup / IQVIA / etc)
- Estoque na cadeia (distribuidores)
- Comportamento estatístico

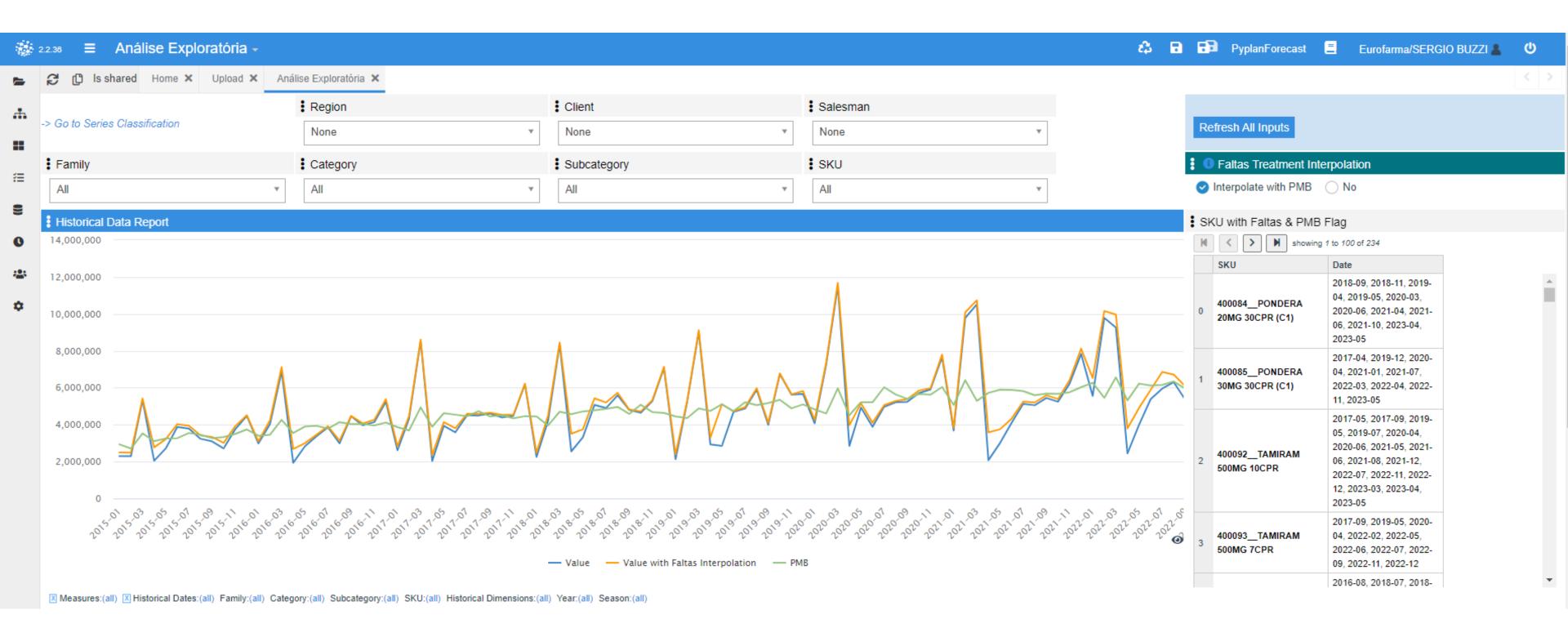


Ferramenta de Demand Planning

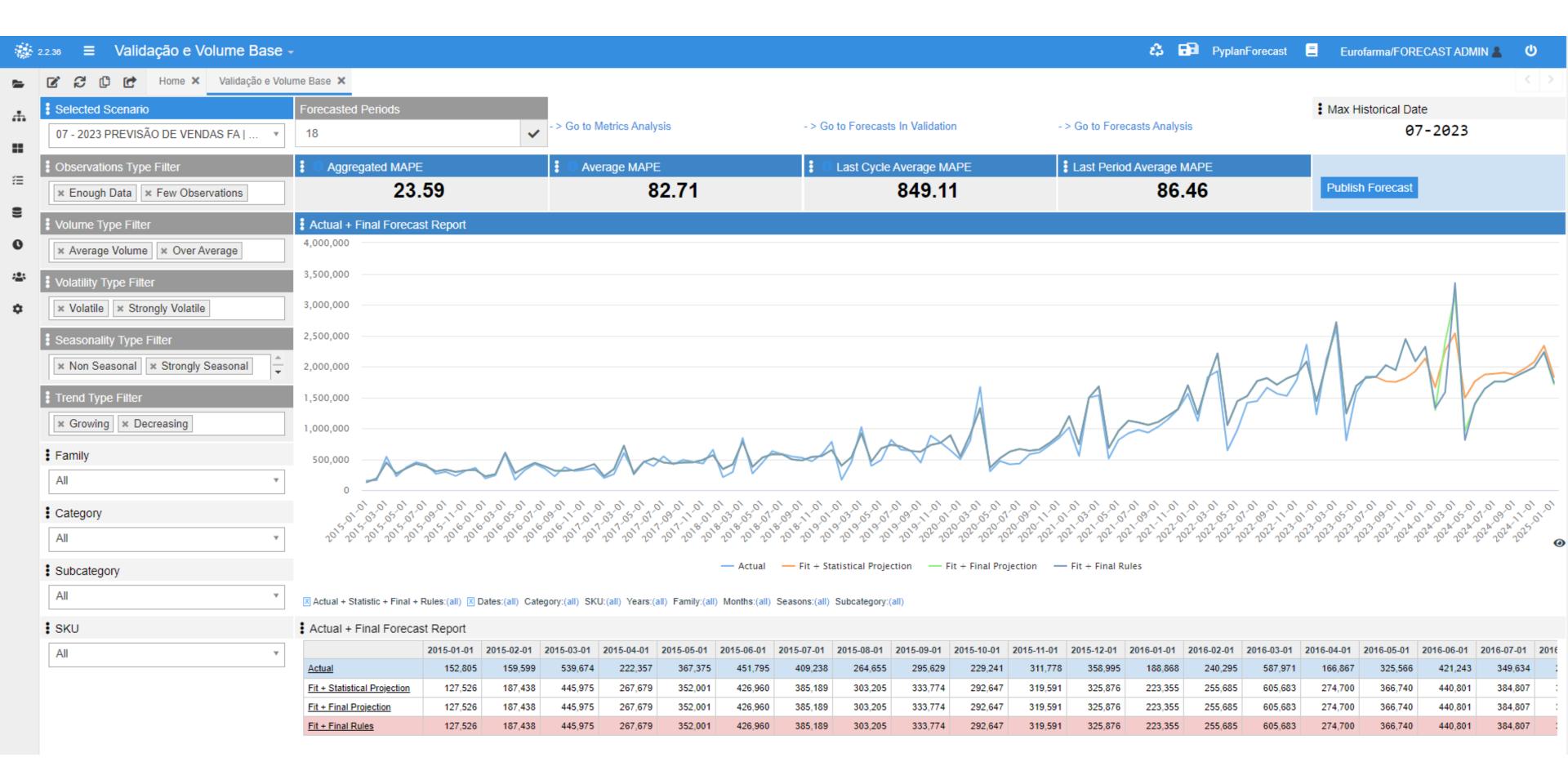
Pyplan Forecast



Análise Exploratória



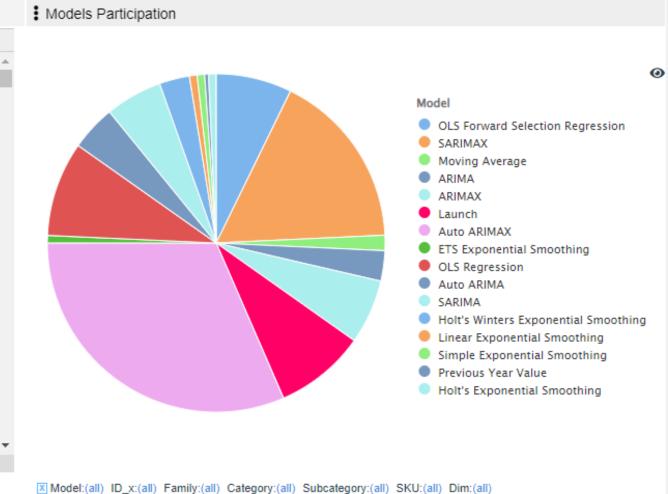
Forecast de Volume Base



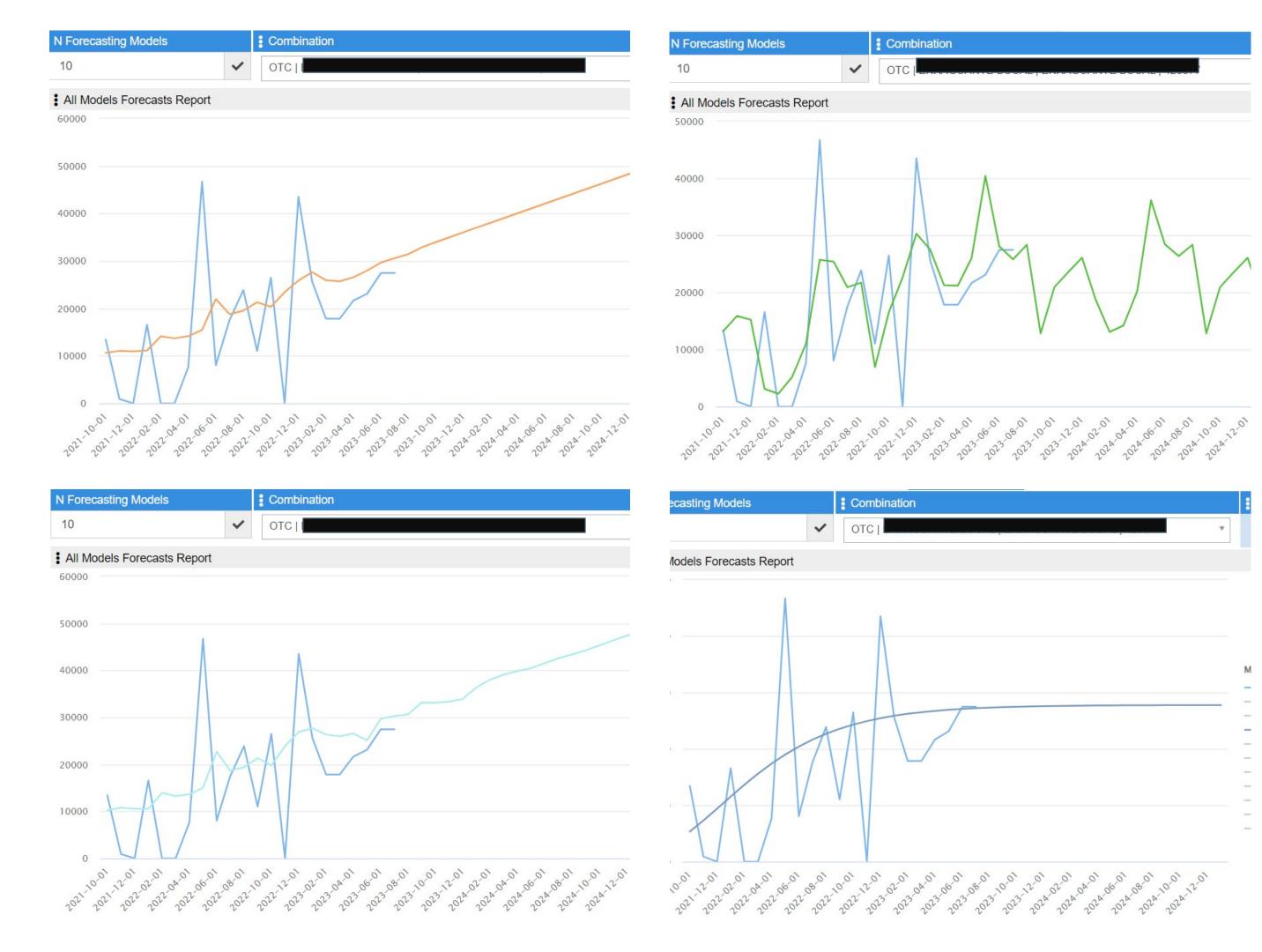
Modelos Estatísticos Utilizados

▼ Dim:(all) ▼ Measures:(all) Category:(all) SKU:(all) Family:(all) Subcategory:(all)

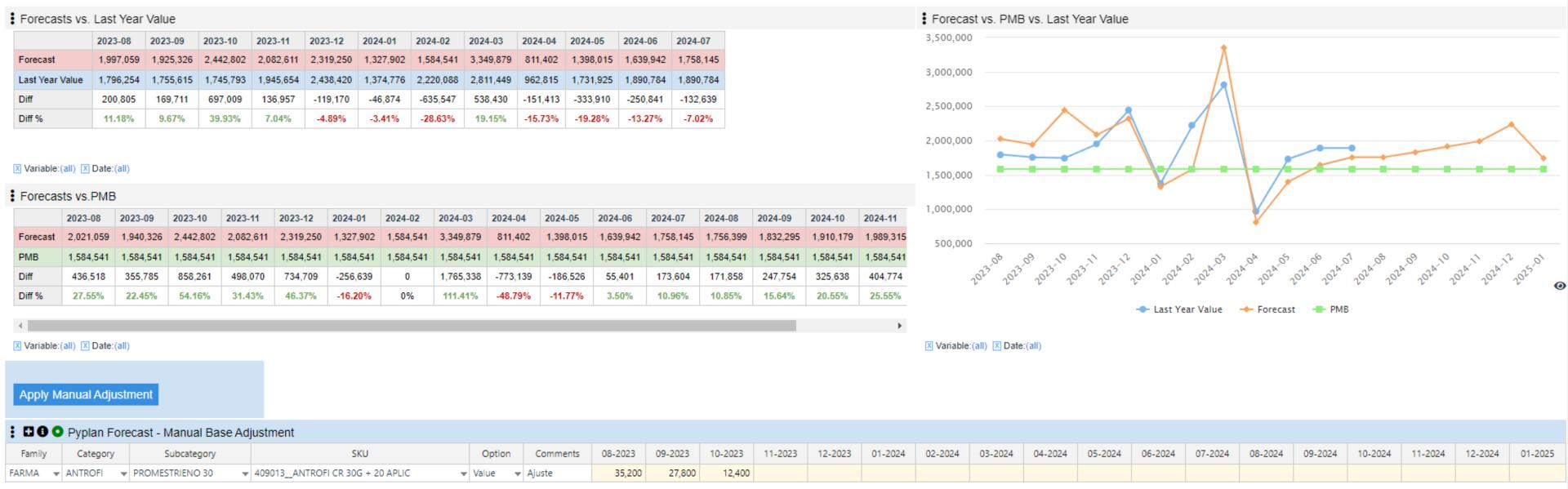
Best Models Metrics													
	MAPE	SMAPE	RMSE	MAE	Tracking Signal	Model 01	Model 02	Model 03	Model 04				
FARMA HIDROXIMETILBUTIRATO HIDROXIMETILBUTIRATO 425419	6.70	6.58	632.23	512.54	2.30	SARIMAX	ARIMAX	OLS Regression	OLS Fo A Sele Regre				
FARMA OUTROS OUTROS 425099	7.35	7.33	449.38	306.61	0.18	Auto ARIMA	Simple Exponential Smoothing	Linear Exponential Smoothing	А				
FARMA ATTENZE ATTENZE 425083	9.00	8.99	2878.67	1996.83	0.15	ARIMAX	SARIMAX	OLS Regression	OLS Fo Sele Regre				
FARMA AZOX AZOX SUS 426218	9.29	9.89	1053.09	731.69	0.02	Auto ARIMAX	SARIMAX	ARIMAX	OLS Regre				
FARMA ANTARA LEVETIRACETAM 750MG 430487	9.43	8.94	666.39	476.62	-1.51	Auto ARIMAX	SARIMAX	ARIMAX	ETS Expon Smoo				
FARMA FORTICE FORTICE 424025	9.75	9.21	1852.16	1639.03	-1.79	SARIMAX	OLS Regression	ARIMAX	OLS Fo Sele Regre				
FARMA FEMINIS FEMINIS 30CAP 424800	9.78	8.96	4526.07	3581.65	-2.97	SARIMAX	Auto ARIMAX	ARIMAX	OLS Regre				



Modelos Estatísticos Utilizados



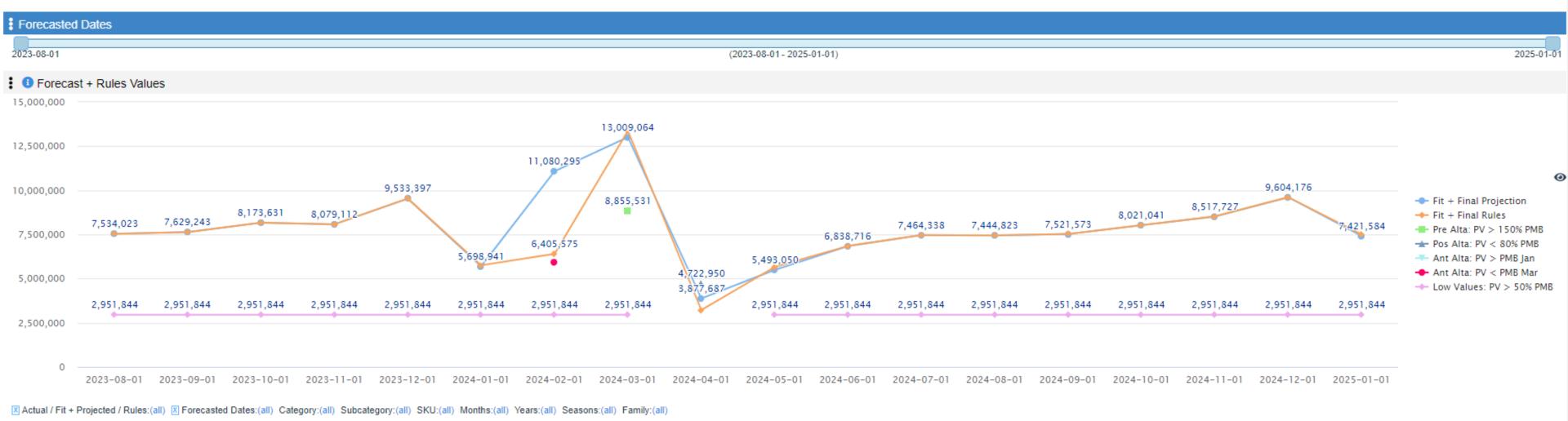
Análise do Volume Base



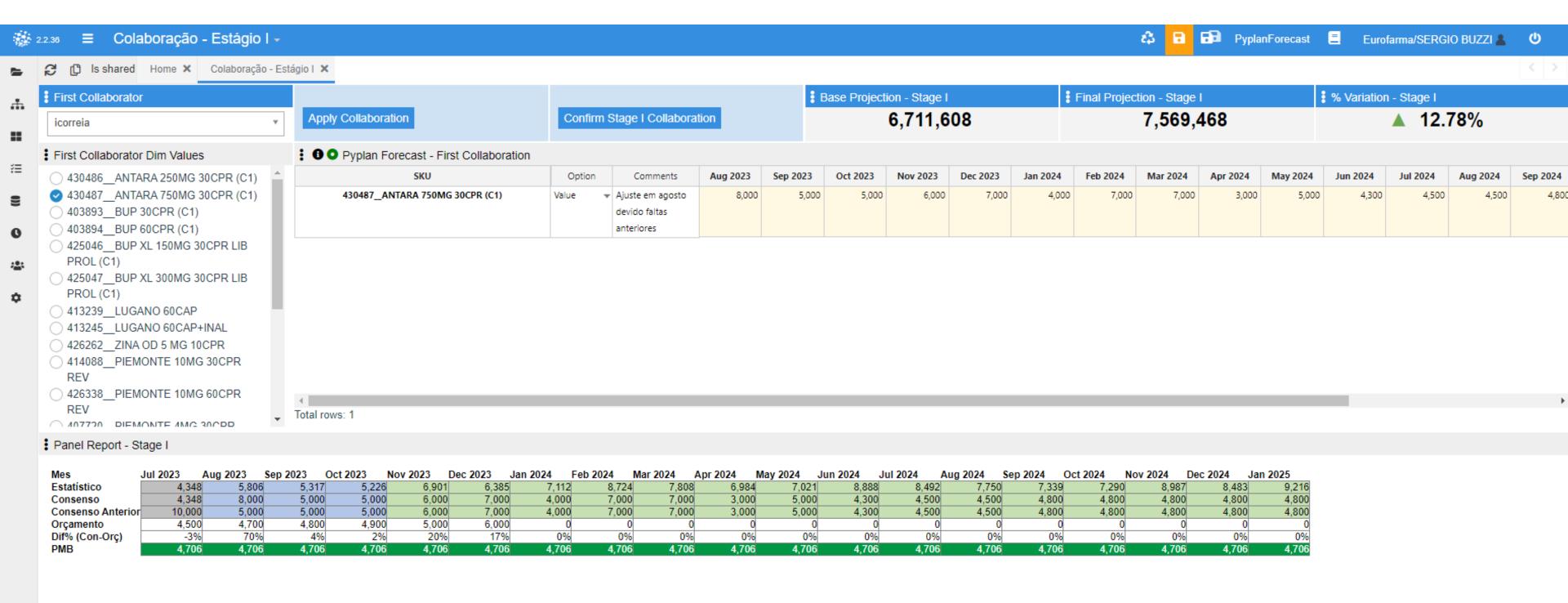
Regras de Negócio

Demand Rules & Expected Curve Behaviour

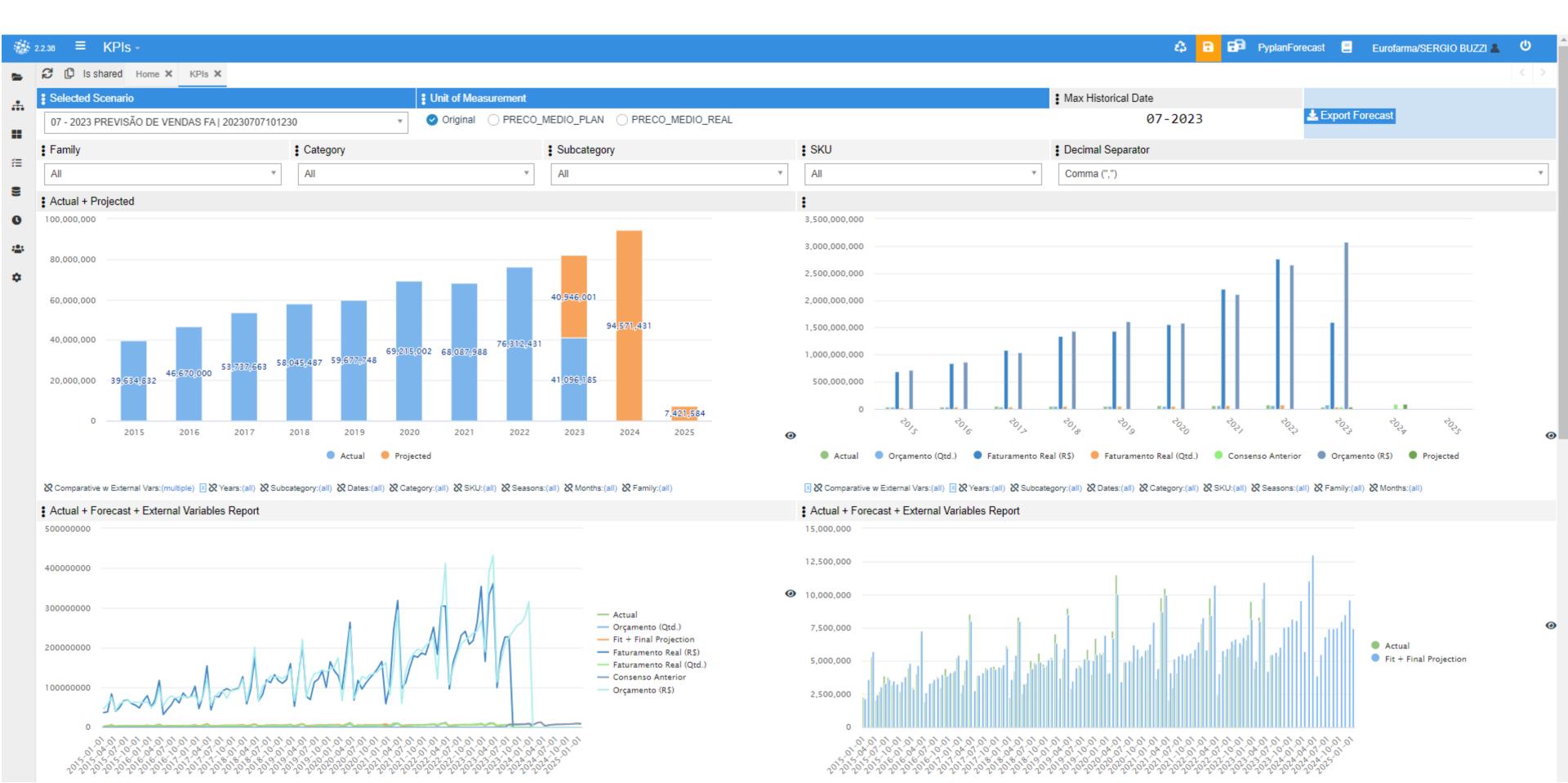
Read Demand Rules												: (SKU Rules Status Documentation					
M	M											M	showing 1 to 100 of 252					
	Family	Region	Salesman	Client	Category	Subcategory	SKU	Pre Alta	Pos Alta	Anticipation Alta	Low Values			SKU	Rules change values?	Number of Months	Date	
0	FARMA	null	null	null	HOLMES	HOLMES 20	412258	1	1	1	1	_	0	412258HOLMES 20MG 30CPR	Yes	1		_
1	FARMA	null	null	null	HOLMES	HOLMES 40	412253	1	1	1	1		1	412253HOLMES 40MG 30CPR	Yes	1		
2	FARMA	null	null	null	TURNO	ZOLPIDEM 5MG	421839	1	1	1	1		2	421839TURNO SL 5MG 30CPR SUBL (B1)	Yes	1		
3	FARMA	null	null	null	PRENI	PREDNISOLONA SOLUÇÃO	421643	1	1	1	1		3	421643PRENI SOL OR 60ML	Yes	2		
4	FARMA	null	null	null	AMORA	CLORMADINONA	421621	1	1	1	1		4	421621AMORA 2MG+0,03MG 21CPR	Yes	1		
5	FARMA	null	null	null	RUVA	ROSUVASTATINA 10 MG	415545	1	1	1	1		5	415545RUVA 10MG 30CPR	Yes	1		
6	FARMA	null	null	null	RUVA	ROSUVASTATINA 5 MG	415537	1	1	1	1		6	415537RUVA 5MG 30CPR	Yes	1		
7	FARMA	null	null	null	RUVA	ROSUVASTATINA 20 MG	415553	1	1	1	1		7	415553RUVA 20MG 30CPR	Yes	1		
8	FARMA	null	null	null	PRENI	PREDNISOLONA GOTAS	421640	1	1	1	1		8	421640PRENI SOL GOT 20ML	Yes	2		
9	FARMA	null	null	null	ESC	ESC / ESCITALOPRAM 15MG	421617	1	1	1	1		9	421617ESC 15MG 30CPR (C1)	Yes	1		•
10	EVDIVA	mull	Bull	null	IDAN	CETODROSENO CDD	42.4020	4	4	4	4	•	-4-					•



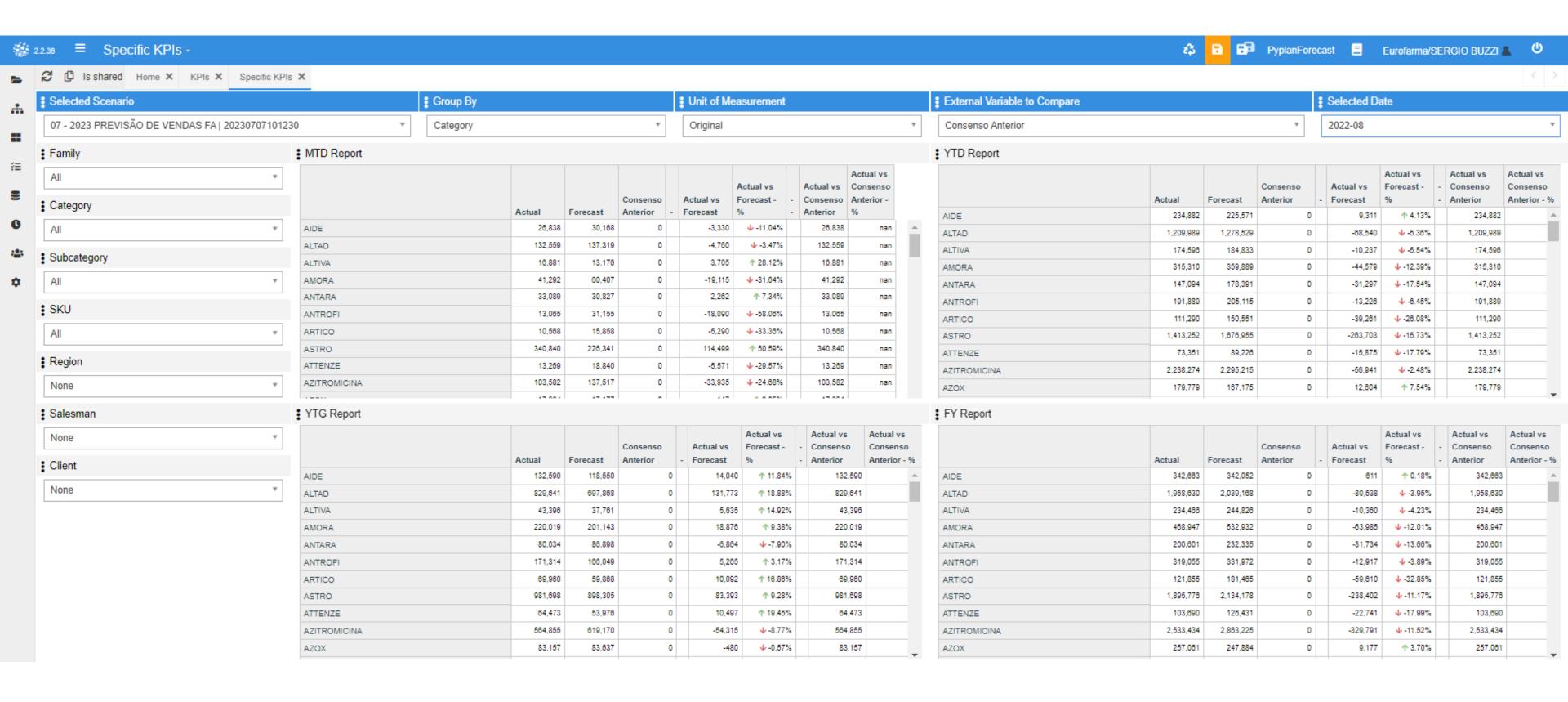
Colaboração



Consenso



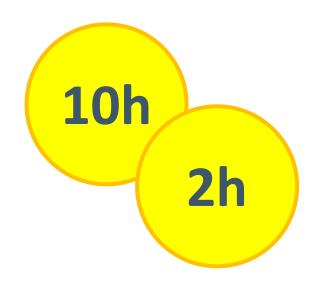
Métricas de Performance



Benefícios pós implantação da Ferramenta



Agilidade no processo de construção de cenários base Com dados bem tratados, em poucas horas se obtém a projeção de todos os SKUs





Foco nos produtos que precisam de atenção

O tratamento de dados em massa permite economizar tempo nas análises dos produtos realmente importantes





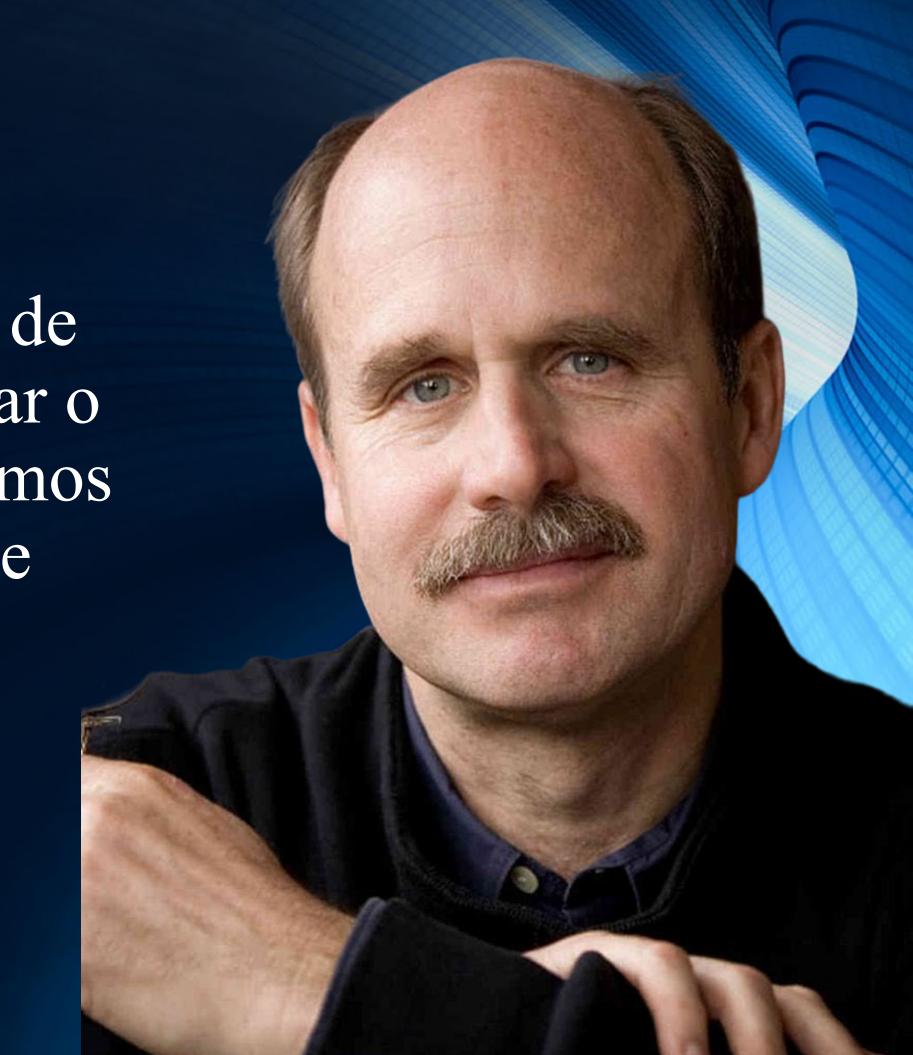
Melhora substancial da acuracidade

Os números finais, ainda que desconsiderando as colaborações, tendem a ser superiores àqueles colaborados sem atenção



66

O objetivo do *forecasting* não é de prever o futuro, mas de nos contar o quê precisamos saber para tomarmos decisões relevantes no presente



Paul Saffo