PROJETO E - COMMERCE

2021

## CONTEXTO DE NEGÓCIO

PROPOSTA PARA:

Público Geek

**ORGANIZADO POR:** 

**Just Geek Company** 

JUST GEEK SÃO PAULO, SP

## **PROBLEMA**

O problema se insere à falta de acesso por parte do consumidor para com a loja, se insere no contexto em que ele precisa ir longe de casa fazer suas compras e ainda assim, correr o risco de não sair satisfeito com o produto final.

DEEP DIVE NO PROBLEMA

Se trata então de um problema que tende a aumentar, levando em consideração ao aumento do público Geek (crianças, jovens e adultos), sendo que cada nicho do público tem suas vertentes e seus diversos gostos. É um problema relativamente caro, no ponto de vista da renda do cliente e o quanto ele está gastando em um produto, que talvez, não lhe satisfaça 100%.

## BACKGROUND DO PROJETO

Com este problema em mãos, o projeto visa questões importantes como sustentabilidade, ergonomia e satisfação do cliente final.

- Sustentabilidade pois, ao não precisa mais ter de sair de casa, evita de pegar transporte público que não se insere ao novo modelo de anti poluição.
- Ergonomia, pois pensamos em como o produto deve chegar no cliente, em bom estado e seguro.
- Satisfação, é o alicerce do projeto, visamos que o cliente compre e se sinta bem com o seu novo produto.

## TIME

- Gabriel Santos
- Graziela Lucena
- Guilherme de Sá
- Pedro Rocha
- Taiza Marques

