

# Bottleneck

## Analyse vente et stock

Gabriel Gwynn

01/2025

# Analyses Exploratoires des Données 1/3

---

- *ERP*
- *Caractéristiques : 825 lignes / 6 colonnes*
- *Traitement réalisés*
  - *Pas de doublons / pas de valeurs nulles*
  - *Création d'une colonnes stock\_status corrigée*
- *Remarques éventuelles, pièges ou difficultés rencontrées*
  - *Erreur correspondance stock status et stock quantity*
  - *3 produits à prix négatif*
  - *2 produits à stock négatif*
  - *Clarifier si prix HT ou TTC*

# Analyses Exploratoires des Données 2/3

---

- *web*
- *Caractéristiques : 1513 ligne / 29 colonnes*
- *Traitement réalisés*
  - *Sélection données utiles (sku / total\_sales / product\_type)*
  - *Suppression de 85 lignes nulles*
  - *Suppression 714 doublons (lié à tax\_status)*
  - *Renommer « sku » en « id\_web »*
- *Remarques éventuelles, pièges ou difficultés rencontrée*
  - *2 lignes sans sku avec des infos (sales négatifs)*
  - *Format du sku, garder un format chiffré (renommé deux lignes non conformes)*

# Analyses Exploratoires des Données 3/3

---

- *liaison*
- *Caractéristiques : 825 lignes / 2 colonnes*
- *Traitement réalisés*
  - *Pas de doublons / 91 nulles*
- *Remarques éventuelles, pièges ou difficultés rencontrées*
  - *Préférer avoir seulement des chiffres pour les identifiants*
  - *91 produits n'ont pas de correspondance avec l'id\_web*

# Fusion ou consolidations des données

---

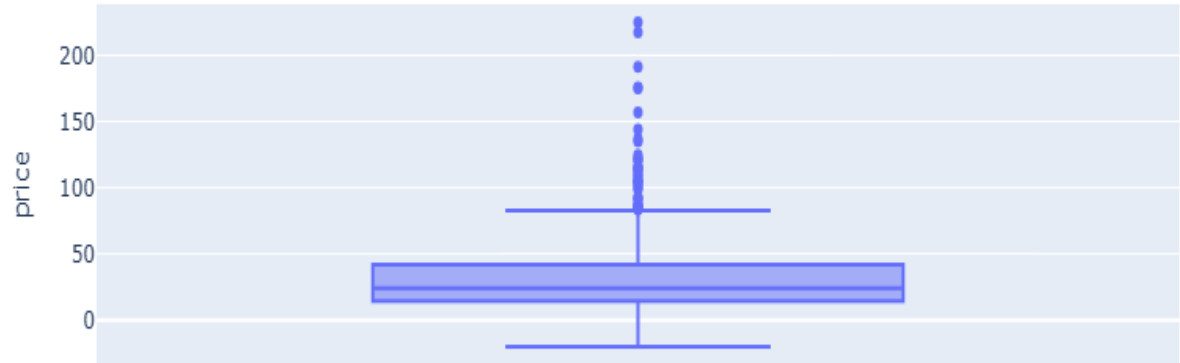
- *Choix des attributs :*
  - *ERP et Liaison complet puis pour web (sku / total\_sales / product\_type)*
- *Jointure ERP et liaison → product\_id*
- *Jointure liaison et web → id\_web*
- *Vigilances particulières au cours du traitements :*
  - *Choix de garder toutes les informations (cad des produits sans equivalent web)*
- *Difficultés ou pièges rencontrés*
  - *20 produits avec un id\_web n'existe pas dans le fichier web (2 avaient du stock)*
  - *91 produits n'ont pas de id\_web*
  - *3 produits sensé etre sur le web n'ont pas id\_web*
  - *1 produits vendu sur le web n'est pas sensé y etre*

# Analyses univariées du prix



- Moyenne : 32,19€
- Ecart-type : 26,71€
- Minimum : -20€
- 1<sup>er</sup> quartile : 14,5€
- Médiane : 24,3€
- 3eme quartile : 42€
- Maximum : 225€

Boîte à moustaches des prix



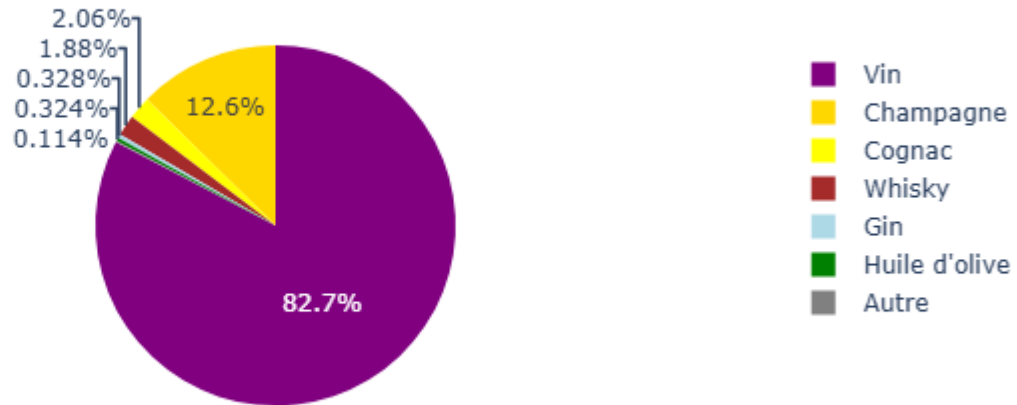
# Analyses univariées du prix

---

- *Test des seuils classique ( $Q3+1,5IQR$  et  $Q1-1,5IQR$ )*
  - *Seuil haut 83,25 et bas -26,75 (corrigé à 0) mais exclu trop de vins (39).*
- *Je recommande plutôt une définition de seuil relatif au prix d'achat. Outliers si  $< \text{prix d'achat}$  ou  $3x$  supérieur*
  - *Résultat : 7 outliers dont 3 prix négatifs et 4 prix de vente inférieur voir très inférieur au prix d'achat*

## Analyses complémentaires CA, quantités, stocks, taux de marge et correlations

Répartition CA par type de produit

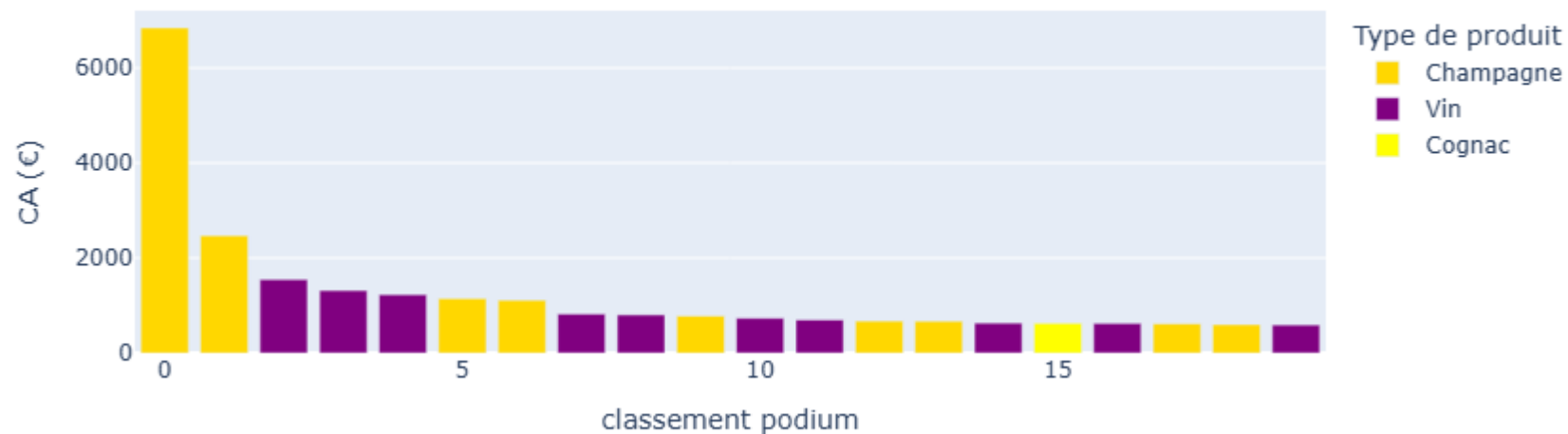


- *Le chiffre d'affaire est de 154 K€ pour 6081 bouteilles.*
- *80% du CA vient de 51% des articles (cad 420 articles)*



## Analyses complémentaires CA, quantités, stocks, taux de marge et correlations

### Top 20 des articles en CA

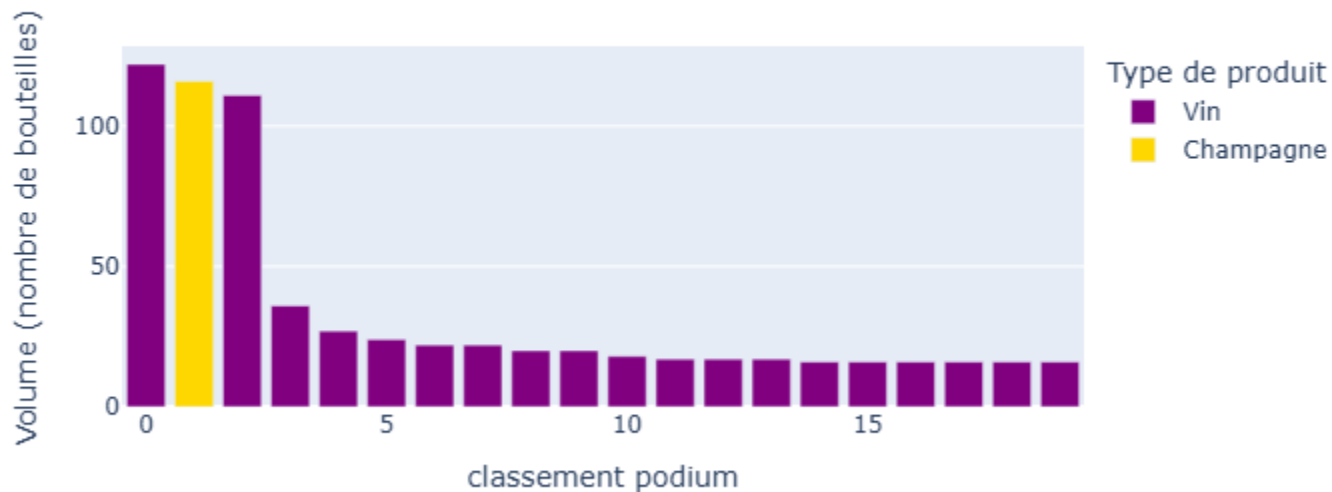


## Analyses complémentaires CA, quantités, stocks, taux de marge et correlations



- *Top 20 CA repartition vin/champagne*
- *Top 20 volume principalement vin*
- *80% du volume vient de 51 des articles (cad 424 articles)*

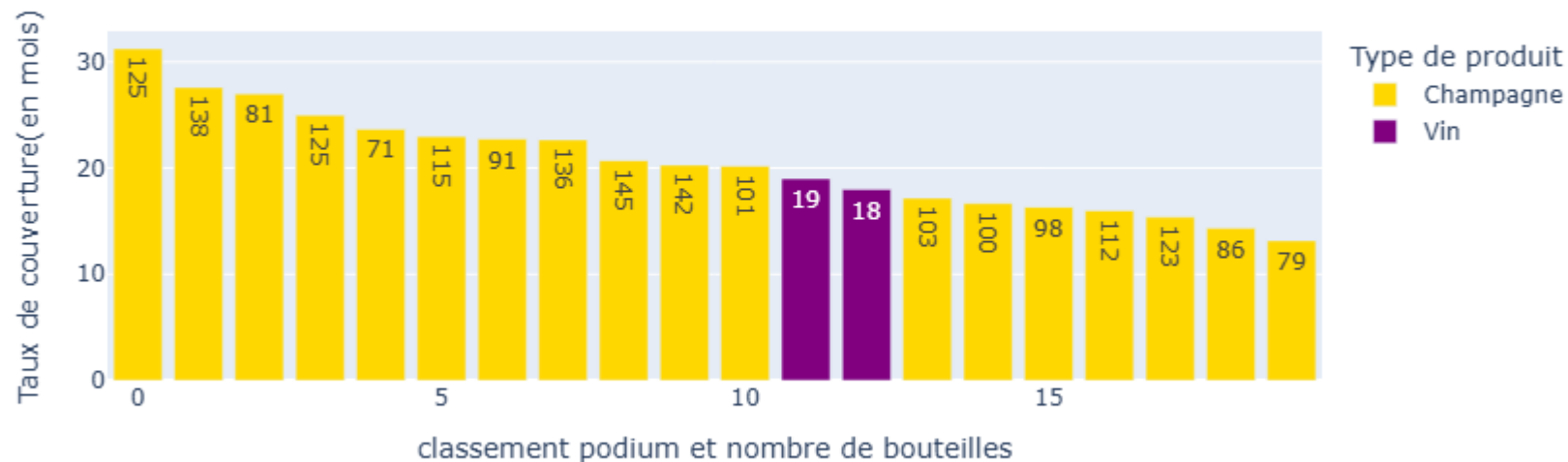
Top 20 des articles en volume



## Analyses complémentaires CA, quantités, stocks, taux de marge et correlations

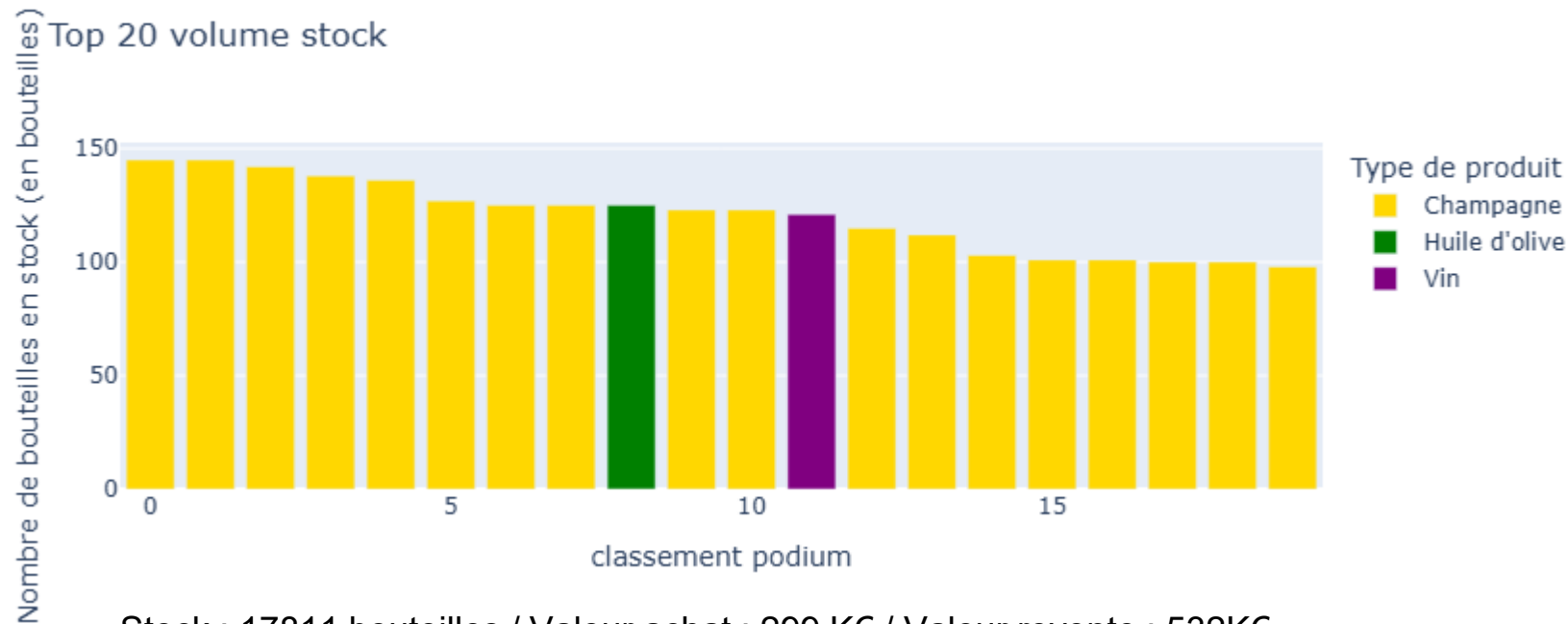
—

Top 20 taux de couverture



Taux de couverture = stock disponible / volume de vente période

## Analyses complémentaires CA, quantités, stocks, taux de marge et correlations

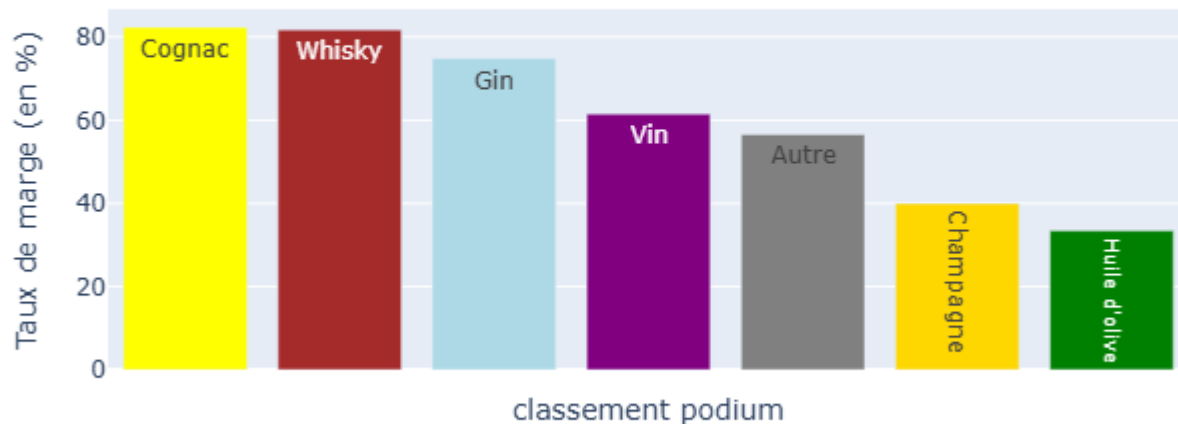


## Analyses complémentaires CA, quantités, stocks, taux de marge et correlations



- *Taux de marge min : 30%*
- *Taux de marge max : 91%*
- *Attention à la définition des prix HT ou TTC*

Classement des taux de marge





# Actions pour la suite

---

- *Comprendre si les stocks et prix négatifs ont un sens ? Sinon erreur et les corriger*
- *Avoir un fichier de liaison complet et seulement en chiffre*
- *Avoir un indicateur d'alerte pour les outliers*
- *Ne pas perdre d'informations, les comprendre avant de les juger comme une erreur => besoin d'un lexique des données*
- *Refaire ce travail une fois les fichiers parfaitement corrigé et avoir une base saine pour collecter les données lors des fêtes de fins d'années. => élargir l'analyse à l'année et comprendre les saisonnalités*

# Point sur les compétences apprises

---

- *Qu'est-ce qui s'est bien passé pour vous dans ce travail de nettoyage ?*
  - *Le choix de travailler seul a permis de bien avancer et avoir une première image de l'entreprise cohérente avec des données qui étaient plutôt de qualité*
- *Qu'est-ce que vous avez trouvé le plus difficile ?*
  - *Le contre pied de travailler seul sans échanger avec la personne qui a rempli ces fichiers impact la compréhension des données. Erreur VS Exception*
  - *Le tri devient alors difficile sans risque de perte de données.*
- *Sur quelles tâches est-ce que vous pensez avoir besoin de plus d'entraînement ?*
  - *Etre nouveau dans l'entreprise est une chance, car mes questions d'aujourd'hui son peut être des évidences pour vous. Une opportunité alors pour définir une procédure dans la saisie /compréhension des données afin d'améliorer sa qualité.*