在公司内控与风险管理"三层防线"优化方案汇报的讲

2013年12月4 【导读】国际内审协会(IIA)主席兼华为内审副总裁Phil以IIA框架和IBM实践,介绍了 公司内控与风险管理"三层防线"以及华为优化方案。任正非在会上提出了自己的理解和要求 一、加强 第一层防线建设的目标绝不动摇,坚持逐步走向流程责任制,逐渐给流程Owner赋权。代表要转身为 总经理,承担好综合经营责任的基本要求第一层防线,在业务运作中控制风险,是最重要的防线。 我们90%以上的精力是要把第一层防线建好,既要有规范性,又要有灵活性,没有灵活性就不能响应 不同的客户服务需要。最终目的是要让业务主管承担起内控责任,比如是经营责任人,那也就是内控 责任人,层层级级都应该这样。过去的管理者不承担内控责任,现在要逐渐考核承担起内控责任来 代表要转身为总经理,内控管理是承担好综合经营责任的基本要求。以前代表主要是抢单的销售代 表,而成为总经理后,他们是综合经营者,所承担的责任目标转换,自然就重视内控了。从代表成为 总经理,首先他要转身,现在为什么转不过来呢?代表提拔回公司,依旧是到片联、到销售组织去, 而其他组织的人员也去不了代表处当代表,说明我们的干部选拔上有问题将军要学会系统性作战, 关键过程行为考核是用于选拔干部,内控管理也是重要的考核指标。我们发奖金的时候,多考虑责任 结果,这人会抢粮食,抢了粮食,那叫英雄;但是选拔干部、能不能升官的时候我们还要考察关键过 程行为,要知道有哪些责任,将军要学会系统性的作战资源池应该有资格管理,他们回到资源池备 用时要考试认证,涵盖的类别都要过关,包括内控。考一次,他们就知道要承担起这个责任。资格考 试考的好不是要涨工资,也不是发奖金,只是给你一个机会上战场作战。作战回来,关键过程行为用 于干部评价和选拔。比如这人工程做得好,管他扭没扭屁股,人家冲锋在前,做出成绩就可以多评奖 金。但我们要选拔将军时,从关键事件的过程行为中分析他是不是可以担起责任。这样把两种人分开 来,对于不想当将军的人,逼着他"之"字形成长,是浪费成本。如此一调整、一管控,自然有想当将 军的人。将军就要学会系统性作战,一次、两次可能做不好,但三次总会做好的公司流程要做到既 简化又有效,最主要的监管还是在流程中。流程本身就是防线,完善了流程就已经建立良好的防范系 统。打通流程,是我们矢志不移的奋斗目标。现在我们有些流程做得很繁琐,而且很多人不看前言后 语就签字,不担责,就说明这个流程没有意义。流程部门主管一定要有基层实践经验,没打过仗,如 何为作战组织服务?流程有效,不一定是数量多,也不一定要流程长。流程简化,每个环节都要起到 有意义的关键作用,最主要的监管是在流程中二、第二层防线,针对跨流程跨领域进行高风险拉通 管理,要担负起方法论的推广,大量干部接受内控赋能后走向前线为第一层防线大量提供方法论, 大量补充、循环和培养干部。我们要确认流程责任人的责任,SACA是对责任人的评价,我们要去帮 助他们做些试点,建立起流程监管的制度、岗位、角色,并发挥作用。同时,建立金种子计划,通过 实践比如iSales、配置打通交付上ERP,一个个国家推,成功了,就一分为二,就从这个地方补充到其 他国家打仗去。新的打了胜仗以后,又产生一批人,就这样干部螺旋式洗澡,把优秀的人洗上来了, 培养金种子。一大批新的干部提拔,都是有成功实践经验的,为什么不能接管代表处?为什么不能接 管华为公司的总部? 雄赳赳,气昂昂杀回总部来。谁说二十几岁不能当将军第二层防线实际是帮助 别人建立起正确的业务组织进行拉通管理,而不是具体事情监管,干预业务太多自己越做越大。我们 要让业务火车快速的跑,就拿工程稽查来说,一线有待上岗管理者,代表处采购委员会主任上岗前, 大项目交付项目经理在交付项目启动前(有很多老员工在基层干过很多年)。抽到工程稽查参加培 训,工作一段时间,就算是赋能了,赋能就上前线,就担负起责任来。工程稽查要担负起培训干部, 提供方法,让一线担起责任来三、第三层防线通过审计调查,对风险和管控结果进行独立评估和冷 威慑 第一层防线要把绝大部分工作做完,但他们可能有疏漏,由第三层防线监督,通过对疏漏的检 查,一个是建立威慑,一个是修补漏洞,还可以请外部机构来检修堤坝,第三层防线永远不会消失。 第一道防线建设好后,第三层审计应该没多少事干,而不能是第一层做得一塌糊涂,后面依靠审计。 番茄烂就烂了,大家对这个烂番茄没什么反应,那这个番茄完全没有意义,从流程组织建设上,就应 该去摘掉它。一旦发现,无论大小案子,审计去查的时候,连一个蚂蚁蛋都不能放过,这样建立起冷 威慑,来配合第一层防线的建设四、三层防线的组织职能调整循序渐进,在2014年先拿出方案试 点,2015年回顾和调整 当建立了第一层防线后,就把现在第二层的一部分责任转移给第一层,第二 层的责任是看沿着流程走的都走好了没有,好了第二层就不需要了,就合并至第一层防线中:发现还 要重拳打击某些癌症点的时候,第二层又和第三层结合起来。因此,我们的重心是在第一层防线上, 第一层防线过程中既要有规范性,又要有灵活性 我们在建设思路上,要学习三层防线这种顶层架构 的设计方法。上层设计好后,拿出实施方案后再推广,推不动,我就派一群干部接管你这个组织,接 管的干部回来参加工程队,上战场边打仗边培训,又产生种子。你们不要急于求成,要经过讨论后再 推行,避免出现问题后再回头还有好多漏洞要补,这补漏洞的过程实际上更慢你们都看到我在法国 答记者问,我不认识韦尔奇,我的老师是IBM,韦尔奇是多元化,我们公司不提倡多元化。IBM教我 们爬树,我们爬到树上摘了苹果。谢谢Phil,非常好【参考资料《2013年华为公司内控管理要点 一、继续围绕"促经营、防腐败"的内控工作目标,聚焦在重复发生的TOP经营痛点问题上实施流程改 进,获取经营管理收益、遏止腐败 1、各级管理者和流程Owner应基于CT与SACA、审计、稽查等发 现的问题,在相应的ST会议上研讨,识别出自身的TOP内控问题 2、对于每一个TOP问题,须指定明 确的业务改进责任人,负责具体改进计划的制定与执行3、所有TOP问题的改进应基于流程(本地 化)、规则的发布与执行,改进的效果通过内控BC、审计、稽查的结果来验证 4、内控BC负责协助 各级管理者和流程Owner实施TOP问题的改进,并例行对改进进展进行监督和报告,对于已改进的问 题在BCIT系统中验收关闭 二、内控管理的关键是建立内控责任体系,这是内控的核心工作。各级管 理者和流程Owner是所负责业务领域的内控第一责任人,必须主动承担起自己的内控责任 1、全球流 程Owner负责建立基于流程的授权、行权、问责的内控责任体系,发布明确的业务问责制度,并层层 落实内控考核要求 2、各级管理者和流程Owner应建立内控奖惩机制,对于内控管理做的好的予以激 励,对于需要改讲的可以发放红黄牌警示、责其讲行内控述职3、各级CFO必须协助相关管理者和流

程Owner建立内控责任体系 三、各级管理者和流程Owner需持续提升CT、SACA、PR等内控工作的质 量和真实性,实现内控的自我管理 1、各级流程Owner应月度实施CT并季度报告,内控BC负责对CT 工作质量进行例行抽检复核 2、各级管理者和流程Owner应从主动管理风险的工作需要出发,不定期 组织PC/BC实施PR自检工作,以发现问题并及时改进3、各级管理者和流程Owner应基于日常内控管 理工作,每半年实施SACA并报告,内控BC负责对SACA结果进行复核和质量回溯 四、要关注存货管 理、交付管理、采购管理、合同质量、行政管理、渠道管理、资金税务等高风险业务。各高风险业务 相关的流程Owner应加强和持续开展"内控上前线"工作 1、内控工作应聚焦高风险业务开展建设和改 进,高风险业务的管理责任人应建立跨流程的联合内控改进工作组,持续实施内控改进2、内控工作 应深入到业务中去,跟随服务,在炮火中前进,实现快速运作流程与合理监管,最终让"内控在前 线",以匹配一线的业务场景,建立适用的本地化流程与规则,并将内控责任持续传递、分解到一线 的项目、岗位 五、全面推行和落实KCFR(关键财经控制要素)工作,加强财务支撑和监督,拉通业务 与财务流程,确保公司内控的有效性以及财务数据的真实准确、资金资产的安全 1、KCFR是落实业 务和财务流程拉通,支撑资金资产安全、经营结果改进和提升财务报表准确性、完整性的有效保障 2、在日常的内控工作中,要主动识别、全面执行KCFR的要求(含KCFR方案本地化后的要求)3、 各级管理者和流程Owner要将业务和财务流程的拉通作为本部门的重点工作之一,通过设立财务或业 务指标来衡量KCFR的执行效果,不断改进优化,并通过例行CT/SACA等手段来及时监督、提高 KCFR的遵从率 六、持续加强内控BC/PC组织与能力的建设 1、对于内控管理较差、风险较高的流 程,相关流程Owner应设立专职化的PC团队以快速提升内控管理水平,实现有效监控2、各级管理者 应加强内控BC组织与能力的建设,以更好的实施内控支持、监督和报告工作