**Integrantes:** Clara Machado De Araújo, Eduardo Jose Alexandre Rocha e Gabriela Ribeiro Barbosa Lemos

**Nome:** HomeHelp

**Problema:**

Há muitas complicações no processo de achar novos clientes e realizar seu ofício de forma segura como prestador de serviços à domicilio. Simultaneamente há uma certa dificuldade de encontrar prestadores eficientes de serviço à domicílio de maneira fácil, rápida e segura como contratante.

**Solução:**

*HomeHelp* ofereceria uma plataforma para conectar clientes e prestadores de serviços. Disponibilizando uma comunicação formal e filtros para ambos os grupos baseado em tipos de serviço, formas e métodos de pagamento e avaliações, *HomeHelp* aumentaria a chance de encontrar quem é certo para você.

Com acesso a avaliações e comentários, contratados poderiam receber feedback dos contratantes e os dois ficariam menos vulneráveis a golpes além de facilitar a seleção de bons temporários e contratadores.

HomeHelp poderia abranger uma grande variedade de ocupações, incluindo pintores, encanadores, eletricistas, cuidadores, faxineiros, manicures, cabeleireiros, personal trainers e tutores.

**Cargos:**

**Diretores:**

*Diretor Executivo (CEO)* - Clara

Esta posição é necessária para exercer o controle sobre as atividades do dia-a-dia da empresa. Para correr suavemente sem obstáculos, a pessoa responsável deve ser capaz de gerir os colaboradores para realizar todas as atividades de trabalho de acordo com suas funções, em vista de atingir os objetivos da empresa.

*Diretor de Marketing (CMO)* - Clara

Mesmo os empreendedores iniciantes precisam dessa importante posição. Onde a posição é encarregada de apoiar a estratégia de marketing relevante na empresa. Com a estratégia certa, a empresa pode naturalmente crescer melhor. Quanto maior o lucro que pode ser alcançado e maior o crescimento da empresa.

*CCO (Diretor de Comunicações)* - Clara

O CCO é o Diretor de Comunicações de uma empresa, ele é encarregado de contatar os meios de comunicação e desenvolver estratégias de branding. O CCO garante que a marca tenha uma boa visibilidade, ou seja, que seja bem vista pelos seus potenciais clientes

*Diretor de Tecnologia (CTO)* - Gabi

Esta posição é a de liderança em tecnologia nessas empresas. Já que as startups dependem de tecnologia em constante evolução, essa posição é fundamental para garantir a tecnologia certa para expandir os negócios da melhor forma.

*CIO (Diretor de Informação)* - Gabi

O CIO, ou Chief Information Officer, é o Chefe ou Diretor de Tecnologia da Informação, responsável por toda a área de TI de uma empresa. Seu objetivo é garantir o acesso às melhores e mais atuais tecnologias para tornar os sistemas da empresa cada vez mais produtivos e eficientes.

*Diretor financeiro (CFO)* - Eduardo

O cargo da gerência financeira é responsável por regular todas as transações financeiras da empresa. A posição é de fundamental importância para o gerenciamento de forma otimizada das finanças, como o fluxo de caixa financeiro da empresa.

*CSO (Diretor de Vendas)* - Eduardo

Encarar e atingir/exceder as metas de vendas anuais nas contas e no território designados. Desenvolver e executar plano estratégico para atingir metas de vendas e expandir nossa base de clientes. Construir e manter relacionamentos fortes e duradouros com os clientes.