在行政流程责任制试点进展汇报会上的讲

2014年11月4 【导读】华为机构设到哪里,食堂就办到哪里。华为为什么要花那么大力气办食堂?这 基于任正非的一个逻辑: "员工可以选择放弃用餐,但是不能形成一堆人下班买菜做饭的氛围,精力 要用在作战上。公司所有流程的改革一定要为客户服务,为客户服务产生价值,凡是绕了一大弯、 不产生价值的流程都要砍掉 行政管理也要简化,该管的要管,不该管的不管。一切为客户服务,简 化所有不是为客户服务的东西。为员工是提供基本服务,不考核员工满意度,由伙委会代听员工反 映。行政,不主张成为全球化组织,成本太高,只有主作战部队才是全球化管理 一、国家行政业务 分为两类[1],生活服务类提倡自治,业务保障类重点标准化第一,生活服务类提倡自治,实行基线 牵引管理 我们不设全球基线、地区部基线,就以国家为单位,按前三年滚动平均值分别建立基线。 基线不一定要很精准,相对合理,给他们自己一个参考数据。每个代表处可能就有几十条生活基线, 比如汽车基线、住房基线、白菜基线......,代表处对比这些基线改进,若没有改进,我们就去查原 因。我认为自治的组织不要有垂直上级,但要有稽查,可以由当地CFO带队 你们(机关) 建的就是 大流程,比如"吃、住、行"留给代表处自治,自治里面再有小流程,流程责任自己背。机关只出标 准,按标准补贴,伙委会想怎么操作都可以第二,业务保障类重点是标准化,机关建立标准、提供 IT工具平台及技术支持,各代表处按标准执行 我们海外基地生活设施和办公设施的管理要提上日 程,行政要对标业界,学习他们的管理方法,加强标准建设,通过标准控制成本和质量第三,建设 员工餐厅,对全体员工开放 食堂的改革就是中外员工要共餐,将来各代表处员工食堂对全体员工开 放,中外员工都可以到食堂用餐。即使食堂私有化也行。但是像法国代表处关闭食堂的做法,我是不 赞成的。在人数少或条件差的代表处,可以与周边指定餐厅签协议,我们给他一点补贴,让他中餐、 晚餐都提供服务。员工可以选择放弃用餐,但是不能形成一堆人下班买菜做饭的氛围。精力要用在作 战上伙补在转变过程中,最主要考虑餐厅要开放成为全体员工的食堂,补贴可以到个人账上没有问 题。以前,公司将补贴发到食堂,多吃就多补贴。避免有些中方员工出差,为了把钱省下来,不吃饱 饭,哪有力气工作?中外员工都可以买饭吃公司腐败浪费关系到每个人利益,伙委会的生活也关系 到代表处每个人利益,由他们自己去监管 第四,建立对服务行业的小费制度 我们要把员工(受益 人、责任人)付小费制度建立起来,比如东南非实行了小费制度(给厨师、司机、保姆.....)。员工 每人每月出10—20美金,对于他本人不算什么,但对改善关系很重要。小费就是一种感恩行为,光靠 节约能节约出一个新世界吗?还是需要靠创造才能富有二、行政系统要逐渐改变干部配置,建立起 正向激励机制,激活队伍第一,行政人员管理要以"爱人"为中心,不是"踩人"为中心。行政系统要逐 渐改变干部配置,以前行政很多人员是13级,现在我们在巴西提拔了一个20级的标杆,所以行政变化 很大 行政系统也一样,要给行政系统一些薪酬包,要用薪酬包进行激励,让大家从正向来获取,不 要从侧面去拿。你们做一个过去、现在薪酬包改革前后的对比,服务业务量多少,行政费用多少,岗 位编制多少。如果业务增长了, 你们没有加人或者还减少了15个人, 至少10个人薪酬包仍然可以给你 们,给其他人涨工资。公司需要的是改进服务,不只是为了省钱 第二,利益分享机制首先要将自治 类和业务类分开。业务类归代表处去统一协调,即使节约出的钱要分享,也是分享给代表处,代表处 再来进行业务平衡。只有自治这块,我们可以讨论利益分享机制,而且一定要包含外协。因为外协外 包一定是存在的,主要为了让他们做好,如果我们自己全包下来,也支撑不了这么多员工的劳动保障 三、后勤服务采购不能只追求低价,采用先进工具和方法,降低管理成本 第一,我们的供应链管理 还要改变,采购不能只是追求低价,还要把质量提到一定高度来比如"吃、住、行"类必须在指定环境 (如大超市) 采购,可以允许价格略高一点。超市采购必须要本人信用卡和采购单相关联,否则不能 报销,以此确保单据不是捡来的。如此核销,虽然看上去成本高了,但实际降低了管理成本第二, 行政要舍得花钱去购买好的软件和顾问公司 买IT工具的时候,不要完全考虑低价,国产软件和进口 软件还是有本质上的区别。要考虑未来的业务结构,比如升级、扩大规模等,IT系统要能跟上去 我 们与其把钱用于人海战术,还不如花在购买好软件和好的顾问公司。我们公司在大规模作战中,如果 就行政这个零件坏了,整个公司作战系统就会被拖垮 四、行政和慧通配合起来,把荔枝园建设成为 优质服务区,提供高质量的服务,鼓励竞争,开放竞争为什么这一次要把荔枝园作一个模范的社区 来建设呢?第一,我们引进了香港物业,可以考虑把员工宿舍全部交给他们管理。第二,二楼以下的 商铺和社会活动区域,由慧通全部包租后,再去二次转租,引进"舌尖上的中国"餐饮,经营得好就降 房租,经营不好反而要涨房租,将它淘汰走。我们目的是建立优质的服务区,不是为了赚钱。这样我 们就真正地建立了一个模范小区,这也是行政和基建共同合作的管理。第三,公司的智能车库系统延 伸到荔枝园,荔枝园车库也要收费