

FITLIFE







Integrantes





PUC Minas

60%

Nos meses iniciais do ano, a busca por academias cresce em até 60% (segundo fontes do G1) devido ao verão

O descontrole de alunos com planos vencidos, alunos novos, alunos inscritos em modalidades diferentes na academia fazem com que os clientes fiquem até insatisfeito com certa desorganização.







OBJETIVO

O projeto tem como finalidade principal promover aos proprietários de academias um melhor controle diante do financeiro da empresa, controle de rotinas e níveis de frequência do cliente na academia.

JUSTIFICATIVA

A melhor experiência do cliente com a academia e a redução de inadimplências foram fatores motivadores para a construção e/ou desenvolvimento do projeto.



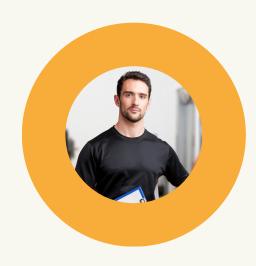


Participantes do Processo



Proprietario da Academia

Antônio Rangel Mendes

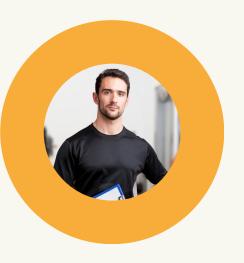


Personal Trainer **Lucas Hernane Souza**



Recepcionista

Ana Flávia Mendonça



Cliente
João Pedro Fernandes



PROCESSOS



- Proprietário da Academia preenche o formulário para cadastro no sistema;
- Proprietário da Academia recebe login e senha de administrador no e-mail;
- 3. Proprietário da Academia cadastra atividades contidas na academia;
- Cliente assina o contrato de contratação das atividades da academia;
- Proprietário da Academia cadastra o cliente no software;
- Proprietário da Academia inclui data de vencimento da mensalidade do cliente;
- 7. Proprietário da Academia vincula atividades físicas do cliente;
- Sistema gera o número de matricula do cliente;
- 9. Proprietário cria ficha de musculação//atividades físicas
- 10. Cliente chega na academia, digita o número da matricula
- Sistema valida condição de pagamento do cliente





OBRIGADO!