TIKTOK ADVERTISING

Creazione inserzioni per canale TIKTOK per Reraise Scelta fase del funnell fase utente, ATTRACTION.

Contenuti

Tenendo conto della piattaforma su cui ci troviamo, dobbiamo creare contenuti sintetici ed essenziali all'avvio, attirando l'attenzione e portandoli a premere la CTA e portarli sul nostro sito web, per aumentare la conoscenza del brand. contenuto 1:

Nome visualizzato: RERAISE

Testo descrizione: "Rilancia il tuo stile con Reraise! 20% di

sconto sul primo carrello"

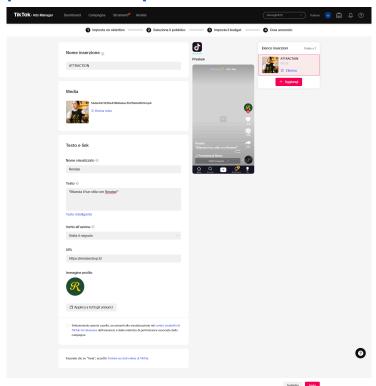
Testo video:

INTRO: "Hey giocatori di carte! Siete pronti a rilanciare il vostro stile?"

BODY: "Indossa la tua passione con stile. Scegli la T-shirt logo Reraise e mostra al mondo il tuo amore per il gioco del poker!"

CTA: Visita il negozio

URL: https://reraiseshop.it/



contenuto 2:

Analizzando i dati su adLibrary, possiamo vedere come i contenuti in cui si parla di poker o si mostrano eventi e partite di poker sono quelli che hanno più visualizzazioni.

Nome visualizzato: RERAISE

<u>Testo descrizione</u>: "Rilancia il tuo stile con Reraise!" Video:

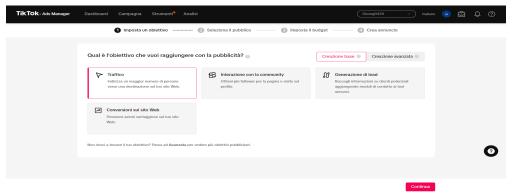
Creare un contenuto in cui si raccontano eventi importanti e storici del poker, come grandi vincite o curiosità interessanti durante le partite. Chi parla e crea il contenuto indosserà la t-shirt reraise.

CTA: Visita il negozio Reraise

URL: https://reraiseshop.it/

Obiettivo contenuto 1

<u>TRAFFICO</u>cercare di indirizzare il maggior numero di persone sulla nostra pagina e sul nostro sito web.



Obiettivo contenuto 2

INTERAZIONE CON LA COMMUNITY cercare di aumentare il numero di follower e le interazioni con la pagina, grazie alla visite sul profilo, con l'obiettivo di finire nella pagina dei per te.

Distribuzione:

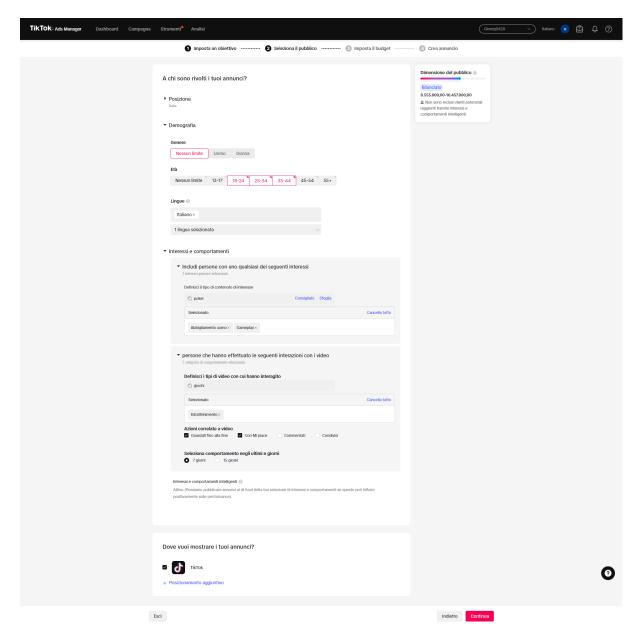
PUBBLICO: 18-24, 25-34, 35-44.

GENERE: nessun limite

LINGUE: italiana

INTERESSI: giochi, gameplay, casinò, poker e carte,

abbigliamento e accessori.



Retargeting

Offerte Speciali:

Creiamo contenuti ad hoc per quegli utenti che già seguono la pagina o hanno interagito con noi (mi piace, commenti, video salvato, condivisioni), mostrando in un video i nostri prodotti parliamo direttamente all'utente, facendolo sentire "esclusivo" fornendo coupon sconto ed offerte dedicate per invitarlo a visitare lo shop ed effettuare la conversione.