

Emiliano Ríos Adame



Puesto

Representante de Ventas

Edad

Entre 25 y 34 años

Nivel de educación más alto

Universidad no finalizada (sin

Redes sociales



Industria

Ventas

Tamaño de la organización

Entre 11 y 50 empleados

Canal favorito de comunicación

- Correo electrónico
- Teléfono
- En persona

Herramientas que necesita para trabajar

- Sistemas contables y de finanzas
- Correo electrónico
- Programas de procesamiento de texto

Responsabilidades laborales

Liderar al equipo de ventas

Su trabajo se mide en función de

Productividad en equipo

Su superior es

Presidente

Metas u objetivos

Seguir con la productividad de ventas y crear su propia empresa

Dificultades principales

- Moral del empleado
- Colaboración y creatividad
- Gestión de proyectos y falta de organización
- Comunicación
- Resolución de problemas y toma de decisiones
- Resolver asuntos legales