从泥坑里爬起来的人就是圣

任正非在核心网产品线表彰大会上的讲 2008年9月2 【导 读】任正非把自我批判分为思想批判和 组织批判两部分,逐步从思想批判走向组织批判 20多年的奋斗实践,使我们领悟了自我批判对一个 公司的发展有多么的重要。如果我们没有坚持这条原则,华为绝不会有今天。没有自我批判,我们就 不会认真听清客户的需求,就不会密切关注并学习同行的优点,就会陷入以自我为中心,必将被快速 多变、竞争激烈的市场环境所淘汰;没有自我批判,我们面对一次次的生存危机,就不能深刻自我反 省,自我激励,用生命的微光点燃团队的士气,照亮前进的方向;没有自我批判,就会固步自封,不 能虚心吸收外来的先进东西,就不能打破游击队、土八路的局限和习性,把自己提升到全球化大公司 的管理境界、没有自我批判,我们就不能保持内敛务实的文化作风,就会因为取得的一些成绩而少年 得志、忘乎所以,掉入前进道路上遍布的泥坑陷阱中,没有自我批判,就不能剔除组织、流程中的无 效成份,建立起一个优质的管理体系,降低运作成本;没有自我批判,各级干部不讲真话,听不进批 评意见,不学习不进步,就无法保证做出正确决策和切实执行。只有长期坚持自我批判的人,才有广 阔的胸怀:只有长期坚持自我批判的公司,才有光明的未来。自我批判让我们走到了今天:我们还能 向前走多远,取决于我们还能继续坚持自我批判多久别人说我很了不起,其实只有我自己知道自 己,我并不懂技术,也不懂管理及财务,我的优点是善于反省、反思,像一块海棉,善于将别人的优 点、长处吸收进来,转化成为自己的思想、逻辑、语言与行为。孔子尚能三省吾身,我们又不是圣 人,为什么还不能 回顾核心网廿年的历史,我们无一不在自我批判中前进的。从HJD48的模拟PBX交 换机研发开始,到JK1000,再到A型机、C型机、B型机,128,201校园卡,A8010,无一不是在不 断地优化改进自己的昨天。没有昨天,就没有今天,在对错误、落后进行批判的同时,我们也自我陶 冶,成长起一批宏大的英雄队伍。但真理的认识是反复的。由于昨天在程控交换机上的成功,使我们 在下一代产品的规划上偏离了客户需求。2001年底我们用INET应对软交换的潮流,中国电信选择了 包括爱立信、西门子、朗讯、阿尔卡特、中兴在内的五家做实验,华为被排除在门外,遭受了重大挫 折。GSM的MSC从G3到G6一直没有市场突破。UMTS V8也遭遇失败。3G电路域核心网、PS分组域 和HLR长期投入没有回报,短期也没有抓住机会。.....我们在核心网上面临着严冬。当我们认识到错 误,在NGN上重新站起来后,我无数次地去北京,仍然得不到一个开试验局的机会。我们提出以坂 田基地为试验的要求也得不到同意。我们为我们偏离客户需求、固步自封、以我为中心付出了多少沉 重代价。当然最终得到中国电信的宽容,才使我们在中国的土地上,重新站起来 自我批判是无止境 的,就如活到老学到老一样,陪伴我们终身。学到老就是自我批判到老,学了干什么,就是使自己进 步。什么叫进步,就是改正昨天的不正确。当我们在NGN上重获成功的时候,我们G9又在泰国AIS再 次摔了大跟斗,被退网。HLR在泰国、云南的瘫局,又一次警钟敲起。没有我们已形成的自我批判的 习惯,就不会有我们在中国移动的T局交付上,获得的成功。对沙特HAJJ的保障,使自我批判的成 果,获得辉煌,改变了世界技术发展的历史,也改变了我们核心网的发展方向。至此以后,我司核心 网席卷全球,到2008年6月30日止,有线核心网销售了2.8亿线;GU核心网销售了8.3亿用户;CDMA 核心网1.5亿用户。其中移动核心网新增市场占有率43.7%; 固定核心网新增市场占有率为24.3%, 均 为世界第一 在座的老员工应该记得,2000年9月1日下午,整整八年前,也是在这个会场,研发体系 组织了几千人参加了"中研部将呆死料作为奖金、奖品发给研发骨干"的大会。把研发中由于工作不认 真、测试不严格、盲目创新等产生的呆死料单板器件,把那些为了去网上救火产生的机票,用镜框装 裱起来,作为"奖品"发给研发系统的几百名骨干。当时研发体系来征求我对大会的意见,我就把"从 泥坑里爬起来的人就是圣人"这句话送给他们。我想,八年前的自我批判大会,和八年后的这个表彰 大会,是有其内在的前因后果的。正是因为我们坚定不移地坚持自我批判,不断反思自己,不断超越 自己,才有了今天的成绩,才有了在座的几千圣人 自我批判,不是自卑,而是自信,只有强者才会 自我批判。也只有自我批判才会成为强者。因此,我们敢于提出媒体网关UMG,关键技术及市场世 界第一的口号: PS, HLR十年来不离不弃,持续奋斗,已经构筑了业界最强的产品竞争力; STP从诞 生到现在一直是信令网上性能最强、质量最好的产品。随着整个核心网的架构及平台统一,核心网竞 争力将得到进一步的提升,所有核心网主力产品都提出了做到业界竞争力第一的目标。我也特别欣赏 终端公司提出的,每次行业的变迁都会造就一个伟大的公司,如个人电脑的普及和兴起造就了 Microsoft; IP基础网络的部署造就了Cisco; 互联网搜索和广告成就了Google; 今天, 我们又迎来了宽 带业务从固定向移动迁移,运营商加强终端定制和转售的行业变迁,我们相信这次的变迁同样会造就 一个伟大的公司,也许就是华为终端。那么核心网产品线如何办呢?我们真诚地希望和在座的各位一 起,共同把握这次历史的机遇,创造一个新的传奇 自我批判是一种武器,也是一种精神。华为所有 的领导层、管理层、骨干层,华为的所有产品体系干部,大部分是从交换走出去的。他们带去了你们 自我批判的风气,以及不屈不挠的奋斗精神,在各条战线,各个领域取得了一定的成绩。你们就像一 个华为大学,源源不断地向公司输出了多少优秀干部。是自我批判成就了华为,成就了我们今天在世 界的地位。我们要继续提高竞争力,就要坚持自我批判的精神不变 我们提倡自我批判,但不压制批 判。为什么不提倡批判,因为批判是批别人的,多数人掌握不了轻重,容易伤人。自我批判是自己批 自己,多数人会手下留情。虽然是鸡毛掸子,但多打几次也会起到同样的效果我们开展自我批判的 目的也不是要大家专心致志地闭门修身养性,或者大搞灵魂深处的革命。而是要求大家不断去寻找外 在更广阔的服务对象,或者更有意义的奋斗目标,并且落实到行动上。因为无论你内心多么高尚,个 人修炼多么超脱,别人无法看见,更是无法衡量和考核的,我们唯一能看见的是你在外部环境中所表 现的态度和行为,并通过竭尽全力地服务于它们和实现它们,使我们收获一个幸福、美好、富有意义 的人生 核心网提出做全球核心网领导者,我支持,定位决定地位,眼界决定境界,希望核心网产品 线不要躺在暂时的成功上,要立足现实和未来,不断迎接挑战,坚持自我批判,坚持持续改进,坚 持"统一架构,统一平台,客户化定制"的战略,在核心竞争要素上持续构筑领先优势,追求业界最佳 沉舟侧畔千帆过,病树前头万木春。人类探索真理的道路是否定、肯定、再否定,不断反思,自我改 进和扬弃的过程,自我批判的精神代代相传,新生力量发自内心地认同并实践自我批判,就保证了我们未来的持续进步今天有许多来华为不久的新员工参加,这是一个承前启后的大会,只要80后的员工也认同我们的观点,继承与发扬我们的传统,掌握好自我批判的武器,我们将会走向更加强盛再过廿年,我们再相会,业界必将对你们刮目相看,世界将会因你们而精彩。只要切实地领悟和把握自我批判的武器,持续地学习,少发牢骚,少说怪话,多一些时间修炼和改进自己,加快熔入时代的大潮流。脚踏着先辈世代繁荣的梦想,背负着民族振兴的希望,积极努力,诚实向上,我相信你们是大有可为的。希望寄托在你们身上