

Luis Garcia



Puesto

Representante de Ventas

Edad

Entre 25 y 34 años

Nivel de educación más alto

Licenciatura

Redes sociales



Industria

Comercio

Tamaño de la organización

Entre 1 y 10 empleados

Canal favorito de comunicación

- Redes sociales
- Teléfono
- Correo electrónico
- En persona

Herramientas que necesita para trabajar

- Correo electrónico
- Software de facturación
- Software de creación de informes
- Sistemas contables y de finanzas
- Software de programación de empleados
- Servicios de almacenamiento en la nube
- Sistemas de gestión de contenido

Responsabilidades laborales

Encargado de asesor a nuestros clientes

Su trabajo se mide en función de

Productividad en Equipos, Ingresos, Pasion

Su superior es

Director de Ventas

Metas u objetivos

Asumir Más Responsabilidades en el Trabajo

Obtiene información a través de

Se mantiene en constante capacitacion

Dificultades principales

- Relaciones y comunicaciones con el cliente
- Gestión de proyectos y falta de organización
- Resolución de problemas y toma de decisiones