



# Polyenco

## BUSINESS PLAN POLYENCO

**CNJE**



**POLYTECH  
LYON**



## **I. EXECUTIVE SUMMARY**

## **II. ORIGINE DE L'OPPORTUNITÉ**

- A. L'équipe
- B. Idée, description et origine
- C. Profil cible

## **III. DESCRIPTION DU PROJET 2**

- A. Présentation des prestations
- B. Réalisation du suivi d'études
- C. CNJE
- A. Concurrence
- B. Financeurs
- C. Partenaires
- D. SWOT/PESTEL
- E. Parties prenantes - Matrice Pouvoir-Intérêt
- F. Analyse de la demande

## **IV. LANCEMENT DE L'ACTIVITÉ**

- A. Stratégie marketing
- B. Développement de l'activité
- C. Prévisions financières

## **V. ANNEXES**

- A. Business Model
- B. Plan d'actions (extraits)
- C. Budget prévisionnel
- D. Analyse des risques
- E. Interface réseaux sociaux
- F. Tableau de suivi de prospection commerciale
- G. Questionnaire d'ambiance interne

# I

## EXECUTIVE SUMMARY

De nos jours, plus de 46% des étudiants en France effectuent une activité supplémentaire afin d'obtenir un complément de revenus chaque mois (source : Observatoire National de la Vie Étudiante). De plus, de nombreux étudiants cherchent à monter en compétence à côté de leurs études. Pour répondre à ces deux enjeux majeurs, Poly Engineering Consulting (Polyenco) est né.



CA 2021-2022  
**18 760 €**

**18 membres  
actifs**

**16 intervenants  
dont 91 % sont  
prêts à retravail-  
ler avec nous**

**Finaliste du Prix  
du Meilleur Espoir  
BNP Paribas de la  
CNJE**

Polyenco est la Junior-Conseil affiliée à l'école d'ingénieurs Polytech Lyon, opérant en tant qu'association loi 1901 à but pédagogique et non lucratif. Nous offrons aux étudiants de Polytech Lyon des missions d'ingénierie pratiques rétribuées, telles que des projets informatiques ou de documentation, qui leur permettent d'appliquer leurs compétences théoriques et de se familiariser avec le métier d'ingénieur. Nos actions ont une véritable valeur pédagogique et offrent aux étudiants une expérience précieuse. En outre, pour les 18 membres actifs de Polyenco, ces missions sont une occasion d'acquérir des compétences en entreprise et en entrepreneuriat.

De plus en plus d'entreprises sollicitent les services des Junior-Entreprises pour bénéficier d'un accès facile à un vaste réseau de futurs ingénieurs à des prix compétitifs. Ce secteur est en pleine expansion. Nous cherchons donc à renforcer nos compétences et à développer nos atouts afin de pouvoir rivaliser avec les autres Junior-Entreprises qui opèrent dans notre environnement.

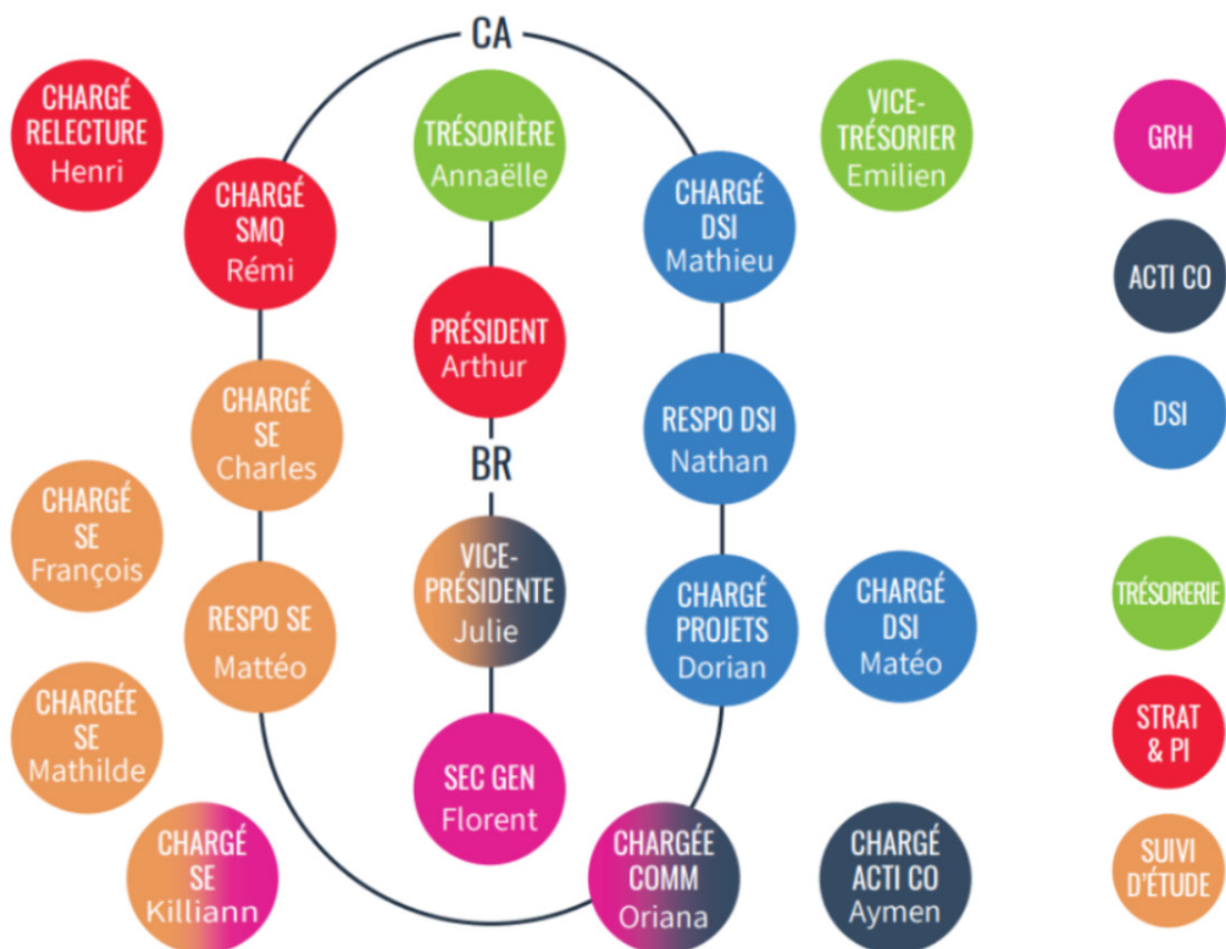


# II

## ORIGINE DE L'OPPORTINUTE

### A. L'équipe

Le mandat 2022-2023 se compose de 18 membres motivés et compétents, de quatrième et troisième années ainsi que de PEIP2. Pour chaque nouveau mandat, les étudiants sont recrutés durant le mois d'octobre. Ils sont mis à l'essai au travers de business games puis poursuivent la sélection grâce à des entretiens organisés par le pôle RH. Enfin, ils sont formés pendant deux mois avant une période de double bureau qui leur permet de prendre sereinement l'association en main avec le soutien du précédent mandat.



## B. Idée, description et origine

Polyenco, également connue sous le nom de Poly Engineering Consulting, a été créée en 2007 par des étudiants de Polytech Lyon pour permettre à d'autres étudiants de l'école de travailler sur des projets rémunérés en entreprise en relation avec les six spécialités de l'école. Cependant, l'association est devenue inactive pendant une longue période en raison d'un manque de motivation et de membres lors des recrutements. En 2020, l'association a été relancée par un groupe d'étudiants motivés et a réalisé un chiffre d'affaires record de 19 160€ HT.

Polyenco fait partie des Junior Entreprises, qui proposent la réalisation d'études par des étudiants pour des professionnels et permettent aux étudiants de se former en évoluant dans le monde professionnel. Polyenco ne cherche pas à concurrencer les cabinets de conseil, mais plutôt à offrir une alternative en collaborant avec des entreprises pour avoir un contact privilégié avec les futurs diplômés et prendre part aux réseaux des écoles.

Polyenco s'adresse à toutes les entreprises, des start-ups aux firmes multinationales, pour répondre à leurs besoins en matière d'ingénierie. Les membres de l'équipe peuvent démarcher, conduire des rendez-vous clients et superviser des missions pour le compte d'entreprises qui les intéressent particulièrement. En travaillant avec Polyenco, les entreprises peuvent bénéficier d'une vision novatrice et inédite des marchés proposée par les étudiants Juniors Entrepreneurs, qui mettent à profit leur synergie d'idées, de travail et d'ambition pour proposer des solutions innovantes.

Polyenco est une structure en plein essor qui cherche à se démarquer des autres Junior Entreprises de Lyon en capitalisant sur les spécialités d'ingénierie de Polytech Lyon et en ayant une équipe soudée pour garantir un lien solide avec les clients.

## C. Idée, description et origine





# III

## DESCRIPTION DU PROJET

### A. Présentation des prestations

Nos prestations sont regroupées en deux business unit, celles-ci doivent respecter notre stratégie, les filières de l'école ainsi que garantir la plus value pédagogique. Il y a d'un côté Biomédical et réglementation et de l'autre Digital. Les offres de prestation sont répartis comme indiqué ci contre :

#### Digital

Développement de **logiciel**

Développement de **site web**

Optimisation de **site web**

Développement  
d'**application mobile**

#### Biomédical & Réglementation

Paramétrage d'**équipements biomédicaux**

Rédaction de **documents réglementaires**

Process **qualité** dans le domaine du  
médical

**Automatisation et digitalisation** de la  
gestion de parc hospitalier

Pour ce qui est du type d'entreprise, nous avons trois cibles principales. D'une part les TPE/PME qui sont les plus susceptibles de faire appel à nos services, les autres associations avec qui l'échange est facile et enfin les hôpitaux qui doivent répondre au défi de la digitalisation mais qui peuvent aussi faire appel à nous concernant la rédaction de documents réglementaires ou la paramétrage de dispositifs médicaux.

## B. Réalisation du suivie d'études

Polyenco respecte un format très réglementé. Après une prospection physique (via des salons ou autre) ou téléphonique, si un chargé d'études trouve un potentiel client. Voici le processus à suivre :



à ce processus peut venir se greffer des Avenants (pour une convention d'étude), ces avenants vont modifier le cahier des charges au cours de l'étude. Par exemple, un avenant peut modifier la date de clôture d'une étude ou peut servir à corriger une erreur sur la convention d'étude