- **Informe de Ventas Mensual Mayo 2024**
- **Fecha de Elaboración:** 05 de Junio de 2024
- **Autor:** Departamento de Análisis de Datos

1. Resumen Ejecutivo

El mes de mayo ha mostrado un sólido desempeño en las ventas, con un crecimiento general del 8.5% en comparación con el mes anterior (abril de 2024) y un 12% en comparación con mayo de 2023. El ingreso total consolidado para el mes fue de \$12,540,000 MXN.

Los principales impulsores del crecimiento fueron la categoría de "Antihistamínicos y Alergias", debido a la temporada, y un notable aumento en las ventas a través de nuestro servicio a domicilio, que creció un 25% mes a mes. La sucursal "Farmapronto Polanco" se posicionó como la de mayor rendimiento, contribuyendo con el 15% del total de los ingresos.

Se recomienda reforzar el stock de productos estacionales y expandir la campaña de marketing digital para el servicio a domicilio con el fin de capitalizar el impulso actual.

2. Ventas por Categoría de Producto

Categoría	Ingresos (MXN) Porcentaje d	el Total Crecimient	to vs. Abril 2024
	-		
Medicamentos con	Receta \$4,514,400 36%	+5%	
Medicamentos de V	/enta Libre \$3,135,000 25%	+10%	
Cuidado Personal e	e Higiene \$1,881,000 15%	+7%	
Antihistamínicos y A	Alergias \$1,254,000 10%	+45%	
Vitaminas y Suplem	nentos \$1,003,200 8%	+3%	I
Material de Curació	on \$752,400 6%	+2%	
Total	**\$12,540,000** **100%**	**+8.5%**	

^{**}Análisis:**

La categoría de Antihistamínicos experimentó un crecimiento excepcional, alineado con las proyecciones estacionales. Los medicamentos de venta libre también mostraron un fuerte aumento, impulsado por analgésicos y productos para el resfriado común. Se debe monitorear el inventario de estos productos de cerca.

^{**3.} Desempeño de Ventas por Sucursal (Top 5)**

Sucursal	Ingresos (MXN)	Ticket Pron	nedio (MXN) Crecimi	ento vs. Abril 2024
Farmapronto Po	lanco \$1,881,000	\$450	+15%	
Farmapronto Ce	ntro \$1,504,800	\$380	+8%	
Farmapronto Sa	télite \$1,128,600	\$410	+10%	
Farmapronto Ro	ma \$940,500	\$400	+9%	
Farmapronto Co	yoacán \$815,100	\$390	+7%	

Análisis:

La sucursal de Polanco superó las expectativas, en gran parte debido a una mayor adopción del servicio a domicilio en su área de influencia. Satélite también muestra un crecimiento robusto. Se sugiere analizar las estrategias locales de la sucursal de Polanco para identificar prácticas replicables.

- **4. Conclusiones y Recomendaciones**
- **Conclusión 1:** El crecimiento está fuertemente influenciado por factores estacionales y la consolidación del canal de entrega a domicilio.
- **Recomendación 1:** Iniciar una campaña de reabastecimiento proactivo para productos de alergias y resfriado, anticipando la demanda de junio.
- **Conclusión 2:** El servicio a domicilio es un diferenciador clave y una fuente importante de crecimiento.
- **Recomendación 2:** Lanzar una campaña de marketing en redes sociales geo-segmentada para promover el servicio a domicilio en zonas de influencia de las sucursales con menor adopción.
- **Conclusión 3:** Existe una disparidad de rendimiento notable entre las sucursales.
- **Recomendación 3:** Organizar una reunión con los gerentes de las sucursales Top 5 y las de menor rendimiento para compartir mejores prácticas en atención al cliente y gestión de inventario local.