1. La empresa TK-U esta teniendo atrasos en la entrega de cotizaciones ya que sus procesos actualmente estan de forma manual lo cual hace perder tiempo a sus trabajadores para llenar o complir con las espectativas de los clientes, se entiende que una cotizacion puede ser muy rutinaria y puede en muchos casos tener los mismos productos, cantidades y precios, y hacer esto de manera muy constante lo hace tedioso y ademas al tener un sistema automatizado puede ahorrar mucho mas tiempo para conseguir posibles clientes. Por lo tanto se necesita un sistema que cumpla con los requerimientos solicitados, que tengan plantillas para agilizar aun mas el proceso, sea editable y contable. Se busca en CRM optimo.

Algoritmo

1. Validar si es mayor de edad, de lo contrario se denegara el seguro.
2. Recargos
   1. Validar si el asegurado tiene entre 18 y 24 años se le aplicara un recargo del 10% al precio base
   2. validar si tienen entre 25 a 49 años, se les hará un recargo del 20% del precio base
   3. validar si esta casado/a o no
   4. validar la edad del esposo/a
   5. validar si tiene hijos
   6. si tiene hijos validar cuantos hijos
   7. validar si tienen 50 años o más, se les hará un recargo del 30% del precio base