Assicurazione a vita intera a premi ricorrenti e premi unici aggiuntivi

Clientela target

Target Market Positivo: A chi è rivolto il prodotto

Il prodotto è rivolto a clienti retail o professionali con:

- un bisogno di risparmio con versamenti programmati che punta almeno a una moderata crescita del capitale e, in via complementare, un bisogno di protezione (data la presenza di assicurazioni complementari obbligatorie) e
- un orizzonte temporale almeno medio-lungo (a partire da 11 anni) e
- un profilo di rischio almeno medio-basso e
- con conoscenza o esperienza almeno sui prodotti assicurativi di investimento (IBIPs) con un piano di versamenti periodici contrattualmente definito - ivi compresi quelli che prevedeono più opzioni predefinite tra cui scegliere collegati in parte a una gestione separata ed in parte al valore di quote di OICR o di fondi interni, ovvero a indici o ad altri valori di riferimento (prodotti multiramo) e
- capacità di sostenere almeno perdite contenute del valore dell'investimento.

Il prodotto è rivolto a clienti che abbiano manifestato anche un bisogno di investimento che punta almeno a una moderata crescita del capitale se sono versati premi unici.

Target Market Negativo: A chi non è rivolto il prodotto

Il prodotto non è rivolto a clienti retail o professionali:

- privi di un bisogno di risparmio con versamenti programmati o
- che abbiano un bisogno di risparmio con versamenti programmati che punta solo alla conservazione del capitale e
- privi di un bisogno di protezione in via complementare
- con un orizzonte temporale inferiore a medio-lungo (inferiore a 11 anni),
- un profilo di rischio inferiore a medio-basso
- e che siano privi di conoscenza o esperienza sui prodotti assicurativi di investimento (IBIPs) con un piano di versamenti periodici contrattualmente definito - ivi compresi quelli che prevedono più opzioni predefinite tra cui scegliere - collegati in parte a una gestione separata e in parte al valore di quote di OICR o di fondi interni, ovvero a indici o ad altri valori di riferimento (prodotti multiramo).

Il prodotto non è rivolto a clienti incapaci di sostenere perdite del valore dell' investimento.

Il prodotto se sono versati premi unici, non è rivolto a clienti:

- che non abbiano manifestato anche un bisogno di investimento o
- che abbiano manifestato anche un bisogno di investimento che punta solo alla conservazione del capitale.

Assicurazione a vita intera a premi ricorrenti e premi unici aggiuntivi

Adeguatezza di profilo cliente

I riquadri contrassegnati indicano il target market positivo, quelli vuoti il target market negativo. In relazione al driver dei "bisogni", il target market positivo è composto da tutti i riquadri contrassegnati; in relazione agli altri driver, i riquadri

В

Ca

esp

	contrassegnati sono ali	ternativi tra loro.	no da tata miquaan oo	maccognaa, mrcacien	o agii aiai airroi, riiqat
isogni assicurativi	Protezione mia	e dei miei cari			(Se attiva la complementare)
	Previdenza con	nplementare			
	conservazioconservazio	versamenti progra ne del capitale ne o moderata cr ne o crescita anc	escita del capita	le	
	Solo in caso di v	ersamento di pre	mi unici:]
	conservazioconservazio	ne del capitale ne o moderata cr ne o crescita anc	•		
Grado di rischio	Basso	Medio-basso	Medio	Medio-alto ⊠	Alto
pacità di risparmio	Superiore al pr	emio ricorrente			
Conoscenza/ perienza finanziaria	Strumenti monetar	i (es. BOT, CD, PT,)		
	Strumenti di tipo obbligazionario non subordinati (es. altri titoli di stato, obbligazioni); prodotti assicurativi di investimento (IBIPs) a premio unico - ivi compresi quelli che prevedono più opzioni predefinite tra cui scegliere - collegati esclusivamente a gestioni separate con o senza garanzia di capitale (prodotti rivalutabili di ramo I) e operazioni di capitalizzazione (prodotti di ramo V)			ivi ati	
	contrattualmente predefinite tra cui	vi di investimento (IB definito - ivi comp scegliere - collegati (capitale (prodotti rival	resi quelli che pr esclusivamente a g	evedono più opzio	ni
	Azioni o altri strum	enti di tipo azionario	es. diritti)		

Assicurazione a vita intera a premi ricorrenti e premi unici aggiuntivi

OICR non speculativi (es. Sicav, Fondi comuni aperti); prodotti assicurativi di investimento (IBIPs) a premio unico - ivi compresi quelli che prevedono più opzioni predefinite tra cui scegliere - collegati esclusivamente al valore di quote di OICR o di fondi interni, ovvero a indici o ad altri valori di riferimento (prodotti unit-linked, index-linked)				
Prodotti assicurativi di investimento (IBIPs) con un piano di versamenti periodici contrattualmente definito - ivi compresi quelli che prevedono più opzioni predefinite tra cui scegliere - collegati esclusivamente al valore di quote di OICR o di fondi interni, ovvero a indici o ad altri valori di riferimento (prodotti unit-linked, index-linked)				
Prodotti assicurativi di investimento (IBIPs) a premio unico - ivi compresi quelli che prevedono più opzioni predefinite tra cui scegliere - collegati in parte ad una gestione separata ed in parte al valore di quote di OICR o di fondi interni, ovvero a indici o ad altri valori di riferimento (prodotti multiramo); Gestioni di Portafogli				
Prodotti assicurativi di investimento (IBIPs) con un piano di versamenti periodici contrattualmente definito - ivi compresi quelli che prevedono più opzioni predefinite tra cui scegliere - collegati in parte ad una gestione separata ed in parte al valore di quote di OICR o di fondi interni, ovvero a indici o ad altri valori di riferimento (prodotti multiramo)			\boxtimes	
Prodotti assicurativi di investimento (IBIPs) che prevedono una molteplicità di opzioni di investimento declinate sulla possibilità per il cliente di scegliere liberamente tra diversi sottostanti/combinazioni di sottostanti l'allocazione dell'investimento; Gestioni di Portafogli con preventivo assenso		\boxtimes		
OICR speculativi (hedge fund), ETF con leva > 1, ETC, Certificates, Warrant e Covered Warrant, Derivati regolamentati, Derivati OTC		\boxtimes		
	Perdite nulle	Perdite contenute	Perdite	apprezzabili

Capacità di sostenere le perdite

Perdite nulle	Perdite contenute	Perdite apprezzabili
del valore dell'investimento	del valore dell'investimento	del valore dell'investimento

Adeguatezza di Proposta Orizzonte temporale

Molto breveBreveMedioMedio-lungoLungo(fino a 3 anni)(4-5anni)(6-10 anni)(11-15 anni)(oltre 15 anni)\(\text{\text{}}\)\(\text{\text{}}\)\(\text{\text{}}\)

Probabilità di disinvestimento anticipato

NO	Sì, nei primi 3	Sì, tra il 4° e il	Sì, oltre il 10°
\boxtimes		\boxtimes	\boxtimes

Assicurazione a vita intera a premi ricorrenti e premi unici aggiuntivi

Preferenze di sostenibilità di Profilo Cliente

PREFERENZE:

_ : : :=: =: :=: :=:	
Light green ambientali	Il prodotto non soddisfa le preferenze di sostenibilità del cliente [il cliente
Light green sociali	può comunque procedere all'acquisto]
Dark green ambientali	Il prodotto non soddisfa le preferenze di sostenibilità del cliente [il cliente
Dark green sociali	può comunque procedere all'acquisto]

Composizione iniziale percorsi

Le ripartizioni aggiornate delle linee di ImmginaFuturo sono disponibili nell'allegato 2 delle Condizioni e per approfondimenti vi invitiamo a consultare Trends & Tools al seguente percorso: COMUNICA-Prodotti-Trends&Tools-Linee Multicomparto
Prodotti Multiramo.

Ultimo aggiornamento 02.01.2025