

PROBABILIDADE E INFERÊNCIA ESTATÍSTICA

TRABALHO DO GRAU A 2021/2 - Peso 2,0

Este trabalho vale 2,0 pontos do Grau B e pode ser feito em duplas ou em trios. Deve ser elaborado um relatório que contenha os *Resultados* (com as interpretações) das **análises de estatística descritiva** realizadas para o banco de dados fornecido.

A data final de postagem do Trabalho do GA é no dia 30 de setembro de 2021.

Entendendo o estudo...

A empresa *XYZ Corporation Internacional*, uma revendedora de automóveis de luxo começou as suas atividades em 2016 e atua nos 4 estados da região Sudeste (Espírito Santo, Minas Gerais, Rio de Janeiro e São Paulo).



O gerente comercial da empresa solicitou à TI a extração de um banco de dados para que sejam analisadas variáveis relacionadas às vendas a fim de auxiliar o gerente a verificar o comportamento das vendas e tomar decisões com base em análises estatísticas. O banco de dados é um arquivo em Excel e salvo em .CSV separado por vírgula (disponível no Moodle com o nome de *VendaCarros.csv*) com os dados coletados de Vendas e CRM da empresa, o qual possui as seguintes variáveis:

Variáveis (colunas)	Descrição	Níveis
Fabricante	Fabricante do veículo	7 fabricantes
Estado	Estado onde foi realizada a venda	RJ, SP, MG, ES
ValorVenda	Valor de venda do veículo	Quantitativa
ValorCusto	Custo do veículo para a empresa	Quantitativa
TotalDesconto	Total de desconto fornecido sobre o preço de	Quantitativa
	venda	
CustoEntrega	Custo de entrega do veículo ao proprietário	Quantitativa
CustoMaoDeobra	Custo de mão de obra (secretária, mecânico, etc)	Quantitativa
Ano	Ano de venda do veículo	2016, 2017, 2018, 2019, 2020
Lucro	Lucro das vendas	Quantitativa

O trabalho consiste em utilizar o software *RStudio* e/ou *Excel* para realizar análises de estatísticas descritivas que julgares pertinente para auxiliar o gestor a estudar o comportamento das vendas, ou seja, <u>realizar análises descritivas para as variáveis do banco de dados e interpretar os resultados</u>:



- Resumos numéricos para as variáveis quantitativas (média, mediana, desvio padrão, coeficiente de variação): *Custo de Mão de Obra, Custo de Entrega, Total de Desconto, Valor do Custo, Valor de Venda* e *Lucro*;
- Tabela de frequência (para as variáveis qualitativas e para a variável *Ano*): *Fabricante*, *Estado* e *Ano*.
- Gráficos: histograma para as variáveis quantitativas (*Custo de Mão de Obra, Custo de Entrega, Total de Desconto, Valor do Custo, Valor de Venda* e *Lucro*) e gráfico de colunas ou de pizza para as variáveis qualitativas (*Fabricante* e *Estado*) e gráfico de colunas para a variável *Ano*.

Lembre-se de interpretar os resultados e montar uma conclusão para o trabalho.

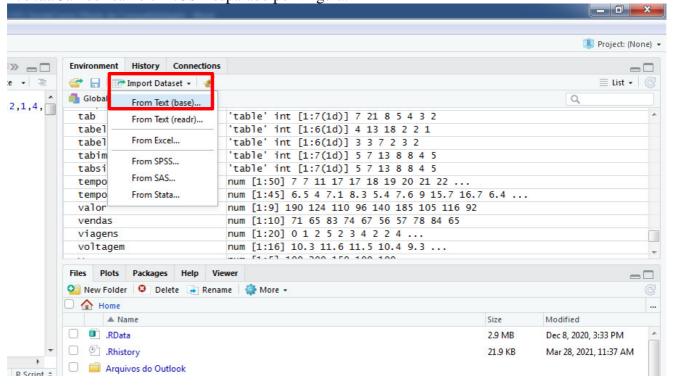
OBS: Utilizar as dicas do TUTORIAL DE INSTALAÇÃO DO R e DO RSTUDIO e demais comandos que foram descritos no Material de Apoio PARTE I.

OBS: O site a seguir possui um repertório de comandos que podem ser realizados no R e podem ser úteis para a realização deste trabalho: http://dwoll.de/rexrepos/posts/sumProdRange.html

Sugestões de códigos que podem ser úteis para Trabalho do GA:

Lembre-se de importar o banco de dados (salvo em .csv separado por vírgula) no *RStudio* seguindo o passo a passo para depois começar a trabalho no Script (Tela 1):

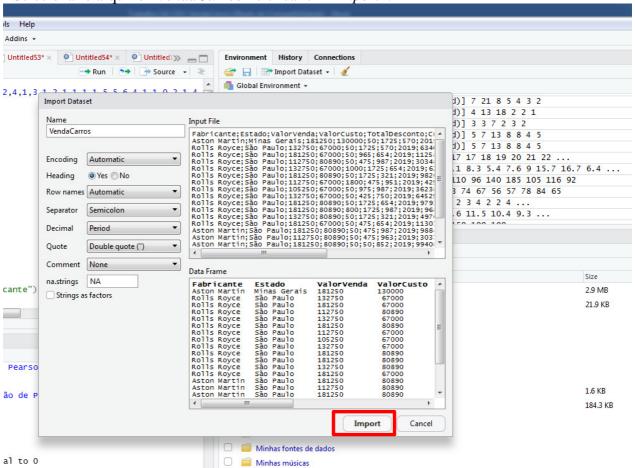
- Ir em "Import Dataset", selecionar From Text (base) e inserir o arquivo "VendaCarros" salvo em .CSV separado por vírgula:



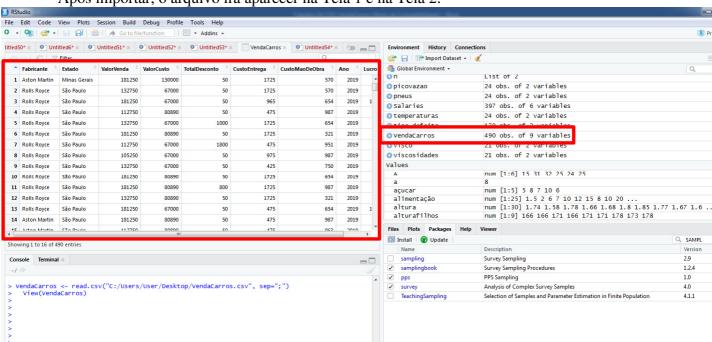


UNIVERSIDADE DO VALE DO RIO DOS SINOS Escola Politécnica

- Selecionar o arquivo "VendaCarros" e clicar em "Import":



- Após importar, o arquivo irá aparecer na Tela 1 e na Tela 2:





```
#Pacote "descr"
install.packages("descr")
library(descr)
#Estado, Ano e Fabricante
freq(VendaCarros$Estado,ylim=c(0,300),main="Estado",ylab="Frequência")
freq(VendaCarros$Ano, ylim=c(0,300), main="Ano",ylab="Frequência")
freq(VendaCarros$Fabricante,ylim=c(0,200),main="Fabricante",ylab="Frequência")
piechart(VendaCarros$Fabricante, main="Fabricante")
piechart(VendaCarros$Estado, main="Estado")
tapply(VendaCarros$Ano, VendaCarros$Estado, freq)
tapply(VendaCarros$Estado, VendaCarros$Ano, freq)
#CUSTO MÃO DE OBRA:
summary(VendaCarros$CustoMaoDeObra)
sd(VendaCarros$CustoMaoDeObra)
CV1<-sd(VendaCarros$CustoMaoDeObra)/mean(VendaCarros$CustoMaoDeObra)</pre>
cv1
hist(VendaCarros$CustoMaoDeObra,nclass=7,ylab="Frequência",xlab="Custo de Mão de Obra",main="Custo de Mão de Obra")
tapply(VendaCarros$CustoMaoDeObra,VendaCarros$Estado,summary)
#CUSTO ENTREGA:
summary(VendaCarros$CustoEntrega)
sd(VendaCarros$CustoEntrega)
CV2<-sd(VendaCarros$CustoEntrega)/mean(VendaCarros$CustoEntrega)
hist(VendaCarros$CustoEntrega,nclass = 4,ylab="Frequência",xlab="Custo
de Entrega", main="Custo de Entrega")
tapply(VendaCarros$CustoEntrega, VendaCarros$Estado, summary)
#TOTAL DESCONTO:
summary(VendaCarros$TotalDesconto)
sd(VendaCarros$TotalDesconto)
CV3<-sd(VendaCarros$TotalDesconto)/mean(VendaCarros$TotalDesconto)</pre>
hist(VendaCarros$TotalDesconto,nclass=5,ylim=c(0,500),ylab="Frequência
",xlab="Total do Desconto",main="Total do Desconto")
tapply(VendaCarros$TotalDesconto,VendaCarros$Estado,summary)
#VALOR CUSTO:
summary(VendaCarros$ValorCusto)
sd(VendaCarros$ValorCusto)
CV4<-sd(VendaCarros$ValorCusto)/mean(VendaCarros$ValorCusto)
hist(VendaCarros$ValorCusto,nclass=4,ylim=c(0,400),ylab="Frequência",
xlab="Valor do Custo",main="Valor do Custo")
tapply(VendaCarros$ValorCusto, VendaCarros$Estado, summary)
#VALOR VENDA:
summary(VendaCarros$ValorVenda)
sd(VendaCarros$ValorVenda)
CV5<-sd(VendaCarros$ValorVenda)/mean(VendaCarros$ValorVenda)</pre>
CV5
hist(VendaCarros$ValorVenda,nclass=4,ylim=c(0,300),ylab="Frequência",
xlab="valor de venda", main="valor de venda")
```



tapply(VendaCarros\$ValorVenda, VendaCarros\$Estado, summary)

#LUCRO:

summary(VendaCarros\$Lucro)
sd(VendaCarros\$Lucro)
CV6<-sd(VendaCarros\$Lucro)/mean(VendaCarros\$Lucro)
CV6</pre>

hist(VendaCarros\$Lucro,nclass=4,ylim=c(0,350),ylab="Frequência",
xlab="Lucro",main="Lucro")

tapply(VendaCarros\$Lucro, VendaCarros\$Estado, summary)