# ERP (ENTERPRISE RESOURCE PLANNING)

Sistemas de Gestión Empresarial

Desarrollo de aplicaciones multiplataforma

Del libro SGE por Juan Jose García Lazo (Ed. Síntesis)

IES Clara del Rey

### Índice

- ¿Qué es un ERP?
  - Gestiones habituales de un ERP
  - Características de un ERP
  - Omponentes de un ERP
  - Infraestructura de un ERP
- Soluciones On-Premise y Cloud.
  - Tipos de licencia
- El mercado actual
  - Soluciones propietarias y Open Source
  - 2 Elección del software ERP
- La inteligencia de negocio (BI Business Intelligence)
  - Arquitectura de Business Intelligence

### 1. ¿Qué es un ERP?

Los procesos de negocio son generalmente multifuncionales, implican varias funciones departamentales.

ERP **Entreprise Resource Planning**: sistema de planificación de recursos empresariales, *integrado* compuesto por módulos que se corresponden con funciones de la empresa que usan una *base de datos común*.

Son sistemas informáticos *modulares* que ayudan a la empresa y a la toma de decisiones en tiempo real.

Objetivamente es mejor solución que seleccionar módulos de distintos fabricantes del mercado, con bases de datos distintas o con distinto esquema.

### 1.1. Gestiones habituales de un ERP

- Procesos comerciales
- Clientes
- Cadena de suministros
- Relaciones con proveedores
- Relaciones con socios
- Ciclo de vida de los productos

# Ejemplo de un proceso de negocio

Una empresa ha vendido a un cliente un equipamiento informático y lo tiene que preparar y configurar antes de entregárselo.

### Departamentos afectados:

- Comercial y marketing
- Financiero
- Almacén
- Recursos humanos
- Logística
- Contabilidad

#### 1.2. Características de un ERP

- Modularidad: cada módulo se corresponde con un área funcional.
- Integración: los datos se introducen una vez en el sistema, en una base de datos accesible desde los distintos módulos, permitiendo el flujo de información.

## 1.3. Componentes de un ERP

Un ERP se compone de módulos. Los principales desarrollos de software ERP proporcionan aplicaciones para añadir a las funcionalidades mínimas de la instalación base otras funcionalidades adaptadas.

- Contabilidad y finanzas.
- Comercial y marketing.
- Recursos humanos.
- Relaciones con el cliente (CRM).
- Compras y proveedores.
- Gestión de almacén.
- Gestión de la producción.
- Optimización de la cadena de suministros (SCM).
- Gestión de relaciones con proveedores (SRM).
- Gestión de vida del producto (PLM).
- Gestión del conocimiento, Knowledge Management System (KMS).
- Point of Sale o terminal punto de venta (POS o TPV)
- etc

#### 1.4. Infraestructura de un ERP

En la actualidad, la mayoría de los sistemas ERP están basados en una estructura cliente-servidor soportada sobre bases de datos relacionales.

- Modulo cliente: La tendencia actual es el de las soluciones en las que el cliente accede mediante un simple navegador web (cliente ligero)
- Infraestructura distribuida de comunicaciones
- **Módulo servidor**: Un único o varios módulos que entrañan la inteligencia del ERP. Se incluiye también el lenguaje de programación utilizado, la base de datos y el sistema gestor de bases de datos.

### 1.4. Infraestructura de un ERP

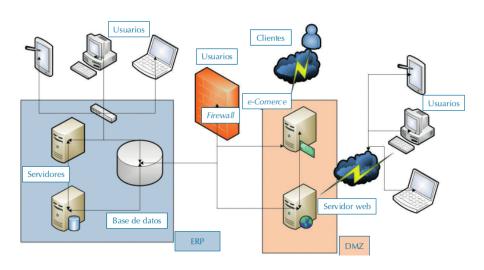


Figure 1: Infraestructura de un ERP

#### 1.4. Infraestructura de un ERP

- Uno o varios servidores, físicos o virtuales que albergan el ERP.
- Un sistema de comunicaciones protegido por un cortafuego que permite:
  - El acceso de los usuarios desde la red interna.
  - El acceso de los usuarios desde el exterior a la intranet.
  - El acceso de los clientes al módulo de e-Commerce desde el exterior (internet).

## 2. Soluciones On-Premise y Cloud.

Se pueden considerar las siguientes opciones de instalación de un ERP:

- Instalación en **servidores propios** (físicos o virtuales) en la propia sede de la empresa.
- Instalación en servidores en la sede de un proveedor, es decir utilizando servidores en modalidades de housing y hosting.
- Uso de la infraestructura del proveedor sobre la que este instala y mantiene una instancia de su solución ERP para uso exclusivo de la empresa.

### Modalidades de las Soluciones

- On-Premise: se instalan utilizando la infraestructura del cliente.
- SaaS (Software as a Service): el proveedor proporciona al cliente un acceso a una instancia del ERP instalada en sus máquinas y se compromete a mantenerla y gestionarla. "Pago por uso"

### 2.1. Tipos de licencia

- ERP propietarios: Comercializados por la empresa desarrolladora propietaria del producto y sus partners. Tienen un coste de licencia de usuario según aspectos como el número de usuarios concurrentes o el volumen de datos, entre otros.
- ERP libres (Open Source): Son desarrollos realizados por una comunidad, sin ánimo de lucro, que están disponibles de forma gratuita para quien quiera utilizarlos. El código fuente está disponible.

#### 3. El mercado actual

#### Características del mercado actual

- Irrupción de fabricantes de software en el mercado pyme
- Consagración de soluciones Open Source
- Usabilidad y uso de navegadores en los clientes
- Soluciones Cloud y SaaS

## Soluciones propietarias

- SAP Business One
- Microsoft Dynamics
- Oracle Netsuite y Oracle ERP Cloud
- Sage 200 Cloud

#### Características

- Licencias de pago y coste recurrente de actualización
- Código fuente no disponible
- Dificultad para las modificaciones

# Soluciones Open Source

- Odoo
- Dolibarr
- Apache OFBIZ
- ERPNext

#### Características

- Código fuente disponible
- Modificaciones accesibles y repositorios abiertos
- Su implementación exige mayores conocimientos técnicos

### Elección del software ERP

### Factores que influyen

- Soporte a las áreas de la empresa
- Facilidad de uso
- Uso de estándares
- Migración y adaptación
- Integración con los sistemas de proveedores
- Herramientas de informes y análisis
- Seguridad

### Elección del software ERP

#### Nivel técnico

- Uso del hw y sw de la empresa
- Sistema operativo
- Bases de datos a implantar
- Experiencia en la implantación de la plataforma

# 4. La inteligencia de negocio (BI Business Intelligence)

Consiste en el análisis de la información disponible para la obtención de conocimiento sobre la organización, actividad y ecosistema.

Se obtiene información precisa que facilita la toma de decisiones a nivel operativo, táctico y estratégico.

*BI* tiene relación con *Big Data* y permite obtener una gran cantidad de datos en tiempo real para transformarlos en conocimiento.

### Arquitectura tradicional de Business Intelligence:

- Herramienta ETL (Extract, Trasform and Load)
- Almacén de datos o DataWarehouse (DWH), base de datos relacional
- Bases de datos OLAP (On-line Analytical Processing)

## Arquitectura de Business Intelligence

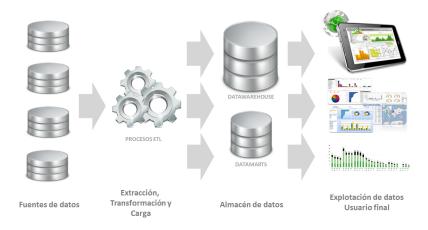


Figure 2: Arquitectura de BI

# 4.1. Arquitectura de Business Intelligence

#### ETL (Extract, Trasform and Load)

Herramientas que permiten reunir datos de diferentes fuentes, darles un formato común y depurarlos para cargarlos en el DataWarehouse.

#### Bases de datos OLAP

On-line Analytical Processing, proceso analítico de datos, relacionado con tablas multidimensionales. Permite presentar resultados de todas las combinaciones posibles.

#### **DataWarehouse**

Enorme almacén de datos altamente estructurado.

William H. Inmon: "Una colección de datos orientada a un tema específico, integrado, variante en el tiempo y no volátil, que soporta el proceso de toma de decisiones"

## Componentes de Business Intelligence

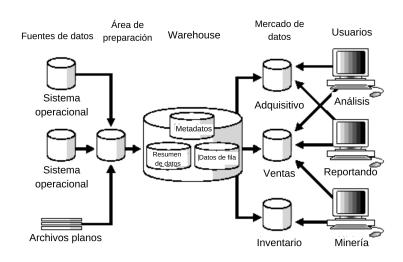


Figure 3: Componentes de Business Intelligence

### Otros componentes de Business Intelligence

### **DataMining**

**Minería de datos**: Procesos estadísticos que intentan encontrar patrones para establecer relaciones de causa-efecto entre grupos de datos relacionados, para predecir comportamientos.

### KPI (Key Performance Indicator)

Indicador clave de desempeño. Para administrar un negocio hay que medir objetivos concretos, y para ésto es necesario definir indicadores de medida, las magnitudes a evaluar.

*Ejemplos*: ventas en un periodo estacional, rentabilidad media de ciertas operaciones de venta, ratio de clientes nuevo y perdidos, productividad del personal, etc

### Otros componentes de Business Intelligence

### BSC (Balanced ScoreCard)

Cuadro de mando que ofrece una representación gráfica de los KPI, desde una perspectiva concreta, o global.

Revelan la marcha del negocio y la tendencia.

# Dudas y preguntas

