

Estudo de Caso

ANÁLISE DE RESULTADOS

Prezado estudante!

Você recebeu uma base de dados de Vendas, de uma empresa que vende equipamentos eletrônicos para alguns grandes clientes corporativos.

Você tem o desafio de analisar estas bases de dados e construir um relatório que responda as seguintes perguntas:

- Qual o valor vendido em cada estado?
- Qual o valor vendido por representante comercial?
- Qual o valor vendido para cada cliente?
- Qual o valor vendido por mês?
- Quais os três produtos de maior faturamento?

O gerente da empresa, também informou que gostaria de ter as informações acima, segmentadas por cliente e representante.

Como você criaria este Dashboard?

Vá além!

Quais outras análises você faria? Pense em novas possibilidades e realize novas análises.

Pense também na sua área de atuação profissional. Como você poderia criar um Dashboard na sua área?