СЕКУНДА МАКСИМ АНДРЕЕВИЧ

ПОКУПАТЕЛЬ АДРЕС ОБЪЕКТА НЕДВИЖИМОСТИ: НОМЕР ТЕЛЕФОНА КЛИЕНТА: АДРЕС ЭЛЕКТРОННОЙ ПОЧТЫ КЛИЕНТА (МЕССЕНДЖЕРЫ) : ИНФОРМАЦИЯ ОБ ОБЪЕКТЕ НЕДВИЖИМОСТИ 1. ПРЕДПОЛАГАЕМАЯ ЦЕНА ОБЪЕКТА НЕДВИЖИМОСТИ 2. ПРЕДПОЛАГАЕМАЯ ПЛОЩАДЬ ОБЪЕКТА НЕДВИЖИМОСТИ 3. ПЛОЩАДЬ КУХНИ КОЛИЧЕСТВО КОМНАТ 5. ЭТАЖ КОЛИЧЕСТВО ЭТАЖЕЙ В ДОМЕ 6. САНУЗЕЛ (РАЗДЕЛЬНЫЙ / СОВМЕЩЕННЫЙ) 7. БАЛКОН / НЕТ / НЕВАЖНО 8. лоджия / ТИП РЕМОНТА КОСМЕТИЧЕСКИЙ КАПИТАЛЬНЫЙ (ПРОСТОЙ / СЛОЖНЫЙ) ЕВРОРЕМОНТ

	(ПОСЛЕДНИЙ РЕМОНТ
10.	ВЫСОТА ПОТОЛКОВ (НЕ ТАК ВАЖНО)
11.	ТИП ПОТОЛКА (НЕ ТАК ВАЖНО)
12.	OKHA (HE TAK BAWHO)
	во двор на улицу на солнечную сторону
13.	ТИП ДОМА (НЕ ТАК ВАЖНО)
	КИРПИЧНЫЙ ПАНЕЛЬНЫЙ БЛОЧНЫЙ МОНОЛИТНЫЙ
	монолитно - Кирпичный
14.	ПАРКОВКА (HE TAK ВАЖНО)
	ПОДЗЕМНАЯ ОТКРЫТАЯ ВО ДВОРЕ НАЗЕМНАЯ МНОГОУРОВНЕВАЯ
	ЗА ШЛАГБАУМОМ
15.	ТИП КОМНАТ (ИЗОЛИРОВАННЫЕ / СМЕЖНЫЕ)
ЮРИД	ический аспект
1.	ПО ДОКУМЕНТАМ (ОДИН СОБСТВЕННИК / ДРУГОЕ (КТО)
2.	возможность покупки объекта недвижимости в ипотеку (да / нет)
3.	ЦЕЛЬ ПОКУПКИ
4.	В КАКИЕ СРОКИ ПЛАНИРУЕТЕ ПРИОБРЕСТИ ОБЪЕКТ НЕДВИЖИМОСТИ
5.	ПОЧЕМУ ПРИНЯЛИ РЕШЕНИЕ ПОКУПАТЬ ИМЕННО СЕЙЧАС ?