ИНВЕСТИЦИОННАЯ ПРЕЗЕНТАЦИЯ

OCHOBATEЛЬ ЭКО МАРКЕТПЛЕЙСА "GREENUP"

ЧИРИМОВ ГЛЕБ



ПРОБЛЕМЫ

Трудно понять, действительно ли продукт экологичен — или это просто маркетинговый ход?

Устали от "зелёного" обмана?

Проводите часы за изучением этикеток, пытаясь отличить настоящий эко-продукт от гринвошинга?

Не всегда ясно, какие товары действительно безопасны для природы.



GreenUp: эко-маркетплейс нового поколения, решает проблемы экологичного потребления:

Проверенные бренды: Мы сотрудничаем только с производителями, которые соответствуют высоким стандартам экологичности и социальной ответственности.

Прозрачная информация: Подробные описания, сертификаты и отзывы клиентов помогут вам сделать осознанный выбор.

Удобный поиск и фильтрация: Легко находите нужные товары и сравнивайте их.

Доставка по всей стране(пока только по всей стране): Мы делаем экологичные товары доступными для всех, независимо от места проживания.

GreenUp - это революция в экологичном потреблении!

ПРОДУКТ И

ТЕХНОЛОГИИ

ПРОДУКТ

GreenUp - эко-маркетплейс будущего. Что мы предлагаем:

Доверие - гарантия подлинности эко-товаров

Единая платформа для 100% проверенных экотоваров

Покрытие более 7+ категорий

Вход в быстрорастущий рынок

ТЕХНОЛОГИИ

Детекция гринвошинга

Геймификация (эко-челленджи, рейтинги)

В планируем ввести цифровой паспорт товара ,по степени развития маркетплейса и по обратной связи с ритейлом

Бонуса за покупки и умные контейнеры для сбора вторсырья

МОНЕТИЗАЦИЯ И БИЗНЕС-МОДЕЛЬ

Основные источники доходов:

Комиссия с продаж 7-9%(ниже аналогов, за счет фокуса на эко-товары), специальные тарифы локальным производителям

Рекламные услуги(таргетированная реклама в ленте, продвижение в эко-разделах)

Подписка для продавцов (приоритет в поиске до 50 товаров/мес.)

Интеграции с эко-стартапами(логистика, переработка)

Кэшбэк-сервисы для банков-партнеров

ПАРАМЕТРЫ	GREENUP	OZON	WB
ЭКО-ВАРИФИКАЦИЯ	ЕСТЬ	HET	HET
КОЛ-ВО ЭКО ПРОДУКЦИИ	100 %	0,002 %	0,004 %
ЭКО БОНУСЫ (ПЕРЕРАБОТКА)	ЕСТЬ	HET	HET

АНАЛИЗ КОНКУРЕНТОВ (МАРКЕТПЛЕЙСОВ)

СТРАТЕГИЯ ВЫХОДА НА РЫНОК

Фокус на B2B2C: партнерства с эко-брендами и с частными производителями(скидки за эксклюзив).

Нишевые категории: выход с товаров премиумсегмента).

Гео-экспансия: РФ>СНГ>ЕС>США(где потребители готовы переплачивать за экологичность).

Основатель и СЕО

Чиримов Глеб Сергеевич

Стратег устойчивого развития с миссией изменить рынок эко-товаров.

Объединил команду профессионалов и привлек экспертов-консультантов.

Видение: создание платформы, которая улучшает здоровье и экологию через доступ к качественным продуктам.

Ведущий программист

Меремкулов Тимур Владиленович | Backendразработчик

Опыт: 2.5 года в Python (FastAPI, PostgreSQL, Docker).

Релевантный опыт:

Разработка программы лояльности для розничного магазина.

Роль в GreeenUp: Серверная часть платформы, интеграция AI и блокчейна.

Техностек

Малёшин Глеб Александрович | Full-stack разработчик

Опыт: 2.5 года (React, Node.js, Firebase).

Ключевые проекты:

Real-Time Chat c JWT и WebSockets.

Аналог Glovo с интеграцией Google Maps и Stripe.

Роль в GreeenUp: Разработка UX/UI и платежных решений.

Серебряков Николай Алексеевич Frontend разработчик

Стек: JavaScript → переход на React + TypeScript.

Проекты:

Динамические веб-приложения на Vanilla JS.

Роль в GreeenUp: Участие в создании

пользовательского интерфейса.

Умаров Гаджимурад Залимханович | Backend разработчик

Реализованная логика:

- Обработка Excel-файлов с данными для импорта в PostgreSQL
- Исключение дублирующихся записей при загрузке (таблица дополняется без удаления старых данных)
- Развёртывание проекта в Docker-контейнерах

Ляпин Константин Александрович | Frontend разработчик

Работа на React и TypeScript.
Разработка инновационного эко-проекта GreenUp

Взаимодействие c frontend-командой (React + TypeScript) для обеспечения сквозного тестирования и отладки

Контейнеризация сервисов с помощью Docker и настройка CI/CD-пайплайнов

Сафонов Никита Владимирович | Backend &

Frontend разработчик

Реализованная логика и навыки:

Разработка бэкенда на **Django** и **Strapi CMS**

Построение REST-API с помощью **Django REST Framework** и реализация запросов **GraphQL**

Создание клиентской части на React

Настройка взаимодействия между фронтендом и бэкендом



НАПРАВЛЕНИЕ	доля	РЕЗУЛЬТАТ
Развитие технологий (AI + блокчейн)	40%	Запуск верификации эко-товаров и трекинга поставок
Маркетинг и привлечение пользователей	20%	Рост аудитории до 500К+ пользователей за 12 месяцев
Команда (найм 10+ специалистов)	30%	Ускорение разработки в 2 раза
Юридическая поддержка и сертификации	10%	Соответствие стандартам EU/US (ECOCERT, USDA Organic)

ИНВЕСТИЦИОННОЕ ПРЕДЛОЖЕНИЕ ИНВЕСТИЦИОННЫЙ ЗАПРОС - 35 МЛН.РУБ

ЧТО ИЗМЕНИТСЯ ПОСЛЕ ПРИВЛЕЧЕНИЯ ИНВЕСТИЦИЙ?

ЗАПУСК АІ-МОДУЛЯ ДЛЯ ДЕТЕКЦИИ ГРИНВОШИНГА ПОДКЛЮЧЕНИЕ 100+ ПРОВЕРЕННЫХ ЭКО-БРЕНДОВ ВЫХОД НА НОВЫЕ СТРАНЫ УВЕЛИЧЕНИЕ КОМАНДЫ И GMV ЧТО ПОЛУЧИТ ИНВЕСТОР? ДОЛЮ В БИЗНЕСЕ 3-5% ПРАВО УЧАСТВОВАТЬ В КЛЮЧЕВЫХ СДЕЛКАХ ВЫХОД НА ПРИБЫЛЬ К 30 МЕСЯЦУ ВОЗМОЖНОСТЬ ВЫХОДА К 36 МЕСЯЦУ(ПРОДАЖА СТРАТЕГУ ИЛИ ІРО) СОЦИАЛЬНАЯ ІМРАСТ. ПОДДЕРЖКА БОЛЕЕ 100+ ЭКО-ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ «СТАНЬТЕ ЧАСТЬЮ "ЗЕЛЕНОЙ" РЕВОЛЮЦИИ В E-COMMERCE!»

ПОЧЕМУ НУЖНО РАЗВИВАТЬ (AI И БЛОКЧЕЙН)?

СЛЕДУЮЩИМ ШАГОМ ПОСЛЕ ВЫХОДА МАРКЕТПЛЕЙСА БУДЕТ РАЗВИТИЕ БЛОКЧЕЙНА. У НАС БЛОКЧЕЙН БУДЕТ НЕ ПРОСТО МОДНОЕ СЛОВО, А СТАНЕТ КЛЮЧЕВОЙ ТЕХНОЛОГИЕЙ ДЛЯ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ПРОЗРАЧНОСТИ И ДОВЕРИЯ.

ЦИФРОВОЙ ПАСПОРТ ТОВАРА

КАЖДЫЙ ТОВАР ПОЛУЧАЕТ NFT-СЕРТИФИКАТ С ИСТОРИЕЙ: ПРОИСХОЖДЕНИЕ СЫРЬЯ, СЕРТЕФИКАТЫ ПОСТАВЩИКОВ И Т.Д. ПОКУПАТЕЛИ СКАНИРУЮТ QR-КОД И ВИДЯТ ПОЛНУЮ ЦЕПОЧКУ ОТ ФЕРМЫ ДО ПОЛКИ.

БОРЬБА С ПОДДЕЛКАМИ

ОКОЛО 40% "ЭКО" ТОВАРОВ В РОССИИ ЭТО - ГРИНВОШИНГ. У НАС ЖЕ ЭТИ СЕРТИФИКАТЫ БУДУТ ХРАНЯТСЯ В СМАРТ-КОНТРАКТАХ(ETHEREUM/POLYGON) И ИХ НЕВОЗМОЖНО БУДЕТ ПОДДЕЛАТЬ. РЕПУТАЦИЯ БРЕНДОВ 100% БУДЕТ ЗАЩИЩЕНА.

ЛОЯЛЬНОСТЬ НА БЛОКЧЕЙНЕ

ПРОГРАММА ЛОЯЛЬНОСТИ ($_{1}$ ТОКЕН(GREEN) = $_{1}$ РУБЛЮ ИЛИ ОДНОМУ ПОСАЖЕННОМУ ДЕРЕВУ)

ПОСТАВКИ БЕЗ БУМАЖНОЙ ВОЛОКИТЫ

ПОСТАВЩИК ФИКСИРУЕТ В БЛОКЧЕЙНЕ ОТГРУЗКУ, АВТОМАТИЧЕСКИЙ РАСЧЕТ С ФЕРМЕРОМ ЧЕРЕЗ СМАРТ КОНТРАКТ. 2-3 ДНЯ ЭКОНОМИЯ НА ПРОВЕРКАХ

ПОЧЕМУ ЭТО ДЕЙСТВИТЕЛЬНО АРГУМЕНТ?

У КОНКУРЕНТОВ НЕТ ВСТРОЕННОГО БЛОКЧЕЙН-ТРЕКИНГА.

ПОСТАВЩИКИ ПЛАТЯТ 5-7% ОТ СТОИМОСТИ ПАРТИИ ЗА ВНЕСЕНИЕ ТОВАРА В БЛОКЧЕЙН-РЕЕСТР, ИСКЛЮЧЕНИЕ ПОДДЕЛЬНЫХ ТОВАРОВ СНИЖАЕТ ВОЗВРАТОВ.

ОЦЕНКА КОМПАНИИ. СТАРТАПЫ С БЛОКЧЕЙНОМ ПОЛУЧАЮТ 20-23% К VALUATION (ПО ДАННЫМ CRUNCHBASE, 2025)

ПРИМЕР: IBM FOOD TRUST КУПЛЕН ЗА 200М (АНАЛОГИБЕЗБЛОКЧЕЙНА—80-100М).

«БЛОКЧЕЙН GREENUP - ЭТО НЕ КРИПТОВАЛЮТА, А ИНСТРУМЕНТ ДЛЯ ЧЕСТНОСТИ В ЭКОЛОГИЧНОСТИ. КАК TRACR ДЛЯ АЛМАЗОВ, НО ДЛЯ ЭКО-ТОВАРОВ»

Контакты для связи

Чиримов Глеб

Основатель & СЕО

Телефон: +79201973246

Email: glebcirik@gmail.com

Telegram: @glbs_437

Где мы ноходимся?

Сайт: в разработке 🏅

Для инвесторов и СМИ

Отдел партнерств: <u>partnersgreenup@gmail.com</u> Временный адрес до

запуска корпоративного домена 🏅





TELEGRAMM