

CALIFICACIONES Y RESEÑAS DE PRODUCTOS DE AMAZON SEGÚN SUS DETALLES ENUMERADOS EN EL SITIO WEB OFICIAL

Autor

Gabriela Montes Hernández

<u>Institución</u>

Coderhouse

Fecha de Presentación

15 de Mayo de 2023

CONTENIDO

Títulos	Pagina
Introducción	3
Descripción de la temática de los datos	4
Hipótesis	5
Objetivo del proyecto	6
Alcance	7
Usuario final y nivel de ampliación del análisis	8
Herramientas tecnológicas implementadas	8
Datasets	8
Diagrama entidad relación	9
Listado de tablas	10
Listado de columnas por tablas	11
Modelo relacional en Power BI	12
Segmentaciones	13
Medidas Calculadas	14
Visualización de datos	18
Conclusiones	21
Futuras líneas	22
Bibliografía	23

INTRUDCCION

Las reseñas, comentarios u opiniones hacia un producto o servicio, son de gran de importancia debido a que el usuario manifiesta la experiencia que obtuvo, permitiendo a las empresas solucionar problemas, mejorar la calidad o imagen del producto o servicio, obtener información valiosa y así estar en constante mejoramiento continuo.

Actualmente, los usuarios realizan compras basándose en reseñas de otros y las empresas con ventas online las tiene muy en cuenta, debido a que con estas pueden realizar promociones de un producto respecto a otros.

En este contexto, surgió la pregunta: ¿Cómo influyen los detalles enumerados en el sitio web oficial de Amazon en las calificaciones y reseñas de productos? Así que para este proyecto exploraremos la relación entre los detalles del producto y las calificaciones y reseñas que los clientes proporcionan, y examinaremos cómo esta información puede ser valiosa tanto para los consumidores como para los vendedores de Amazon.

DESCRIPCION DE LA TEMATICA DE LOS DATOS

Durante los últimos años, Amazon ha evolucionado de manera acelerada, siendo considerada una de las principales corporaciones de comercio y servicios electrónicos, es por ello que se ha considerado realizar un estudio de calificaciones y reseñas de productos sobre la plataforma.

En el presente informe se extrajo información de un conjunto de datos de más de 1K desde el sitio oficial web Amazon, con última actualización de enero 2023, donde además de procesarlos para realizar análisis, también se espera explorar la percepción de los consumidores, sus preferencias y expectativas.

La base de datos para este estudio relaciona las siguientes variables: Identificación del producto, nombre, categoría, precio con descuento, precio real, porcentaje del descuento, valoración, numero de persona que votaron por la calificación, descripción, usuario que escribió la reseña, reseña corta, reseña larga y enlace de la imagen.

HIPOTESIS

Dentro del mundo de ventas on-line, las reseñas o comentarios de los usuarios han tomado un valor importante, debido a que a través de ellos se puede visualizar la demanda del consumo de un producto, entre otros factores que aportarían a una corporación a mejorar sus procedimientos. Es por ello que, surgen las siguientes preguntas:

¿En Estados Unidos, por ser el principal país consumidor de productos Amazon, hay más reseñas positivas que negativas?

A pesar de Amazon ser una de las principales corporaciones de comercio electrónico ¿qué porcentaje de reseñas negativas tiene?

¿Cuál es el común de productos con calificaciones positivas?

¿Dejar reseñas en una plataforma de venta electrónica, sirve para el mejoramiento de la corporación?

¿Cuál es la preferencia de los consumidores y expectativas?

¿Es posible analizar la salud emocional de los consumidores a través de los comentarios positivos y negativos de la plataforma?

OBJETIVO DEL PROYECTO

El objetivo del proyecto es clasificar y analizar las reseñas de variedad de productos de Amazon, para así proporcionar una mejor perspectiva, corregir defectos lo antes posible, mantener la marca significativamente posicionada en el mercado e identificar el producto con mayor demanda y valor percibido.

Adicional a los análisis basados en mejoramiento continuo del procedimiento de ecommerce, se busca estudiar la fase de toma de decisiones del consumidor con el estudio de 1464 productos en las categorías de: computación, electrónica, hogar y cocina, equipos de oficina y juguetes.

ALCANCE

- Se enfocará directamente en analizar reseñas de productos de Amazon en categorías como: computación, electrónica, hogar y cocina, equipos de oficina y juguetes. Específicamente consumidores en Estados Unidos.
- El proyecto solo se limitará a analizar una (1) base de datos obtenida desde una plataforma web que reúne data science más grande del mundo, llamada kaggle.
- No se incluirán elementos descriptivos de usuarios, por ejemplo: país, edad, dirección, etc.
- Este proyecto beneficiara al departamento de marketing de Amazon, permitiendo establecer avances continuos para mantener a la empresa como la principal plataforma ecommerce.

USUARIO FINAL Y NIVEL DE AMPLIACION DEL ANALISIS

Amazon como corporación de venta de productos electrónicos más grande del mundo, mantiene su propia plataforma de usuarios registrados, permitiendo visualizar el valor que tiene su servicio o producto. De esta manera, el presente proyecto se basa en un <u>análisis táctico</u>, donde permite involucrar a un departamento determinado en crear estrategias para establecer metas y así tomar decisiones a corto o mediano plazo, sea planes de marketing, de producción o de personal.

HERRAMIENTAS TECNOLOGICAS IMPLEMENTADAS

Para el presente proyecto se usaron los diferentes programas:

Excel: formato de base de datos en estudio, adicional se uso para la limpieza y lectura.

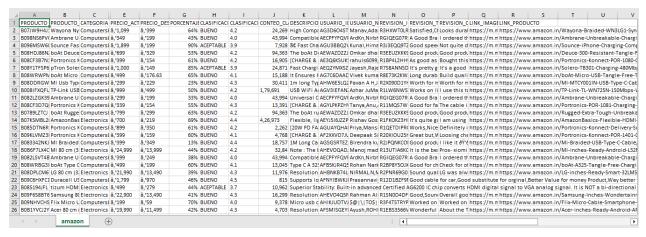
Power Point: se usó para la creación del diseño del mockup.

Power Bl Desktop: se usó para la creación del tablero de control.

Visio Drawing: se usó para la creación del diagrama entidad-relación.

DATASETS

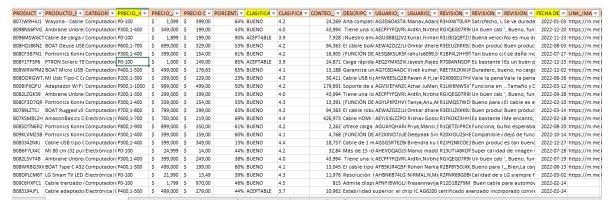
Se considero una tabla para el análisis de los datos. La cual, inicialmente se encontraba de la siguiente manera:



Una vez verificada la cantidad de columnas y los posibles errores de texto, se procedió a realizar la limpieza:

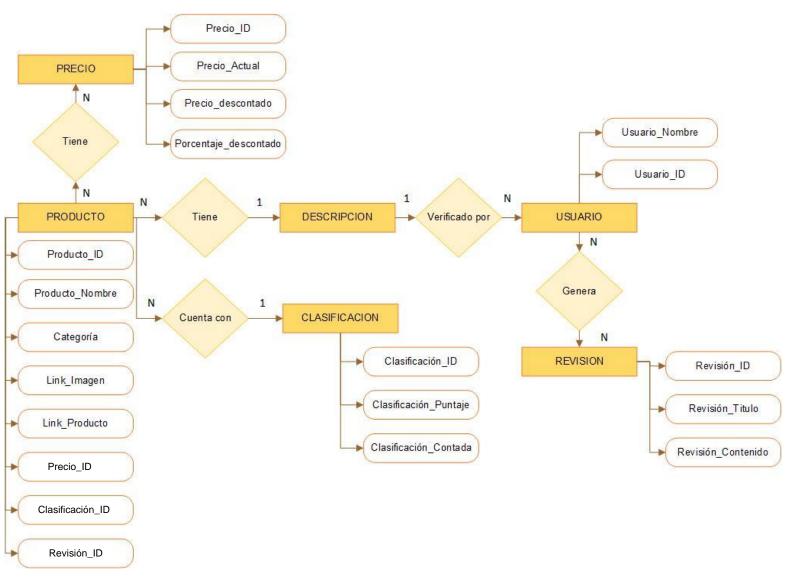
- 1. Se tradujo los títulos y todos los datos al idioma español.
- 2. Se elimino los caracteres irrelevantes e innecesarios usando la opción "buscar y reemplazar".

- Se crearon columnas representativas para PK (Primary Key) como: Precio ID, Clasificación ID.
- 4. Se creo una columna de fecha de revisión para realizar la "tabla calendario". Una vez realizado estas columnas adicionales, se obtiene la siguiente tabla:



La creación de columnas adicionales permitió incluir otros datos dentro de una clasificación y así lograr realizar medidas especificas de estudio para entender el panorama y aprovechar los datos que inicialmente contiene la tabla de datos.

DIAGRAMA ENTIDAD-RELACION



LISTADO DE TABLAS

A continuación, se define y describe cada una de las tablas y se establecen cada llave primaria y foránea según corresponda, adicional se describe la relación entre tablas:

Producto: Contiene las características de los productos a estudiar, agrupados en nombre del producto, categoría, link de imagen y link del producto:

- PK: Producto_ID
- FK: Producto_Nombre
- o : Categoría
- : Link_imagen
- : Link_Producto
- FK: Precio
- FK: Clasificación
- FK: Revisión

Precio Actual: Contiene los valores asignados a los productos y descuentos, agrupados en precio inicial, precio descontado y porcentaje descontado:

- o PK: Precio ID
- o : Precio_Actual
- : Precio_Descontado
- o : Porcentaje Descontado

Usuario: Contiene datos de clientes, no especificados, agrupados en ID de usuario y nombre:

- o PK: Usuario_ID
- o : Usuario Nombre

Clasificación: Contiene el puntaje numérico otorgado a un producto a catalogar, clasificado en rango de 1.0 a 5.0, adicional refleja el conteo de la clasificación, es decir, cantidad de veces que se asigna el mismo puntaje a un producto:

- o PK : Clasificación_ID
- o : Clasificacion Puntaje
- o : Clasificación Contada

Revisión: Contiene los diferentes ítems titulados por el portal web para clasificar un producto, adicional refleja un comentario indicado por el usuario:

o PK: Revisión_ID

o - : Revisión_Título

o - : Revisión_Contenido

LISTADO DE COLUMNAS POR TABLAS

En este apartado se referenciará las columnas que posee cada tabla con su tipo de campo y clave:

PRODUCTO		
Campo	Tipo de Campo	Tipo de Clave
Producto_ID	INT	PK - INDEX
Producto_Nombre	VARCHAR	FK
Categoría	TEXTO	-
Link_imagen	VARCHAR	-
Link_Producto	VARCHAR	-
Precio	INT	FK
Clasificación	TEXTO	FK
Revisión	TEXTO	FK

PRECIO ACTUAL		
Campo	Tipo de Campo	Tipo de Clave
Precio_ID	DECIMAL	PK
Precio_Actual	DECIMAL	-
Precio_Descontado	DECIMAL	-
Porcentaje_Descontado	VARCHAR	-

USUARIO		
Campo	Tipo de Campo	Tipo de Clave
Usuario_ID	VARCHAR	PK - INDEX
Usuario_Nombre	TEXTO	-

CLASIFICACION		
Campo	Tipo de Campo	Tipo de Clave
Clasificación_ID	TEXTO	PK - INDEX
Clasificación_Puntaje	DECIMAL	-
Clasificación_Contada	DECIMAL	-

REVISION		
Campo	Tipo de Campo	Tipo de Clave
Revisión_ID	VARCHAR	PK - INDEX
Revisión_Título	TEXTO	-
Revisión_Contenido	TEXTO	-

MODELO RELACIONAL EN POWER BI

Para obtener la Tabla Calendario, se crea una columna con nombre "Fecha de revisión" incluida en la tabla REVISION. Fue realizada desde la base de datos origen (archivo Excel).

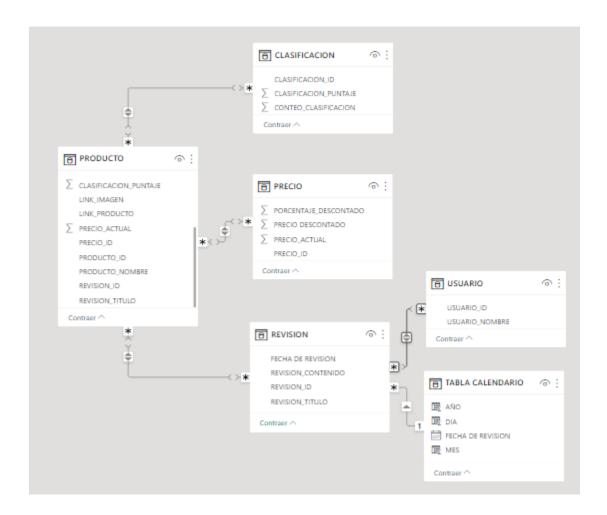
Adicional, se realizó una transformación de datos donde se eliminó columnas en blanco, doble título y filas adicionales.

También se transformó una columna para separar texto, específicamente la separación de categorías:

= Table.TransformColumnTypes(#"Dividir columna por delimitador",{{"CATEGORÍA.1", type text}, {"CATEGORÍA.2", type text}, {"CATEGORÍA.3", type text}, {"CATEGORÍA.5", type text}})

Además, se crearon 03 tablas puentes: Clasificación ID puente, Revisión ID puente y Precio ID puente.

Por otro lado, se crea el diagrama entidad-relación, reflejado de la siguiente manera:



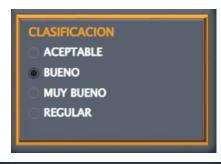
SEGMENTACIONES

Para el presente proyecto se crearon dos segmentaciones:

Por selección de fecha: Se utiliza para escoger la fecha exacta o un rango de tiempo en que hubo interacción entre usuario-producto. Se puede seleccionar con la barra o presionando en la imagen de calendario.



Por selección de Clasificación: Se utiliza para escoger la calificación asignada a cada puntuación para cada producto. Se realizo como selección única y como lista desplegable (para otro análisis):





MEDIDAS CALCULADAS

Se realizo una tabla de medidas para mejor orden de las mismas. A continuación, se detalla:

- 1. Categoría por fecha
- 2. Conteo de categorías
- 3. Conteo ID Producto
- 4. Promedio de Clasificación Puntaje
- 5. Promedio de Precio por Clasificación
- 6. Total de Conteo Clasificación para Categoría 1
- 7. Total Personas que Votaron
- 8. Total por Clasificación.
- 9. Promedio de Votantes por Clasificación y Categoría 1

Detalle:

1- Total por clasificación: Se creo con la finalidad de visualizar el total de evaluaciones por clasificación de producto, reflejado con grafico de tarjeta. Formulado de la siguiente manera:

CALCULATE(COUNT(CLASIFICACION[CLASIFICACION_ID]))



2- Total de personas que votaron por clasificación: Se creo con la finalidad de conocer el total de personas que votaron por clasificación de un producto. Reflejado con grafico de tarjeta. Formulado de la siguiente manera:

SUM(CLASIFICACION[CONTEO_CLASIFICACION])



3- Sumatoria ID Producto: Se creo con la finalidad de conocer la suma de los ID producto por clasificación. Reflejado con gráfico de tarjeta. Formulado de la siguiente manera:

COUNTA(PRODUCTO[PRODUCTO_ID])

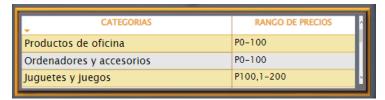


4- Promedio de Precio por Clasificación: Se calculo para conocer el promedio de los precios y así tener el estimado por clasificación. Reflejado con grafico de tarjeta. Formulado de la siguiente manera:

AVERAGE(PRECIO[PRECIO_ACTUAL])

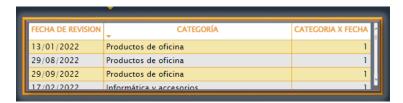


5- Rango de Precio por Categoría de Producto en base a la clasificación: Se creo con la finalidad de visualizar el rango de precio que tiene cada categoría de los productos. Reflejado con matriz.



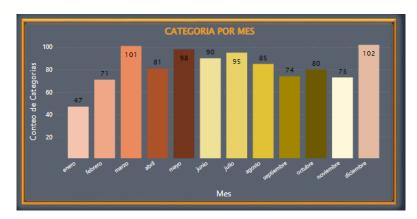
6- Conteo de Categorías por fecha: Se creo con la finalidad de verificar por día, la cantidad de evaluaciones por categoría. Reflejado con matriz:

Categoría x fecha = CALCULATE(COUNT(PRODUCTO[CATEGORÍA.1]), DATEADD(REVISION[FECHA DE REVISION], 1, MONTH))



7- Conteo de Categoría por Mes: Se creo con el fin de visualizar gráficamente el total de categorías evaluadas mensualmente. Adicional, se puede visualizar la proporción. Reflejado con grafico de columnas agrupadas.

Conteo de Categorías = COUNT(PRODUCTO[CATEGORÍA.1])



8- Promedio de Personas Votantes por Clasificación y Categoría: Se creo con la finalidad de conocer el valor representativo de la cantidad total de personas que votaron en base a las diferentes categorías y el tipo de clasificación.

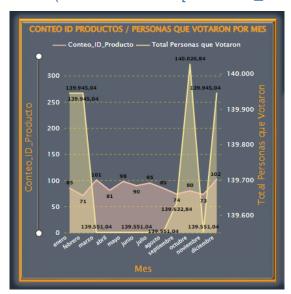
Promedio de personas x clasificación y categoría = AVERAGE(CLASIFICACION[CONTEO_CLASIFICACION])



9- Conteo ID Producto por Total de Personas Votantes mensualmente: Se creo con la finalidad de visualizar gráficamente la relación de la cantidad de personas que votaron más la cantidad de productos evaluados mensualmente. Reflejado con grafico de áreas:

Conteo_ID_Producto = COUNTA(PRODUCTO[PRODUCTO_ID])

Total Pers Vot = SUM(CLASIFICACION[CONTEO_CLASIFICACION])



10-Información del nombre del producto por clasificación: Se creo a fin de conocer que producto clasificaron como bueno o malo. Reflejado con matriz y segmentación de datos:



Para ver a mayor detalle la descripción del producto sin necesidad de recorrer toda la barra, se configuro la información sobre el ítem posicionado, por ejemplo:



VISUALIZACION DE DATOS

El mockup de la visualización del tablero se creó mediante Power Point, que posteriormente fue configurado a Power BI.

Se detalla un resumen de las páginas a visualizar:

Portada: se creó con botones interactivos para que el usuario pueda visualizar la página con datos a analizar requerida de forma rápida.



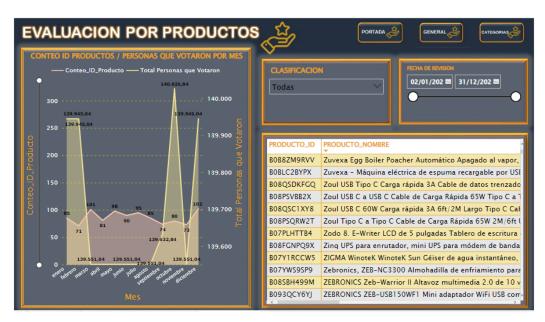
General: se podrá visualizar la sumatoria de datos totalizados, filtrados por fecha o clasificación de evaluación.



Categorías: se podrá visualizar la evaluación por categorías filtrado por una fecha específica o rango. Adicional, se puede verificar el porcentaje de conteo de categorías por mes mediante un gráfico. Esto permitirá que el usuario tener información detallada sobre las categorías.



Productos: se creó con la finalidad de realizar una evaluación por productos. El usuario podrá conocer por clasificación, que productos (descritos en su totalidad) fueron categorizados por el cliente. Adicional podrá visualizar de forma gráfica la tendencia de los productos evaluados por cliente durante algún mes en específico.



Para culminar, a todas las pestañas, se agregaron botones interactivos para que el usuario puede volver o ir a la página deseada de forma rápida.

CONCLUSIONES

Una vez estudiado los diferentes valores, es preciso afirmar que la evaluación de un producto de parte del cliente, es fundamental para la empresa, puesto que con ello se puede obtener el producto más comprado en comparación con la calificación, donde no necesariamente por ser el de mayor venta, tratamos con un producto de 100% de calidad. Por ejemplo, un adaptador con un valor monetario elevado y mayor nivel de ventas durante el mes de enero, del 100% de los comentarios, 60% fue de "aceptable", 25% fue de "regular" y solo 15% fue calificado como "bueno". Esto se refiere entonces a alguna falla técnica o física que tenga el producto y los clientes no están del todo conformes; y gracias a estas evaluaciones o reseñas, la empresa podrá estudiar el problema del producto para mejorarla, incluso, analizando posibles actualizaciones gracias a las sugerencias de los clientes.

Mediante los datos estudiados en este proyecto, se puedo visualizar que de 1464 productos, solo 03 (en la categoría de computadoras y accesorios) clasificaron como "muy bueno", reseñado por lo clientes como artículo de excelente calidad, incluso sin importar los costos de ventas, donde dos de ellos siendo de rango 0 a 100 dólares en comparación con el tercer articulo siendo de rango 900 a 1000 dólares, pudiendo concluir que no necesariamente aquél producto de mayor costo sea el único de calidad. Esto responde a una de nuestras hipótesis, afirmando que EE.UU (origen de datos estudiados) hay más reseñas, no necesariamente negativas, sino aceptables por la población.

Por otro lado, se visualiza que la categoría con mayor conteo de calificación es hogar y cocina, sin embargo, se logró notar la poca diferencia de conteo entre la definición de "muy bueno" y "bueno" con 65; y "aceptable" y "regular" con 40. Esto permite aplicar mejoras continuas en los productos para esta categoría y así lograr el 100% de clasificación "muy bueno".

FUTURAS LINEAS

En el presente proyecto no se consideraron valores que podrían ampliar el análisis a futuro y obtener otros resultados para concluir la importancia de las reseñas en los productos. Entre ellos están:

- 1-Datos por países o estados de un país especifico; de personas que opinaron sobre algún producto comprado. Esto permitiría evaluar mayor cantidad de productos con reseñas positivas o negativas por región y así conocer las diferentes aficiones que tiene cada país, para poder realizar promociones específicas de algún producto.
- 2-Datos de reseñas de años anteriores para realizar comparaciones, como: diferencias de ventas, cantidad de productos por clasificación en cada año; y comparaciones de comentarios negativos y positivos entre productos.
- 3-Datos de devoluciones de productos, evaluando y comparando con la reseña indicada por el cliente y lograr estudiar una posible mejora de calidad del producto vendido.

BIBLIOGRAFIA

 Kaggle. (2023). [Pagina web en línea]. Disponible en: https://www.kaggle.com/datasets/karkavelrajaj/amazon-sales-dataset

Consultado el: 23 de marzo de 2023

- Amazon [Pagina web en línea]. Disponible en: https://www.amazon.com/-/es/
 Consultado el: 27 de abril de 2023
- Mioti. (03 de Julio de 2020). Introducción a Amazon: Estrategias y modelos de negocios. Disponible en: https://mioti.es/es/introduccion-a-amazon-estrategias-y-modelo-de-negocio/

Consultado el: 23 de marzo de 2023