13. Recursos da rede de parceiros AWS

terça-feira, 29 de agosto de 2023 15

Roteiros para AWS Partner



Para parceiros que...

... desenvolvem softwares executados ou integrados à AWS

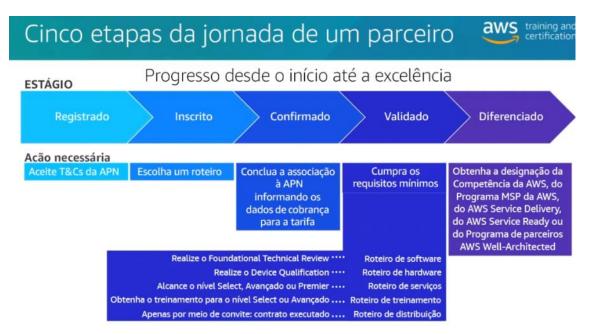
... desenvolvem dispositivos de hardware que funcionam com a AWS

 ... oferecem serviços profissionais, gerenciados, de consultoria e de revenda com valor agregado

... vendem, oferecem ou incorporam os treinamentos da AWS

... recrutem, integram e habilitam os parceiros a revender e desenvolver soluções da AWS







AWS Technical Professional

Adquira conhecimento técnico fundamental sobre a computação em nuvem da AWS Cloud



AWS Business Professional

Adquira noções básicas sobre os serviços da AWS e as principais propostas de valor comercial



AWS Professional Services

Desenvolva e amplie as competências em serviços profissionais

Sua equipe de parceiros



PDR

- Primeiro ponto de contato
- · Ajuda com a integração



PDM

 Gerencia o relacionamento entre você e a AWS

• A equipe de parceiros da APN está aqui para orientar você durante a sua jornada de parceiro. Seu primeiro ponto de contato é o seu representante de desenvolvimento de parceiro (PDR), que o ajudará na integração, bem como fornecerá uma visão geral do Programa da Rede de Parceiros da AWS e orientações, conforme necessário, sobre como expandir sua prática na AWS. À medida que você sobe de níveis da APN, o seu próximo ponto de contato será o gerente de desenvolvimento de parceiro (PDM), que gerencia a relação entre você e a AWS. O PDM é o representante da AWS para suporte de desenvolvimento empresarial e de entrada no setor. O líder Alliance, uma pessoa em sua empresa que gerencia o relacionamento com a AWS, pode encontrar seu PDR ou PDM, o que for apropriado para o seu nível de parceiro, na página inicial Central de Parceiros da AWS.