

Disciplina: Requisitos e Funcionalidades da Aplicação

Docente: Calebe

Acadêmico: João Pedro da Silva Rodrigues Martins

Sistema de Gestão – Loja Construção Fácil

Objetivo Geral:

Desenvolver um sistema completo, fácil de usar e seguro, com funcionalidades voltadas à organização, controle e otimização das atividades da loja de material de construção "Construção Fácil", do Sr. João. O sistema deve eliminar processos manuais, melhorar o atendimento ao cliente e fornecer informações estratégicas para a gestão do negócio.

1. Cadastro de Produtos

- Registro detalhado por **código de barras**.
 - Descrição completa do item (cimento, tijolo, areia etc.).
 - Unidade de medida: metro quadrado, quilo, peça, saco.
 - Preço de custo e preço de venda.
 - Categoria do produto: elétrica, hidráulica, ferragens, material básico.
 - Definição de **quantidade mínima e máxima** em estoque para cada produto.
-

2. Controle de Estoque

- Consulta rápida da disponibilidade e localização dos itens.
- Controle de **entrada e saída de produtos**, com registro de data, quantidade e motivo.
- Busca por nome, categoria ou código de barras.
- **Baixa automática no estoque** em caso de venda.
- Alerta automático para:
 - Produtos abaixo da quantidade mínima.
 - Produtos acima da quantidade máxima (excedente).
- Ajuste automático em casos de devolução ou troca.

3. Cadastro de Clientes

- Registro de dados de clientes (nome, CPF/CNPJ, telefone, endereço).
 - Indicação se o cliente está cadastrado ou não no momento da venda.
 - Integração com o sistema de vendas e crediário.
-

4. Vendas e Comissão

- Registro completo de cada venda:
 - Data, vendedor, cliente, itens vendidos, quantidade, valor unitário, valor total e descontos aplicados.
 - Seleção da **forma de pagamento**: dinheiro, cartão (débito/crédito), PIX, boleto, crediário.
 - Cálculo automático de comissão por vendedor:
 - 5% para vendas em dinheiro/PIX.
 - 3% para vendas em cartão.
 - Integração com o financeiro e estoque.
 - Geração de **orçamento** com possibilidade de conversão rápida em venda confirmada.
-

5. Financeiro

- Integração com **meios de pagamento** utilizados na loja.
 - Definição de promoções com regras automáticas sobre os preços cadastrados.
 - Controle de **crediários** e valores a receber, com status de pagamento.
 - Atualização do fluxo financeiro em caso de devolução/troca.
 - Geração automática de **NF-e** (Nota Fiscal Eletrônica) para entregas e empresas e **NFC-e** (Cupom Fiscal Eletrônico) para balcão.
-

6. Relatórios Gerenciais

- Relatórios de vendas por:

- Período, categoria, produto, vendedor, cliente.
 - Gráficos de índice de venda por época (sazonalidade).
 - Relatórios de movimentação de estoque.
 - Relatório de **comissões por vendedor**.
 - Listagem de produtos em falta e em excesso.
 - Relatório de valores a receber no crediário.
 - Exportação dos relatórios em PDF ou Excel.
-

7. Requisitos Não Funcionais

- Sistema com interface amigável e de fácil uso pelos vendedores.
- Funcionamento estável, com baixo risco de falhas ou travamentos.
- Segurança na manipulação de dados dos clientes e da loja.
- Acesso restrito por níveis de permissão (vendedores, gerência, administrador).
- Backup automático e recuperação de dados.