

Tags: Säljprocessen - En handbok i hur man får en väl fungerande försäljning las online bok; Säljprocessen - En handbok i hur man får en väl fungerande försäljning bok pdf svenska; Säljprocessen - En handbok i hur man får en väl fungerande försäljning ladda ner pdf e-bok; Säljprocessen - En handbok i hur man får en väl fungerande försäljning e-bok apple; Säljprocessen - En handbok i hur man får en väl fungerande försäljning epub books download; Säljprocessen - En handbok i hur man får en väl fungerande försäljning MOBI download

Säljprocessen - En handbok i hur man får en väl fungerande försäljning PDF E-BOK

Ulf Johansson,Anders Johrén



Författare: Ulf Johansson,Anders Johrén

ISBN-10: 9789170052484

Språk: Svenska

Filstorlek: 2244 KB

BESKRIVNING

Hur får man en väl fungerande och en integrerad säljprocess? Det är kanske företaget eller verksamhetens allra viktigaste fråga. Något som alla chefer, ledare och inte minst säljare bör fundera över kontinuerligt. Säljprocessen är en heltäckande och grundläggande bok om försäljningsprocessen. Den tar upp hela kedjan - såsom affärsidén, kundbemötandet, kundnyttan, avslutet och uppföljningen. Säljprocessen är bland det bästa som skrivits inom området. Den är mycket pedagogiskt upplagd, välskriven och dessutom innehållsrik. Med andra ord ett måste för alla som på ett eller annat sätt arbetar med försäljning. Författaren Lars Olde arbetar som affärsrådgivare och har stor praktisk erfarenhet av försäljning. Han har bland annat jobbat med några multinationella företag och ansvarat för affärer i miljardstorlek. I Säljprocessen visar han att grundtanken är densamma - oavsett om man säljer små saker för en tia eller helhetslösningar för 250 miljoner. Kundnyttan måste alltid stå i fokus!

VAD SÄGER GOOGLE OM DEN HÄR BOKEN?

Säljprocessen - En handbok i hur man får en väl fungerande försäljning ...

Sveriges bästa inspiratörer om hur du får kul på ... Biologisk försäljning så får du hjärnan att ...
Säljprocessen en handbok i hur man får en fungerande ...

Serie Säljprocessen - Böcker | Bokus bokhandel

Boken Sälja företag är en konkret handbok som lättfattligt och överskådligt beskriver hur man ... Andan i boken är att en väl förberedd försäljning ...

Försäljning ger dig betalande medlemmar! - Kunskap för dig som vill ...

LIBRIS titelinformation: Säljprocessen : en handbok i hur man får en väl fungerande försäljning / Lars Olde.

Säljprocessen - En handbok i hur man får en väl fungerande försäljning

LÄS MER