



Institution Saint-Aspais
18 rue Louis Beaunier
77000 Melun



NiakNiak Kadric
60 rue François 1er 75008 Paris
75019 Paris

Rapport de stage

Tighlit William

Du 5 janvier au 6 Février 2026

Année 2025-2026

Sommaire :

Sommaire :.....	2
Introduction:.....	3
 Table of Contents.....	3
Chapitre 1 - Étude de l'existant.....	5
 Présentation de l'entreprise.....	6
 Parc informatique.....	7
Chapitre 2 - Cahier des Charges.....	7
Chapitre 3 - Travail accompli.....	9
 La page Accueil.....	10
 La vue Favoris.....	12
 La vue Entreprise.....	12
 La page Plante.....	13
 La page Description.....	14
 La page Contact.....	14
 Problématique.....	15
Conclusion.....	16

Introduction:

As part of my BTS-SIO programme (Higher Technical Certificate – IT Services for Organisations), I must complete a 12-week work placement (only 10 weeks are compulsory to validate the diploma), spread over 2 years. To validate my second year and therefore my internship, I must complete a 5-week internship. This internship took place from 5 January 2026 to 6 February 2026. I completed it during this period in a SASU (single-member simplified joint-stock company).

My internship report is divided into five parts:

Table of Contents

- **Chapter 1 – Existing System Study:** This chapter presents the organization as well as its IT infrastructure.
- **Chapter 2 – Specifications Document:** This chapter describes the tasks assigned to me and the skills I learned during the internship.
- **Chapter 3 – Work Completed:** This section presents the outcomes of my missions with detailed explanations, as well as the self-training sessions I carried out.
- **Conclusion:** The conclusion summarizes what I achieved during the internship and what I learned from the experience.

Chapitre 1 - Étude de l'existant

Présentation de l'entreprise

J'ai effectué mon stage à l'intérieur d'une société se nommant NiakNiak Kadric.

Niak Niak Kadric est une société naissante qui cultive et vend des plantes exotiques. Cette société, dirigée par Mr Fassetta, est une entreprise se spécialisant dans les plantes carnivores. Étant une entreprise complètement nouvelle, cette entreprise se développe petit à petit sur son marché afin de proposer des plantes de qualité. Cette société souhaite développer de plus en plus de connaissances pour apporter plus de technique et de professionnalisme dans ce domaine d'activité.

La société NiaNiak Kadric conçoivent leurs activités de différentes manières

- Tout d'abord, il achète de jeunes pousses, voire des graines, dans l'objectif d'avoir un suivi des plantes afin d'en découvrir tous les secrets. Cela leur permet aussi d'agrandir leur catalogue.
- Ensuite, ils développent leurs présences sur les réseaux sociaux en étant actifs sur Tiktok, Instagram et Facebook. Cette présence est un plus pour l'entreprise qui leur permet d'accroître leur présence sur le marché.
- L'entreprise souhaite être présente sur des marchés afin de vendre leurs plantes, qu'elles soient achetées au préalable ou produites directement par eux. Ils souhaitent aussi participer à des événements tels que des mariages, des conventions, etc.

Depuis la création de cette entreprise, le président a étudié plusieurs possibilités pour accroître l'influence de son entreprise. Cela se traduit par plusieurs objectifs, liés de près ou de loin aux plantes :

- Le président souhaite créer une pépinière qui soit une parcelle ou un bout de terre qui servira à la multiplication des plantes. Elle est utilisée pour l'agriculture, l'arboriculture ou d'autre type de culture. Cela lui permettrait de développer davantage sa production afin de créer plus de plantes avec plus de quantité.
- Il souhaite aussi créer des accessoires divers (ou merchandising) comme des vêtements, des tableaux, des tasses, etc., à l'effigie de son entreprise afin de promouvoir son activité et de se démarquer de différentes façons.

- Son dernier objectif était d'avoir un site lui permettant tout d'abord de donner un aperçu de son activité au potentiel futur acheteur. Ce site donne des informations sur l'entreprise, son président, ses plantes, ses objectifs, etc. Par la suite, cela servira à vendre directement en ligne ces plantes afin de donner la possibilité à des acheteurs de pouvoir directement acheter sur le site.

Parc informatique

Cette entreprise, étant nouvelle, ne dispose pas encore de parc informatique. Comme il sera possible de le découvrir par la suite, le parc informatique sera développé par moi et une autre camarade, Alicia.

Le directeur possède uniquement un PC portable qui lui permet de travailler pour son entreprise, pour faire tout ce qui est achat, recherche d'emplacement de vente, etc.

Le parc informatique sera sûrement amené à se développer tout au long du développement de l'entreprise.

Chapitre 2 - Cahier des Charges

Mon stage était donc porté sur ce fameux site que Mr Fassetta souhaitait. Ce site a été créé en coopération avec une autre camarade de classe, Alicia Courtois. Lors de nos 5 semaines, nous avons dû penser, imaginer, réfléchir et concevoir ce site en y mettant toute notre persévérance et notre détermination.

Lors de la première réunion en présentiel avec notre maître de stage, celui-ci nous a donné carte blanche sur la conception du site, seules des directives liées à la couleur ou à certains détails ont été données. Après cette réunion, ma camarade et moi avons décidé de nous organiser pour créer un cahier des charges adéquat répondant à la demande de notre maître de stage.

Les différentes tâche que j'ai effectué durant le stage se présente ainsi :

Tâche 1	Conception du cahier des charges afin de répondre aux exigences et aux envies du maître de stage : Couleur, logo, information, etc.
Tâche 2	Prise de connaissance des maquettes proposées par Alicia avec des propositions pour le design.
Tâche 3	Mise en place de GitHub afin de communiquer les fichiers avec Alicia, mise en place de la base de données du site et récupération de la méthode MVC mise en place par Alicia.
Tâche 4	Création du footer avec l'utilisation de Bootstrap pour le CSS, mise en commun footer/head.
Tâche 5	Remplissage des pages créées au préalable par Alicia, installation du responsive pour chaque format d'écran.

Tâche 6	Préparation de différentes pages selon les rôles afin que le site soit modifiable.
---------	--

Néanmoins, lors du stage, la tâche N° 6 n'a pas pu être effectuée en raison de plusieurs problèmes liés au code et à la connexion.

Lors de mon stage, j'ai donc dû développer du Front End et du Back End.

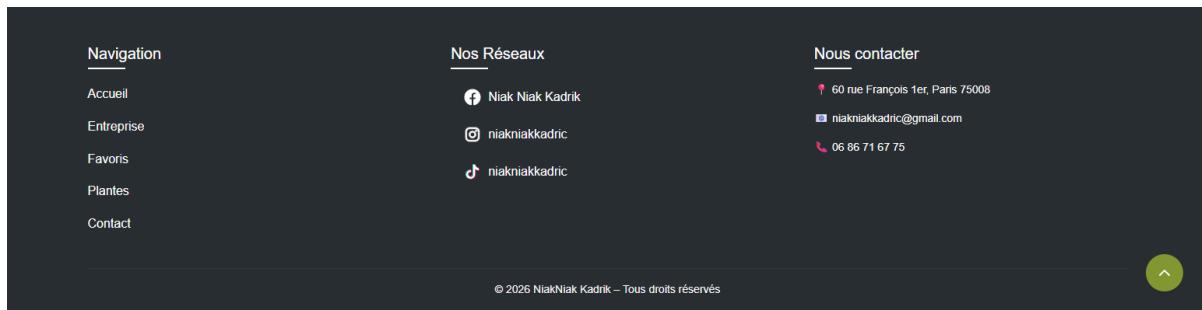


Le front end représente la partie visible du site. Lorsque l'on va sur un site, on peut voir des pages, c'est cela le front end. Les langages associés au front-end sont le HTML/CSS, Javascript ou encore Typescript.

Néanmoins, pour apporter des fonctionnalités ou apporter des informations, il est nécessaire de développer le Back End. Le Back End représente la face cachée du site. Les langages de programmation associés sont par exemple MYSQL, qui est utilisé pour les bases de données, le PHP pour créer des fonctionnalités comme des formulaires par exemple ou encore C++.

Chapitre 3 - Travail accompli

Après avoir créé le cahier des charges, j'ai donc commencé à créer le footer pendant qu'Alicia développait le header.



Comme vous pouvez le voir ci-dessus, ceci est le footer que j'ai pris le soin de créer au début de mon stage. Celui-ci a été fait en HTML/CSS. Je me suis occupé de penser et de créer le côté HTML afin d'y apporter tout ce qui était nécessaire, tel que les réseaux sociaux ainsi que les informations pour contacter le président de l'entreprise et les boutons afin d'accéder à chaque page.

Afin d'y apporter un certain professionnalisme, j'ai utilisé un CSS direct importé de Bootstrap afin que le footer soit identique sur chaque page. Cela m'a aussi permis d'avoir plus de connaissances sur l'utilisation de Bootstrap et d'en comprendre l'intérêt.

Afin que les informations pour contacter le président de l'entreprise puissent être utilisées, nous avons mis en place une base de données afin d'y conserver toutes les images et informations importantes qui puissent être utilisées dans le site.

Table	Action	Lignes	Type	Interclassement	Taille	Perte
entreprise	★ Afficher Structure Rechercher Insérer Vider Supprimer	1	MyISAM	utf8mb4_general_ci	2,1 Kio	-
favoris	★ Afficher Structure Rechercher Insérer Vider Supprimer	3	MyISAM	latin1_swedish_ci	3,1 Kio	27 0
plante	★ Afficher Structure Rechercher Insérer Vider Supprimer	10	MyISAM	utf8mb4_general_ci	4,2 Kio	-
reseaux	★ Afficher Structure Rechercher Insérer Vider Supprimer	3	MyISAM	utf8mb4_general_ci	2,2 Kio	-
utilisateur	★ Afficher Structure Rechercher Insérer Vider Supprimer	0	MyISAM	utf8mb4_general_ci	4 Kio	-
5 tables	Somme		MyISAM	latin1_swedish_ci	15,5 Kio	27 0

Cette base de données contient des informations telles que les plantes, certaines informations pour contacter l'entreprise ou encore celles des utilisateurs (mot de passe, login, etc.).

Après cela, nous avons commencé à développer les pages du site.

La page Accueil

The screenshot shows the homepage of the Niak Niak Kadric website. At the top, there is a navigation bar with links for 'Accueil ▾', 'Plantes', 'Contact', 'Login', and 'Sign in'. The main header 'Niak Niak Kadric' is centered over a background image of a Venus flytrap. Below the header is a green button labeled 'Découvrir nos plantes'. The page is divided into sections: 'À propos de Niak Niak Kadric' featuring a small icon of a carnivorous plant and text about the company's focus on exotic plants; 'Nos Objectifs' showing a close-up of a plant with text about their goals; and two boxes for 'Objectif 1' and 'Objectif 2' with detailed descriptions of their business aims.

Niak Niak Kadric

Découvrir nos plantes

À propos de Niak Niak Kadric

Niak Niak Kadric est une entreprise spécialisée dans la production et la vente de plantes carnivores et de tourbières. Passionnés par les plantes exotiques, nous nous engageons à offrir à nos clients une large sélection de plantes atypiques encore peu présentes en France. Notre entreprise vous accompagne dans l'acquisition de nos plantes ainsi que dans leurs entretiens grâce à nos méthodes d'entretiens.

Nos Objectifs

Objectif 1
Notre première objectif est d'ouvrir une pépinière. Cela nous permettra de créer, de cultiver et de vendre nos plantes localement en vous offrant un service client toujours plus personnalisé et de qualité.

Objectif 2
Notre deuxième objectif est de pouvoir participer à plusieurs événements tel que des expositions ou des salons spécialisés. Nous souhaitons y compris développer notre présence sur les marchés afin de pouvoir faire découvrir nos plantes à un plus large public.

Nous avons commencé par développer la page d'accueil en y ajoutant un carrousel comme il est visible ci-dessus. Un carrousel est composé de plusieurs images qui défilent de manière automatique. Par la suite, nous avons développé deux compartiments : l'un servait à présenter très légèrement l'entreprise, qui aurait la même utilité qu'une phrase d'accroche dans un devoir écrit. L'autre servait à énumérer les objectifs de l'entreprise à moyen et long termes.

La vue Favoris

Nos favoris

Sarracénie

Sarracénie

Plante carnivore à pièges tubulaires attirant les insectes par leur couleur et leur nectar.

Voir plus

Népenthes

Népenthes

Plante tropicale carnivore produisant des urnes remplies de liquide digestif pour piéger les insectes.

Voir plus

Dionée attrape-mouche

Dionée attrape-mouche

Plante carnivore emblématique qui capture les insectes grâce à ses feuilles en forme de mâchoires.

Voir plus

Par la suite, l'on a développé la vue Favori. Ici les images n'apparaissent pas car l'entreprise doit ajouter ses propres photos dans la base de données. Cette page a été développée à deux avec Alicia car un souci de responsive était présent. Cela a été réglé grâce à une adaptation au fur et à mesure du développement. Cette vue permet à l'entreprise de montrer ses plantes favorites, ce qui permet un rapprochement direct avec le client afin d'apporter une touche de familiarité. Le bouton rouge ramène directement à la page description de la plante, ce qui donne beaucoup plus d'accessibilité au client.

La vue Entreprise

Qui sommes-nous ?

NiaK Niak Kadric est une société nouvelle se spécialisant dans la production et dans la vente de plantes exotiques. Notre entreprise met tout en œuvre pour proposer des plantes de qualité avec un service client toujours plus convivial et professionnel.

Étant un grand fan de plantes atypiques, je souhaite vous proposer une variété de plantes toujours plus grande. Notre entreprise souhaite fournir nos fleurs en vous donnant un maximum d'informations pour les entretenir.

Je m'appelle Cédric Fassetta, j'ai 42 ans et je suis passionnée des plantes carnivores. J'ai décidé de changer de vie. J'ai décidé de quitter mon travail en pâtisserie pour me lancer pleinement dans cette activité qui me tient à cœur. Au travers de mes apprentissages dans ce domaine, je souhaite faire découvrir ces plantes encore trop peu connues. En espérant vous rencontrer prochainement sur les marchés.

Nous pouvons nous retrouver sur ces marchés :

Marché de fzaiofjoi Marché de jofefjzeo Marché de jfsoejfeoi

Nos Plantes

Texte Voir plus

Texte Voir plus

Texte Voir plus

Texte Voir plus

Contactez Nous !

Pour toute question ou demande d'information, n'hésitez pas à nous contacter.

Contact

Enfin la page d'accueil se finit avec la vue entreprise. Cette vue permet à l'entreprise de se présenter directement à des potentiels acheteurs, de leur permettre de prendre directement connaissance du directeur ainsi que de son activité. Cette page doit néanmoins encore être modifiée par le directeur en raison d'un manque d'information de celui-ci dû à la nouveauté de l'entreprise. Cette page permet aussi d'aller directement contacter l'entreprise ou d'aller voir les plantes.

La page Plante

Niak Niak Kadric

Nos Plantes

Filtrer par espèce

- Toutes les espèces
- Byblis liniflora
- Cephalotus follicularis
- Darlingtonia californica
- Dionaea muscipula
- Drosera capensis
- Heliamphora nutans
- Nepenthes
- Pinguicula vulgaris
- Sarracenia
- Utricularia

Rechercher une plante...

Chercher

Byblis Espèce: Byblis liniflora Plante carnivore aux feuilles fines et collantes, ressemblant à une plante ornementale.	Cephalotus Espèce: Cephalotus follicularis Plante carnivore rare produisant de petits pièges en forme d'urnes.	Darlingtonia Espèce: Darlingtonia californica Plante carnivore surnommée plante cobra en raison de sa forme unique.	Dionée attrape-mouche Espèce: Dionaea muscipula Plante carnivore emblématique qui capture les insectes grâce à ses feuilles en forme de mâchoire ...
Voir les détails	Voir les détails	Voir les détails	Voir les détails

Confirmer

Comme énuméré précédemment, la page plante se présente ainsi. Un client qui souhaiterait avoir des informations sur des plantes ou tout simplement découvrir des plantes peut utiliser le menu déroulant afin de découvrir chacune des plantes que l'entreprise pourrait proposer. Si néanmoins un client souhaite trouver une plante en particulier, il peut utiliser le filtre ou la barre de recherche qui lui permettra de directement trouver ce qu'il cherche.

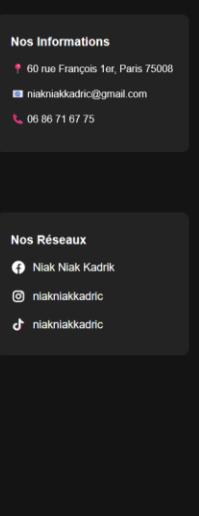
La page Description



The screenshot shows a detailed view of a carnivorous plant, identified as *Byblis liniflora*. The page includes a large image of the plant's leaves, a title 'Byblis', a species name 'Espèce: Byblis liniflora', a 'Description' section stating it's a carnivorous plant with sticky leaves resembling an ornamental plant, a 'Méthode d'entretien' button, a download icon, and a 'Retour aux plantes' button.

Après avoir cliqué sur "Voir les détails", le client se retrouve donc sur cette page. Il peut donc prendre connaissance de la description de la plante avec beaucoup plus de précision (les informations étant à l'entreprise, celle-ci n'apparaît pas encore sur le site)... Il pourrait aussi découvrir la méthode d'entretien de la plante et pourrait même la télécharger s'il souhaite y avoir accès lorsqu'il le souhaite. Cette page s'adapte en fonction de la plante choisie et chaque information est soigneusement stockée dans la base de données.

La page Contact



The contact page features a sidebar with 'Nos Informations' (address: 60 rue François 1er, Paris 75008; email: niakniakkadric@gmail.com; phone: 06 86 71 67 75) and 'Nos Réseaux' (Facebook, Instagram, LinkedIn). The main area contains a 'CONTACTEZ NOUS !' form with fields for Nom (Peters), Prénom (Sophie), Mail (plante@gmail.com), and Message (Votre message...), along with an 'Envoyer' button.

Enfin la page Contact, celle-ci permet à un utilisateur d'envoyer un mail directement dans la boîte mail de l'entreprise via une fonctionnalité externe

proposée par l'entreprise Formspree. Cette entreprise met directement en relation le site avec la boite mail choisie. L'utilisateur peut aussi prendre connaissance des différentes informations disponibles tel que les réseaux sociaux ou encore l'adresse par exemple. Cela permet donc un réel lien entre le client et l'entreprise qui propose un service de communication sur le site.

Lors du stage, Alicia et moi-même avons utilisé différents langages de programmation :

- HTML/CSS pour la forme visuelle du site.
- MYSQL pour la base de données.
- PHP pour toutes les fonctionnalités du site.

Nous avons aussi utilisé différents logiciels et aides pour coder et communiquer :

- Bootstrap pour le CSS de certaines parties du site.
- Github pour le partage des fichiers du site.
- Discord pour la communication orale et les partages d'écran.

Problématique

Lors de mon stage, j'ai rencontré quelque soucis :

En premier lieu, j'ai eu, lors des trois dernières semaines, des problèmes de connexion très sévères, ce qui paralysait le travail que je pouvais produire. Cela a fini par être réglé via des partages de connexion très réguliers.

Ensuite, j'ai rencontré avec mon binôme des problèmes de responsive. En effet, lorsque l'un ou l'autre envoyait son code, le rendu n'était pas le même. Nous avons fini par comprendre que notre format d'écran n'était pas le même. Pour régler cela, Alicia et moi-même avons pris énormément de temps pour rendre le site le plus responsive possible avec une aide très précieuse d'Alicia. Une recherche de documentation sur le responsive a été effectuée afin de mieux comprendre comment régler notre problème.

Conclusion

Durant cette période de stage, j'ai donc pu effectuer le travail d'un développeur de site internet. J'ai dû travailler en équipe afin de pouvoir réaliser des tâches plus ou moins complexes. J'ai pu apprendre à mieux utiliser des outils tels que Github et Bootstrap. J'ai aussi pu mettre en pratique les connaissances que j'ai acquises lors de mes heures de cours en utilisant notamment les différents langages de programmation. comme HTML/CSS ou PHP.

Ce stage m'a permis de découvrir comment un développeur travaille à distance. J'ai pu me rendre compte des enjeux qu'un développeur peut avoir dans le développement numérique d'une entreprise. Mon maître de stage a toujours été très bienveillant et nos différentes réunions nous ont permis de développer un aspect humain très favorable au bon déroulement de mon stage. Ce stage m'a permis de développer davantage mes connaissances et m'a permis d'en acquérir de nouvelles.