## PROYECTO YELP

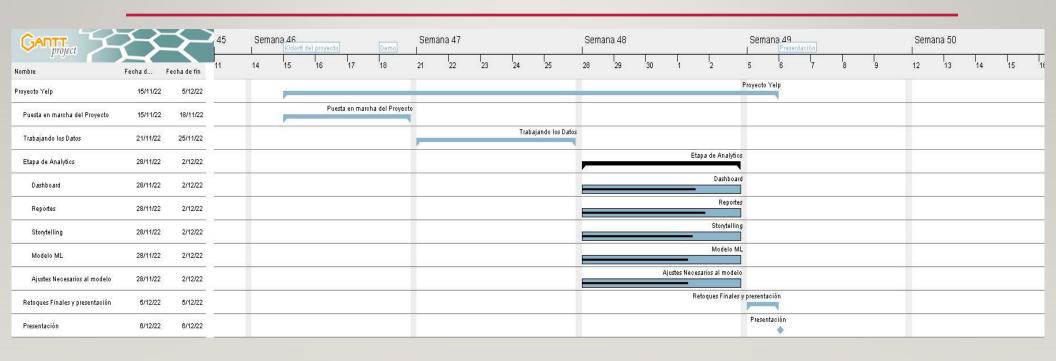


#### **INTEGRANTES:**

- GERÓNIMO MAGGI
- JOEL STANICH
- MATÍAS BONFANTI
- LEÓN ESPITIA

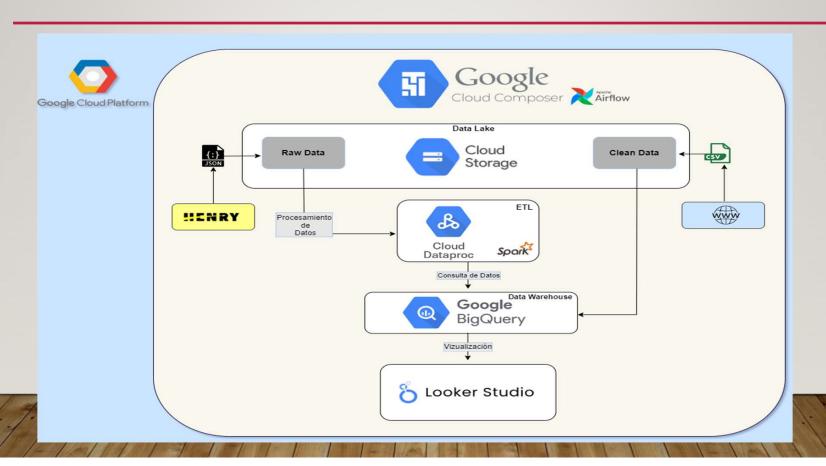


#### **DIAGRAMA DE GANTT**



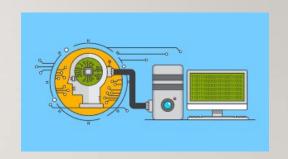


#### **WORKFLOW ACTUALIZADO**





## **MACHINE LEARNING**





### **ESTADISTICAS SOBRE LAS RESEÑAS**

- El 90% de los consumidores leen opiniones online de otros usuarios antes de acudir al establecimiento físico.
- El 88% de los consumidores le dan tanta veracidad a las opiniones online como a una recomendación personal de amigos o conocidos.
- Los consumidores están dispuestos a gastar hasta un 31% más en aquellos negocios con reseñas u opiniones excelentes.
- El 72% de los usuarios reconocen que leer reseñas positivas sobre un negocio aumenta su confianza en ellos.
- El 92% de los usuarios visitaría un negocio local si éste tiene 4 o más estrellas positivas en sus reseñas.
- El 86% de los consumidores renunciarían a comprar en un negocio con mayoría de reseñas negativas.
- Según Yelp, un aumento de una estrella de valoración en las reseñas de un negocio, puede llevar a un aumento de entre un 5% y un 9% en su facturación.



### **ANÁLISIS REVIEW YELP**

Algoritmo de Clasificación Yelp

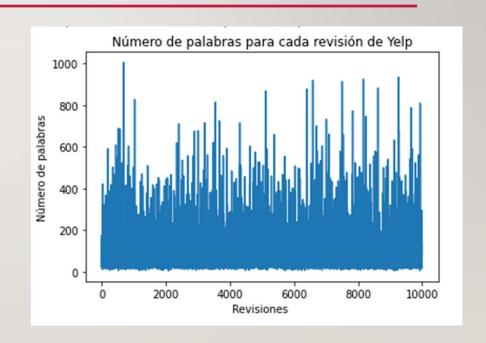
 Análisis cantidad de palabras por revisión:

Máxima: 1006

2. Media: 103

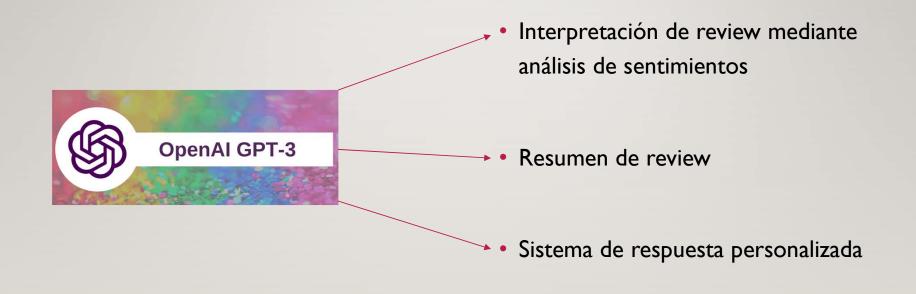
3. Mínima: 6

• Tiempo de respuesta del local.





#### **MODELO DEL ML**



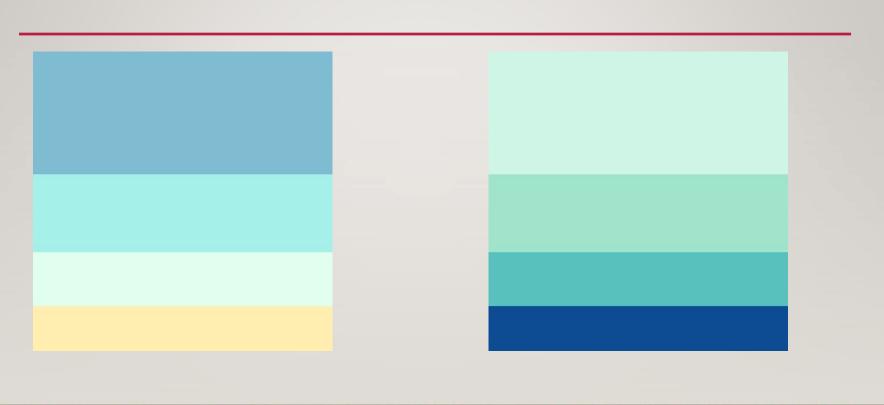


## DATA ANALYTICS ?





#### PALETA DE COLORES





#### **DASHBOARD**





## **MUCHAS GRACIAS**



# ¿HAY PREGUNTAS?

