



# WILLIAM MARRERO

Business Systems Developer

## CONTACTO

☎ + 53 5 841 91 39

✉ marrerow613@gmail.com

📍 La Habana, Cuba. CP 10200

## EDUCACION

**Ingeniería en Ciencias Informáticas.**  
**Universidad de Ciencias informáticas**  
(2020-21)

**Lic. Contabilidad y Finanzas**  
**Universidad de la Habana**  
2021 - 2025

**Innovacion Tecnologica**  
**Startup School**  
2023

**Cursos de Marketing - Ventas**  
**Acquisition.com**  
2022-2024

**Curso de Inglés Avanzado B1**

## HABILIDADES

Diseño Web	██████████
Desarrollo Web	██████████
Contabilidad y Finanzas	██████████
Ventas	██████████
Idioma Español	██████████
Idioma Inglés	██████████

## EXPERIENCIA PROFESIONAL

### DESARROLLADOR DE SISTEMAS PARA NEGOCIOS

Desde 2021 hasta el Presente

Ejecutados 8 proyectos de dimensiones considerables para la gestión y manejo interno de negocios en las áreas de Envíos, Exportaciones y Tiendas Retail-Ecommerce. Si se desea ver en profundidad, puede dirigirse Portafolio Web del link. A continuación se presentan algunos proyectos realizados:

### SOS COMBO

Junio - 2023

Proyecto de desarrollo de Tienda de Comercio Electrónico para una Agencia de Envíos hacia Cuba desde Estados Unidos en conjunto con el Equipo de GoDjango. El Proyecto incluía el catálogo para la exposición de productos, el panel de Administración, y sus partes complementarias. Durante este período se desempeñó como desarrollador de los Elementos Visuales (Frontend)..

### TRG

Abril - 2023

Sistema de Gestión de envíos de contenedores desde Estados Unidos hacia Cuba, representando todo el proceso del envío de la mercancía, desde el Despacho en el Almacén, hasta su distribución por la mensajería.

### MARANATHA

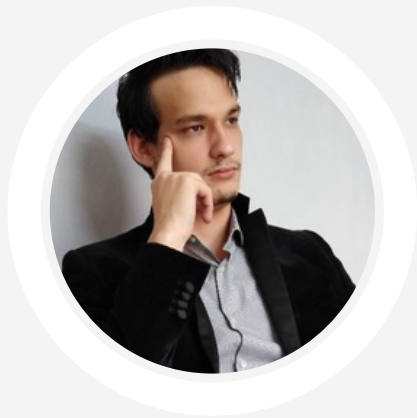
Febrero - 2024

Empleando todo el conocimiento de los cursos previos, encontró la forma de introducir un producto básico para la creación de un Sistema de Gestión de Ventas, Mensajería e Inventario para una tienda de Regalos y Misceláneas.

### ROTULEPRINT

Octubre, 2024 / Febrero 2025

Teniendo en cuenta el rápido crecimiento del modelo de negocio de Maranatha, y otros similares, se creó un sistema que permite hacer, de forma fácil y sin necesidad de un programador, la creación de una plataforma de Marketplace e Integración Vertical en toda la cadena de Valor bajo el mismo modelo de sistema, desde el proceso de ventas, gestión de ventas al por menor, y adquisición de productos de los proveedores.



# WILLIAM MARRERO

Business Systems Developer

## CONTACTO

☎ + 53 5 841 91 39

✉ marrerow613@gmail.com

📍 La Habana, Cuba CP 10200

## PASANTÍAS

### CUBAPEL

**Asistente de Contabilidad  
(Activos Circulantes)**

(Octubre - Diciembre / 2021)

### Ministerio de Finanzas y Precios

**Asistente de Contabilidad  
(Activos Fijos)**

(Octubre - Diciembre / 2022 )

### Printea

**Practicante de Auditoría de Control  
Interno**

(Febrero / 2025)

## TESIS

### Cubapel

**Evaluación del impacto económico de  
la implementación de la economía  
circular en la industria del papel.**

(June - 2025)

## EXPERIENCIA PROFESIONAL

### LICENCIATURA EN CONTABILIDAD Y FINANZAS

Desde 2021 hasta 2025

Graduado de la carrera de Licenciatura en Contabilidad y Finanzas en la Universidad de La Habana.

- Registro contable de operaciones empresariales,
- Sistema de Gestión de activos circulantes,
- Sistema de Gestión de Activos fijos tangibles e intangibles,
- Sistema de Activos financieros.
- Conciliación bancaria y en la preparación de estados financieros, incluyendo estados de situación y estados de resultados.

**HABILIDADES ACTUALES:** Análisis financiero, enfocado en la evaluación del déficit e incrementos en las tasas cambiarias; análisis operativo basado en inventarios y flujos de efectivo. Además, experiencia en la administración de fuentes de financiamiento y el manejo de riesgos financieros, para garantizar una gestión financiera eficiente.

### CURSOS EN VENTAS E INNOVACIÓN

Varios cursos clave en ventas e innovación, incluidos cursos impartidos por la Cámara de Comercio de Bogotá, Colombia. Curso de Outbound Sales basado en el método C.L.O.S.E.R. de Alex Hormozi, enfocado en la adquisición de clientes, y el curso '100M Offers'.

Participación en el programa StartUp School, adquiriendo una mentalidad de fundador en descubrimiento de clientes, creación rápida de prototipos y escalabilidad. Aplicación de estos principios en trabajo de ingeniería práctica, construyendo y desplegando soluciones directamente con los usuarios al estilo de un Ingeniero de Despliegue Directo (Forward Deployed Engineer).

Todos estos cursos fueron utilizados en el desarrollo de la plataforma Rotuleprint.