Det säljande ledarskapet PDF E-BOK

Jan Gunnarsson, Olle Blohm



Författare: Jan Gunnarsson,Olle Blohm ISBN-10: 9789198127546 Språk: Svenska Filstorlek: 2025 KB

BESKRIVNING

En bok för säljledare om sju steg till mera sälj, glädje och värde.

VAD SÄGER GOOGLE OM DEN HÄR BOKEN?

Better Business Books - Det säljande ledarskapet (Swedish)

En chef behöver bra organisatoriska förutsättningar för att kunna göra ett bra jobb. Det visar forskning om ledarskap i kommuner, landsting och regioner.

Säljroll i förändring - Sälj & Ledarskap

Det "analoga" mötet är värdefullt. Många har trott och hoppats att fysiska möten skulle bli överflödiga. Och visst finns det poänger - man kan spara både ...

Så skriver du ett riktigt bra och säljande cv | Chef

Ofta nedtecknas marknadsstrategin i samband med att man tillsätter en eller flera externa ledamöter i styrelsen. Det kan även vara i samband med att en extern VD ...

DET SÄLJANDE LEDARSKAPET

LÄS MER