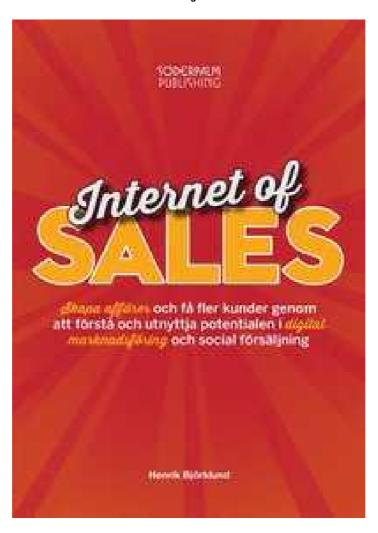
Tags: Internet of sales: skapa affärer och få fler kunder genom att förstå och utnyttja potentialen i digital marknadsföring och social försäljning bok pdf svenska; Internet of sales: skapa affärer och få fler kunder genom att förstå och utnyttja potentialen i digital marknadsföring och social försäljning ladda ner pdf e-bok; Internet of sales: skapa affärer och få fler kunder genom att förstå och utnyttja potentialen i digital marknadsföring och social försäljning epub books download; Internet of sales: skapa affärer och få fler kunder genom att förstå och utnyttja potentialen i digital marknadsföring och social försäljning las online bok; Internet of sales: skapa affärer och få fler kunder genom att förstå och utnyttja potentialen i digital marknadsföring och social försäljning las online bok; Internet of sales: skapa affärer och få fler kunder genom att förstå och utnyttja potentialen i digital marknadsföring och social försäljning e-bok apple

Internet of sales: skapa affärer och få fler kunder genom att förstå och utnyttja potentialen i digital marknadsföring och social försäljning PDF E-BOK

Henrik Björklund



Författare: Henrik Björklund ISBN-10: 9789187093630

Språk: Svenska Filstorlek: 2506 KB

BESKRIVNING

Tänk om du kunde ta tillvara på möjligheterna som finns att öka försäljningen när affärsvärlden förändras och Internet kan lösa en större del. Henrik Björklund, författare till Framgång på LinkedIn, är tillbaka med uppföljaren Internet of Sales - skapa affärer och fler kunder genom att förstå och utnyttja potentialen i digital marknadsföring och social försäljning. En tydlig och lättläst bok som ger svar på alla frågor du har om den nya Internetbaserade försäljningen. För att lyckas med digital marknadsföring krävs att alla tillsammans prestigelöst jobbar med att hitta de nya sätt att samarbeta på och komplettera varandra som fordras i dagens digitala värld. Alla i företaget, oavsett organisa- torisk tillhörighet, måste attackera målet gemensamt. Internet of Sales är sprungen ur de erfarenheter och kunskaper som Henrik delar kring hur företag bäst drar fördel av dagens digitala värld med fokus på strategisk, idéstark och samtida kommunikation. Boken hjälper dig att förstå utmaningen med digital marknadsföring, bryta ner den i bitar och ta fram en strategi för att utnyttja dess fulla potential - i syfte att öka försäljningen genom internet. Så här säger Max Söderpalm, författare till 9 böcker om försäljning, om boken: "Det är ett absolut måste för alla som gör affärer att förstå och ta vara på dom möjligheter till ökad försäljning som Internet ger. Internet of Sales är en bok du måste läsa för att veta hur du ska agera när världen förändras." Läs också Henriks bok Nå framgång på LinkedIn.

VAD SÄGER GOOGLE OM DEN HÄR BOKEN?

Databaser Databaser Möjliggör snabb tillväxt och få snabbare ...

Internet of SALES Skapa affärer och få fler kunder genom att förstå och utnyttja potentialen i digital marknadsföring och social försäljning Henrik Björklund ...

4 tips för fler affärer - PDF

Men när Alvas lillebror Jonte plötsligt är spårlöst försvunnen är det svårt att vara arg. Emil, Alva och Linda ger sig direkt ut i Visby för att hitta Jonte.

Supertrenderna: fakta och insikter som framtidssäkrar din försäljning...

Köp boken Internet of sales : skapa affärer och få fler kunder genom att förstå och utnyttja potentialen i digital marknadsföring och social försäljning hos oss!

INTERNET OF SALES: SKAPA AFFÄRER OCH FÅ FLER KUNDER GENOM ATT FÖRSTÅ OCH UTNYTTJA POTENTIALEN I DIGITAL MARKNADSFÖRING OCH SOCIAL FÖRSÄLJNING

LÄS MER