

Ονοματεπώνυμο: Παγώνης Γιώργος

ΑΜ: 03117030

Θέμα 1^ο

A. Ένα σενάριο αναντιστοιχίας μεταξύ της σημερινής προσφερόμενης αξίας και των μελλοντικών αναγκών των ξεδύκων πελατών είναι η δημιουργία AR (Augmented Reality) Glasses. Η Canon, ως πρωτοπόρος στην ~~δημιουργία~~ κατασκευή οπτικών μέσων θεωρεί πως αυτό είναι το επόμενο βήμα για την εξυπηρέτηση των πελατών της. Κύριοι πελάτες της Νοσοκομία και νοσηλευτικά κέντρα επιθυμούν να εξοπλίσουν τους γιατρούς τους με αυτά για μεγαλύτερη αποτελεσματικότητα σε επεμβάσεις, μεγαλύτερη ασφάλεια, μικρότερες εστίες, ~~και~~

B. Επικοινωνία το νέο BMC

Οι αλλαγές που κάναμε στον καθιέρωτο επιχειρηματικού μοντέλου είναι:

- Key Partners

- Προφανώς, θα επεκταθεί η συνεργασία με Νοσηλευτικά κέντρα μιας και τα AR Glasses θα επιλύσουν πολλά από τα προβλήματα που αντιμετωπίζουν οι σημερινές επεμβάσεις, δίνοντας την δυνατότητα στους γιατρούς να ελέγχουν καλύτερα την κατάσταση του ασθενή, με αύξηση στο ποσοστό των επιτυχημένων επεμβάσεων.
- Απαραίτητη κρίνεται και η συνεργασία με όπου γίνεται η εκπαίδευση των γιατρών αυτών, για μεγαλύτερη εξοικείωση με την νέα πραγματικότητα.

②

- Key activities

Μετρήν και κατασκευή AR Glasses

- Key Propositions

Η Canon θα μπορεί να χρησιμοποιήσει, για να βελτιώσει την εικόνα της στους καταναλωτές, το επιχειρηματικό της ως μια εταιρεία καινοτομεί συνεχώς και βοηθάει να σωθούν ζωές με την συλλογή της στην ~~ιατρική~~ εγχειρτητική διαδικασία.

- Customer Relationships

Διαρκής επαφή με νέους του χώρου, φοιτητές ιατρικής αλλά και με έμπειρους γιατρούς για ~~επείγουσα~~ συνεχή εκπαίδευση στις νέες τεχνολογίες

- Customer Segments

ιατρικές σχέσεις για όλα τα παρόντα

- Cost Structure

Η Canon θα κάνει ορισμένες αλλαγές στα τμήματα marketing και έρευνας και ανάπτυξης προκείμενου να συνεχίσει να πρωτοπορεί αλλά και να παρουσιάζει τα νέα της προϊόντα.

Share     

