



Projet

POEC : Fil Rouge

Lean Canvas

<p>Problème</p> <p>Quels sont les 3 principaux problèmes que vous souhaitez résoudre ?</p> <ul style="list-style-type: none"> -Manque d'organisation -Facilité de Gestion -Sécurisation des donnée 	<p>Solution</p> <p>Quelles sont les 3 principales solutions apportées par votre offre pour répondre aux problèmes ou aux besoins de vos clients ?</p> <ul style="list-style-type: none"> - Apporter une solution accessible - Toucher un personnel sur une facilité de gestion et d approvisionnement 	<p>Proposition de valeur unique</p> <p>En quoi votre offre répond-elle efficacement aux besoins du marché? En quoi est-elle différente et meilleure que les autres ?</p> <p>on propose un service moins cher donc plus accessible sur le marché</p>	<p>Avantage compétitif</p> <p>En quoi avez-vous une longueur d'avance sur la concurrence ? Comment vous protégez-vous d'elle ?</p> <p>nous sommes juniors</p>	<p>Segments de clientèles</p> <p>Qui sont vos clients? Peuvent-ils être segmentés ?</p> <ul style="list-style-type: none"> - entreprise de toute taille -
<p>Alternatives existantes</p> <p>Comment ces problèmes sont-ils actuellement résolus?</p> <ul style="list-style-type: none"> -Gestion manuel voir Excel , ancienne technologie 	<p>Indicateurs de performance</p> <p>Quels indicateurs clés devez-vous surveiller en priorité pour vérifier la vigueur de votre activité ?</p> <ul style="list-style-type: none"> - gestion d employées - gestion de produits 	<p>Votre «Pitch»!</p> <p>Quel est le «minimal pitch» de votre activité? Décrivez-la en un slogan !</p> <p>Progestion L'application plein d ambition</p>	<p>Canaux</p> <p>Par quels canaux de communication et de distribution touchez-vous vos clients ? Quels sont les temps forts de la relation client ?</p> <ul style="list-style-type: none"> - Réseaux sociaux - Youtube 	<p>Utilisateurs pionniers</p> <p>Qui seront vos early adopters ?</p> <ul style="list-style-type: none"> - Personnes travaillant dans la société
<p>Coûts</p> <p>Quels sont les coûts (ponctuels et récurrents) liés au lancement et au fonctionnement de votre activité ?</p> <ul style="list-style-type: none"> - Infrastructure et développement 		<p>Sources de revenus</p> <p>D'où vient l'argent ? Qui paie ?</p>		

Pitch elevator



Format :

POUR <clients ciblés> les petites et grandes entreprises

QUOI <besoin principal> gestions de personne et de produit

LE PRODUIT <nom du produit> ProGestion

EST <type de produit> une application web

QUI PERMET <principale fonctionnalité> de créer , modifier , supprimer et lire des employées et des produits

CONTRAIREMENT A <produit concurrent> la concurrence n existe pas

NOTRE PRODUIT <avantage décisif> vous donne le choix de vos actions en toute liberté mais pas trop

Les différents types d'utilisateurs

- utilisateur de l'application

Personae

Veronique



Alpiniste

Delta-Plane

Achat groupé

Covoiturage

Ski

Responsier

60%

55 % des utilisateurs

Lucas à 32 ans, Commercial à la Société Générale, il a fait HEC, travaille à la défense, habite à Paris, Pacsé avec Julie, sans enfant. Il gagne 45 K euros par an.

Scénario :

Véronique est curieuse et aime vivre avec son temps. Elle aime les réseaux sociaux, et est fan du cloud car elle aime avoir ses documents partout avec elle.

Frustrations :

Le poste qu'elle occupe actuellement, l'oblige à travailler sur papier ce qui l'a dérange énormément sachant toutes les possibilités qu'offre le numérique.

Elle aime travailler efficacement, et sa méthode actuelle ne lui convient pas.

Objectif :

Utiliser un outil informatique, lui permettant de rassembler toutes les données employées au même endroit et en faciliter la gestion via des formulaires simples, et bien sûr arrêter l'utilisation du papier.

Réussir sa vie privée comme professionnelle



VERSACE

Personae

Veronique



Veronique 38ans, secrétaire au bureau du personnel chez ENGIE , travaille à lille , habitante de roubaix , mariée avec Jean , 3 enfants.Elle gagne 37k par an.

Scénario :

Véronique est curieuse et aime vivre avec son temps. Elle aime les réseaux sociaux,et est fan du cloud car elle aime avoir ses documents partout avec elle.

Frustrations :

Le poste qu'elle occupe actuellement, l'oblige a travailler sur papier ce qui l'a dérange énormément sachant toute les possibilités qu'offre le numérique.

Elle aime travailler efficacement, et sa méthode actuelle ne lui convient pas.

Objectif :

Utiliser un outils informatique, lui permettant de rassembler toutes les données employées au même endroit et en faciliter la gestion via des formulaires simple, et bien sûr arrêter l'utilisation du papier.

60 % des utilisateurs