



# Desenvolvimento de Vendas



Após a etapa de abordagem o próximo passo do processo de GTMe é o desenvolvimento comercial.

Uma vez que você conseguiu atrair um potencial cliente, você precisa desenvolver aquela oportunidade. Seja fazendo reuniões, desenvolvendo proposta, apresentando para diferentes stakeholders e se comunicando por diferentes canais.

É aqui que entra, principalmente, a importância do CRM e da visão KANBAN aprendida no módulo 5.































**Como base, vamos utilizar o CRM Hubspot.**



No hubspot, vamos tratar 3 principais visões:

- Empresas;
- Contatos;
- Negócios.

Empresas;

	NOME DA EMPRESA	PROPRIETÁRIO DA EMPR...	DATA DE CRIAÇÃO (GMT+...	NÚMERO DE TELEFONE	DATA DA ÚLTIMA ATIVID...	CIDADE	PAÍS/REGIÃO	SETOR
<input type="checkbox"/>	 brx finance	Nenhum proprietário	23 de Jul de 2025 20:42 GMT...	--	--	Zug	Switzerland	--
<input type="checkbox"/>	 brx finance	 Pedro Stob (pedro@re...	23 de Jul de 2025 17:56 GMT+1	--	--	Rio de Janeiro	Brazil	--
<input type="checkbox"/>	 Grupo BNS	 Pedro Stob (pedro@re...	23 de Jul de 2025 17:49 GMT...	--	--	Sao Paulo	Brazil	--
<input type="checkbox"/>	 Bipa	 Pedro Stob (pedro@re...	23 de Jul de 2025 17:20 GMT...	+55 11 96969-5920	--	Sao Paulo	Brazil	--
<input type="checkbox"/>	 AQBANK Digital	 Pedro Stob (pedro@re...	23 de Jul de 2025 17:13 GMT+1	+55 800 770 0800	Ontem às 16:30 GMT+1	Sao Paulo	Brazil	--
<input type="checkbox"/>	 Swile Brasil	 Pedro Stob (pedro@re...	23 de Jul de 2025 17:09 GMT...	+55 11 3045-3608	--	Sao Paulo	Brazil	--
<input type="checkbox"/>	 Grupo Protege	Nenhum proprietário	23 de Jul de 2025 12:03 GMT...	+55 11 3156-0800	--	Sao Paulo	Brazil	--
<input type="checkbox"/>	 Bio Brazil	Nenhum proprietário	21 de Jul de 2025 18:01 GMT+1	--	--	Brasilia	Brazil	--
<input type="checkbox"/>	 BK bank	 Pedro Stob (pedro@re...	17 de Jul de 2025 20:59 GMT...	+55 800 901 0203	--	Ribeirao Preto	Brazil	--
<input type="checkbox"/>	 Biz	 Pedro Stob (pedro@re...	17 de Jul de 2025 20:59 GMT...	--	--	Sao Paulo	Brazil	--
<input type="checkbox"/>	 CALCARD ADMINIS...	 Pedro Stob (pedro@re...	17 de Jul de 2025 20:59 GMT...	+55 800 941 3033	--	Palhoca	Brazil	--
<input type="checkbox"/>	 Boku	 Pedro Stob (pedro@re...	17 de Jul de 2025 20:59 GMT...	+1 415-375-3160	--	San Francisco	United States	--
<input type="checkbox"/>	 Ame Digital	 Pedro Stob (pedro@re...	17 de Jul de 2025 20:59 GMT...	+55 4003-2120	--	Sao Paulo	Brazil	--
<input type="checkbox"/>	 99	 Pedro Stob (pedro@re...	17 de Jul de 2025 20:59 GMT...	+86 10 8304 3181	--	Sao Paulo	Brazil	--
<input type="checkbox"/>	 Belluno Digital	 Pedro Stob (pedro@re...	17 de Jul de 2025 20:48 GMT...	--	Ontem às 16:18 GMT+1	Jaragua do Sul	Brazil	--
<input type="checkbox"/>	 Banco Digio S.A	Nenhum proprietário	17 de Jul de 2025 20:47 GMT...	+55 800 333 1474	--	--	Brazil	--
<input type="checkbox"/>	 Local Payment	 Pedro Stob (pedro@re...	17 de Jul de 2025 20:43 GMT...	--	22 de Jul de 2025 08:00 GMT...	--	--	Serviços financeir...



No campo empresas, ao clicar especificamente em uma, você consegue ter todas as informações **bem estruturadas**, **histórico de interações e pessoas que estão na sua base que trabalham nela**. Permitindo, assim, um controle das ações realizadas.

Empresas

Ações

AQBank Digital

aqbank.com.br

+55 800 770 0800

Observa...

E-mail

Chamada

Tarefa

Reunião

Mais

Sobre esse empresa

Ações

Nome de domínio da empresa

aqbank.com.br

Setor

--

Proprietário da empresa

Pedro Stob

Tipo

--

Cidade

Sao Paulo

Estado/Região

State of Sao Paulo

Código postal

04533-010

Número de funcionários

--

Receita anual

--

Fuso horário

--

Visão geral

Atividades

Inteligência

Pers...

Destaques de dados

DATA DE CRIAÇÃO

23/07/2025 17:13 GMT+1

FASE DO CICLO DE VIDA

Oportunidade

DATA DA ÚLTIMA ATIVIDADE

24/07/2025 16:30 GMT+1

Atividades recentes

Pesquisar atividades

Recolher tudo

Filtrar por: 5 atividades

O tempo todo até agora

Pedro Stob tinha uma reunião com Luciano Santos via Processamento da HubSpot

24 de Jul de 2025 às 16:30 GMT+1

Agenda Reunião Reg+ (Luciano Fortuna)

Tipo de reunião

--

Resultado da reunião

--

Reservado por

Luciano Fortuna luciano@aqbank.com.br 11974036142

Agende uma reunião para conhecer nossa tecnologia!

Pedro Stob enviou um e-mail para Luciano Santos

24 de Jul de 2025 às 15:04 GMT+1

Agenda Regulatório Mais

Enviados

Os dados de rastreamento não estão disponíveis para este e-mail. Este e-mail está registrado, mas não é rastreado. Saiba mais

Olá Luciano, tudo bem?

Enviando este reminder para nossa reunião das 11 horas.

# Contatos

Contatos

747 registros

Qualidade de dados

+ Import to Apollo

+ Add to Sequence

Ações

Importar

Criar contato

Todos os contatos

Meus contatos

contatos não atribuídos

+ Adicionar visualização (3/50)

Todas as exibições

Proprietário do contato

Data de criação

Data da última atividade

Status do lead

+ Mais

Filtros avançados

Pesquisar nome, telefon

Exportar

Editar colunas

	NOME	E-MAIL	NOME DA EMPRESA	CARGO	NÚMERO DE TELEFONE	PROPRIETÁRIO DO CONT.	DATA DA ÚLTIMA ATIVID.	STATUS DO LEAD
<input type="checkbox"/>	Felipe José	felipe.jose@rsmbr.com	RSM Brasil	--	--	Nenhum proprietário	--	--
<input type="checkbox"/>	Aline Paiva	ap@brx.finance	brx finance	Product Manager - DeFi Ope...	--	Pedro Stob (pedro@re...	--	Em andamento
<input type="checkbox"/>	Claudio Just	claudio.just@transferoswis...	brx finance	Co-Founder	--	Pedro Stob (pedro@re...	--	Em andamento
<input type="checkbox"/>	Tatiane Villar	tatiane.villar@bns.com.br	Grupo BNS	Diretora Executiva	--	Pedro Stob (pedro@re...	--	Novo
<input type="checkbox"/>	Sergio Secron	secron@bns.com.br	Grupo BNS	Scio Administrador	--	Pedro Stob (pedro@re...	--	Novo
<input type="checkbox"/>	Paulo Carvalho	paulo@blu.com.br	Blu	Analista de planejamento fin...	--	Pedro Stob (pedro@re...	--	Novo
<input type="checkbox"/>	Gustavo Finoto	gustavo@bipa.app	Bipa	Compliance & Risk Manager	+55 11 96969-5920	Pedro Stob (pedro@re...	--	Em andamento
<input type="checkbox"/>	Leticia Oliveira	leticia@bipa.app	Bipa	Bipa - Analista Financeira J...	+55 11 96969-5920	Pedro Stob (pedro@re...	--	Em andamento
<input type="checkbox"/>	Guilherme Kenworthy	guilherme@bipa.app	Bipa	CFO	+55 11 96969-5920	Pedro Stob (pedro@re...	--	Em andamento
<input type="checkbox"/>	Talita Santos	talita.santos@aqbank.com...	AQBank Digital	Especialista em Meios de Pa...	+55 800 770 0800	Pedro Stob (pedro@re...	--	Novo
<input type="checkbox"/>	Guilherme Marangoni	guilherme.marangoni@aq...	AQBank Digital	Advogado	+55 800 770 0800	Pedro Stob (pedro@re...	--	Novo
<input type="checkbox"/>	Marcel Abetini	marcel.abetini@aqbank.co...	AQBank Digital	Diretor financeiro	+55 800 770 0800	Pedro Stob (pedro@re...	--	Novo
<input type="checkbox"/>	Sindy Teixeira	sindy.teixeira@aqbank.co...	AQBank Digital	Gerente jurídico	+55 800 770 0800	Pedro Stob (pedro@re...	--	Novo
<input type="checkbox"/>	Beatriz Lopes	beatriz.lopes@aqbank.com...	AQBank Digital	Gerente administrativa	+55 800 770 0800	Pedro Stob (pedro@re...	--	Novo
<input type="checkbox"/>	Amanda Garcia	amanda.garcia@aqcontab...	AQBank Digital	Gerente de Relacionamento ...	+55 800 770 0800	Pedro Stob (pedro@re...	--	Em andamento
<input type="checkbox"/>	Luciano Santos	luciano@aqbank.com.br	AQBank Digital	CEO	11974036142	Pedro Stob (pedro@re...	Ontem às 16:30 GMT+1	Negócio aberto
<input type="checkbox"/>	Raquel Piran	raquel.piran@swile.co	Swile Brasil	Senior Treasury Analyst	+55 11 3045-3608	Pedro Stob (pedro@re...	--	--

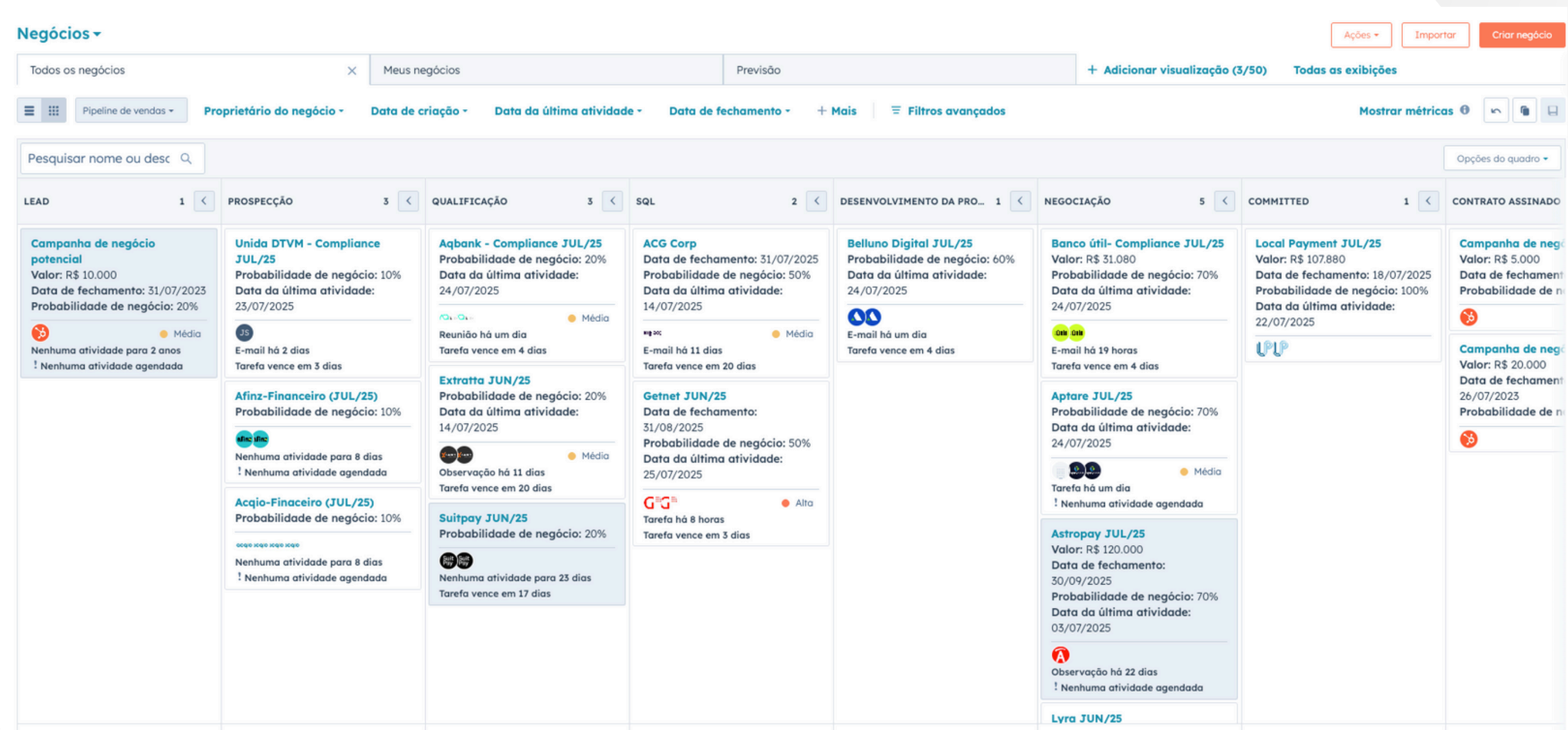
Nesse exemplo, os contatos significam - as pessoas que trabalham nas empresas alvo.



Tudo isso é oriundo do mapeamento realizado na inteligência comercial. O objetivo é que esses dados sejam armazenados no CRM, pois é a principal plataforma que o time de vendas e marketing irá utilizar



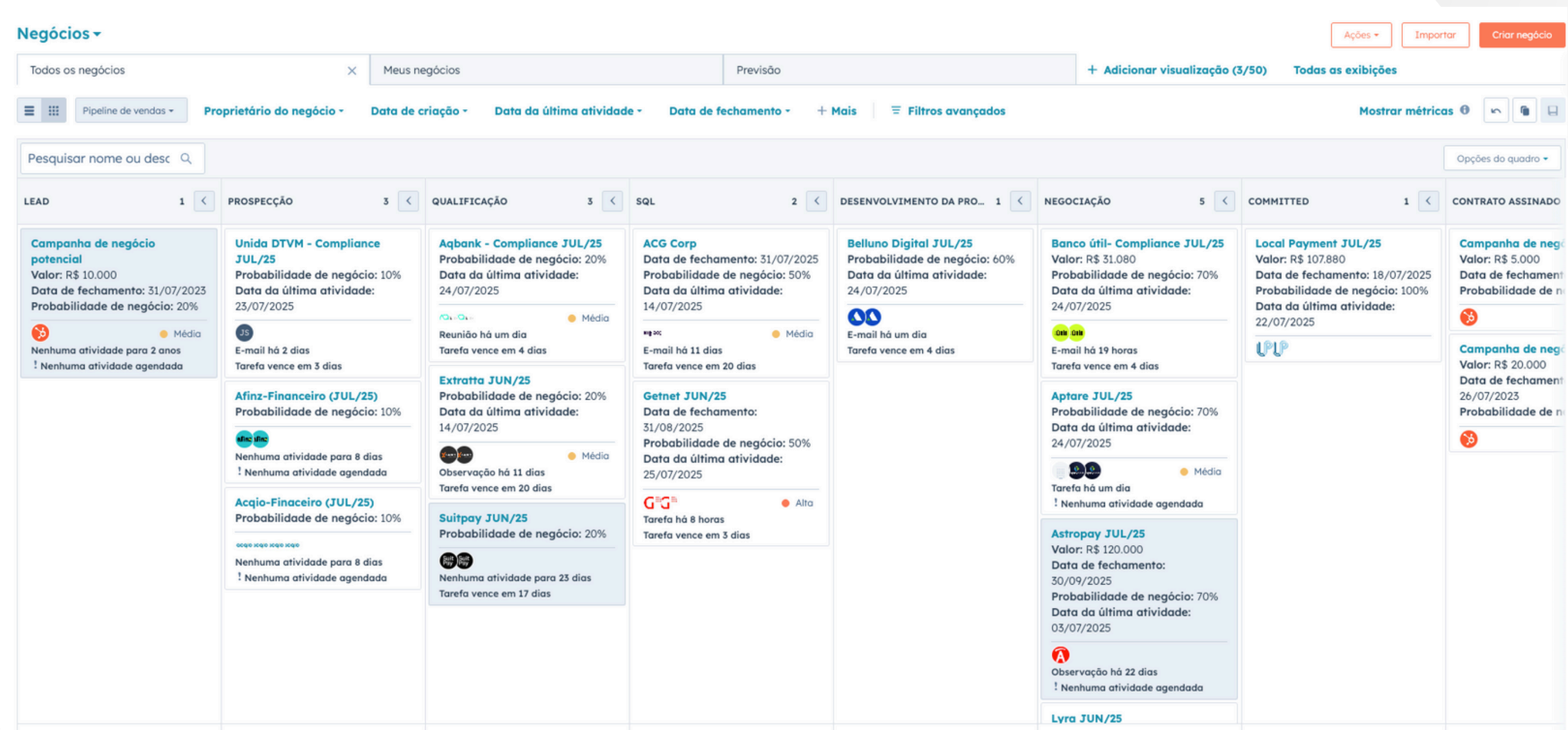
# Negócios



Na aba negócios, vamos utilizar a visão KANBAN e os "Negócios" são uma combinação entre as pessoas que você conseguir gerar uma oportunidade + a empresa que ela trabalha. Dessa forma, conseguimos ter claro quais projetos estão sendo desenvolvidos.



# Negócios



É muito importante que cada etapa represente o momento que o cliente está. Se você negociando uma proposta, ele vai para a etapa de Negociação. Para isso, é muito importante que se tenha claro o conceito de **FUNIL DE VENDAS**.



# Funil de Vendas - Outbound

