



BANCO DE DADOS NÃO RELACIONAL DSM 3° SEMESTRE

Giuliana M. Gralha Larissa Sousa Silvana Menezes

STARTUP IMOVEIS FACILITE – CRIAÇÃO DE BANCO DE DADOS PARA IMPLEMENTAÇÃO DO BI

Sumário

1.	Motivação do Projeto	3
2.	Objetivo	5
	Contextualização de Negócio	
	Lista de Tabelas	
5.	MER (Modelo Entidade Relacionamento)	8
6.	Script do Banco de Dados	9
7.	Carga de Dados	16
8.	Questionário	18
9.	DashBourd	19
10.	Referências Bibliográficas	28



1. Motivação do Projeto

As proptechs são startups focadas no mercado imobiliário, que não apenas atuam na venda e aluguel de imóveis, mas também oferecem outros serviços que facilitam a vida de quem busca fazer negócios com imóveis. Esse mercado tem crescido muito no Brasil, mas seu potencial ainda é pouco explorado.

Apesar de movimentar bilhões por ano, o setor imobiliário brasileiro precisa de inovação e tecnologias que automatizem os processos, com o intuito de eliminar a demanda por papel, trazendo um foco na sustentabilidade e desburocratizar as etapas, visando agilidade e fluidez na relação entre clientes, proprietários e corretores.

Em nosso levantamento de informações sobre o mercado das proptechs, identificamos a importância em investir nas seguintes tecnologias:

Automação de Serviços

A automação que aumenta a eficiência é o coração da proptech, muitas das atividades diárias dos profissionais do setor imobiliário foram digitalizadas por meio de diferentes plataformas de software de gerenciamento imobiliário e CRM, como por exemplo, na execução de tarefas contínuas, como marketing, avaliação de propriedades e fechamento de negócios com mais rapidez.

Realidade Virtual

A sua crescente presença no setor imobiliário mudou a forma como os negócios são feitos. A previsão otimista do mercado não é surpreendente - entre exibições de propriedades virtuais, passeios em 3D e guias virtuais, startups imobiliárias estão podendo otimizar seus esforços de marketing e geração de leads. Além disso, o setor imobiliário virtual tornou-se um fenômeno próprio e surgiu como sua própria estratégia de investimento.

Big Data e IA

Com a imersão e expansão das proptechs, um movimento de adesão à inteligência artificial (IA) e big data tornou-se ainda mais comum. Várias empresas de tecnologia de ponta estão procurando usar essas ferramentas para analisar e coletar volumes de dados em segundos.

Investimento Fracionário

Como big data e IA, a propriedade fracionada tornou o investimento imobiliário disponível para praticamente qualquer pessoa e isso é o grande trunfo para a democratização e popularização das startups de imóveis no Brasil.

2. Objetivo

Seguindo o exemplo de grandes startups de sucesso no país como QuintoAndar e Loft, que se tornaram unicórnios em tão pouco tempo, nós da Manas_Code fomos contratadas pela Imóveis Facilite, uma startup de venda, compra e aluguel de imóveis priorizando o uso de tecnologias capazes de facilitar os processos de cada negócio.

Começamos pelo levantamento de informações sobre esse mercado, as etapas desse projeto seguem pela modelagem do banco de dados, o carregamento de informações nas tabelas em grande volume, simulando um ambiente real para uma plataforma desse porte e por fim questionamentos de negócios para análise de resultados.

Através da implantação de BI (Business Intelligence) utilizando a ferramenta Power BI temos o propósito de analisar as operações dentro do segmento de imóveis, para gerar relatórios de tomada de decisão.

3. Contextualização de Negócio

A plataforma deve possibilitar o cadastro de imóveis para efetuar negócios de compra, venda e aluguel.

Para utilizar a plataforma, o usuário precisa ser maior de 18 anos.

O usuário poderá exercer o papel de proprietário, corretor, comprador, inquilino e ou fiador de um imóvel.

Para o proprietário haverá uma taxa de administração do imóvel na plataforma.

A comissão mínima de um corretor deve ser de 6%.

O inquilino só poderá alugar um imóvel mediante apresentação de fiador.

O fiador poderá apresentar um Bem como garantia, podendo ser um imóvel ou um terreno em seu nome.

Para os contratos de venda ou aluguel de imóveis, devem ser cadastrados o tipo de pagamento ao proprietário.

O imóvel cadastrado deverá ser em condomínio fechado ou aberto, e ser casa ou apartamento.

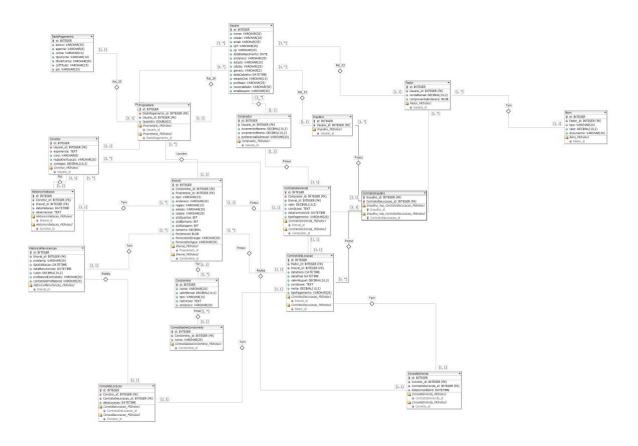
Os imóveis em condomínios, devem ter suas comodidades cadastradas.

A plataforma deve apresentar para cada imóvel, um histórico de visitação e um histórico de manutenção e conservação do bem.

4. Lista de Tabelas

Nome da Tabela	Quantidade de dados
Usuario	500
Corretor	54
Fiador	126
Bem	126
Inquilino	126
Comprador	196
Condominio	30
ComodidadesCondominio	453
DadoPagamento	98
Proprietario	98
Imovel	500
ContratoDeLocacao	126
ContratoDeVenda	196
ConsolidaVenda	196
ConsolidaLocacao	126
HistoricoVisitacao	115
HistoricoManutencao	164
ContratoInquilino	126

5. MER (Modelo Entidade Relacionamento)



6. Script do Banco de Dados

```
CREATE TABLE Usuario (
 id INTEGER UNSIGNED NOT NULL AUTO_INCREMENT,
 nome VARCHAR(30) NULL,
 celular VARCHAR(20) NULL,
 email VARCHAR(35) NULL,
 cpf VARCHAR(20) NULL,
 rg VARCHAR(20) NULL,
 dataDeNascimento DATE NULL,
 endereco VARCHAR(35) NULL,
 estado VARCHAR(20) NULL,
 cidade VARCHAR(25) NULL,
 genero VARCHAR(2) NULL,
 dataCadastro DATETIME NULL,
estadoCivil VARCHAR(15) NULL,
profissao VARCHAR(25) NULL,
nacionalidade VARCHAR(30) NULL,
emailUsuario VARCHAR(45) NULL
PRIMARY KEY(id));
CREATE TABLE Corretor (
id INTEGER UNSIGNED NOT NULL,
 Usuario id INTEGER UNSIGNED NOT NULL,
 experiencia TEXT NULL,
 creci VARCHAR(8) NULL,
 regiaoDeAtuacao VARCHAR(20) NULL,
comissao DECIMAL(10,2) NULL ,
PRIMARY KEY(id),
 FOREIGN KEY(Usuario_id)
  REFERENCES Usuario(id));
```

```
CREATE TABLE Fiador (
id INTEGER UNSIGNED NOT NULL ,
Usuario_id INTEGER UNSIGNED NOT NULL,
 rendaMensal DECIMAL(10,2) NULL,
comprovanteEndereco BLOB NULL ,
PRIMARY KEY(id),
 FOREIGN KEY(Usuario_id)
  REFERENCES Usuario(id));
CREATE TABLE Bem (
id INTEGER UNSIGNED NOT NULL AUTO_INCREMENT,
 Fiador_id INTEGER UNSIGNED NOT NULL,
tipo VARCHAR(20) NULL,
 valor DECIMAL(10,2) NULL,
 documento VARCHAR(20) NULL ,
PRIMARY KEY(id),
 FOREIGN KEY(Fiador_id)
  REFERENCES Fiador(id));
CREATE TABLE Inquilino (
id INTEGER UNSIGNED NOT NULL,
Usuario_id INTEGER UNSIGNED NOT NULL ,
PRIMARY KEY(id),
 FOREIGN KEY(Usuario_id)
  REFERENCES Usuario(id));
CREATE TABLE Comprador (
id INTEGER UNSIGNED NOT NULL,
 Usuario_id INTEGER UNSIGNED NOT NULL,
```

```
orcamentoMaximo DECIMAL(10,2) NULL,
orcamentoMinimo DECIMAL(10,2) NULL,
preferenciaDelmovel VARCHAR(20) NULL ,
PRIMARY KEY(id),
 FOREIGN KEY(Usuario_id)
  REFERENCES Usuario(id));
CREATE TABLE Condominio (
 id INTEGER UNSIGNED NOT NULL AUTO INCREMENT,
 nome VARCHAR(20) NULL,
 valorMensal DECIMAL(10,2) NULL,
 tipo VARCHAR(10) NULL,
 restricoes TEXT NULL,
 endereco VARCHAR(30) NULL ,
PRIMARY KEY(id));
CREATE TABLE ComodidadesCondominio (
 id INTEGER UNSIGNED NOT NULL AUTO_INCREMENT,
 Condominio_id INTEGER UNSIGNED NOT NULL,
 nome VARCHAR(25) NULL ,
PRIMARY KEY(id),
 FOREIGN KEY(Condominio_id)
  REFERENCES Condominio(id));
CREATE TABLE DadoPagamento (
 id INTEGER UNSIGNED NOT NULL AUTO_INCREMENT,
 banco VARCHAR(30) NULL,
 agencia VARCHAR(6) NULL,
 conta VARCHAR(10) NULL,
 tipoConta VARCHAR(10) NULL,
```

```
titularConta VARCHAR(30) NULL,
 cpfTitular VARCHAR(15) NULL,
 pix VARCHAR(33) NULL ,
PRIMARY KEY(id));
CREATE TABLE Proprietario (
 id INTEGER UNSIGNED NOT NULL AUTO_INCREMENT,
 DadoPagamento_id INTEGER UNSIGNED NOT NULL,
 Usuario_id INTEGER UNSIGNED NOT NULL ,
 taxaAdm DECIMAL(4,2) NULL
PRIMARY KEY(id),
 FOREIGN KEY(Usuario_id)
 REFERENCES Usuario(id),
 FOREIGN KEY(DadoPagamento_id)
  REFERENCES DadoPagamento(id));
CREATE TABLE Imovel (
 id INTEGER UNSIGNED NOT NULL AUTO_INCREMENT,
 Condominio_id INTEGER UNSIGNED NOT NULL,
 Proprietario_id INTEGER UNSIGNED NOT NULL,
 tipo VARCHAR(15) NULL,
 endereco VARCHAR(30) NULL,
 regiao VARCHAR(15) NULL,
 estado VARCHAR(20) NULL,
 cidade VARCHAR(25) NULL,
 qtdQuartos INT NULL,
 qtdBanheiro INT NULL,
 qtdGaragem INT NULL,
 tamanho DECIMAL NULL,
 fotolmovel BLOB NULL,
```

```
fornecedorEnergia VARCHAR(30) NULL,
fornecedorAgua VARCHAR(30) NULL
PRIMARY KEY(id),
 FOREIGN KEY(Proprietario_id)
 REFERENCES Proprietario(id),
 FOREIGN KEY(Condominio id)
 REFERENCES Condominio(id));
CREATE TABLE ContratoDeLocacao (
 id INTEGER UNSIGNED NOT NULL AUTO INCREMENT,
 Fiador_id INTEGER UNSIGNED NOT NULL,
 Imovel_id INTEGER UNSIGNED NOT NULL ,
 dataInicio DATETIME NULL,
 dataFinal DATETIME NULL,
 valorAluguel DECIMAL(10,2) NULL,
 condicoes TEXT NULL,
 multa DECIMAL(10,2) NULL,
 tipoPagamento VARCHAR(20) NULL ,
PRIMARY KEY(id),
 FOREIGN KEY(Imovel_id)
 REFERENCES Imovel(id),
 FOREIGN KEY(Fiador_id)
 REFERENCES Fiador(id));
CREATE TABLE ContratoDeVenda (
 id INTEGER UNSIGNED NOT NULL AUTO_INCREMENT,
 Comprador_id INTEGER UNSIGNED NOT NULL,
 Imovel id INTEGER UNSIGNED NOT NULL,
 valor DECIMAL(10,2) NULL,
 condicoes TEXT NULL,
```

```
dataContratoVd DATETIME NULL,
tipoPagamento VARCHAR(20) NULL ,
PRIMARY KEY(id),
 FOREIGN KEY(Imovel_id)
 REFERENCES Imovel(id),
 FOREIGN KEY(Comprador id)
 REFERENCES Comprador(id));
CREATE TABLE Consolida Venda (
 id INTEGER UNSIGNED NOT NULL AUTO_INCREMENT,
 Corretor id INTEGER UNSIGNED NOT NULL,
 ContratoDeVenda_id INTEGER UNSIGNED NOT NULL,
 dataConsolidaVd DATETIME NULL
PRIMARY KEY(id),
 FOREIGN KEY(ContratoDeVenda_id)
 REFERENCES ContratoDeVenda(id),
 FOREIGN KEY(Corretor id)
 REFERENCES Corretor(id));
CREATE TABLE ConsolidaLocacao (
 id INTEGER UNSIGNED NOT NULL AUTO INCREMENT,
 Corretor id INTEGER UNSIGNED NOT NULL,
 ContratoDeLocacao_id INTEGER UNSIGNED NOT NULL,
 dataLocacao DATETIME NULL
PRIMARY KEY(id),
 FOREIGN KEY(ContratoDeLocacao_id)
 REFERENCES ContratoDeLocacao(id),
 FOREIGN KEY(Corretor_id)
 REFERENCES Corretor(id));
```

CREATE TABLE Historico Visitação (

```
id INTEGER UNSIGNED NOT NULL AUTO_INCREMENT,
 Corretor_id INTEGER UNSIGNED NOT NULL,
 Imovel_id INTEGER UNSIGNED NOT NULL,
 dataVisitacao DATETIME NULL,
observações TEXT NULL ,
PRIMARY KEY(id),
 FOREIGN KEY(Imovel_id)
 REFERENCES Imovel(id),
 FOREIGN KEY(Corretor id)
 REFERENCES Corretor(id));
CREATE TABLE HistoricoManutencao (
 id INTEGER UNSIGNED NOT NULL AUTO_INCREMENT,
 Imovel_id INTEGER UNSIGNED NOT NULL,
 problema VARCHAR(20) NULL,
 dataSolitacao DATETIME NULL,
 dataManutencao DATETIME NULL,
 custo DECIMAL(10,2) NULL,
 profissionalContratado VARCHAR(20) NULL,
contatoDoProfissional VARCHAR(20) NULL ,
PRIMARY KEY(id),
 FOREIGN KEY(Imovel id)
  REFERENCES Imovel(id));
CREATE TABLE ContratoInquilino (
 Inquilino_id INTEGER UNSIGNED NOT NULL,
ContratoDeLocacao_id INTEGER UNSIGNED NOT NULL ,
PRIMARY KEY(Inquilino id, ContratoDeLocacao id),
FOREIGN KEY(Inquilino id)
  REFERENCES Inquilino(id),
```

FOREIGN KEY(ContratoDeLocacao_id)

REFERENCES ContratoDeLocacao(id));

7. Carga de Dados

Abaixo, seguem alguns exemplos de inserts de dados feitas através da ferramenta mockarro, onde foi possível popular o banco de dados com mais de 3.000 registros totais nas 18 tabelas que compõem a plataforma.

Para consulta de toda nossa base de dados, acesse o link:

Github: https://github.com/Giuliana09/ProjetoBI-Startup

insert into Usuario (id, nome, celular, email, cpf, rg, dataDeNascimento, endereco, estado, cidade, genero, dataCadastro, estadoCivil) values (1, 'Shurlock', '(03) 34047-8730', 'svahl0@marketwatch.com', '210.850.333-06', '89.328.455-7', '1990-07-28 17:36:29', '150 Kedzie Hill', 'Paraná', 'São Luís', 'F', '2022-05-28 20:52:20', 'Casado(a)');

insert into Corretor (id, Usuario_id, experiencia, especializacao, areaDeAtuacao, comissao) values (1, 351, 'Corretor de Imoveis Comerciais', 'Corretor de Imoveis Comerciais', 'Zona Oeste', 9.24);

insert into Fiador (id, Usuario_id, rendaMensal, comprovanteEndereco) values (1, 1, 10627.88, 'bunqkkasbfc');

insert into Bem (id, Fiador_id, tipo, valor, documento) values (1, 1, 'Lote', 218510.33, 'wkzmqwpw');

insert into Inquilino (id, Usuario_id) values (1, 127);

insert into Comprador (id, Usuario_id, tipo, orcamentoMaximo, orcamentoMinimo, preferenciaDelmovel) values (1, 405, 'Pessoa Física', 2529567.75, 1184056, 'Apartamento');

insert into condominio (id, nome, valorMensal, tipo, restricoes, endereco) values (1, 'Demizz', 1272.65, 'Apartamento', 'xrymh', '66 Rockefeller Trail');

insert into ComodidadesCondominio (id, Condominio_id, nome) values (1, 22, 'Portaria 24 horas');

insert into DadoPagamento (id, banco, agencia, conta, tipoConta, titularConta, cpfTitular, pix) values (1, 'Banco Daycoval', 1403, '956527-7', 'Poupança', 'Opal', '570.892.258-85', 'tf017h374k678793rohrk');

into Proprietario (id, DadoPagamento_id, Usuario_id, taxaAdm) values (1, 1, 253, 10);

insert into Imovel (id, Condominio_id, Proprietario_id, tipo, endereco, regiao, estado, cidade, qtdQuartos, qtdBanheiro, qtdGaragem, tamanho, fotoImovel, fornecedorEnergia, fornecedorAgua) values (1, 15, 58, 'Casa', '5915 Prairieview Circle',

'Zona Leste', 'Alagoas', 'Cuiabá', 6, 1, 1, 277.05, 'URL: https://www.izimoveis/foto1278.com.br', 'Energisa', 'Energética');

insert into ContratoDeLocacao (id, Fiador_id, Imovel_id, dataInicio, dataFinal, valorAluguel, condicoes, multa, tipoPagamento) values (1, 122, 239, '2020-07-06 23:41:37', '2028-02-26 01:43:42', 31409.1, 'dfzk', 31409.1, 'Pix');

insert into ContratoDeVenda (id, Comprador_id, Imovel_id, valor, condicoes, dataContratoVd, tipoPagamento) values (1, 88, 33, 1064995.3, '@@@@@@@@@@@', '2021-12-19 12:47:22', 'Pix');

insert into Consolida Venda (id, Corretor_id, Contrato De Venda_id, data Consolida Vd) values (1, 20, 86, '2021-03-27 02:49:48');

insert into ConsolidaLocacao (id, Corretor_id, ContratoDeLocacao_id, dataLocacao) values (1, 6, 1, '2023-08-23 08:34:31');

insert into HistoricoVisitacao (id, Corretor_id, Imovel_id, dataVisitacao, observacoes) values (1, 3, 435, '2022-05-28 02:48:30', 'xjkyqd');

insert into HistoricoManutencao (id, Imovel_id, dataSolicitacao, dataManutencao, custo, profissionalContratado, contatoDoProfissional) values (1, 437, '2022-08-24 01:09:38', '2021-06-28 10:07:24', 563.09, 'Livvy', '(09) 34281-6332');

insert into ContratoInquilino (Inquilino_id, ContratoDeLocacao_id) values (1, 1);

8. Questionário

- 1. Quais tipo de imóvel possui a maior preferência para os clientes que querem comprar e alugar?
- 2. Qual gênero mais aluga imóveis e qual mais vende imóveis?
- 3. Nossos clientes preferem vender ou alugar seus imóveis?
- 4. Qual corretor mais vende?
- 5. Quantas visitações nós temos?
- 6. O nosso imóvel mais alugado e vendido possui histórico de visitação?
- 7. Quais locais de maior procura pelos clientes?
- 8. Qual região mais compra imóveis e qual mais aluga?
- 9. Filtre por região quantas casas e quantos apartamentos temos?
- 10. Quantas casas e apartamentos eu tenho cadastradas no site?
- 11. Nossos 3 imóveis mais alugado tem quantos quartos, banheiros e vagas de garagem?
- 12. Nossos 3 imóveis mais alugados têm quais comodidades?
- 13. Qual os 3 tamanhos de imóveis com mais procura para alugar?
- 14. Qual foi o imóvel mais alugado?
- 15. Nossos 3 imóveis vendidos mais rápido tem quantos quartos, banheiros e vagas de garagem?
- 16. Nossos 3 imóveis vendidos mais rápido tem quais comodidades?
- 17. Qual os 3 tamanhos de imóveis que foram vendidos mais rápido?
- 18. Qual foi o imóvel vendido mais rápido?
- 19. Qual imóvel tem seu valor de Aluguel Mais Alto?
- 20. Qual imóvel tem seu valor de Aluguel Mais baixo?
- 21. Qual imóvel foi alugado mais rápido?
- 22. Quantos imóveis foram alugados?
- 23. Qual a época do ano que mais vendemos imóvel e qual época mais alugamos?
- 24. Quantos imóveis foram vendidos?
- 25. Quantos imóveis estão disponíveis para alugueis e vendas?

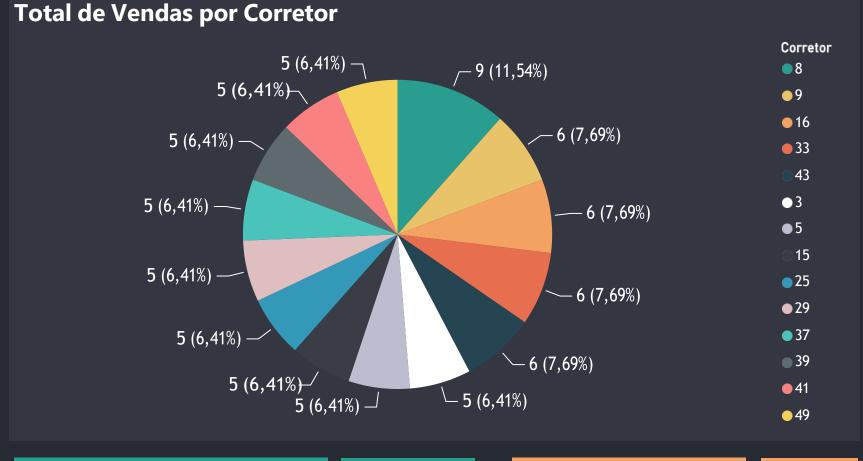
(

Total de Vendas e Ranking dos

Corretores (2020 - 2023)

196

Total de Contratos de Vendas



Elyssa nome

agosto 2023 Ano Jacobo nome junho 2023 **Row** nome

março 2020 Ano

M genero

6 vendas

Distrito Federal estado

F genero

9 vendas Rio de Janeiro estado

F genero

6 vendas

São Paulo estado



Clientes que

Compram e Alugam Imóveis **126**Total de Contratos de Locação

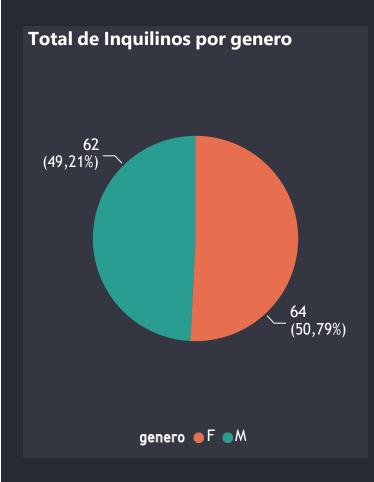
Pessoa Física



196
Total de Contratos de Vendas



94





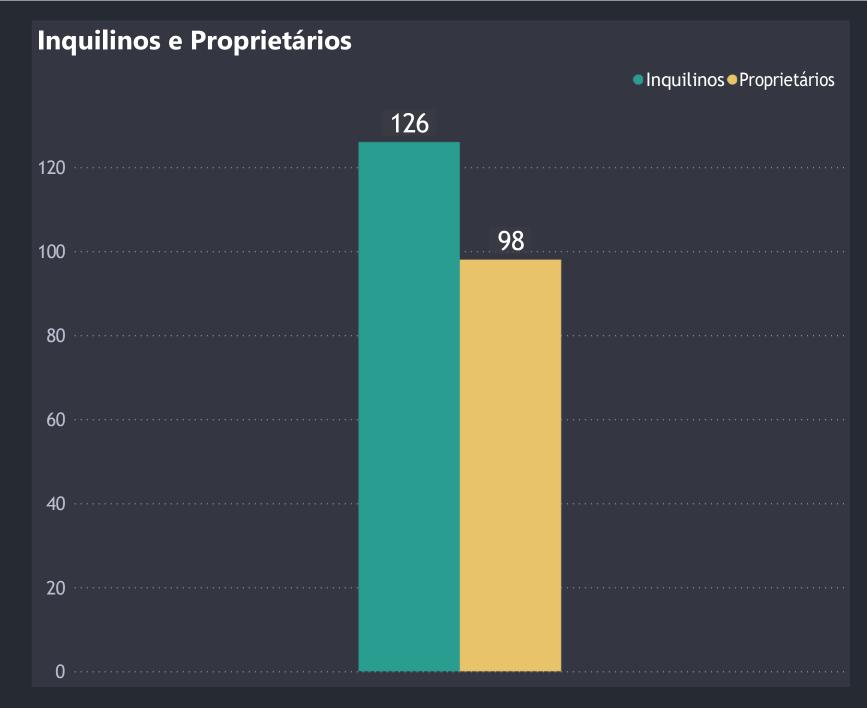


Clientes que usam para Vender

600

Total de Clientes na Plataforma







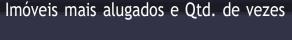
Histórico anual de Visitações aos Imóveis

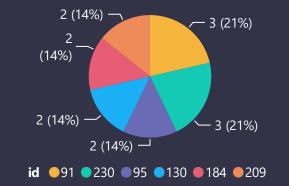


500Total de Imóveis

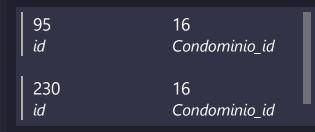
























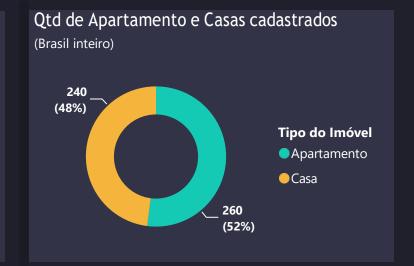




Região
(no Brasil inteiro)

Qtd. de Apartamentos

260



Zona Oeste

Zona Norte
65

Zona Leste

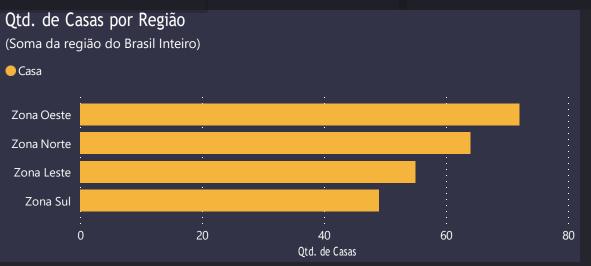
76

Zona Sul

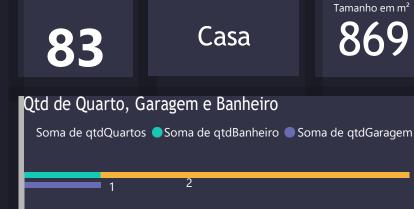








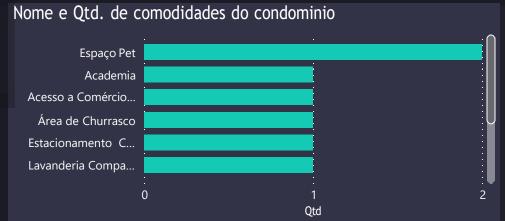
Imóveis vendidos mais rápido na nossa plataforma









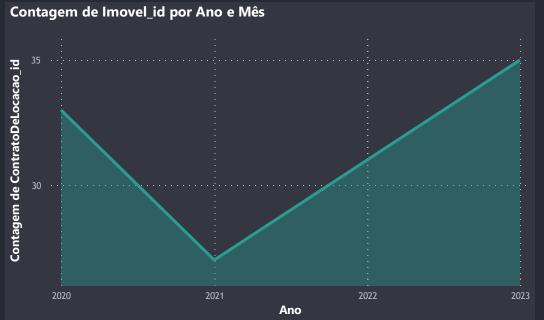


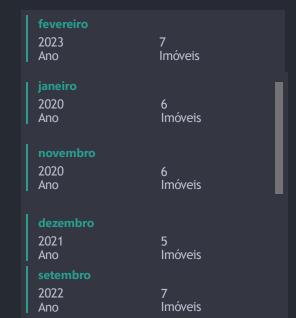




Aluguel e Disponibilidade dos Imóveis











Menor e o maior valor de aluguel

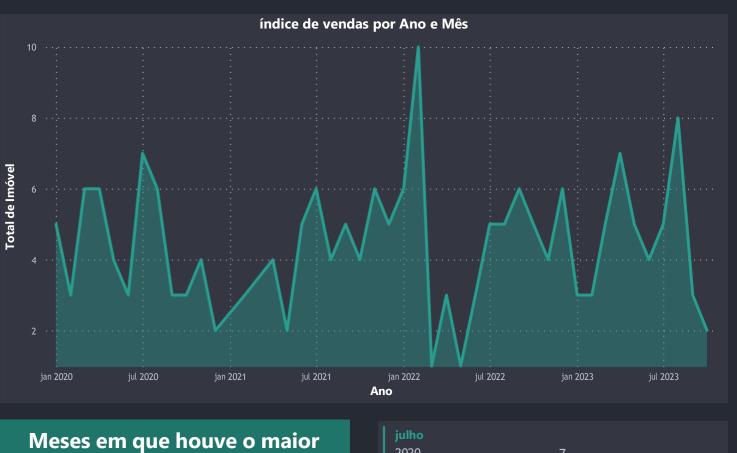
Apartamento
1.134.083,87
Soma de valorAluguel

1.038.500,47 Soma de valorAluguel



Época com maior vendas e quantidade de imóveis vendidos





volume de vendas

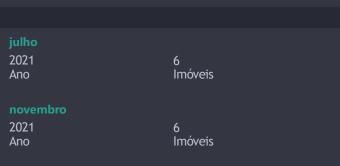
fevereiro 2022 Ano	10 Imóveis
agosto	

Imóveis

2023

Ano

julho		
2020	7	
Ano	Imóveis	



10. Referências Bibliográficas

O QUE É E-COMMERCE: COMO FUNCIONA, PARA QUE SERVE, VANTAGENS E DICAS ÚTEIS. Olist. 27/07/23. Disponível em:https://olist.com/blog/pt/como-empreender/e-commerce/o-que-e-e-commerce/>. Acesso em: 30/08/23.

BLOG ABRI MINHA EMPRESA. O que é E-COMMERCE(E Para que serve e como funciona?). YouTube, 2021. Disponível em: < https://www.youtube.com/watch?v=aEWY DR8sopl >. Acesso em: 31/08/2023.

FRANGIONE, Belisa. Loft: conheça a estratégia de sucesso por trás da startup de imóveis. Startse. 2021 Disponível em:< https://www.startse.com/artigos/loft-conheca-a-estrategia-de-sucesso-por-tras-da-startup-de-imoveis/ >. Acesso em: 18 /10/2023.

Vince. iBuyer: o que é e como funciona este modelo de negócios?. Blueprint. 2020. Disponível em: < https://blueprint.apto.vc/ibuyer-o-que-e-e-como-funciona-este-modelo-de-negocios-descubra >. Acesso em: 18 /10/2023.

Maciel, Rui. Proptechs: 10 startups do mercado imobiliário que facilitam (muito) a sua vida. Canaltech, 2020. Disponível em: < https://canaltech.com.br/startup/proptechs-10-startups-do-mercado-imobiliario-que-facilitam-muito-a-sua-vida-165461/>.

Terracotta Ventures. Mapa das Construtechs e Proptechs do Brasil em 2023. Disponível em: < https://materiais.terracotta.ventures/mapa-das-construtechs-e-proptechs-brasil-2023#rd-column-lh6q23ra >.

Santos, Adriano. Quatro Tendências Principais para as Proptechs Investirem em 2023. Linkedin, 2023. Disponível em: < https://www.linkedin.com/pulse/quatro-tendências-principais-para-proptechs-em-2023-da-silva-santos/?originalSubdomain=pt >.

Del Carmen, Gabriela. Após aporte, proptech Bel reforça estratégia e traça planos para 2023, 30 de março de 2023. Disponível em: < https://startups.com.br/proptechs/aposaporte-proptech-bel-reforca-estrategia-e-traca-planos-para-2023/ >.

Bel. Esqueça tudo que você conhece sobre busca de imóveis, 2023. Disponível em: < https://bel.vc/ >

Loft. Unicórnio (apenas comprar e vender). Disponível em: < https://loft.com.br/ >

QuintoAndar. Unicórnio (comprar, vender e alugar) Disponível em: < https://www.quintoandar.com.br/ >

MOCKAROO. How to generate datasets related by a foreign key using Mockaroo. YouTube, 2021. Disponível em: https://www.youtube.com/watch?v=S_oYFGhZSkQ. Acesso em: 2023.