

# GABRIEL BORTOLOTE

BACKEND DEVELOPER



+55 (18) 99607-6736

gbortolote@gmail.com

Brasil

linkedin.com/in/gabriel-bortolote

## PROFILE

Desenvolvedor de backend experiente, com mais de 7 anos de expertise em desenvolvimento Python e Bacharel em Ciência da Computação. Comunicador proativo, hábil em colaborar com equipes para alcançar objetivos. Ajudo empresas a construir projetos complexos e escaláveis. Sou apaixonado por transformar ideias abstratas em código funcional.

## SKILLS

- Python
- Django
- MySQL / Postgres
- RPA / Selenium
- Devops
- Ruby on Rails
- REST/SOAP API
- React / JavaScript ES6
- CSS / SAAS
- ANT Design

## EDUCATION

### BACHARELADO EM CIÊNCIAS DA COMPUTAÇÃO

UFSCar - Universidade Federal de São Carlos

2016 - 2023

## EXPERIENCE

### BACKEND DEVELOPER

Nava Software Solutions | 2023 - Hoje

Com base na minha experiência em programação em Python e uma abordagem proativa, atuo na criação de produtos financeiros de excelência e com grande potencial de vendas. Os projetos que desenvolvo foram responsáveis por movimentações financeiras superiores a 40 milhões em março de 2024, gerando um impacto significativo no crescimento da empresa com uma receita superior a 398 mil.

### AUTOMATION DEVELOPER

Serasa Experian | 2020 - 2023

Coordenei o planejamento e criação de soluções de automação para clientes ao redor do mundo em uma empresa de tecnologia financeira. Ao introduzir essas automatizações, formei equipes virtuais que reduziram os gastos com contratações e melhoraram a eficiência dos funcionários já existentes. Durante minha atuação, essas soluções levaram a economias anuais acima de 2 milhões de dólares.

### FULL STACK DEVELOPER

Ringa | 2019 - 2020

Durante o tempo que passei nesta startup de software em crescimento, criei um sistema personalizado para atender às necessidades específicas de um cliente. O sistema incluía uma API para se comunicar com aplicativos móveis e uma interface de administração amigável para gerenciamento do conteúdo. Dediquei seis meses a este projeto e finalmente entreguei com sucesso uma solução B2B complexa. Foi emocionante vender este projeto por 30 mil dólares, especialmente por ser o meu primeiro projeto e por ter feito todo o sistema sozinho.