

Grupa PKN ORLEN – oferta euroobligacji 2007

Paweł Szymański, Wiceprezes Zarządu ds. Finansowych Mateusz Markiewicz, Dyrektor Biura Zarządzania Finansami Dariusz Grębosz, Dyrektor Biura Relacji Inwestorskich

2-4 lipca 2007



Agenda

Grupa Kapitałowa PKN ORLEN – czołowa spółka pod względem rozwoju w Europie Środkowo-Wschodniej

Nabycie Mažeikių Nafta oraz Program Tworzenia Wartości

Oferta euroobligacji PKN ORLEN – warunki i postanowienia

Załącznik



PKN ORLEN

Od lidera na rynku krajowym do czołowego koncernu w regionie

Działalność krajowa do 2002



1999

- Utworzenie PKN w wyniku fuzji
 Petrochemii Płock, największej rafinerii w
 Polsce, z CPN, największym sprzedawcą
 detalicznym.
- Publiczna emisja ok. 30% akcji na giełdach w Warszawie i Londynie
- Wprowadzenie nowej marki PKN ORLEN

2000

 Zwiększenie ilości akcji w wolnym obrocie do 72% w wyniku drugiej publicznej emisji na giełdach w Warszawie i Londynie

Międzynarodowa ekspansja 2002-2005



2002

- Wejście na rynek niemiecki (494 stacje)
- Utworzenie joint venture z Basell jako Basell Orlen Polyolefins

2003

 Wdrożenie systemu VBM oraz pierwszego programu redukcji kosztów

2005

- Nabycie udziału większościowego w czeskim holdingu Unipetrol
- Wprowadzenie i uruchomienie Planu Rozwoju Sprzedaży Detalicznej PKN ORLEN w Polsce
- Wprowadzenie i uruchomienie programu "Partnerstwo" Unipetrol

Działalność regionalna w Europie 2006 +



2006 +

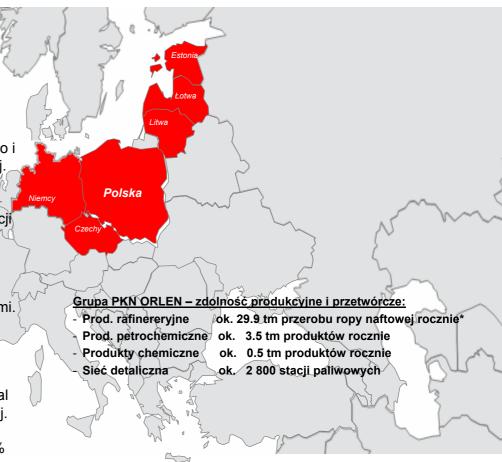
- Wprowadzenie i uruchomienie programu OPTIMA, mającego na celu redukcję kosztów o 600 mln PLN do 2009r
- Nabycie litewskiej spółki rafineryjnej -Mazeikiu Nafta
- Wdrożenie zarządzania segmentowego
- Wdrożenie strategii dwóch marek we wszystkich krajach (Polska, Niemcy, Czechy)
- Nowy, zorientowany na rozwój plan nakładów inwestycyjnych CAPEX 2007-2012

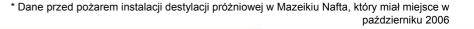


Grupa PKN ORLEN – czołowa spółka rafineryjno-petrochemiczna działająca na największym rynku w Europie Środkowo-Wschodniej

Silna konkurencyjna pozycja Grupy PKN ORLEN w połączeniu z ogromnym potencjałem oraz mocną integracją działań w obszarze sprzedaży i przetwórstwa tworzy solidny fundament rozwoju

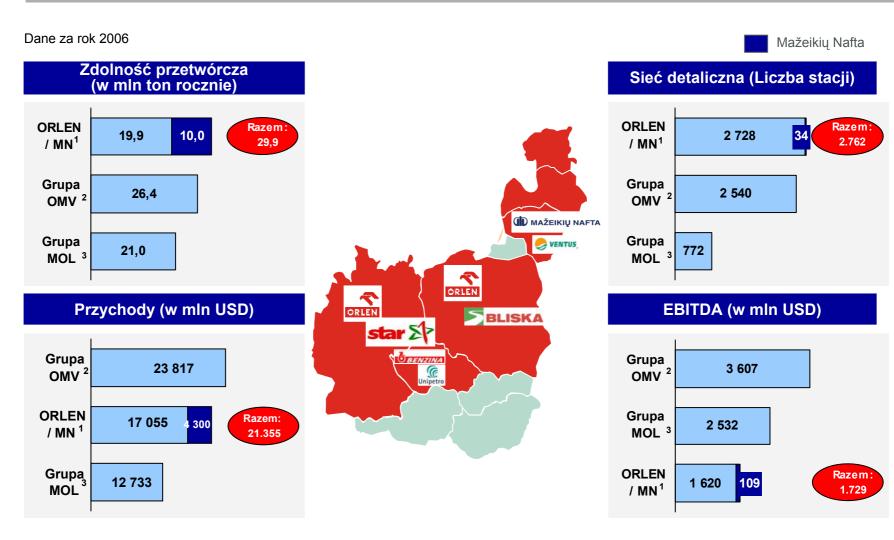
- PKN ORLEN jest czołową spółką rafineryjno-petrochemiczną. Posiada aktywa strategiczne dla polskiej, litewskiej i czeskiej gospodarki i odgrywa ważną rolę w zakresie dostawy energii w regionie.
- PKN ORLEN posiada 7 rafinerii, w tym nowoczesną i charakteryzującej się dużą wydajnością rafinerię w Płocku, zlokalizowaną strategicznie w sercu polskiego rynku, największego i jednego z najdynamiczniejszych w Europie Środkowo-Wschodniej.
- Na polskim rynku, gdzie PKN ORLEN posiada około 2000 stacji i 30% rynku detalicznego, podczas gdy w całym regionie liczbą stacji zarządzanych przez PKN ORLEN wynosi ponad 2,8 tys. stacji
- Aktywa petroch<mark>emiczne i dhemiczne są w 100% z</mark>integrowane z operacjami rafineryjnymi, zapewniając elastyczność i solidne zabezpieczenie przez wahaniami rynku oraz cyklami produkcyjnymi. Do głównych produktów należą monomery (etylen, propylen) i polimery (polietylen, polipropylen), PCW oraz nawozy.
- Ekspansja PKN ORLEN w Czechach (Unipetrol) i na Litwie (Mažeikiu Nafta) zwiększyła geograficzny zasięg grupy oraz niemal podwoiła jej moce przerobowe w zakresie destylacji ropy naftowej. Jeszcze bardziej znaczącym partnerem jest PKN ORLEN dla rosyjskich producentów naftowych, reprezentując obecnie ok. 15% rosyjskiego eksportu.







PKN ORLEN – czołowa spółka w zakresie przetwórstwa ropy i sieci sprzedaży detalicznej Integracja Mažeikių Nafta – kluczowy etap na ścieżce rozwoju w Europie Środkowo-Wschodniej



- 1. Z uwzględnieniem 100% Unipetrol i 100% Mažeikių Nafta przed pożarem
- OMV i Petrom
- MOL / SLOVNAFT i INA

Źródło: Sprawozdania finansowe spółek za IV kw. 2006



Realizacja założeń strategii Postęp w zakresie wybranych inicjatyw w 2006 i 2007

Postęp w zakresie innych inicjatyw w 2006 i 2007 r.

Filar 1

Poprawa efektywności i inwestycje

- Unipetrol: Kontynuacja integracji i wzrost efektywności w ramach Programu Partnerstwo Unipetrol
 - 109 mln EUR poprawy EBITDA za 2006 r, przekroczenie celów o ~45%
- Detal: Implementacja strategii detalu, restrukturyzacja sieci detalicznej, w tym wdrożenie koncepcji dwóch marek. Znakomite wyniki w 2006 r.: przyrost wolumenu sprzedaży 17,2% rok/roku, przyrost EBIT do 573 mln PLN
 - Kontynuowana optymalizacja 90 nowych / przebudowanych stacji
 - Wdrożenie strategii dwóch marek w czeskiej Benzinie
 - Kontynuowane wdrażanie planu naprawczego w ORLEN Deutschland
- Optima: Kontynuacja programu redukcji kosztów
- Ład Korporacyjny: Restrukturyzacja Grupy i wdrożenie zarządzania segmentowego

Filar 2

Wzmocnienie podstawowej działalności na rynkach macierzystych • Rafineria: Realizacja inwestycji w jednostkę odsiarczania oleju napędowego – ekspansja mocy rafineryjnych

- Petrochemia: instalacje PX/PTA w trakcie realizacji projektu
- Chemia: Anwil przejął firmę Spolana, tworząc czołową firmę chemiczną w regionie; sprzedaż firmy Kaučuk za 195 mln EUR (1)

Filar 3

Monitorowanie możliwości rozwoju na nowych rynkach

- Mažeikių Nafta: Nabycie Mažeikių Nafta skutecznie zakończone; zwiększenie możliwości przerobu ropy naftowej w Grupie ORLEN o ~50%. Wejście na rynki o dużym potencjale wzrostu
- Projekty w obszarze poszukiwania i wydobycia ropy naftowej: dalsze aktywne poszukiwanie projektów o akceptowalnym poziomie ryzyka, podejście nieagresywne



Transakcja sprzedaży Kaucuk nie została jeszcze zamknięta; Umowa, podpisana 30 stycznia 2007 r. pomiędzy Unipetrol a.s. a FIRMĄ CHEMICZNĄ DWORY S.A. zakłada możliwy mechanizm korekty ceny nabycia wynikający z warunków środowiskowych dotyczących Kaučuk i jej operacji. Więcej szczegółów w raporcie bieżącym Unipetrol z 30 stycznia 2007 r., dostępnym na stronie www.unipetrol.cz.

PKN ORLEN na drodze do osiągnięcia celów strategii na lata 2006 – 2009E (opublikowanej w styczniu 2006)

	Cele strategiczne	Wyniki po 2006 r. ⁽¹⁾		Kluczowe cele 2009E ⁽¹⁾	
czne		• EBITDA ⁽²⁾	7 mld PLN	• > 10 mld PLN	
Organiczne	Poprawa efektywności i inwestycje	• ROACE	17,1% ^{(2),(3)}	• >18,5%	
Ф	Wzmocnienie podstawowej	• Capex (4)	1,9 mld PLN	• 3,4 mld PLN (średnio 2005–09) ⁽²⁾⁽⁵⁾	
Nieorganiczne	działalności na rynkach macierzystych	Dźwignia finansowa	39,2%	• 30 – 40%	
Nie	Monitorowanie możliwości rozwoju na nowych rynkach	Polityka w zakresie dywidendy	wdrożone	W oparciu o FCFE	

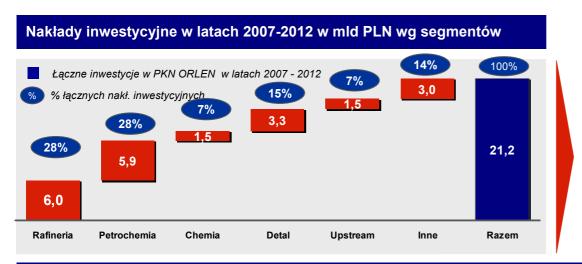
^{1.} Dotyczy Grupy Kapitałowej, zgodnie z MSSF w całej prezentacji, jeśli nie określono inaczej

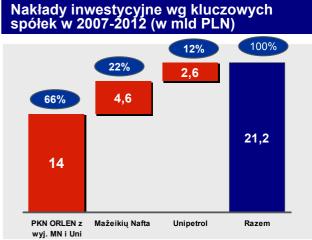
^{2.} Zakłada stały scenariusz makroekonomiczny z 2004 r.: cena ropy Brent 38,3 USD/bbl, dyferencjał Brent-Ural 4,1USD/bbl, marża rafineryjna 5,6 USD/bbl, PLN/EUR 4,52, PLN/USD 3,65

Kalkulacja na bazie skonsolidowanego sprawozdania finansowego PKN ORLEN za 2006 r., z wyłączeniem efektu konsolidacji Mažeikių Nafta

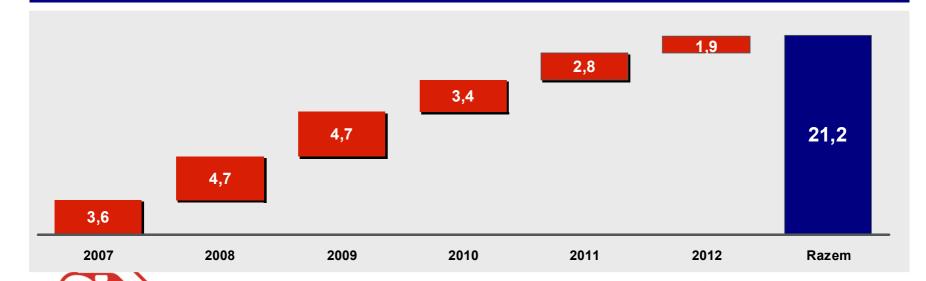
Plan wydatków kapitałowych dla PKN ORLEN, z wyłączeniem Mazeikiu Nafta

Nowy plan nakładów inwestycyjnych PKN ORLEN w latach 2007 – 2012 Dalsza ekspansja i modernizacja bazy aktywów w optymalnym tempie





Plan nakładów inwestycyjnych 2007-2012 w mld PLN. Średnia roczna na poziomie 3,5 mld PLN



Grupa PKN ORLEN Kluczowe projekty w latach 2007 - 2012

Rafineria

- Rozbudowa i usprawnienia kompleksu rafineryjnego w Mažeikių Nafta
- Zwiększenie mocy produkcyjnych oleju napędowego instalacja HON VII.
- Budowa wytwórni wodoru.

Petrochemia

- Budowa instalacji paraksylenu (PX) oraz kwasu tereftalowego (PTA).
- Intensyfikacja instalacji tlenku etylenu i butadienu
- Budowa wytwórni propylenu w Mazeikiu Nafta

Upstream

- Stopniowy rozwój działalności w segmencie wydobywczym poprzez selektywne pozyskiwanie aktywów
- Potencjalne nabycie udziałów mniejszościowych bez zyskiwania statusu operatora
- Zindywidualizowane podejście do każdej transakcji nabycia w segmencie wydobywczym

Detai

- Rozwój sieci detalicznej w Polsce, Czechach, na Litwie i w Niemczech
- Rozwój strategii dwóch marek na rynku polskim i czeskim.

Chemia

- Modernizacja wytwórni PCW, wraz ze wzrostem zdolności przerobowych.
- Budowa wytwórni cykloheksanonu.
- Budowa wytwórni polietereftalanu butylenu (PBT) dalszy przerób PTA.

Logistyka, oleje, centrum korporacyjne i pozostałe

- Przygotowanie baz magazynowych do dozowania biokomponentów.
- Rozbudowa sieci rurociągowej do Wrocławia.
- Renowacja elektrociepłowni zapewniająca zgodność z przyszłymi regulacjami dot. emisji gazów.



Agenda

Grupa Kapitałowa PKN ORLEN – czołowa spółka pod względem rozwoju w Europie Środkowo-Wschodniej

Nabycie Mažeikių Nafta oraz Program Tworzenia Wartości

Oferta euroobligacji PKN ORLEN – warunki i postanowienia

Załącznik



Transakcja zakupu Mažeikių Nafta doskonale wpisuje się w filar 3 strategii PKN ORLEN

Strategia Zmiana kultury korporacyjnej – poprawa sytuacji w Spółce Program Partnerstwo – skuteczna realizacja integracji z Unipetrol **Organiczny** Poprawa efektywności jako priorytet w pierwszym etapie wdrażania strategii Restrukturyzacja i optymalizacja sieci detalicznej Wdrożenie uprawnień Filar 1 Wdrożenie nowego programu redukcji kosztów **Nabycie** i inwestycje Mažeikių Nafta Restrukturyzacja Grupy i wdrożenie zarządzania segmentowego jest elementem Wdrożenie systemu zarządzania wartościa filaru 3 Realizacja inwestycji o wysokiej stopie zwrotu w kluczowych obszarach działali strategii PKN Wdrożenie planu restrukturyzacji w ORLEN Deutschland **ORLEN** Alokacja kapitału w wybrane transakcje w celu utra -ewagi konkurencyjnej Akwizycje sieci detalicznych Wzmocnienie Nieorgani-Rozwój działalności petrocho Filar 2 działalności czny Przegląd portfela ale w Grupy PKN ORLEN i uproszczenie struktury poprzez sprzedaż podstawowei na aktywów z zapodstawowych rynkach macierzystych Monitorowanie rynku w poszukiwaniu potencjalnych celów nabycia Nieorgani-Filar 3 **Monitorowanie** czny możliwości rozwoju na • Koncentracja na rynkach z wysokim potencjałem nowych rynkach wzrostu



Zakup Mažeikių Nafta w sposób istotny wzmacnia pozycję Grupy PKN ORLEN w Europie Środkowo-Wschodniej

Finalizacja zakupu

- Finalizacja transakcji 15 grudnia 2006 r.
- PKN ORLEN większościowym akcjonariuszem spółki kontroluje pakiet ok. 90% akcji

Spójność ze strategią

- Zgodność z trzecim filarem strategii PKN ORLEN
- Istotny krok na drodze do osiągnięcia pozycji regionalnego lidera

Wzmocnienie regionalnej pozycji

 Potencjał rocznego przerobu ok. 30 mln ton ⁽¹⁾ pozwolił PKN ORLEN wejść na nowe atrakcyjne rynki i osiągnąć pozycję istotnego gracza na rynku naftowym w Europie Środkowo-Wschodniej

Program Tworzenia Wartości (PTW)

- Zakładany przez Mażeikiu Nafta poziom EBITDA w 2012 r. 700 mln USD (2)
- Wzrost EBITDA o 408 mln USD⁽³⁾ do 2012 r. (127%) względem EBITDA za 2005 r. 319 mln USD⁽⁴⁾
- Obecnie priorytetem jest odbudowa zdolności produkcyjnych po pożarze i wstrzymaniu rurociągowych dostaw ropy naftowej. Przyrost EBITDA w kolejnych latach będzie wynikał z:
 - Poprawy efektywności operacyjnej we wszystkich segmentach biznesowych Mażeikių Nafta
 - Modernizacji instalacji rafineryjnych oraz wdrożeniu nowego programu inwestycyjnego

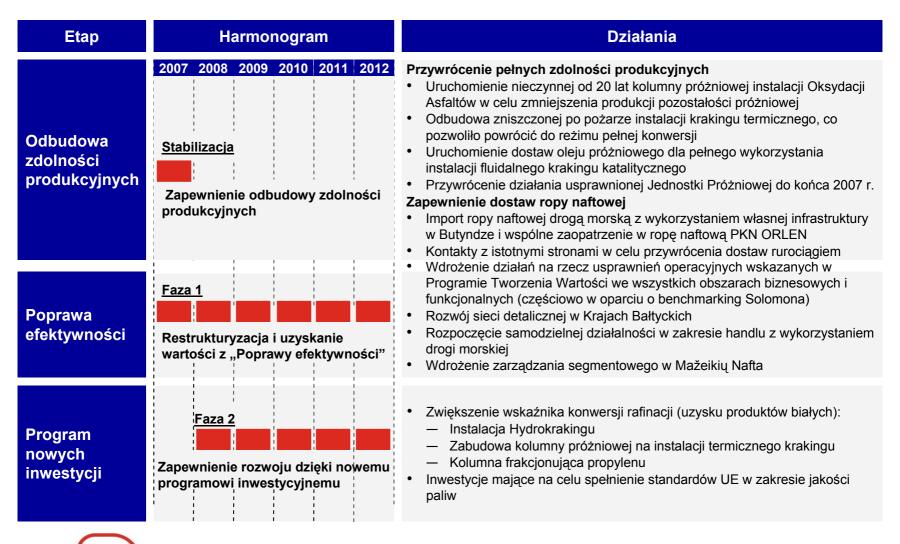
Wdrożenie

• Doświadczenia zdobyte podczas integracji z Unipetrol zostaną wykorzystane w procesie tworzenia wartości Mażeikių Nafta.

- 1. Obliczono na koniec roku 2006: PKN ORLEN Polska 13,8 mtpa + Trzebinia 0,6 mtpa + Jedlicze 0,1 mtpa; Unipetrol : 51% z Ceska Rafinerska 4,4 mtpa [51% z Litvinov (5,4) i 51% Kralupy (3,3)] oraz 100% Pardubice 1 mtpa; Mažeikių Nafta 10 mtpa przed pożarem w październiku 2006 r.
- W oparciu o zmienny scenariusz makroekonomiczny
- W oparciu o stały scenariusz makroekonomiczny z 2004 r.
- 4. W odniesieniu do EBITDA z 2007E w wysokości 77 mln USD, EBITDA do 2012E wzrasta o 650 mln USD (844%) w stałych warunkach makroekonomicznych 2004 r.

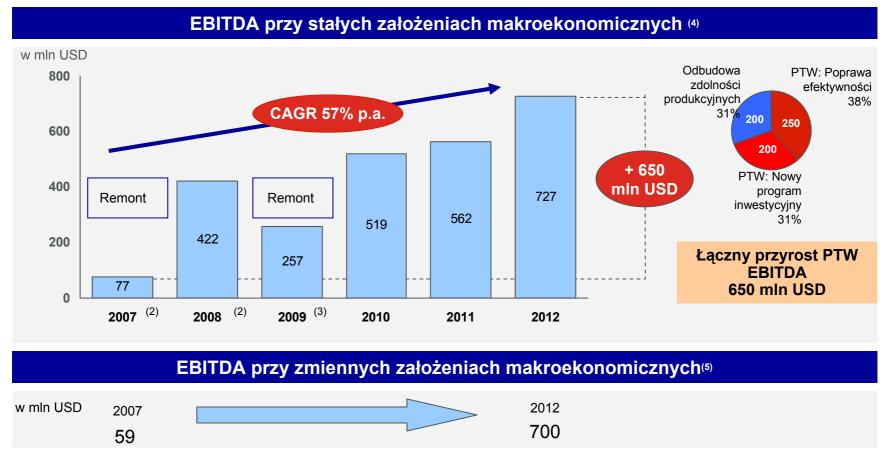


Etapy Programu Tworzenia Wartości w Mażeikių Nafta





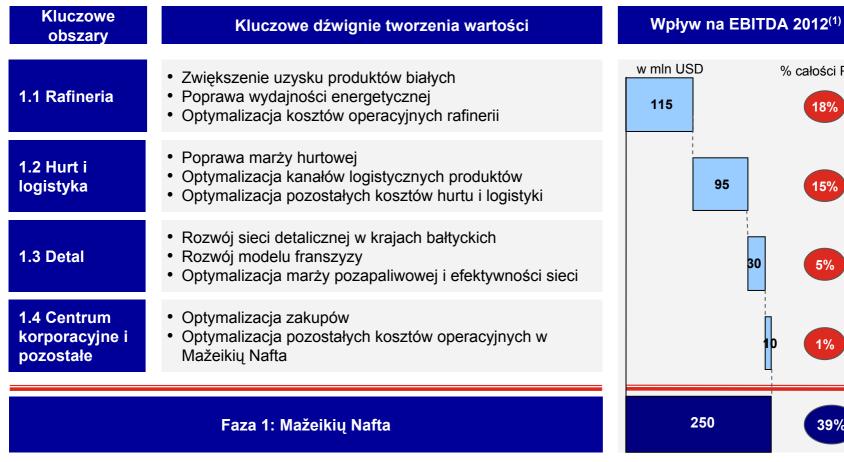
Efekty Programu Tworzenia Wartości: przyrost EBITDA⁽¹⁾ Mažeikių Nafta o 650 mln USD do 2012 r. względem 2007 r.

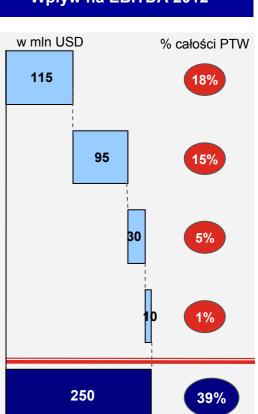


- 1. Szacowany skonsolidowany EBITDA dla Mažeikių Nafta
- . Rok 2008 obejmuje wpływy z ubezpieczenia w wysokości około 180 mln USD z tytułu pożaru w Mażeikių Nafta
- 3. W 2009 r. planowany jest remont w rafinerii, co spowoduje spadek zyskowności spółki
- Założenia makroekonomiczne: Scenariusz stały: zakłada się środowisko odniesienia z roku 2004: Cena ropy Brent 38,3 USD/baryłka, różnica Brent-Ural 4,1 USD/baryłka, wzorcowa marża rafineryjna 5,6 USD/baryłka, PLN/EUR 4,52, PLN/USD 3,65
- 5. Scenariusz zmienny: a) dyferencjał Brent-Ural: 2007 3,5, 2008 3,3, 2009 3,3, 2010-12: 3,0
 - b) wzorcowa marża rafineryjna: 2007 5,26, 2008 4,86, 2009 4,92, 2010 5,03, 2011 4,97, 2012 5,21
 - c) PLN/USD: 2007 2,85, 2008 2,84, 2009 2,85, 2010 2,87, 2011 2,87, 2012 2,84



Faza 1: Celem programu poprawy efektywności w Mażeikių Nafta jest przyrost EBITDA w 2012 r. o 250 mln USD

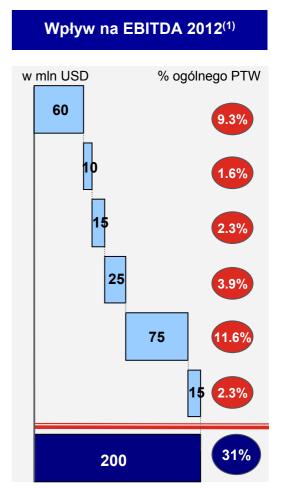






Faza 2: Nowy program inwestycjny dla Mažeikių Nafta

Kluczowe projekty Przykładowe inicjatywy tworzenia wartości Zwiększenie współczynnika konwersji rafinacji do ok. 90% • Poprawa elastyczności rafinerii w zakresie produkcji oleju Hydrokraker napędowego i benzyn Nowa wytwórnia Spełnienie standardów jakościowych benzyn i oleju wodoru napedowego wg norm EU 2009 Maksymalizacja wsadu dla hydrokrakera i poprawa **Destylator** próżniowy efektywności przetwarzania ropy naftowej Kolumna Uzyskanie wsadu petrochemicznego z niedrogiego gazu frakcjonująca płynnego wytwarzanego w rafinerii propylenu Poprawa efektywności produkcji w drodze dodatkowego **Przetwarzanie** oleju próżniowego przetwarzania oleju próżniowego Zapewnienie niskosiarkowego paliwa dla elektrociepłowni **Pozostałe** Faza 2: Średnia wartość IRR programu ~26% Mažeikių Nafta

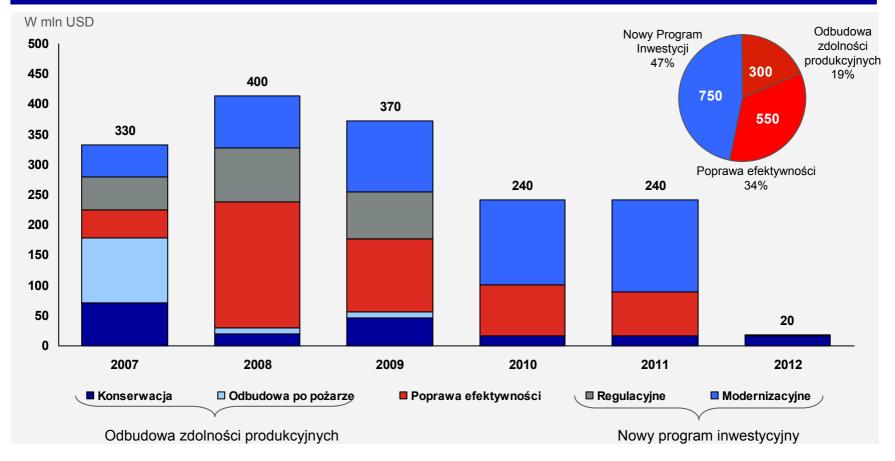




1. W oparciu o stały scenariusz makroekonomiczny

Nakłady inwestycyjne w Mažeikių Nafta w latach 2007 - 2012

Wydatki kapitałowe (Capex) w wys. ok. 1,6 mld USD planowane dla Mažeikių Nafta (2007 - 2012)(1)





Agenda

Grupa Kapitałowa PKN ORLEN – czołowa spółka pod względem rozwoju w Europie Środkowo-Wschodniej

Nabycie Mažeikių Nafta oraz Program Tworzenia Wartości

Oferta euroobligacji PKN ORLEN – warunki i postanowienia

Załącznik



Polityka finansowa PKN ORLEN

Stałe zaangażowanie w utrzymanie wiarygodności kredytowej na poziomie inwestycyjnym. BBB- wg Fitch oraz Baa3 wg Moody's

Zarząd dokłada intensywnych starań w celu utrzymania ratingu inwestycyjnego oraz zakładanych wartości zadłużenia netto/EBITDA na poziomie 1.5x-2.0x

Zapewnienie odpowiedniego dostępu do kapitału w celu sprostania wymaganiom operacyjnym i inwestycyjnym

- Refinansowanie i zwiększenie 500 mln EUR kredytu do 1 mld w grudniu 2005 r.
- Przeznaczenie 1,6 mld EUR środków finansowych na zakup Mažeikių Nafta w 2006 r.
- Uruchomienie krajowego programu emisji obligacji w kwocie 2 mld PLN.
 - Emisja pierwszej transzy 750 mln PLN w lutym 2007 r.
- Zwiększenie krajowych kredytów rewolwingowych o 100 mln PLN

Optymalizacja kosztu funduszy po opodatkowaniu

- Dążenie do optymalnej struktury kapitału poprzez cykl koniunkturalny: docelowe zadłużenie netto/EBITDA 1.5x-2.0x
- Poprawa wykorzystania tarczy podatkowej
- Wprowadzenie konstruktywnej polityki dywidend na podstawie FCFE w ramach realizacji tych celów

Wspomaganie ratingu inwestycyjnego poprzez rozsądne zarządzanie bilansem i ryzykiem

- Zarządzanie ryzykiem refinansowania poprzez dostęp do środków finansowych o dłuższym okresie przed terminem płatności
- Poprawa zarządzania ryzykiem stóp procentowych i FX. Wstępna realizacja programu zabezpieczenia marż rafineryjnych.
- Przejrzysty dialog z Agencjami
- Zapewnienie wystarczających rezerw płynności w zaangażowanych liniach kredytowych

Optymalizacja finansowania dla całej Grupy PKN ORLEN

- Restrukturyzacja zadłużenia w spółkach powiązanych, w tym Unipetrol
- Wprowadzenie przejrzystych zasad zarządzania płynnością / rozszerzenie usługi "cash pooling"



Utrzymanie solidnej płynności Środki finansowe do dyspozycji PKN ORLEN i Grupy na 31 grudnia 2006 r.

Środki finansowe do dyspozycji PKN ORLEN na 31.12.2006 (w mln PLN)		
Niewykorzystane linie kredytowe:	3 979	
Inwestycje krótkoterminowe:	3	
Środki finansowe i zrównane z nimi:	307	
- w tym niedostępne do wykorzystania	3	
Razem:	4 289	
Dodatkowo – niewykorzystane środki w ramach programu emisji obligacji w PLN :	2 000	

Środki finansowe do dyspozycji PKN ORLEN GROUP na 31.12.2006 (w mln PLN)

Dodatkowo – niewykorzystana środki w ramach programu emisji obligacji w PLN:	1 250
Razem:	8 244
- w tym niedostępne do wykorzystania	69_
Środki finansowe i zrównane z nimi:	2 351
Inwestycje krótkoterminowe:	7
Niewykorzystane linie kredytowe:	5 817



Zadłużenie finansowe PKN ORLEN i Grupy na 31 grudnia 2006

Zadłużenie PKN ORLEN na 31.12.2006				
w mln PLN	Zadł. krótkoterm.	Zadł. długoterm.	Razem	
Kredyty bankowe	3 140	3 496	6 636	
Obligacje	0	0	0	
Łączne zadłużenie	3 140	3 496	6 636	

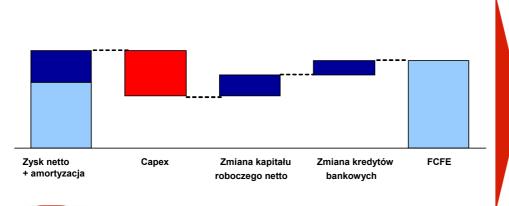
Zadłużenie GRUPY PKN ORLEN na 31.12.2006				
w mln PLN	Zadł. krótkoterm.	Zadł. długoterm.	Razem	
Kredyty i pożyczki bankowe	4 067	5 829	9 896	
Obligacje	211	382	593	
Łączne zadłużenie	4 278	6 211	10 489	



Polityka dywidend wspomaga cele PKN ORLEN dotyczące struktury kapitału

- Z powodu zakupu Mažeikiu Nafta, Zarząd rekomendował, aby nie wypłacać dywidend za wyniki w latach 2005 i 2006.
- Inwestycja w Mažeikių Nafta stanowi akcjonariuszy bardziej znaczący potencjał tworzenia wartości niż wypłata dywidend.
- Aby utrzymać ciągłość generowania środków finansowych oraz wspomagać zmniejszanie dźwigni finansowej, PKN ÖRLEN opiera swoją politykę dywidend na współczynniku FCFE (wolne przepływy pieniężne dla akcjonariuszy).
- W związku z nabyciem Mazeikiu Nafta naszym priorytetem jest powrót do bezpiecznego poziomu zadłużenia, a co za tym idzie – odroczenie wypłaty dywidend.

Wolne przepływy pieniężne dla akcjonariuszy (FCFE)

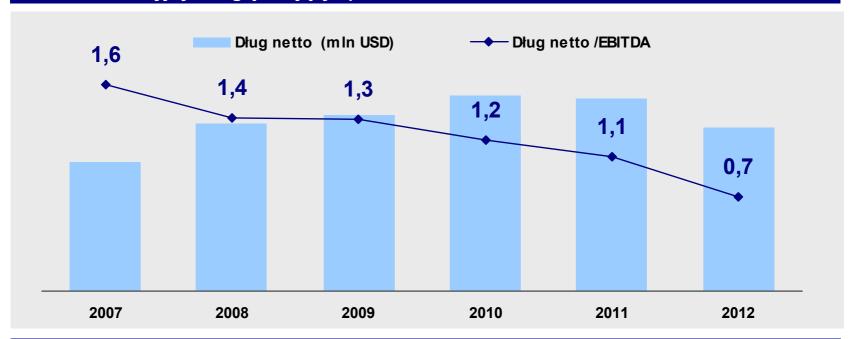


- Przyspieszone wdrożenie nowej polityki dywidend opublikowanej w styczniu 2006 r. w Aktualizacji Strategii 2006-2009
- Wypłata dywidend w oparciu o wycenę FCFE
 - uwzględnia wydatki kapitałowe, fuzje i przejęcia
 - pozwala utrzymać optymalną strukturę kapitału



Skonsolidowane pro forma prognozy dźwigni finansowej dla Grupy PKN ORLEN*

PKN ORLEN skonsolidowany z MN model referencyjny uwzględniający sprzedaż Polkomtel w 2007



Poziom dźwigni finansowej bez sprzedaży Polkomtela dla Grupy PKN ORLEN

 W przypadku gdy udziały Polkomtela pozostaną w Grupie PKN ORLEN poziom dźwigni finansowej w tym wariancie będzie wynosił 2,2 dla 2007r.

^{*} Prognozy oparte na zasadzie LIFO



Atuty inwestycyjne w kontekście euroobligacji PKN ORLEN

Atrakcyjny rynek o ogromnym potencjale rozwoju

Czołowa pozycja w regionie w obszarze działań produkcyjnych segmentu rafineryjnego i petrochemicznego

Dominująca sieć sprzedaży detalicznej

Strategiczna lokalizacja na przecięciu głównych sieci rurociągów. Dostęp do terminala ropy naftowej w Gdańsku (Polska) i Butyndze (Litwa)

Największa rafineria w Europie Środkowej, światowej klasy aktywa

Kompleks zintegrowany z działalnością petrochemiczną

Aktywa wysokiej jakości w segmencie rafineryjno-marketingowym i petrochemicznym wspomagane przez Strategie Wzrostu Wartości opartą na potencjale wzrostu wynikającej z fuzji i zakupu Unipetrol i Mazeikiu Nafta, a także programy redukcji kosztów i optymalizacji marż wraz z silnym zaangażowaniem w utrzymanie ratingu na poziomie inwestycyjnym to główne filary dalszej poprawy wartości PKN ORLEN



Specyfika euroobligacji 2007 PKN ORLEN

Wielkość emisji

Wielkość wzorcowa

Format

RegS

• Notowanie na giełdzie w Luksemburgu

Ratingi PKN ORLEN

- BBB- wg Fitch
- Baa3 wg Moody's

Program roadshow

- · Monachium, Frankfurt
- Londyn
- Paryż
- Telekonferencja inwestorów



Agenda

Grupa Kapitałowa PKN ORLEN – czołowa spółka pod względem rozwoju w Europie Środkowo-Wschodniej

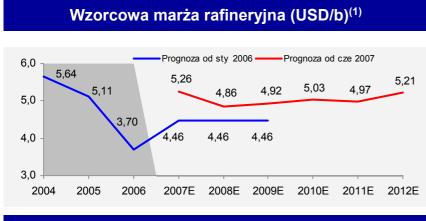
Nabycie Mažeikių Nafta oraz Program Tworzenia Wartości

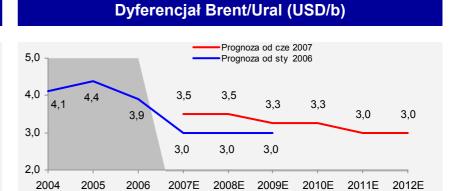
Oferta euroobligacji PKN ORLEN – warunki i postanowienia

Załącznik

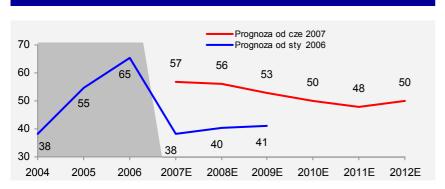


Główne założenia makroekonomiczne PKN ORLEN Prognoza na czerwiec 2007 vs prognoza na styczeń 2006. Część 1/2

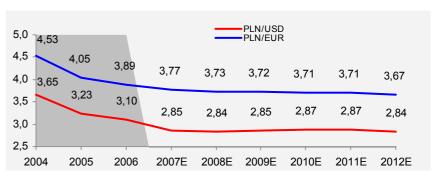




Cena ropy Brent (USD/b)



Kursy walutowe⁽²⁾

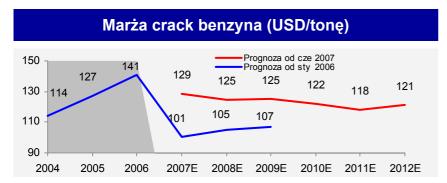


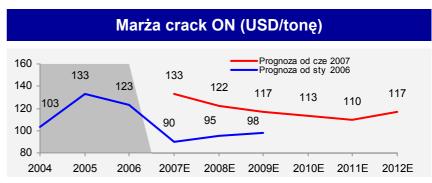
- 1. Obliczone jako: Produkty (88.36%) vs. Brent Dtd (100%). Produkty zawierają Premium Unl (25.21%), USLD (23.20%), Nafta (16.51%), LOO (15.31%), HSFO (5.44%) i Jet (2.69%) (źródło: Notowania na bazie CIF NWE, za wyjątkiem HSFO FOB ARA)
- 2. Kursy walutowe założone w styczniu 2006 r. dla PLN/EUR: 4,10 (średni 2001-05), 3,95 (2006), 3,89 (2007), 3,85 (2008), 3,92 (2009) i dla PLN/USD: 3,79 (średni 2001-05), 2,98 (2006), 2,93 (2007), 2,91 (2008), 3,00 (2009)

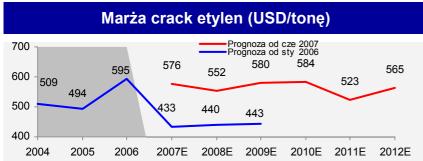


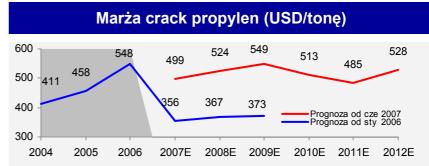


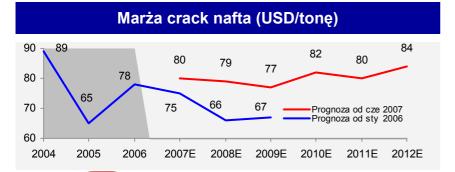
Główne założenia makroekonomiczne PKN ORLEN Prognoza na czerwiec 2007 vs prognoza na styczeń 2006. Część 2/2

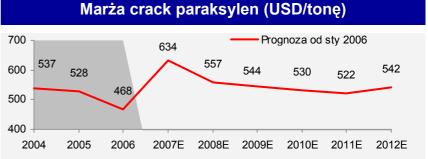












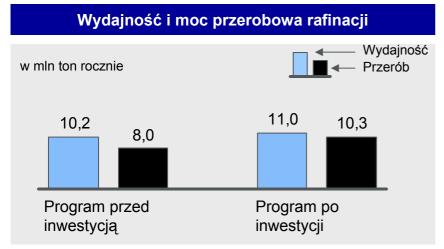
1)

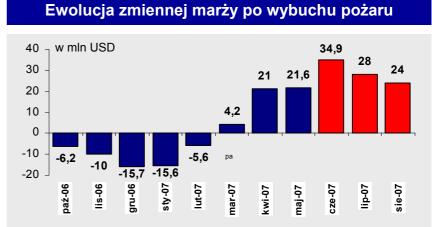
Źródło: szacunki własne

Główne aktywa naftowe i logistyczne w Europie Środkowej Terminal Mazeikiu Nafta w Butyndze – możliwości eksportu i dostawy ropy



Wielkości i marże rafineryjne Mažeikių Nafta





Wzorcowa marża rafineryjna Marża brutto w USD/t

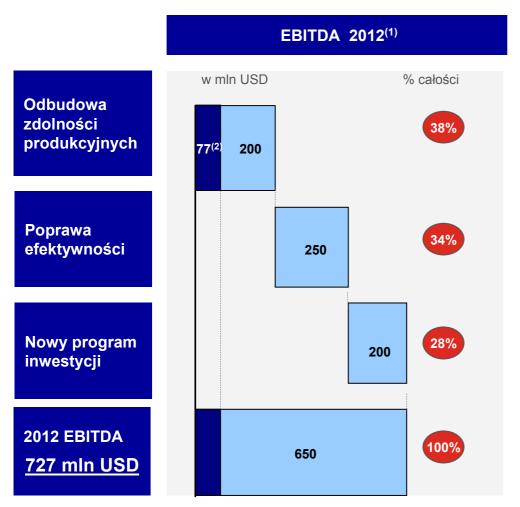


Zapewnienie odbudowy zdolności produkcyjnych Mażeikių Nafta jest priorytetowe

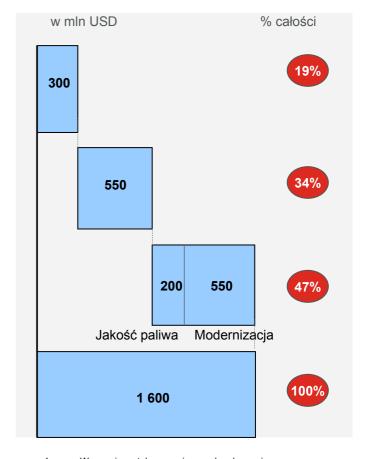
Zdarzenie	Pożar w rafinerii Mažeikių Nafta	Wstrzymanie dostaw ropy naftowej rurociągiem "Druzhba"
Czas	• 12 października 2006 r.	• 29 lipca 2006 r.
Procesy	 Działanie Ocena przyczyn pożaru Kontynuowanie działalności w celu realizacji zaciągniętych zobowiązań Odbudowanie mniejszej wydajności jednostki próżniowej w celu ograniczenia strat Wykorzystywanie połowy dotychczasowych mocy przerobowych. Jednostka próżniowa połączona z krakingiem termicznym w celu zmniejszenia strat i uzyskania niewielkiego zysku - 20kT w odniesieniu do poziomu 26 kT przed wypadkiem Dodatkowe dostawy kondensatu w celu zmniejszenia obciążenia jednostki kolumny destylacji (↑ zysk) Przywrócenie możliwości pełnych mocy produkcyjnych jednostki próżniowej do końca 2007 r. 	 Działanie Import ropy naftowej przez terminal w Butyndze ✓ Umowa długoterminowa z PKN ORLEN na zaopatrzenie w ropę naftową ✓ Kontakty z istotnymi stronami w celu przywrócenia dostaw rurociągiem w trakcie Badanie alternatywnych możliwości zaopatrzenia w ropę naftową w trakcie
Planowany czas realizacji	 Ponrawa możliwości przerobu/ wydajności Do końca 2007 r. 	Kontynuacja monitorowania



Program Tworzenia Wartości – łączny wpływ na EBITDA i nakłady inwestycyjne dla Mažeikių Nafta w latach 2007 - 2012



Nakłady inwestycyjne PTW 2007 - 2012⁽¹⁾



- W oparciu o stały scenariusz makroekonomiczny
- EBITDA 2007



ORLEN

Rada Nadzorcza PKN ORLEN – Komitety Stałe

- Regulamin Rady Nadzorczej opisuje organizację i określa obowiązki oraz ich wykonywanie przez Komitety Stałe Rady Nadzorczej PKN ORLEN
- Komitety stałe określone poniżej dostarczają Radzie Nadzorczej coroczne sprawozdania ze swojej działalności.
 Raporty te są udostępniane akcjonariuszom Spółki.

Komitet Audytowy



Doradza Radzie Nadzorczej w sprawach prawidłowego wdrażania budżetu i sprawozdawczości finansowej oraz wewnętrznej kontroli Spółki i jej Grupy Kapitałowej, jak również współpracy z uprawnionymi rewidentami Spółki.

Komitet ds. Strategii i Rozwoju



Udziela Radzie Nadzorczej opinii i zaleceń w sprawach planowanych inwestycji i dezinwestycji mających znaczący wpływ na Spółkę.

Komitet ds. Nominacji i Wynagrodzeń



Wspiera realizację strategicznych celów Spółki poprzez przekazywanie Radzie Nadzorczej opinii i wniosków dotyczących kształtu struktury zarządzania, w tym spraw organizacyjnych, kwestii polityki wynagrodzenia i selekcji personelu posiadającego kwalifikacje niezbędne do budowania sukcesu Spółki.

Komitet ds. Ładu Korporacyjnego



Ocenia wdrażanie zasad ładu korporacyjnego i udziela Radzie Nadzorczej zaleceń w tej kwestii oraz nadzoruje przestrzeganie przez kierownictwo Spółki przepisów i ustaw, w szczególności Kodeksu Etycznego i zasad ładu korporacyjnego.



Zarząd PKN ORLEN



Piotr Kownacki Prezes Zarządu

W PKN ORLEN nadzoruje obszary strategii, audytu, grupy Unipetrol, zasobów ludzkich, PR oraz ogólnego zarządzania.
Nadzoruje również bezpośrednio Zastępcę
Dyrektora Zarządzającego ds. Produkcji.



Wojciech Heydel Wiceprezes ds. Sprzedaży

Odpowiedzialny za:

- · Operacje hurtowe
- Sprzedaż detaliczną
- Marketing
- Analizę sprzedaży i planowanie
- Alternatywne źródła energii.



Paweł Szymański Wiceprezes ds. Finansowych

Odpowiedzialny za:

- Controlling
- Planowanie
- Podatki
- Finanse korporacyjne
- Relacje inwestorskie
- · Zarzadzanie kosztami
- · Zarządzanie marżami



Cezary Filipowicz Wiceprezes ds. Wydobycia i Handlu Ropą

Odpowiedzialny za:

- Wydobycie
- Handel ropą naftową
- Fuzje i przejęcia



Krzysztof Szwedowski Członek Zarządu ds. Organizacji

Odpowiedzialny za:

- · Organizację, informatykę
- Zaopatrzenie
- Wydział Prawny
- Kontrolę i bezpieczeństwo informacji
- Grupa ORLEN
- Kontrolowanie i zarządzanie przepisami

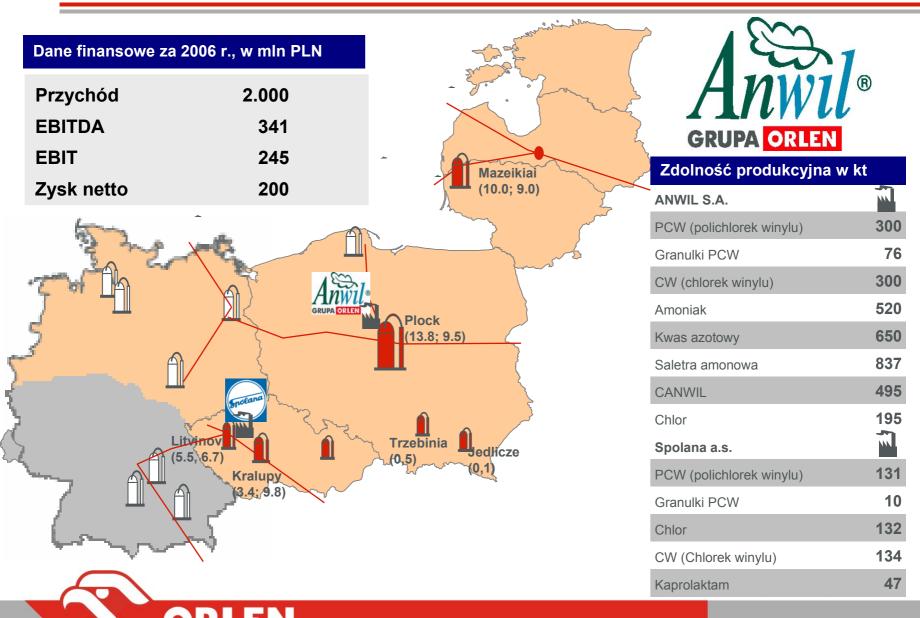


Krystian Pater Członek Zarządu ds. Produkcji

Odpowiedzialny za:

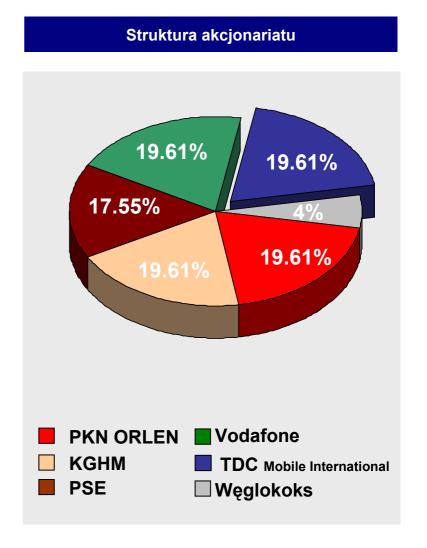
- Produkcję rafineryjną i petrochemiczną
- Energię
- Działalność badawczorozwojową
- · Rozwój aktywów

Grupa Anwil: Czołowy producent polichlorku winylu, nawozów azotowych, związków PCW, kaprolaktamu i innych chemikaliów



Polkomtel Inwestycja pozapodstawowa o znaczącej wartości

- PKN ORLEN posiada 19.61% udziału w Polkomtelu. Zarząd zamierza wyjść z tej inwestycji.
- Dodatkowe 4,78% PKN ORLEN może nabyć od TDC za 816 mln PLN
- Po potencjalnym zakupie PKN ORLEN będzie posiadać 24,4% w Polkomtel
- Po objęciu akcji zgodnie z Umową przez KGHM Polska Miedź S.A., PKN ORLEN, PSE S.A. i Węglokoks S.A., wraz z już posiadanymi udziałami takie jednostki mogłyby posiadać ogółem ponad 75% łącznej liczby akcji Polkomtel S.A





ORLEN

Zastrzeżenie prawne

Niniejsza prezentacja strategii ("Prezentacja") została przygotowana przez PKN ORLEN ("PKN ORLEN" lub "Spółka"). Ani niniejsza Prezentacja, ani jakakolwiek kopia niniejszej Prezentacji nie może być powielona, rozpowszechniona ani przekazana, bezpośrednio lub pośrednio, jakiejkolwiek osobie w jakimkolwiek celu bez wiedzy i zgody PKN ORLEN. Powielanie, rozpowszechnianie i przekazywanie niniejszej Prezentacji w innych jurysdykcjach może podlegać ograniczeniom prawnym, a osoby do których może ona dotrzeć, powinny zapoznać się z wszelkimi tego rodzaju ograniczeniami oraz stosować się do nich. Nieprzestrzeganie tych ograniczeń może stanowić naruszenie obowiązującego prawa.

Niniejsza Prezentacja nie zawiera kompletnej ani całościowej analizy finansowej lub handlowej PKN ORLEN ani Grupy PKN ORLEN, jak również nie przedstawia jej pozycji i perspektyw w kompletny ani całościowy sposób. PKN ORLEN przygotował Prezentację z należytą starannością, jednak może ona zawierać pewne nieścisłości lub opuszczenia. Dlatego zaleca się, aby każda osoba zamierzająca podjąć decyzję inwestycyjną odnośnie jakichkolwiek papierów wartościowych wyemitowanych przez PKN ORLEN lub jej spółkę zależną opierała się na informacjach ujawnionych w oficjalnych komunikatach PKN ORLEN zgodnie z przepisami prawa obowiązującymi PKN ORLEN.

Niniejsza Prezentacja oraz związane z nią slajdy oraz ich opisy mogą zawierać stwierdzenia dotyczące przyszłości. Jednakże, takie prognozy nie mogą być odbierane jako zapewnienie czy projekcje co do oczekiwanych przyszłych wyników PKN lub spółek grupy PKN ORLEN. Prezentacja nie może być rozumiana jako prognoza przyszłych wyników PKN ORLEN i Grupy PKN ORLEN.

Należy zauważyć, że tego rodzaju stwierdzenia, w tym stwierdzenia dotyczące oczekiwań co do przyszłych wyników finansowych, nie stanowią gwarancji czy zapewnienia, że takie zostaną osiągnięte w przyszłości. Prognozy Zarządu są oparte na bieżących oczekiwaniach lub poglądach członków Zarządu Spółki i są zależne od szeregu czynników, które mogą powodować, że faktyczne wyniki osiągnięte przez PKN ORLEN będą w sposób istotny różnić się od wyników opisanych w tym dokumencie. Wiele spośród tych czynników pozostaje poza wiedzą, świadomością i/lub kontrolą Spółki czy możliwością ich przewidzenia przez Spółkę.

W odniesieniu do wyczerpującego charakteru lub rzetelności informacji przedstawionych w niniejszej Prezentacji nie mogą być udzielone żadne zapewnienia ani oświadczenia. Ani PKN ORLEN, ani jej dyrektorzy, członkowie kierownictwa, doradcy lub przedstawiciele takich osób nie ponoszą żadnej odpowiedzialności z jakiegokolwiek powodu wynikającego z dowolnego wykorzystania niniejszej Prezentacji. Ponadto, żadne informacje zawarte w niniejszej Prezentacji nie stanowią zobowiązania ani oświadczenia ze strony PKN ORLEN, jej kierownictwa czy dyrektorów, Akcjonariuszy, podmiotów zależnych, doradców lub przedstawicieli takich osób.

Niniejsza Prezentacja została sporządzona wyłącznie w celach informacyjnych i nie stanowi oferty kupna bądź sprzedaży ani oferty mającej na celu pozyskanie oferty kupna lub sprzedaży jakichkolwiek papierów wartościowych bądź instrumentów lub uczestnictwa w jakiejkolwiek przedsięwzięciu handlowym. Niniejsza Prezentacja nie stanowi oferty ani zaproszenia do dokonania zakupu bądź zapisu na jakiekolwiek papiery wartościowe w dowolnej jurysdykcji i żadne postanowienia w niej zawarte nie będą stanowić podstawy żadnej umowy, zobowiązania lub decyzji inwestycyjnej, ani też nie należy na niej polegać w związku z jakąkolwiek umową, zobowiązaniem lub decyzją inwestycyjną.





Dziękujemy za uwagę

W celu uzyskania dalszych informacji o PKN ORLEN, prosimy o kontakt z Biurem Relacji Inwestorskich:

telefon: + 48 24 365 33 90 faks: + 48 24 365 56 88

e-mail: <u>ir@orlen.pl</u>

www.orlen.pl

