



Aluno: Gabriel Mussatto Silva, Erick Meneses de Sousa, Hugo Valuar Bailona Projeto Sistema Farmácia Engenharia de Software II





1- Requisitos Funcionais

RF01: O sistema deve permitir o cadastro de clientes					
Descrição: O sistema deve permitir o cadastro de clientes, sendo que para estes					
deverá ser informado seu nome, CPF, RG, telefone, e-mail.					
Prioridade:	Essencial	○ Importante	o Desejável		

Entradas e pré-condições: Nome, CPF, RG, telefone, e-mail. O funcionário deve estar logado para realizar o cadastro.

Saídas e pós-condições: Um cliente é cadastrado no sistema. Emite uma mensagem de confirmação

RF02: O sistema deve permitir o cadastro de funcionários

Descrição: O sistema deve permitir o cadastro de funcionários, sendo que para estes deverá ser informado seu nome, CPF, RG, endereço, telefone, e-mail e senha.

Prioridade: • Essencial o Importante o Desejável

Entradas e pré-condições: Nome, CPF, RG, endereço, telefone, e-mail e senha. O coordenador deve estar logado para realizar o cadastro.

Saídas e pós-condições: Um funcionário é cadastrado no sistema. Emite uma mensagem de confirmação

RF03: O sistema deve permitir o cadastro de fornecedores

Descrição: O sistema deve permitir o cadastro de fornecedores, sendo que para estes deverá ser informado a razão social da empresa, CNPJ, nome para contato, telefone, e-mail.

Prioridade: • Essencial o Importante o Desejável

Entradas e pré-condições: Razão social da empresa, CNPJ, nome para contato, telefone, e-mail. O funcionário deve estar logado no sistema para realizar o cadastro. Saídas e pós-condições: Um fornecedor é cadastrado no sistema. Emite uma mensagem de confirmação





RF04: O sistema deve permitir o cadastro de produtos					
Descrição: O sistema deve permitir o cadastro de produtos, sendo que para estes					
deverá ser informado seu nome, descrição e laboratório.					
Essencial	o Importante	o Desejável			
	a deve permitir o cada o seu nome, descrição • Essencial	a deve permitir o cadastro de produtos, ser o seu nome, descrição e laboratório.			

Entradas e pré-condições: Nome, descrição e laboratório. O funcionário deve estar logado no sistema para realizar o cadastro.

Saídas e pós-condições: Um produto é cadastrado no sistema. Emite uma mensagem de confirmação

RF05: O sistema deve permitir o gerenciamento de entrada de produtos Descrição: O sistema deve permitir que o funcionário gerencie a entrada de produtos, para isso deverá ser informado a data de entrada, produto que está entrando, fornecedor, valor unitário do produto, quantidade de itens comprados. O valor total é calculado automaticamente pelo sistema (preço unitário * quantidade). Prioridade: • Essencial • Importante • Desejável

Entradas e pré-condições: Data de entrada, produto que está entrando, fornecedor, valor unitário do produto, quantidade de itens comprados. O funcionário deve estar logado no sistema para realizar o cadastro.

Saídas e pós-condições: O produto é cadastrado/atualizado no sistema. Emite uma mensagem de confirmação.

RF06: O sistema deve permitir o registro de vendas

Descrição: O sistema deve permitir que o funcionário registre as vendas, para isso deverá ser informado a data da venda, nome do cliente, produtos vendidos, quantidade, funcionário responsável e forma de pagamento. Após a venda ser concluída o sistema gera a nota fiscal

Prioridade: • Essencial o Importante o Desejável

Entradas e pré-condições: Data da venda, nome do cliente, produtos vendidos, quantidade, funcionário responsável e forma de pagamento. O funcionário deve estar logado no sistema para realizar o registro.





Saídas e pós-condições: A venda é cadastrada no sistema e é emitida uma nota fiscal. Emite uma mensagem de confirmação.

RF07: O sistema deve atualizar o estoque de produtos					
Descrição: Após uma venda ser registrada o sistema deve dar a baixa do produto					
no banco de dados automaticamente, atualizando a quantidade dos produtos que					
foram vendidos					
Prioridade:	Essencial	o Importante	o Desejável		
Entradas e pré-condições: Nome do produto e quantidade vendida. Uma venda					

Entradas e pré-condições: Nome do produto e quantidade vendida. Uma venda precisa ser realizada.

Saídas e pós-condições: O estoque é atualizado.

RF08: O sistema deve gerenciar o programa de fidelidade de clientes

Descrição: O sistema deve gerenciar um programa de fidelidade, onde a cada
R\$10,00 em compras o cliente ganha 1 ponto. Com 10 pontos acumulados, o
cliente recebe um desconto de 10% na próxima compra.

Prioridade:

• Essencial

• Importante

• Desejável

Entradas e pré-condições: O cliente deve estar cadastrado no sistema Saídas e pós-condições: Os pontos são acumulados e descontos aplicados automaticamente.

RF09: O sistema deve permitir consulta de dados					
Descrição: O sistema deve permitir que o funcionário consulte as vendas de um					
determinado dia, e o estoque dos produtos					
Prioridade:	Essencial	o Importante	o Desejável		

Entradas e pré-condições: Dia da venda, nome do produto. O funcionário deve estar logado no sistema para realizar as consultas.

Saídas e pós-condições: Resultado das consultas e relatórios. O sistema exibe uma mensagem de confirmação





RF10: O sistema deve permitir o login do funcionário

Descrição: O sistema deve permitir que o funcionário entre no sistema, inserindo

seu CPF e a sua senha de acesso

Prioridade: • Essencial • Importante • Desejável

Entradas e pré-condições: CPF e senha. O funcionário deve estar cadastrado no sistema.

Saídas e pós-condições: O funcionário entra no sistema. O sistema abre a tela administrativa

1- Requisitos não funcionais

RNF01.01 Apenas coordenadores podem cadastrar funcionários

RNF02.01 O CPF do cliente e do funcionário deve ser único

RNF02.02 O CNPJ do fornecedor deve ser único

RNF02.03 O nome do produto deve ser único

RNF03.01 O sistema deve ser baseado em um banco de dados gratuito.

RNF04.01 A nota fiscal deve conter os produtos, valores unitários e quantidade

RNF05.01 O cliente deve estar cadastrado para participar do programa de fidelidade

RNF06.01 O desconto não pode ser cumulativo, o desconto máximo por compra é de 10%

RNF07.01 Deve ser possível emitir relatórios gerenciais como histórico de vendas por data

RNF07.02 Deve ser possível emitir relatórios gerenciais como a quantidade armazenada em estoque de um produto específico

RNF08.01 O sistema deve verificar automaticamente se o cliente participa do programa de fidelidade, a partir do nome/CPF do cliente, se sim, o sistema calcula se há algum desconto a ser utilizado

RNF08.02 O sistema deve verificar automaticamente se há pontos a serem acumulados a partir do valor total da compra do cliente





2 – Relação entre Requisitos (Matriz de Rastreabilidade)

Requisitos	RF1	RF2	RF3	RF4	RF5	RF6	RF7	RF8	RF9	RF10
RNF01.01		х								
RNF02.01	х	х								Х
RNF02.02			х							
RNF02.03				х	х					
RNF03.01							х			
RNF04.01						Х				
RNF05.01								х		
RNF06.01						Х		Х		
RNF07.01						Х			Х	
RNF07.02							Х		Х	
RNF08.01						Х				
RNF08.02						Х		Х		





3 - Mapa conceitual é uma ferramenta visual onde os conhecimentos são organizados e representados por meio de conceitos interligados por linhas e palavras de ligação. É um modelo hierárquico, conectivo e facilita o aprendizado.

O mapa conceitual na engenharia de software pode ajudar na visualização de conceitos, melhorar a comunicação, modelar os sistemas de forma mais visual, documentar as informações, assim facilitando o aprendizado. Ele organiza as relações entre os componentes do software, reduz as ambiguidades e apoia o planejamento e a manutenção do sistema.

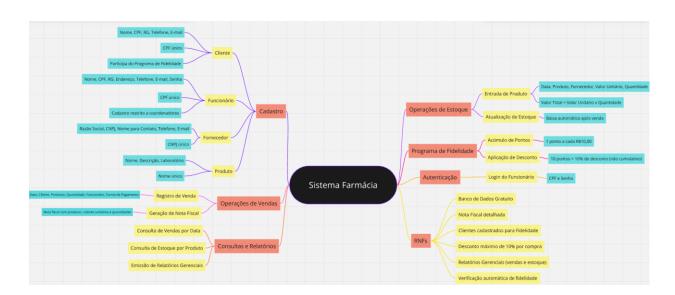






Diagrama de Caso de Uso

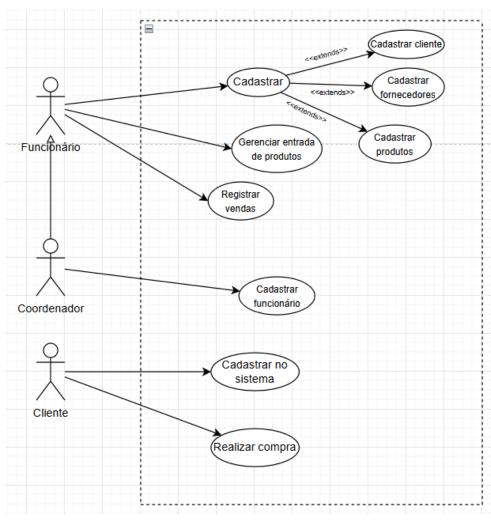
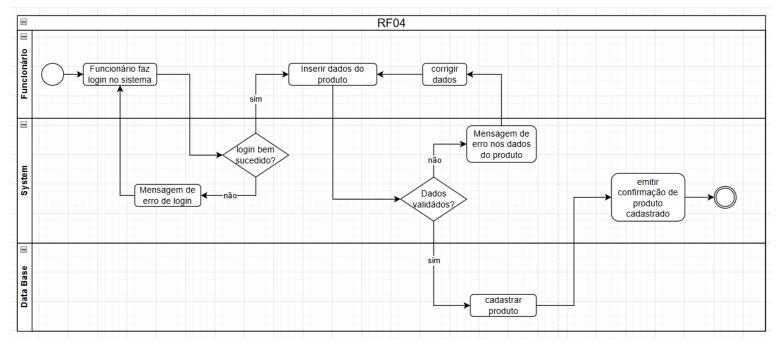






Diagrama de atividade



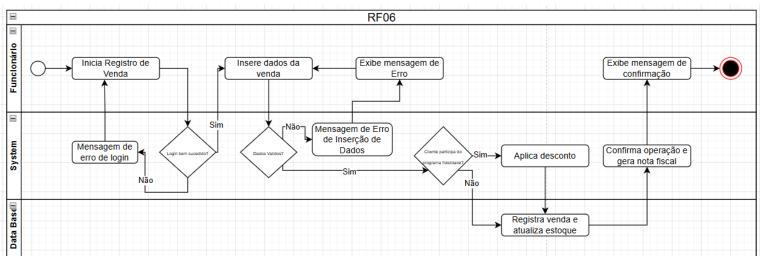






Diagrama de Classe

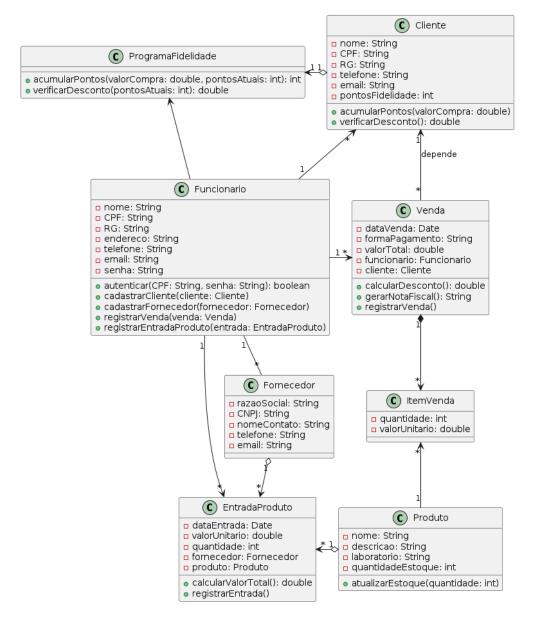
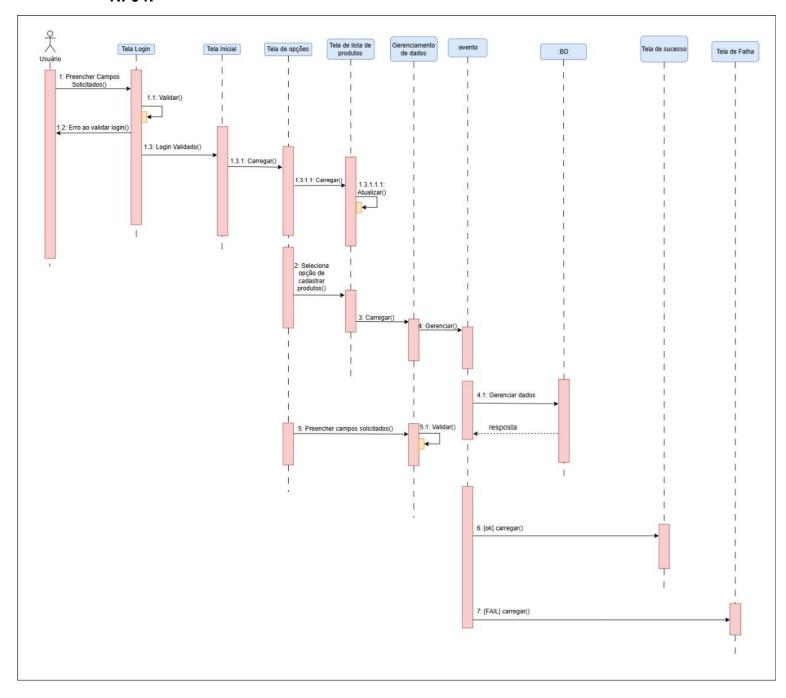






Diagrama de Sequência

RF04:







RF06:

