última actualización 06/06/2023 23:21:48

BIKE SHOP

"Desvelando el poder de los datos para pedalear hacia el éxito"



Gonzalo Nuñez Proyecto Final "BIKE SHOP" Comisión 39915

Portada Glosario Ventas Producto Clientes Rendimiento



GLOSARIO



Ventas: Relaciones ingreso/costo al cuál se podrá aplicar diferentes tipos de filtros según necesidad, totales de ventas, análisis sobre categorías en materia de recaudación.

Producto: Evolución de productos en términos cuantitativos y cualitativos. Se podrán tomar datos generalizados por categoría, como así también de manera individual.

Clientes: Se realizó un análisis del tipo de cliente de la compañía y el ingreso que representa en la recaudación cada tipo de cliente.

Rendimiento: Niveles alcanzados sobre los objetivos planteados, rendimiento. Comparativa de nuestra evolución en la competencia de ventas de productos en general, en relación a las ganancias que se desarrollaron hasta el día de desarrollo de este informe. Se podrá observar de manera detallada y simple, categorías que han representado la mayor inserción de ganancias .



Análisis de Ventas





Portada

Glosario

Ventas

Producto C

Clientes Rendimiento

2015 2016

34.865

Todas

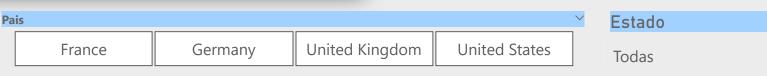
Producto

Todas

Pais

Todas

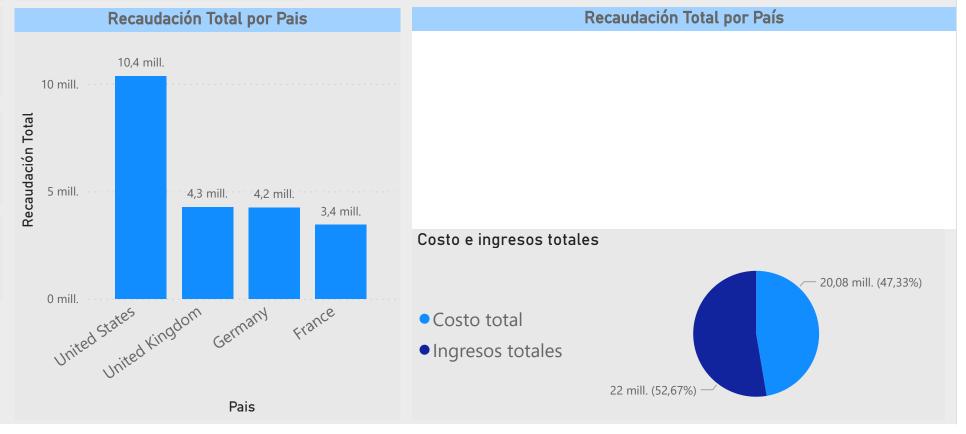
V



20,1 mill.

22,3 mill.

2,26 mill.





Todas

Análisis de Productos





Portada Glosario

Ventas

Estado

Todas

Producto Clientes

Rendimiento







PRODUCTOS VENDIDOS

30063

Productos por País

 \vee

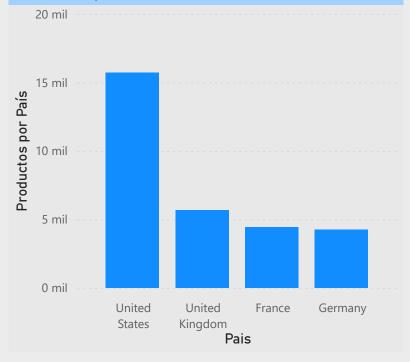
INGRESOS PROMEDIO POR VENTA

743

Productos por País

PROMEDIO PRODUCTOS POR VENTA

2









Análisis de Rendimiento



Portada

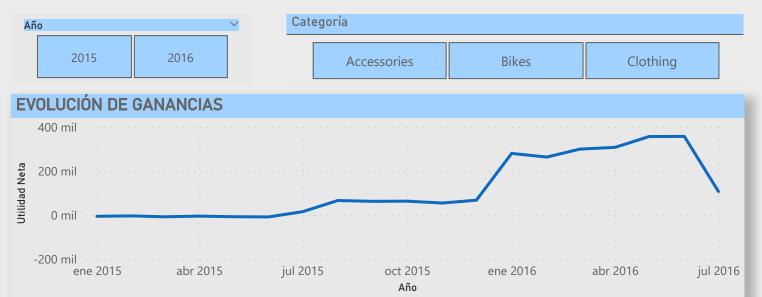
Glosario

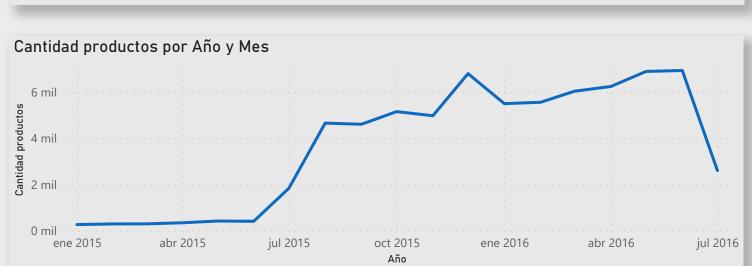
Ventas

Producto

Clientes

Rendimiento







OBJETIVO UTILIDAD 2016

CRECIMIENTO INTERANUAL

1,9 mill. (+233.33 %)

